

## Inversor

Técnicas Reunidas lidera el podio de los medianos **P19**

La demanda de alquiler presiona las periferias de las grandes ciudades **P2 y 25**

Toyota dispara su beneficio un 56% en España **P5**

CAF logra 862 millones en contratos con Metro de Madrid **P7/LA LLAVE**

McDonald's planta cara a Burger King con 200 aperturas **P6**



Philip Lane, economista jefe del Banco Central Europeo.

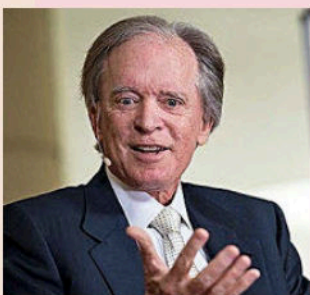
Philip Lane ve al BCE listo para bajar los tipos de interés **P17**

SoftBank apuesta por la IA con 8.300 millones al año **P10**

China lanza un fondo de 43.775 millones para fabricar chips **P2 y 12**

Santander negocia crear una filial de 'leasing' con Renault **P15**

Nuevo fallo judicial que no aclara el futuro de la Superliga **P44**



Bill Gross afirma que Trump sería peor para los bonos **P23**

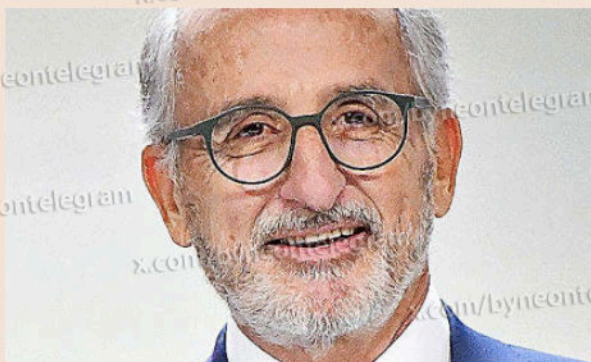
## HOY SUPLEMENTO Expansión Jurídico

## Ránking de los mayores bufetes del mundo

# Repsol dará entrada a un socio en EEUU en renovables

Venderá el 50% de un gran paquete de fotovoltaicas valorado en 600 millones

Repsol prepara una megaoperación en Estados Unidos para dar entrada a un socio en una gran cartera de proyectos renovables, que está valorada en 600 millones. El objetivo del grupo es conseguir fondos para acelerar el despliegue de nuevos parques de renovables en el mercado americano. En España, Repsol tiene acuerdos similares con Amancio Ortega y Crédit Agricole. **P3/LA LLAVE**



El objetivo del grupo es conseguir fondos para acelerar su desarrollo en el mercado americano

Repsol prevé invertir entre 3.000 y 4.000 millones en proyectos de energías renovables

En España tiene acuerdos con Amancio Ortega, Crédit Agricole Assurances, EIP y TRIG

Antonio Brufau, presidente de Repsol.

## Soltec, nueva víctima de la crisis que sufren las renovables

P4

## Solaria se salva de la quema, aunque reduce sus beneficios

P4

## BBVA+Sabadell: colchón de 1.300 millones en sus aseguradoras

Con la opa, BBVA tendría que romper el acuerdo en bancaseguros de Sabadell con Zurich

Bruselas insiste en impulsar las fusiones bancarias transfronterizas en Europa

P13-14



## MIL MILLONES DE APOYO MILITAR A UCRANIA

El Gobierno español se comprometió ayer a dar una ayuda militar a Ucrania de mil millones para defenderse de Rusia. El presidente ucraniano, Volodymyr Zelenskyy, agradeció este apoyo en su primera visita oficial a España, en la que se reunió con el Rey Felipe VI –en la imagen– y con el presidente del Gobierno, Pedro Sánchez. **P27/EDITORIAL**



Abre las puertas de tus proyectos con nuestro Seguro de Caución

MIC Insurance, especialistas en Seguros de CAUCIÓN, Seguros de CONSTRUCCIÓN y Seguros de INDUSTRIA

www.micinsurance.es

No a la conversión automática de interinos en fijos, según el TS **P24**



# Editorial

## Apoyo reforzado a la defensa de Ucrania

El presidente ucraniano, Volodímir Zelenski, ha podido finalmente viajar a nuestro país para firmar el ansiado pacto que asegura la asistencia militar española mientras perdure la brutal agresión de Rusia y se formaliza su adhesión como miembro de pleno derecho tanto a la Unión Europea como a la OTAN. Desde que Vladímir Putin ordenase a su Ejército, a finales de febrero de 2022, atacar Kiev, España ha permanecido en la vanguardia de la defensa de la soberanía nacional y la integridad territorial de Ucrania en todos los organismos internacionales, con el Rey Felipe VI encarnando el apoyo mayoritario de los españoles a la nación agredida por las ínfulas imperialistas del autócrata ruso. Y Pedro Sánchez ha destacado como uno de los gobernantes europeos más alineados con Zelenski, visitando el país atacado en varias ocasiones e impulsando los esfuerzos diplomáticos para detener esta guerra ilegal, especialmente a lo largo del semestre en que ostentó la Presidencia temporal del Consejo Europeo. Sin embargo, ese respaldo sólido a Kiev no ha tenido una traducción inmediata en el suministro de armamento y material bélico demandado por el Ejército ucraniano, en parte por la escasez del arsenal atesorado por nuestro país tras una década de continuos ajustes presupuestarios y también debido a las reticencias de los aliados políticos de Sánchez al apoyo armamentístico a Zelenski. De hecho, su socio en la coalición gubernamental, Sumar, pidió en boca de su portavoz y ministro de Cultura, Ernest Urtsun, que se sometan a votación en el Congreso de los Diputados los nuevos compromisos asumidos con Ucrania, una opción descartada por el presidente del Gobierno al no ser un tratado internacional sino un acuerdo temporal. A pesar de este carácter, el memorándum rubricado por ambos mandatarios, similar al acordado con otros diez países europeos, que debería haberse formalizado hace dos semanas en la visita a España que el presidente ucraniano tuvo que suspender a última hora por la renovada ofensiva rusa en el noroeste de Ucrania, dará estabilidad a las entregas de material bélico, que sólo este año sumarán un valor conjunto de 1.000 millones, el mayor presupuesto nunca destinado por España a un aliado, rebajará el ruido político interno e impulsará la industria de defensa en ambos países ante la evidencia constatada de que la hostilidad de Putin constituye una amenaza existencial para Ucrania y para el resto de Europa.

**El pacto con Zelenski dará estabilidad a las entregas de material a Kiev y rebajará el ruido político interno**

## Periferias tensionadas por el intervencionismo

Las distorsiones provocadas por el intervencionismo público en el mercado de la vivienda se propagan hacia la periferia de las grandes ciudades. El fuerte aumento de la demanda de pisos en alquiler debido a los altos tipos de interés y el rápido agotamiento del *stock* de viviendas disponibles han disparado a máximos el coste de los arrendamientos. Estos cuellos de botella están moviendo a un creciente número de inquilinos a buscar piso en los alrededores de Barcelona, Madrid o Valencia, entre otras, generando también un alza de los precios en esas localidades que rebasa ampliamente la media nacional. De nuevo, emergen como principales damnificados de un fenómeno inducido por la intervención administrativa con tintes proteccionistas aquellos a los que se pretendía proteger: quienes tienen mayores problemas para acceder a una vivienda en alquiler acorde con sus necesidades, bien por niveles de renta, bien por el tamaño de los hogares. Una tendencia agravada por los cambios en la demanda inmobiliaria provocados por la pandemia del Covid, que llevó a muchos inquilinos a trasladarse fuera de los principales núcleos de población en busca de viviendas más espaciales. La combinación de estos factores configura un mercado del alquiler en algunas de las catalogadas como ciudades dormitorio que ahonda la dimensión de la crisis de accesibilidad a la vivienda que sufren cada vez más familias. El mercado del alquiler emite múltiples señales sobre la urgencia de poner fin al dañino intervencionismo e incentivar por todas las vías a los propietarios para que vuelvan a ofrecer sus pisos en alquiler.

# La Llave

## Repsol busca socio en EEUU

En la presentación de los resultados trimestrales a analistas, el consejero delegado del grupo, Josu Jon Imaz, dijo el pasado mes de abril que la compañía “está trabajando para cerrar la primera rotación de activos renovables en EEUU”, como ha hecho en España. Imaz no concretó más. Ni detalló si se trataba de una mera venta de renovables o de incorporar a un socio estable que le ayude a compartir inversión y riesgo de los proyectos. Ahora conocemos más detalles. Repsol va a intentar replicar en Estados Unidos el modelo que ya ha ensayado en España. El de *partnership*. Es decir, incorporar a un socio financiero a los proyectos. Este socio debe dejar hacer a cambio de una rentabilidad razonable. Es decir, la gestión de las instalaciones de las renovables, e incluso su desarrollo si están en una fase incipiente de construcción, las ejecutará Repsol. El modelo de *partnership* lo están desarrollando de forma masiva otros grupos. Sobre todo Iberdrola. A priori, es un modelo perfecto. Más que una transacción, en la práctica lo que se construye es una relación a largo plazo. El socio financiero confía en la energética y ésta en el socio. Ambos quedan unidos durante años en un proyecto que puede tardar un tiempo en dar todos sus frutos. Hasta ahora hemos visto grandes anuncios por parte de grupos como Repsol e Iberdrola sobre este tipo de

acuerdos. Y, por el momento, todo son ventajas. Posiblemente deberá pasar algún tiempo hasta que afloren algunas desventajas o inconvenientes, que es posible que aparezcan. Incorporar a socios también supone un plus para el proyecto en cuanto a solidez y prestigio. Iberdrola ha sellado grandes acuerdos con Norges y Masdar, por ejemplo, dos grandes socios que dan empaque a los proyectos. Repsol ha cerrado acuerdos con Pontegadea, vehículo de las inversiones de Amancio Ortega, fundador de Inditex (Zara) y uno de los socios que todos querían en España. El mercado cifra en el 10% anual la rentabilidad mínima que se suele garantizar en este tipo de acuerdos.

## Apetito por los centros comerciales

En tan solo unos meses los centros comerciales han pasado de ser el patito feo del sector inmobiliario a convertirse en activo estrella. La buena evolución de las ventas y los excelentes datos de ocupación, junto con el ajuste en precios, ha permitido desmontar el mito de la apocalipsis del retail. Si bien el comercio online es una tendencia en auge en España, el crecimiento exponencial que se produjo durante los años del Covid se ha frenado y actualmente las tasas de

crecimiento son mucho más moderadas. Todo esto ha permitido que en los tres primeros meses del año se hayan transaccionado cerca de 600 millones en compraventa de centros comerciales. Un ejemplo de la vuelta del capital a los centros comerciales es la compra por parte del empresario Felipe Peraire, exdueño del grupo cerámico Baldocer, de Som Multiespai (Barcelona), Zubiarte (Bilbao) y Ruta de la Plata (Cáceres). El inversor valenciano se ha hecho con estos inmuebles hasta ahora en manos de la gestora de fondos ASG. Otros inversores que han apostado por este sector son el grupo valenciano Atitlan, que adquirió Equinoccio en el municipio madrileño de Majadahonda; el fondo sudafricano Lighthouse, que sumó a su cartera de activos H20 (Madrid) y Salera (Castellón); el grupo mexicano Cojab, que compró El Mirador (Cuenca), Alzamora (Alicante) y Odeón (A Coruña), o Henderson Park que, junto con Eurofund, se ha hecho con el centro comercial Islazul, en el madrileño barrio de Carabanchel.

## China acelera en la industria de chips

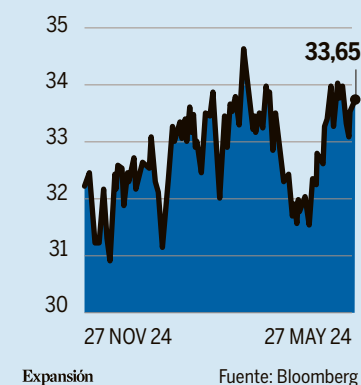
El objetivo de la Administración Biden es que en 2030 el 20% de los microprocesadores más avanzados del mundo se fabriquen en EEUU. Para ello promovió en 2022 la Ley de Chips y de Ciencia, que pretende aumentar la capacidad de fabricación e I+D de semiconductores en EEUU con subvenciones de 52.000 millones de dólares. La ley está propiciando inversiones millonarias en EEUU por parte de algunas de las compañías líderes, como las estadounidenses Intel y Micron, las surcoreanas Samsung y SK Hynix, y la taiwanesa TSMC. La ofensiva no es un hecho aislado, sino que se encuadra en la consideración estratégica de los chips. En 2014, el Gobierno chino promovió la creación de un fondo para impulsar el sector doméstico de semiconductores y reducir la dependencia de EEUU y Taiwán. El fondo cuenta con 19 accionistas y se ha nutrido de aportaciones del Ministerio de Finanzas, gobiernos locales, empresas estatales y bancos públicos, y está en su tercera ronda, que aportará unos 44.000 millones de euros. Las dos rondas previas, en 2014 y 2019, aportaron financiación por unos 17.700 y 25.500 millones de euros, respectivamente. Por su parte, la Unión Europea va retrasada en el apoyo público al sector. A finales de 2023, puso en marcha un sistema para fortalecer el ecosistema europeo de semiconductores y el liderazgo tecnológico de Europa, denominado *Chips for Europe*, con un presupuesto previsto de 15.800 millones de euros hasta 2030.

## CAF avanza firme en su plan de crecimiento

CAF tuvo un buen 2023, con ingresos de 3.825 millones de euros (+21%), beneficio operativo de 179 millones (+29%, con margen del 4,7%, mejorando 30 puntos básicos), y atribuido de 89 millones (+71%). En el último trienio, el grupo ha aumentado un 61% su cartera, desde 8.807 millones en 2020 a 14.200 millones en 2023, y este año planifica ejecutar unos 4.000 millones. Por tipos de producto, el 54% de la cartera son vehículos ferroviarios, el 10% autobuses, el 24% servicios y el 12% soluciones integrales y sistemas. España contribuye con el 13% de la cartera y el resto de Europa con el 58%. Ahora la compañía está a punto de llevarse un contrato de 412 millones para renovar los trenes de la línea 1 de Metro de Madrid, en el que ha sido el único concursante. Se trata de uno de los dos concursos en los que se dividió el macropedido de 1.100 millones lanzado por Metro de Madrid para renovar su flota, y el primer lote ya se adjudicó formalmente a CAF. A finales de 2023, la ratio de cartera sobre ventas del

### > EN BOLSA

CAF, en euros.



grupo era de 3,7 veces (4,3 veces en ferroviario y 1,7 veces en autobuses), ligeramente más baja que en 2022. La compañía cerró 2023 con deuda neta de 256 millones, equivalente a 0,9 veces el ebitda. El plan de negocio para 2026 contempla ingresos y beneficio operativo de 4.800 y 300 millones ese año, con un margen del 6,25%. CAF capitaliza 1.150 millones y la cotización ha subido un 12% en los últimos doce meses.



## EMPRESAS

# Repsol lanza una operación de 600 millones para buscar socio en EEUU



## EN BOLSA

Repsol avanzó ayer un ligero 0,97% en Bolsa, y se situó en 15,05 euros por acción en una jornada de tímidos repuntes en el Ibex.

**VENTA DEL 50% DE SUS RENOVABLES OPERATIVAS/** El grupo dará un paso estratégico con la incorporación de un socio para desarrollar renovables en EEUU, empezando con 800 megavatios fotovoltaicos.

Miguel Á. Patiño. Madrid

Repsol prepara una megao-peración de rotación de activos para un gran paquete de renovables en Estados Unidos. El grupo energético busca inversor para incorporarlo como socio a una cartera de unos 800 megavatios (MW) en fase de operación o a punto de entrar en funcionamiento. La valoración del 100% es de unos 600 millones de euros, indican fuentes del mercado de renovables.

Se trataría, entre otros, de los proyectos fotovoltaicos Jicarilla (145 MW) y Frye (637 MW). La idea es sacar este paquete de instalaciones al mercado en el segundo semestre del año. Repsol está todavía ultimando la oferta, que podría modularse de aquí a julio en función de la situación del mercado o del grado de desarrollo de otros activos que se puedan incorporar.

Repsol está barajando posibles bancos asesores, sin que haya tomado una decisión definitiva. El modelo de rotación para EEUU es diferente del que suele darse en otros mercados como España. En lugar de mantener una participación mayoritaria, de más del 50%, Repsol mantendrá exactamente ese porcentaje, que en EEUU le permite desconsolidar deuda.

Estados Unidos fue siempre un mercado clave cuando Repsol era exclusivamente una petrolera. Ahora, que Repsol avanza hacia la multienergía, lo es mucho más por el potencial de las renovables de ese país.

### De Hecate a ConnectGen

Repsol entró en renovables en Estados Unidos con la compra del 40% de Hecate Energy en 2021. A través de este acuerdo, Repsol opera ya 800 megavatios, de Jicarilla y Frye, que son los dos proyectos estrella con los que arrancará la búsqueda de socios.

La compañía también construye el proyecto Outpost (629 MW) y Pinnington (825 MW). En septiembre de 2023, Repsol adquirió ConnectGen, que aporta una nueva cartera de activos eólicos terrestres y solares fotovoltaicos en distintas fases de desarrollo de 20.000



Josu Jon Imaz es consejero delegado de Repsol.

MW. La ambición de Repsol en EEUU pasa por tener una capacidad instalada de 2.000 MW en 2025 y de 8.000 MW en 2030. Pero para ello es necesario incorporar socios que le aporten músculo financiero, que le permitan crecer sin excesiva deuda y le ayuden a repartir el riesgo de los desarrollos.

El negocio de las renovables de Repsol está encuadrado dentro de su división de Generación Baja en Carbono. Desde su lanzamiento en 2018, ha conseguido alcanzar

### Repsol va a acelerar el despliegue de renovables en EEUU para llegar a 2.000 megavatios en 2025

3.000 MW instalados en España, Estados Unidos, Chile, Italia y Portugal y una cartera de proyectos de 60.000 MW.

No solo ha adquirido plataformas de renovables en EEUU. También se hizo con una gigantesca cartera de proyectos de Asterion Energies

### Tras acuerdos con Amancio Ortega, Crédit, EIP y TRIG en España, se lanza a por socios en EEUU

de 7.700 megavatios en España y otros países europeos. A lo largo de 2024-2027, Repsol tiene previsto invertir entre 3.000 y 4.000 millones de euros netos (sin contar aportaciones de socios) para desarrollar su cartera de proyectos renovables y alcanzar entre

9.000 y 10.000 MW de capacidad instalada en 2027.

El 50% estará en la Península Ibérica y un 30%, en EEUU, tras consolidar toda la cartera de Hecate y de ConnectGen. Por su parte, la compañía prevé ampliar su presencia en Chile y en Italia, con una capacidad instalada conjunta de 1.500 MW en 2027.

Josu Jon Imaz, consejero delegado de Repsol, ya adelantó el pasado mayo en la presentación de resultados que el grupo abriría un proceso para buscar socio en

EEUU, tras rotar activos por esa vía en España con éxito.

En España, la energética ya ha sellado alianzas de este tipo con Pontegadea, el brazo inversor de Amancio Ortega, fundador de Inditex y la mayor fortuna de España, al incorporarle como socio en varios de sus proyectos verdes con la toma de participaciones del 49%.

Además de Pontegadea, Repsol ha dado entrada a otros socios, como The Renewables Infrastructure Group (TRIG) en la fotovoltaica Valdesolar (Badajoz).

### De Credit a Aramco

Por otra parte, selló una alianza con Crédit Agricole Assurances y EIP en el negocio de generación renovable para potenciar su crecimiento. Hace dos años, estas dos entidades formalizaron un acuerdo con Repsol para entrar directamente con un 25% en Repsol Renovables, la matriz de energías verdes del grupo, en una operación que valoraba esa sociedad en 4.383 millones. Recientemente, el gigante saudí Aramco se ha interesado en entrar en esa filial, como adelantó EXPANSIÓN el pasado viernes. La dificultad es fijar un precio y determinar si Crédit y EIP aprovechan para vender o aceptan a Aramco como socio. Santander trabaja con Repsol para analizar opciones.

La Llave / Página 2

## Ofensiva a Iberdrola en autoconsumo

Miguel Á. Patiño. Madrid

Repsol ultima un plan para desarrollar un gran proyecto de autoconsumo que podría convertirse en uno de los mayores en España en ese negocio, por el que también compite Iberdrola.

Se incrementaría así exponencialmente la creciente rivalidad que mantienen en renovables ambos grupos, históricamente las dos mayores energéticas en España, Repsol como petrolera e Iberdrola como eléctrica. Según fuentes del mercado

de renovables, Repsol instalará cerca de 350 megavatios (MW) en total de proyectos de autoconsumo (fotovoltaica y eólica) en el entorno de sus complejos industriales de la Península Ibérica (Puertollano, Cartagena, Petronor, A Coruña, Tarragona y Sines en Portugal). Este proyecto está aún en fase de desarrollo, explican fuentes cercanas a Repsol. La intención es que los proyectos entren en operación paulatinamente entre finales de 2025 y 2029. El autoconsumo,

que sufrió un bajón en el ritmo de crecimiento para pequeñas instalaciones domésticas el pasado año, está despegando en lo que se refiere a grandes clientes empresariales.

### Rivalizar en tamaño

Iberdrola ha desarrollado un gran proyecto para un tercero. Se trata de una instalación para Sabic, en Cartagena, de 100 MW. Pasa por ser la mayor planta solar de autoconsumo en Europa hasta ahora. Los anuncios

que se están produciendo rivalizan en tamaño o categoría.

El de Repsol sería único en su segmento porque es para el propio desarrollador, en este caso la petrolera, y sería híbrido, al combinar fotovoltaicas y eólicas.

Hace unos días, Forestalia anunció un acuerdo con el grupo chino Contemporary Green Energy (CGE) para impulsar en Aragón "la mayor plataforma de energías renovables para el autoconsumo industrial de España".

El acuerdo prevé el desarrollo conjunto de entre 700 y 1.000 MW de plantas de producción de energías renovables con una inversión superior a 1.000 millones de euros. Al margen de otros grupos, el autoconsumo es ya uno de los frentes de Repsol e Iberdrola en una guerra mucho mayor. Hace unos meses, Iberdrola presentó una demanda judicial contra Repsol acusándole de competencia desleal por uso indebido de marketing en renovables (ecopostureo).



# La crisis de las renovables llega a Soltec tras sacudir a EiDF, Holaluz y Solaprofit

Solaria capea la crisis con ventas récord y gran subida en la Bolsa

**PROBLEMA DE 90 MILLONES, SEGÚN EY/** Los grupos que se lanzaron a competir con grandes eléctricas como Iberdrola y Endesa aguantan peor la volatilidad en precios y la crisis salta de uno a otro como un dominó.

Miguel Á. Patiño. Madrid

EY, el auditor que ha puesto de relieve la maltrecha situación que atraviesa Holaluz –uno de los emblemas de los nuevos jugadores del sector eléctrico y de renovables–, advierte también de “incertidumbre” en el informe de auditoría elaborado sobre Soltec, otro de los nuevos grupos surgidos con el *boom* de las energías verdes.

Tal como adelantó ayer Expansión.com, se trata de una advertencia en relación a una “incertidumbre material relacionada con la empresa en funcionamiento”.

EY llama la atención sobre una póliza de crédito que contrajo la compañía con un límite de 90 millones de euros, dispuestos en su totalidad, y formalizada con un sindicato de entidades con el objetivo de financiar actividades de la empresa.

Esa póliza vencía el 11 de febrero. Soltec, grupo especializado en equipamientos y desarrollo de fotovoltaicas, ya informó en su día de que se había ampliado el plazo hasta el 31 de mayo para negociar un nuevo acuerdo con los bancos. Hasta ahora, Soltec no ha informado sobre la concreción de un acuerdo para la novación del crédito, su extensión temporal o la ampliación o minoración del volumen económico.

EY advierte que esta circunstancia “puede generar dudas significativas sobre la capacidad del grupo para continuar como empresa en funcionamiento”.

Los directivos de Soltec, en declaraciones a EXPANSIÓN, indican que “el préstamo vigente tiene un vencimiento programado para el día 31 del mes de mayo”. En este sentido, añaden, “nos encontramos en plena negociación con las entidades bancarias involucradas. Este proceso se está llevando a cabo dentro de un marco de normalidad y siguiendo los procedimientos habituales”.

## Pérdidas, no beneficios

La llamada de atención de EY se suma al “párrafo de énfasis” del auditor sobre la nueva presentación de cuentas que tuvo que hacer Soltec los pasados meses de febrero y abril, tras las discrepancias



Raúl Morales es presidente de Soltec.

## SOLTEC, 31 DE MAYO FECHA CLAVE

Soltec tiene hasta el 31 de mayo para renegociar líneas de crédito por valor de 90 millones, que hasta ahora están usadas en su totalidad. Ayer, el grupo se hundió un 6% en Bolsa.



Carlota Pi es la primera ejecutiva de Holaluz.

## HOLALUZ, DESFASE DE 44 MILLONES

EY, el mismo auditor que ha lanzado advertencias sobre las cuentas de Soltec, advirtió hace días de que Holaluz tenía un fondo de maniobra negativo de 44 millones.



Óscar Gómez, CEO de Solarprofit.

## SOLAPROFIT, SALVEDAD DE BDO

Solarprofit ha anunciado pérdidas históricas de 36 millones en 2023. El auditor, BDO, ha emitido un informe con salvedades.



Fernando Romero preside EiDF.

## EIDF, BAJO EL AVISO DE PWC

EiDF perdió 32,3 millones en 2023, ocho veces más que en 2022. El auditor, PwC, explica que las pérdidas comunicadas deben elevarse en cinco millones de euros más.

## Historia de un desafío: de los edulcorantes a las renovables

Miguel Á. Patiño. Madrid

Soltec siempre ha sido una empresa de desafíos, como David contra Goliat. Nacida en 2004 en Molina de Segura (Murcia), el grupo fue fundado por Raúl Morales, hasta ahora su primer ejecutivo. Morales tenía como socio a José Moreno, propietario de la empresa de edulcorantes murciana Zukán, que forma parte del grupo Sefran, que aglutina también otras empresas (Lunia, Aurum Process Te-

chnologies y Agricomex). Morales mantiene el 20% y Moreno el 42%. En sus comienzos, Soltec fue un pequeño grupo especializado en seguidores fotovoltaicos, las piezas que hacen girar los paneles fotovoltaicos. Pronto supo crecer hasta convertirse en uno de los grandes suministradores del sector a nivel mundial. Según el listado de IHS Markit, este fabricante llegó a situarse entre los tres mayores grupos del

ránking mundial. Desde ahí fue dando más pasos, cada cual más vertiginoso. En 2020, en plena pandemia, Soltec se atrevió a salir a cotizar a Bolsa en España y desarrolló sus propias plantas fotovoltaicas. Llegó a duplicar su valor en Bolsa en seis meses. Pero luego llegaron los problemas: la crisis de la cadena de suministros encareció sus suministros y la volatilidad de precios energéticos perjudicó a las fotovoltaicas.

## Las auditoras EY, PWC y BDO han ido poniendo bajo lupa las cuentas de las nuevas energéticas

paso previo a su nombramiento como consejero delegado. Berges asumirá funciones que ahora ejerce Raúl Morales, presidente y fundador.

La crisis de Soltec se suma a la que están sufriendo otros grupos, como Holaluz, EiDF y Solarprofit. Aunque la situación de cada uno es distinta, la raíz del problema es la misma: la enorme volatilidad de precios que está viviendo el mercado. Esa volatilidad ha comprimido los márgenes en la comercialización de energía, estrangulando a grupos como Holaluz, y ha provocado enormes fluctuaciones en el desarrollo de instalaciones fotovoltaicas y de autoconsumo, truncando los planes de crecer de Solarprofit, EiDF o Soltec.

## Batacazo en Bolsa

Soltec terminó ayer la jornada retrocediendo en Bolsa un 6%, hasta los 2,43 euros. El grupo cotiza muy por debajo de los 4,82 euros a los que saltó al parqué en 2020.

con este auditor.

El motivo de la disputa era la forma de contabilizar los ingresos de determinados contratos. Esa nueva presentación hizo que donde Soltec decía que había ingresado 587 millones en 2023, en realidad quedaron fijados en 395 millones de euros.

En lugar de un resultado bruto operativo (ebitda) de 56,5 millones, eran 10,4 millones. Por eso, Soltec finalmen-

## Soltec bajó ayer en Bolsa un 6% y cerró a 2,43 euros, la mitad del precio al que salió a cotizar

te dio un resultado neto negativo de 23,4 millones, el más elevado de la historia del grupo, que salió a cotizar en 2020. Esa cifra contrastaba con 11,7 millones de euros de

ganancias anunciados semanas antes.

## En junio, nuevo CEO

Soltec, con sede en Molina de Segura, en la provincia de Murcia, tiene previsto informar de sus resultados del primer trimestre de 2024 el 18 de junio. El día 26 de junio celebrará junta, que entre otros asuntos propondrá nombrar a Mariano Berges del Estal como consejero ejecutivo,

Miguel Á. Patiño. Madrid

Solaria, una de las mayores energéticas en Bolsa, especializada en renovables e independiente de las grandes eléctricas, se disparó ayer en Bolsa un 5,26%, hasta los 11,8 euros por acción. Solaria fue el valor más destacado del Ibex, del que forma parte desde el año 2020.

El repunte fue la respuesta de los inversores a la presentación de resultados. Aunque Solaria mostró un retroceso en beneficios, disparó sus ingresos y presentó unas cuentas sólidas que contrastan con la situación que están atravesando otros nuevos grupos de renovables y comercializadores de energía, como Soltec, Holaluz, EiDF y Solarprofit.

Solaria ha obtenido un beneficio neto de 23,6 millones de euros en el primer trimestre del año, lo que supone una caída del 5% respecto al mismo trimestre del año anterior, según ha comunicado la empresa a la Comisión Nacional del Mercado de Valores (CNMV). El resultado bruto operativo (ebitda) ha mejorado un 4%, hasta alcanzar los 41,8 millones de euros.

Los ingresos totales de la compañía se han situado en 48,6 millones de euros, lo que representa un incremento del 9% respecto al mismo periodo del año anterior.

## A por los 'data center'

La compañía, especializada en energía fotovoltaica, destaca que ha batido “récorde de ingresos y ebitda” pese a que durante el trimestre se han producido la tormenta perfecta en su segmento de negocio: poco sol y precios bajos de la energía. El grupo ha indicado que durante el primer trimestre, a pesar de la baja radiación, la producción de energía ha aumentado un 22%, llegando a alcanzar 406 gigavatios hora (GWh), gracias a la puesta en marcha de nuevas plantas.

“Hemos obtenido unos resultados excelentes dentro de un escenario de precios volátiles. Demostramos que somos una empresa sólida. Seguimos diversificando negocio, centrándonos en infraestructuras y *data centers*”, dijo Enrique Díaz-Tejeiro, presidente del grupo. La pasada semana, Solaria creó una nueva filial para *data centers*, que competirá con iniciativas de grupos como Iberdrola.



# Toyota dispara beneficio un 56% en España por el 'boom' de los híbridos

**EJERCICIO FISCAL 2023/** La alta demanda de la tecnología híbrida impulsa las cuentas de Toyota España, que ganó 19,4 millones el año pasado y mejoró un 33% su cifra de negocio, hasta 2.181 millones.

Carlos Drake. Madrid

El buen momento que está atravesando el fabricante automovilístico japonés Toyota en el mercado español está teniendo su reflejo en su cuenta de resultados, ya que la compañía disparó sus ganancias en España gracias al empuje de sus ventas, especialmente de los modelos híbridos.

Toyota acumula dos años consecutivos (2022 y 2023) como marca líder en España y todo apunta a que, si todo sigue como hasta ahora, seguirá siendo la firma con mayor volumen de ventas de turismos y todoterrenos a cierre de 2024. Este éxito comercial ha servido para llevar a Toyota España, filial de la compañía que comercializa en nuestro país las marcas Toyota y Lexus, a mejorar significativamente sus datos financieros.

Toyota España, según consta en sus últimas cuentas anuales correspondientes al ejercicio fiscal 2022-2023 (finalizado en marzo de 2023) publicadas en el Registro Mercantil, obtuvo una cifra histórica de beneficio neto al término del período, con un 19,4 millones de euros de resultado neto, lo que se traduce en una fuerte subida del 56% en comparación con las cifras contabilizadas en el ejercicio fiscal precedente.



Miguel Carsi, presidente de Toyota España.

Esta rentabilidad disparada tiene varias explicaciones. La primera es que Toyota es líder de ventas y eso le ha servido para tener unas cuentas muy saneadas. Además, la compañía se ha convertido en la punta de lanza de la tecnología híbrida en el mercado, una solución que está muy demandada entre los clientes. Este tipo de vehículos aportan un mayor margen que los de combustión.

También ha contribuido a impulsar la rentabilidad de la compañía el efecto de incre-

**Toyota apunta al liderato en España en 2024, tras ser la marca más vendida en 2022 y 2023**

mento de precio generalizado de los automóviles en los últimos dos años, a causa del problema de suministro de chips, que provocó una caída de la oferta y una subida de los márgenes para las marcas.

Esta evolución positiva de las ventas llevó, a su vez, a To-

yota España a propulsar un 33% su cifra de negocio anual, hasta superar con holgura la barrera de los 2.000 millones, con 2.181 millones (1.636 millones en 2022).

La empresa generó 1.956 millones mediante la venta de vehículos, un 35% más, y 196,6 millones por la venta de repuestos, un 13,2% de incremento. El beneficio de explotación también se elevó un 32%, hasta 29,1 millones.

**Apunta a líder**

Toyota España vendió 96.000

vehículos entre abril de 2022 y marzo de 2023, unas 20.000 unidades más.

Según datos de Anfac, la marca Toyota entregó 79.883 turismos y todoterrenos en España en 2023, un 8,7% más, cifra que le sirvió para repetir como enseña líder por segundo año consecutivo. Lexus, por su parte, matriculó 7.176 unidades, un 53% más.

En los cuatro primeros meses del año actual, las entregas de coches de la firma Toyota se impulsaron un 21,4%, hasta 31.901 unidades, mientras que Lexus mejoró un 23,2% sus registros comerciales en el primer cuatrimestre del año, hasta 2.629 unidades.

Los datos contabilizados en el primer tercio de 2024 hacen pensar que Toyota volverá a repetir como la marca de coches más vendida en España, acumulando tres años consecutivos en la primera plaza. Toyota aventaja en más de 9.000 unidades en lo que va de año al segundo clasificado en el ranking nacional de ventas, que es la española Seat, con 22.863 unidades.

Solo en abril, Toyota puso otras más de 2.000 unidades de por medio con Seat, por lo que si no pasa nada raro en el mercado español, la firma automovilística nipona revalidará título en 2024.

Ángel y Javier Escribano se reparten dos millones tras entrar en Indra

C.D. Madrid

La empresa española Escribano Mechanical & Engineering (EM&E), propiedad de Advanced Engineering & Manufacturing, revolucionó el sector de Defensa en 2023 con su ambicioso objetivo de entrar en Indra con un 10%. Finalmente se quedó en un 8%, por los altos precios de la acción, pero eso le permitió conseguir un consejero, concretamente Javier Escribano, presidente de la empresa familiar y hermano de Ángel, consejero delegado.

El consejo de administración de Escribano decidió repartir dos millones de euros de dividendo a cuenta el año de la entrada en Indra. Esto significa que Ángel y Javier Escribano cobrarían un millón cada uno, ya que poseen un 50% de las acciones, respectivamente. A mediados de 2021, la familia fundadora compró al fondo soberano de Omán el 21% que no poseía.

**Mejora los ingresos**

Según las cuentas Escribano Mechanical & Engineering, recogidas en el Registro Mercantil, la empresa facturó durante el año pasado 115 millones de euros, lo que supone una subida del 26%. La mayor parte de las ventas correspondió al área de ingeniería, con 86,7 millones, un 11,4% de aumento, mientras que el negocio de producción facturó 28 millones, más del doble.

Desde Escribano explican a este diario que el año pasado tuvieron problemas de suministro de componentes e hicieron compras de equipos. De cara a 2024, las previsiones son positivas, con una estimación de ingresos de entre 165 y 180 millones, entre un 43% y un 56% de incremento, mientras que mantiene su objetivo de llegar a los 250 millones para 2026.

El resultado neto, sin embargo, se contrajo un 33%, hasta 8,8 millones, mientras que el resultado de explotación bajó un 37%, hasta 12 millones. Además, la empresa de Defensa elevó su plantilla hasta las 950 personas hasta la fecha de redacción de las cuentas (569 en 2022).

Durante 2023, EM&E compró 4,98 millones de acciones de Prisa a 0,37 euros de media por título. Se anotó un deterioro de 409.190 euros por la evolución negativa en la cotización.

## Iveco España entra en pérdidas en 2023 por su filial en Argentina

C.D. Madrid

La subida de las matriculaciones que experimentó Iveco en España durante el año pasado fue contrarrestada por el impacto que tuvo sobre los resultados financieros de la filial española del fabricante italiano de vehículos industriales su participación en Iveco Argentina.

Iveco España es propietaria del 100% de las acciones de Iveco Argentina, que vio cómo el año pasado sus activos se depreciaron por valor de 93,7 millones de euros con motivo de la situación macroeconómica y de la devaluación de la moneda local en comparación con el euro.

Este deterioro motivó que

**Iveco perdió 27,4 millones en España el año pasado, aunque su cifra de negocio aumentó un 16%**

Iveco Argentina cerrará el ejercicio pasado con pérdidas por importe de 133,3 millones de euros. Esto provocó que Iveco España también entrara en pérdidas en 2023, con unos números rojos de 27,4 millones, en comparación con los datos positivos por 21,9 millones contabilizados al término de 2022.

Estos resultados financieros no reflejan la evolución positiva de ventas que experi-

mentó Iveco en España el ejercicio pasado. La firma matriculó 6.576 vehículos industriales en 2023, un 39,5% de incremento, mientras que las entregas de autobuses de la compañía italiana aumentaron un 32% interanual, hasta 478 unidades.

Así, el resultado de explotación de Iveco España a cierre del ejercicio pasado fue positivo por 115,7 millones de euros, casi el doble que en 2022, al tiempo que sus gastos financieros se dispararon un 78%, hasta 37,4 millones.

La cifra de negocio a cierre del año pasado se situó muy cerca de los 4.000 millones de euros, con 3.942 millones, lo que se traduce en una progre-



Ángel Rodríguez Lagunilla, presidente de Iveco España.

sión interanual del 16%.

A cierre de 2023, la empresa recibió 2,44 millones en subvenciones públicas (casi seis veces más), por parte de entidades como los ministerios de Educación e Industria, la Junta de Castilla y León o la Comunidad de Madrid.

La plantilla media de Iveco España en 2023 fue de 4.571 personas (3.450 en la planta de Madrid y 1.121 en Valladolid), casi 170 empleados más.

En sus cuentas de 2023, Iveco España adelanta una "ligera caída" del resultado de explotación para este año.



# McDonald's planta cara a Burger King con 200 aperturas

**HASTA 2028/** Acelera sus planes de crecimiento en España, donde pelea por el liderazgo en facturación frente a su rival.

Víctor M. Osorio. Madrid

La pelea por el liderazgo del sector de la restauración en España sube de voltaje, con los dos pesos pesados que pugnan por el trono del sector acelerando sus planes de crecimiento en el mercado nacional. El presidente de McDonald's en España, Luis Quintiliano, anunció ayer que la cadena de hamburgueserías abrirá 200 nuevos restaurantes en el país en los próximos cuatro años, lo que supondrá duplicar su ritmo de inauguraciones y superar los 800 puntos de venta en 2028.

McDonald's ocupa el cuarto puesto del mercado español por cifra de restaurantes, tras Restaurant Brands Iberia (Burger King), Alsea (Domino's, Vips o Starbucks) y Food Delivery Brands (Telepizza), pero sus locales tienen una facturación media superior a la de sus rivales, lo que le ha llevado los últimos años a pugnar de tú a tú con Burger King por liderar el mercado en cifra de negocio.

A falta de conocer sus cifras en 2023, McDonald's facturó unos 1.400 millones en España en 2022, año en el que Restaurant Brands Iberia ingresó —sumando sus tres marcas— 1.460 millones. De esta forma, McDonald's fue la enseña con mayor cifra de negocio, mientras RBI fue el grupo líder.

Su negocio, no obstante, es enormemente diferente, ya



Imagen de un restaurante de McDonald's en el mercado español.

## RBI, matriz de Burger King, no levanta el pie del acelerador y hará 80 aperturas este año

que McDonald's opera franquicias, mientras que Restaurant Brands Iberia cada vez está apostando más por las tiendas propias. El dueño de Burger King creció un 17% el año pasado, hasta alcanzar los 1.711 millones de euros si se suman restaurantes propios y franquiciados.

Sus planes de crecimiento para 2024 también son ambiciosos. Según desveló Luis Herault, CEO de RBI, en una

entrevista con EXPANSIÓN hace menos de un mes, el grupo prevé rozar los 2.000 millones de euros de facturación este año, en el que prevé en torno a 80 aperturas. “Queremos ser el grupo líder de servicio rápido en Europa”, explicó el directivo.

### 70% de compras locales

McDonald's realizó durante el año pasado más del 70% de sus compras a proveedores españoles, según desveló ayer la firma en la presentación de su *Informe de Impacto 2024*. El grupo tiene ya más de 26.000 empleados en el país y prevé sumar otros 10.000 trabajadores dentro de su plan de crecimiento.

# El dueño de Gallina Blanca gana un 14% más, pese a crecer apenas un 1,4%

J. Orihuel. Barcelona

GB foods, la empresa catalana de especialidades culinarias que opera con marcas como Gallina Blanca, AVECrem, Yatekomo o García Millán, alcanzó el año pasado una facturación consolidada de 1.460 millones de euros, apenas un 1,4% más que en el ejercicio anterior, y disparó un 14% el beneficio neto atribuido, hasta 143,5 millones.

La compañía elabora caldos, sopas, cremas, arroces, gazpacho y tés e infusiones, entre otros productos, y forma parte del grupo Agrolimen, propiedad de la familia Carulla, que desarrolla también su actividad en el sector de la comida para mascotas a través de Affinity Petcare.

El conglomerado familiar ha fichado como nuevo CEO a Juan Martín Alfonso, un directivo español procedente del gigante estadounidense Mars. Al frente de GB foods continúa Ignasi Ricou.

### Desinversión

En su informe de gestión, la compañía no hace ninguna referencia a la mejora del beneficio. El resultado de explotación aumentó también un 14%, hasta 212 millones de euros. Las cuentas reflejan un ingreso extraordinario de 17,5 millones por la venta de la marca belga de mezclas para pastelería Imperial, que GB foods traspasó al grupo alemán Dr. Oetker. La empresa dice que su objetivo es “racionalizar” tanto el portfolio de productos como los mercados en los que está presente.



GB foods expuso sus novedades en la pasada edición de Alimentaria.

## GB foods vendió el año pasado la marca belga Imperial a Dr. Oetker y cerró una planta alemana

Con sede central en L'Hospitalet de Llobregat (Barcelona), el 70% del negocio de GB foods se concentra en Europa, principalmente en Italia, Países Bajos, Bélgica, Francia, Alemania, Finlandia y Suecia, y el 30% en África, donde cuenta con plantas en Nigeria, Ghana, Senegal y Argelia. En España, Agrolimen tiene instalaciones industriales en Ballobar (Huesca), Alcañiz (Teruel), Rubí (Barcelona), Dos

Hermanas (Sevilla) y Miajadas (Cáceres).

El año pasado, GB foods cerró la planta de su filial alemana Hamburg Gourmet, ubicada en Kalterkirch, que es una de las que se integraron en el grupo a raíz de la adquisición, en 2019, de Continental Foods, la antigua filial europea de Campbell Soup. En 2022, la compañía española vendió su filial rusa a un grupo surcoreano, una operación que le generó un beneficio de ocho millones de euros.

GB foods, que no realizó ayer ningún comentario sobre sus cuentas, tiene un plantilla media de 3.500 personas y posee también enseñas como Star, Leibig o Grand'Italia.

# Smurfit Kappa crea en Vizcaya una planta para tratar residuos

M.F. Bilbao

Smurfit Kappa, fabricante de cartón ondulado para embalaje, ha puesto en operación su nueva planta de tratamiento de lodos papeleros en Iurreta (Vizcaya), que inaugura este miércoles tras la inversión de 27 millones de euros.

Las nuevas instalaciones son las mayores de la firma para gestionar residuos, y se enmarcan en su estrategia de sostenibilidad. Con ellas, la multinacional cierra el proceso de producción circular en

su planta vizcaína, al permitir que los residuos de carbonato cálcico que genera durante la fabricación de papel se transformen en cal. Este elemento se reutiliza después como materia prima.

En la última década, el grupo ha invertido 75 millones en su filial Smurfit Kappa Nervión, que fabrica papel de estraza para sacos y bolsas.

Los 27 millones para el proyecto de tratamiento de residuos papeleros se han destinado a la ampliación y optimi-

zación de la planta de caustificación y a la instalación de un horno de cal y de un sistema de tratamiento de gases de última generación, cuya capacidad de producción será de 120 toneladas de cal al día.

La inversión tendrá un impacto positivo en la huella de carbono, explica la empresa, ya que se va a traducir en la eliminación de 75.000 toneladas de residuos que van a verterse. También va a evitar unos 450.000 km al año de transporte por carretera.

# Nestlé invierte 22 millones para potenciar la biomasa en Girona

J. Orihuel. Barcelona

Nestlé avanza en su estrategia de sostenibilidad en España con la construcción de una segunda caldera de biomasa en la planta de Nescafé y Dolce Gusto que el gigante suizo de la alimentación tiene en Girona, un proyecto desvelado ayer por el director general de la filial española, Jordi Llach.

La puesta en marcha de la nueva caldera representará una inversión de 22 millones de euros, que se sumará a los 17 millones que invirtió

Nestlé en la primera, inaugurada en 2020. De este forma, la multinacional helvética duplica holgadamente su apuesta por las energías renovables y la economía circular en una planta “puntera” para el grupo, en palabras de Llach, quien destacó que la factoría exporta el 90% de su producción de café soluble.

La nueva caldera de biomasa se alimentará de los posos de café generados durante el proceso de producción, así como de astillas procedentes

de bosques del entorno, lo que constituye una novedad respecto a la anterior instalación.

La planta de Girona generó el año pasado 52.000 toneladas de posos de café, que Nestlé podrá valorizar al 100% cuando entre en servicio la segunda caldera, a mediados del año que viene. Con los dos equipos en marcha, la planta se autoabastecerá en un 80% de energía en forma de vapor y reducirá su dependencia del gas natural, ha explicado Llach.



# CAF logra 862 millones en contratos con Metro Madrid

**NUEVO PEDIDO DE 412 MILLONES/** El grupo se queda solo en el concurso de la línea 1 un mes después de adjudicarse otro contrato con el suburbano de 450 millones.

M.F. Bilbao

El grupo vasco de material ferroviario CAF ha sido el único que ha pasado a la fase final del concurso convocado por Metro Madrid para renovar los trenes de la línea 1, con la mejor oferta técnica y económica, informa *Europa Press*.

Aunque Metro Madrid no ha comunicado aún la adjudicación formalmente, se da por hecho que el contrato de 412 millones de euros irá al fabricante de Beasáin (Guipúzcoa). Será el segundo pedido del suburbano madrileño a CAF en poco más de un mes, tras la adjudicación a finales de abril del suministro de 40 trenes para las líneas 6 (Laguna-Lucero) y 8 (Nuevos Ministerios-Aeropuerto) por 450 millones. Estos convoyes atenderán también la ampliación futura de la línea 11 hasta Conde de Casal.

## 40 trenes

La licitación prevé la entrega de 40 trenes con 240 coches, que se destinarán a la línea 1 que une las estaciones de Pinar de Chamartín y Valdecarros. Esta línea fue la primera que inauguró el metropolitano madrileño en 1919.

CAF tendrá que realizar el diseño, la fabricación, el suministro y la puesta en marcha de los trenes, así como su mantenimiento durante 10 años. También se ocupará de

## El fabricante vasco da un fuerte impulso en dos meses a su cartera gracias a la compañía pública

desarrollar y poner en práctica un programa de optimización durante el ciclo de vida útil de todas las unidades, que rondará los 40 años.

Los convoyes estarán compuestos por seis coches: cuatro motores y dos remolques, en composición continua con pasillos de intercomunicación y con una cabina de conducción en cada coche extremo de la composición.

En un primer momento tendrán una conducción semiautomática (protegida con maquinista) y en el futuro podrán pasar a una operación sin tripulante.

Estos dos contratos de Metro Madrid dan un fuerte impulso a la contratación de CAF, que empezó el año con poco dinamismo y cerró el primer trimestre de 2024 con un recorte del 42%, hasta 444 millones. Por efecto de este descenso y del aumento de la ejecución, la cartera de pedidos del fabricante vasco disminuyó un 4% hasta marzo y se colocó en 13.636 millones.

Al informar de sus datos trimestrales, los responsables de CAF dieron por hecho que es-

te mal comportamiento sería temporal, dada la existencia de muchos proyectos en fases avanzadas de adjudicación y con "alta probabilidad de materialización a corto plazo".

Entre enero y marzo, CAF registró un alza de sus ventas del 6%, hasta 1.008 millones

de euros, y una subida de su beneficio del 16%, alcanzando los 23 millones. El grupo prevé para este ejercicio un crecimiento de sus ventas del 10%, hasta rebasar su récord histórico de 4.200 millones.

La Llave / Página 2



CAF renovará los trenes de varias líneas del Metro de Madrid.

## ¿Quieres simplificar la gestión de tus gastos y facturas? Somos tu aliado.

## Las cosas cambian, y con Orange Empresas tu negocio también.

orange™

Empresas

Llama al 1414 y asesórate de la mano de expertos o entra en [orange.es/empresas](https://orange.es/empresas)

## ETL Global crece en auditoría con Arcoasa

Laura Saiz. Madrid

ETL Global crece en Madrid a través de su división de auditoría y cumple así uno de los objetivos estratégicos de la firma de servicios profesionales liderada en España por Juan Bermúdez.

El grupo internacional ha incorporado como nuevo socio a la firma Arcoasa Auditores. El movimiento se realiza a través de la integración de la compañía en ETL & AOB Auditores, que cuenta con más de 40 profesionales en sus oficinas de Barcelona, Madrid, Tarragona y Valladolid.

Sergio Bravo González y Marcos Rodríguez Calvo, so-

cios de ETL & AOB Auditores en Madrid, señalan que el movimiento responde a su deseo de consolidar su posición en la capital de España. La firma, que se integró en ETL Global en 2016, está especializada en trabajos de valoración y *due diligence*, revisión de cuentas justificativas e informes periciales.

Arcoasa Auditores, fundada en 1994, opera bajo la dirección de sus socios fundadores Manuel Montes Germán y Luis Naranjo Galán. Con 30 años de experiencia en auditoría, está especializada en el sector de las pequeñas y medianas empresas.



## EMPRESAS

## Las marcas de 'retail' internacional apuestan por España

R.A. Madrid

Las marcas de *retail* internacional confían en España. Las francesas Centrakor, Bexley, Mauboussin y Vacheron Constantin, la colombiana Studio F, la alemana Plein Sport y la danesa Bolia forman parte de las más de sesenta marcas internacionales que han abierto tienda en España desde 2020, según los datos de Savills.

De acuerdo con los datos de la consultora, el pasado año fueron 16 marcas internacionales las que desembarcaron en el país, un 14% más que el año anterior. Por procedencia, las marcas de origen francés acaparan el 23% de las nuevas aperturas por parte de operadores internacionales, seguidas por Reino Unido, Estados Unidos e Italia, con el 11% cada una.

De acuerdo con el informe anual *Retail en España*, elaborado por Savills, más de la mitad de estas nuevas tiendas están especializadas en textil y complementos, mientras que un 20% corresponde a ocio y hogar.

De hecho, en 2023 los operadores de hogar y salud y belleza han mostrado un mayor interés por España, como muestra la entrada de la francesa Centrakor o las danesas Bolia y Normal, dedicadas a hogar y salud y belleza *low cost*, respectivamente.

En cuanto a las ciudades favoritas por estas marcas, Madrid es la ubicación preferida

### Más de sesenta operadores internacionales abren tienda en España desde 2020

por el 52%, seguida de Barcelona (29%), Málaga (6%) y Valencia (5%). El 75% de los operadores ha optado por las principales calles comerciales, mientras que el 25% restante ha elegido centros comerciales.

Otra de las tendencias que destaca el informe es el salto al canal físico de los nativos digitales. En 2023, nueve operadores nativos digitales abrieron tienda, cifra récord tras una media de cuatro al año. Seis de ellos se dedican a moda, como Ecodicta, Fick, San Barú o Moisés Nieto. La especialista en tortillas La Martinuca o la tienda de mobiliario y decoración Mikea-Deluxe también han apostado por el crecimiento omnicanal.

En lo que va de ejercicio, ya son seis los operadores de origen *online* que han abierto tienda física: Fitstore, Scrapbooking, Kimidori, Bron, Incapto, TropicFeel y Alohas. Desde 2020 hasta hoy, 31 marcas han dado el salto del *online* al *offline*. Siguiendo la tendencia de los nuevos entrantes el 25% ha hecho su primera apertura en tienda física en centro comercial y el 75% en *high street*.

## KPMG auditará las cuentas de PharmaMar

Expansión. Madrid

La biofarmacéutica PharmaMar celebrará mañana, en segunda convocatoria, su junta general de accionistas en la que se aprobará, previsiblemente, el nombramiento de KPMG como nuevo auditor de cuentas de la sociedad y de su grupo consolidado para los ejercicios de 2024, 2025 y 2026. KPMG sustituirá a PwC, firma que ha revisado las cuentas de PharmaMar en los últimos años.

Con la aprobación por parte de la junta, KPMG amplía su presencia como firma de auditoría de la Bolsa. En el Ibex revisa las cuentas de Acciona, Iberdrola, Mapfre, Ae-

na, Naturgy, Banco Sabadell, Endesa, IAG, Acciona Energía, Rovi y Unicaja. Fuera del índice selectivo, y en la industria biofarmacéutica, audita actualmente, entre otras, las cuentas de Almirall y Reig Jofre, a las que ahora sumará PharmaMar.

En la junta de accionistas de PharmaMar, además de la aprobación de las cuentas del ejercicio 2023, también se propondrá el reparto de un dividendo de 0,65 euros por cada acción en circulación con cargo a reservas de libre disposición (prima de emisión), la misma cantidad del año anterior, hasta un máximo de 11,93 millones de euros.

## Aliseda y Culmia retoman la fórmula de la permuta de suelos

**SE ALÍAN EN PROMOCIÓN/** Aliseda aportará el suelo a cambio de viviendas y la promotora se encargará del desarrollo.

Rebeca Arroyo. Madrid

El encarecimiento de la deuda impulsa a las promotoras a ser más creativas a la hora de buscar fórmulas con las que mantener su estructura quemando menos caja. En este contexto, Culmia ha firmado un acuerdo con Aliseda Inmobiliaria para la promoción de viviendas en Galicia mediante la permuta de suelos.

Esta fórmula, muy habitual antes del estallido de la burbuja inmobiliaria, pero poco habitual desde entonces, permite al propietario la entrega de un solar a cambio de obtener parte de las viviendas que se construyan sobre dicho terreno.

En virtud de este acuerdo, Aliseda aportará el suelo obteniendo a cambio un 20% de la propiedad de las viviendas sin necesidad de asumir ningún riesgo derivado de la construcción, mientras que la promotora controlada por el fondo Oaktree se encargará del desarrollo del proyecto manteniendo el 80% de la titularidad.

El suelo aportado por la plataforma inmobiliaria de Blackstone y de Santander, que procede de la cartera de Quasar (antigua cartera de Banco Popular), está en Portonovo (Pontevedra) y tiene capacidad para levantar 76 viviendas.

El anteproyecto contempla tres bloques de edificación de diferentes tipologías. Dos de ellos contienen viviendas de hasta tres dormitorios, mientras que el bloque restante corresponde a adosados unifamiliares.

Ambas compañías se implicarán en las fases de diseño y la comercialización de la totalidad de las viviendas.

### Fórmulas para crecer

Con el acuerdo, Culmia suma nuevos suelos para el desarrollo de proyectos y alcanza ya una cartera para el desarrollo de 15.500 viviendas. Desde sus inicios en 2013 la compañía ha entregado más de 7.400 viviendas en más de 115 promociones.

“La fórmula de la permuta nos permite acceder a una bolsa de suelo finalista muy



Eduard Mendiluce, CEO de Aliseda Inmobiliaria.



Francisco Pérez es el consejero delegado de Culmia.

### La promotora de Oaktree contará con el 80% del proyecto y la responsabilidad del desarrollo

### Aliseda conservará el 20% las viviendas, sin asumir ningún riesgo derivado de la construcción

interesante para nosotros, además de contar con la experiencia de un socio de contrastado recorrido en el mercado como Aliseda”, explica Francisco Pérez, consejero delegado de Culmia.

### Impulsar la promoción

Además de los acuerdos de permuta de suelo, la promotora busca crecer también mediante alianzas de coinversión con socios financieros. En este caso, Culmia propone aportar suelos en balance con compromisos de inversión conjuntos para nuevos lanzamientos.

Aliseda Inmobiliaria, por su parte, logra con el nuevo acuerdo dar un paso más en su estrategia de impulsar la promoción residencial con la

mayor oferta de suelo finalista y en gestión del mercado. Se trata de la primera operación que cierra de este tipo pero analiza proyectos similares con otros promotores en distintos suelos, según explican desde la empresa.

Como principal tenedor de suelo finalista y en gestión en España, Aliseda ha puesto en marcha también varios planes para facilitar la adquisición de suelos y obras paradas entre promotores locales permitiendo métodos de pagos aplazados.

“Este acuerdo es una oportunidad de reforzar nuestra posición en un mercado al alza como es el *build to sell* (promoción de viviendas para la venta)”, explica Eduard Mendiluce, consejero delegado de Aliseda.

Con Anticipa Real Estate, Aliseda gestiona cerca de 100.000 activos y créditos inmobiliarios, por valor de 16.500 millones de euros. En los últimos años la compañía se ha abierto a la gestión de activos de terceros. En 2022 se adjudicó los servicios de gestión y comercialización de una cartera de inmuebles y préstamos de Sareb, valorada en ese momento en 11.379 millones de euros.

## Fundadores de Netex retendrán el 30% tras la opa de BD

Abeta Chas. Vigo

Hoy se abre el plazo de aceptación de la oferta pública de adquisición (opa) lanzada por el fondo BD Capital sobre el 100% de Netex. Lo hace para excluir posteriormente a la compañía de e-learning de origen gallego del BME Growth y seguir impulsando su crecimiento. En esa nueva etapa, los dos fundadores de Netex, José Carlos López Ezquerro y José Ramón Mosteiro López, retendrán un 30% del capital y continuarán en la gestión.

La oferta de BD Capital valora la compañía en 65 millones de euros a pagar en efectivo 4,75 euros por acción, lo que supone una prima del 25% sobre el cierre del pasado viernes (3,80 euros por título), cuando presentó la opa, y del 28% sobre el precio ponderado de las acciones entre noviembre del año pasado y el 23 de mayo.

Las acciones de Netex han rebotado un 21,58%, hasta los 4,62 euros por título con que cerraron ayer.

La opa está condicionada a su aceptación por el 50% más una acción del capital, pero BD ya tiene compromisos por el 50,5%. Entre ellos, el de los fundadores, que venderán títulos representativos del 20,22% y retendrán otro 30%; Odre 2005, que se ha comprometido a vender su 12,09%, y Javier Sánchez-Rivas, que se desprenderá de su 3,46%.

El fondo ha amarrado también el compromiso irrevocable de venta de otro 13,03% del capital en manos de distintos accionistas.

El plazo para la aceptación de la opa finalizará el 28 de junio, aunque podría ser prorrogado. Macquarie Capital ha prestado el asesoramiento financiero en esta operación mientras que el legal ha correspondido a los despachos Martínez-Echevarría y Uría Menéndez.

BD Capital, que aportará una financiación adicional de 15,4 millones, asegura que Netex “es una referencia global en el sector EdTech gracias a su excelencia y a sus capacidades únicas en la generación de contenidos y prestación de servicios a medida”.

La previsión de la empresa para 2024 es aumentar su cifra de negocios un 23%, por encima de los 29 millones de euros, y un ebitda ajustado de 7,6 millones, un 34% más.



# Un empresario azulejero compra los centros comerciales de ASG

**POR UNOS 140 MILLONES DE EUROS/** El empresario valenciano Felipe Peraire, exdueño de Baldocer, adquiere a ASG los centros de Som Multiespai (Barcelona), Zubiarte (Bilbao) y Ruta de la Plata (Cáceres).

Rebeca Arroyo. Madrid

El empresario valenciano Felipe Peraire, exdueño de Baldocer, se ha hecho con los tres centros comerciales que ASG tenía en España. El inversor, procedente del sector azulejero, ha comprado Som Multiespai (Barcelona), Zubiarte (Bilbao) y Ruta de la Plata (Cáceres) a la gestora de fondos por casi 140 millones, según han informado fuentes del mercado a EXPANSIÓN.

El empresario vendió Baldocer, empresa familiar dedicada a la manufactura y comercialización de revestimientos cerámicos, en septiembre al gigante mexicano Lamosa por 425 millones. Con la compra de los tres centros, Peraire sigue apostando por el negocio inmobiliario tras hacerse recientemente con el hotel Palacio Solecio de Málaga por 51 millones.

**El empresario, que vendió Baldocer en septiembre, ha comprado también un hotel en Málaga**

Los tres activos cuentan con una superficie conjunta de unos 75.000 metros cuadrados. El más grande es Som Multiespai, ubicado en el distrito barcelonés de Nou Barris, con más de 35.000 metros cuadrados. Con unas 40 tiendas repartidas en tres plantas y un aparcamiento subterráneo con capacidad para 1.600 vehículos, entre sus inquilinos figuran Mango, Mercadona o Lefties.

Este centro, antes conocido como Heron City, pasó en 2015 a manos de ASG, que cambió su nombre en 2019 tras una reforma.



Centro Comercial Zubiarte, situado en Bilbao.

Zubiarte, inaugurado en Bilbao en 2004, tiene más de 22.000 metros cuadrados, 40 establecimientos y casi 800 plazas de parking. Entre sus inquilinos están Zara, Mango,

H&M, MediaMarkt, Ikea y BM Supermercados. Sonae Sierra, que desarrolló el centro, y CBRE GI (ahora CBRE IM) vendieron Zubiarte a ASG en 2016.

**Los tres centros comerciales suman en conjunto una superficie de 75.000 metros cuadrados**

Ruta de la Plata (Cáceres), por su parte, tiene 18.000 metros cuadrados de superficie y 900 plazas de parking. Se inauguró en 1993 y se reformó en 2019. Entre sus inquilinos están Zara, Mango, Mercadona y H&M. Construido por Desarrollo Inmobiliario Comercial, el centro comercial pasó a manos de la francesa Klépierre en 2015 y, tres años después, se traspasó a ASG, que compró un paquete con tres activos, incluido este centro comercial.

Con una inversión de unos 600 millones de euros en el primer trimestre de 2024, los

centros comerciales se han convertido en uno de los activos favoritos del inversor, re-vertiendo la tendencia de los últimos años.

Entre las últimas operaciones destacan las ventas de Salera en Castellón y de H2O en Madrid, adquiridos ambos por Lighthouse, o de Islazul, situado en Madrid y traspasado a Henderson Park y a Eurofund. El grupo mexicano Cojab se ha hecho con El Mirador (Cuenca), Alzamora (Alicante) y Odeón (A Coruña) y Atitlan compró Equinoccio (Madrid).

Actualmente en venta está el 50% de Intu en Xanadú, el mayor centro comercial de la Comunidad de Madrid, o Espacio León, cuya venta negocia Blackstone con Indotek.

La Llave / Página 2

## XI edición Corredor Mediterráneo

**31 Mayo**  
9.15 h - 12.30 h

**Hotel Eurostars  
Grand Marina**  
Moll de Barcelona, Ciutat Vella

Información e inscripciones:

[www.eventosue.com/corredormediterraneo](http://www.eventosue.com/corredormediterraneo)  
[marketing.conferencias@unidadeditorial.es](mailto:marketing.conferencias@unidadeditorial.es)

**#CorredorMediterraneo**



# SoftBank apuesta por la IA con 8.300 millones al año

**AUMENTARÁ INVERSIONES/** El grupo “redoblará” el gasto en inteligencia artificial tras recuperarse de algunas inversiones poco exitosas como la de WeWork.

**David Keohane.** Financial Times. SoftBank está dispuesto a destinar 9.000 millones de dólares anuales (unos 8.300 millones de euros) a inversiones en inteligencia artificial, aunque el grupo tecnológico japonés afirma que guardará munición financiera para otras grandes operaciones dirigidas a acelerar lo que podría ser su transformación más radical hasta la fecha.

Su fundador Masayoshi Son cree en la IA y en la necesidad de transformar la compañía con la captura de acuerdos que puedan dar soporte a la joya de la corona del grupo, el diseñador británico de chips Arm, que ha incrementado su valor desde que salió a Bolsa el año pasado.

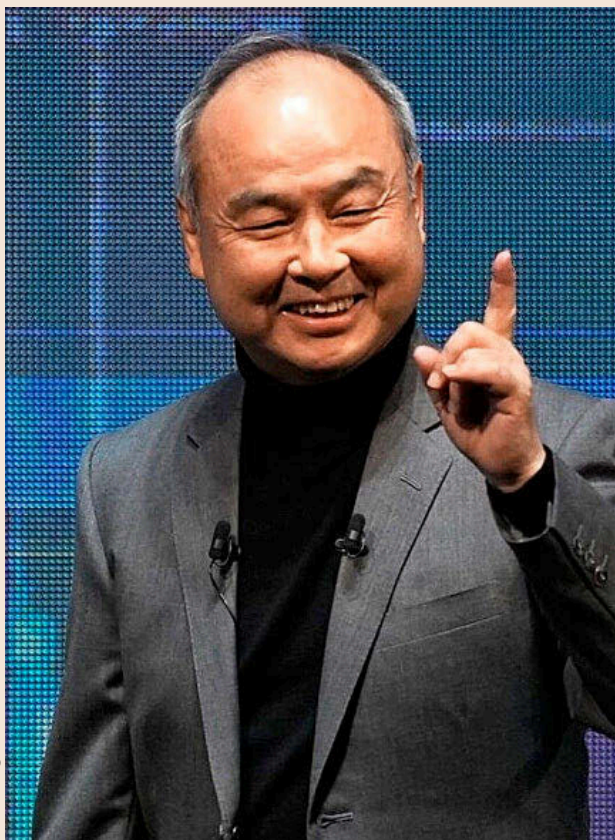
El desembolso en inversiones de SoftBank se ha duplicado hasta los 8.900 millones de dólares en los 12 meses que han pasado desde que Son dijo que la compañía estaba preparada para iniciar la “contraofensiva”. SoftBank afirmó que puede mantener, o incluso exceder, esa cantidad cuando se presente la operación adecuada.

“En principio, mantendremos la misma tendencia en términos de velocidad de las inversiones”, afirma a *Financial Times* el director financiero de SoftBank, Yoshimitu Goto. “Desde ahora, queremos aumentar las inversiones en compañías de IA”. “La razón por la que hemos mantenido nuestra hoja de resultados en un nivel muy bueno es porque nos gustaría estar preparados”, añade, “y nos gustaría ser flexibles si existe algo en lo que queramos entrar”.

Son creó SoftBank a partir de un negocio de Internet de banda ancha para convertirlo en una red de telefonía móvil regulada, quedándose por el camino con Vodafone Japón y Sprint. Después, transformó radicalmente el grupo en un gigante de la inversión con el respaldo de Arabia Saudí y Abu Dabi, aprovechando también una exitosa inversión en Alibaba.

## Fuerte competencia

En su creencia de que la IA será la fuente del futuro crecimiento, el multimillonario intenta transformar SoftBank, y sus fondos Vision Fund, para continuar siendo relevante en



Masayoshi Son, fundador y CEO de SoftBank.

**“Queremos elevar las inversiones en compañías de IA”, dice el director financiero del grupo**

lo que considera la siguiente etapa de la humanidad.

Sin embargo, se enfrenta a una dura oposición global. Los grandes grupos de tecnología, como Microsoft, Amazon y Google, han comprometido miles de millones de dólares para asociarse con *start up* con el fin de crear modelos de IA, mientras que las principales firmas de capital riesgo están a la caza de acuerdos con grupos que inventan productos y aplicaciones de IA.

SoftBank también ha sufrido por algunas de sus mayores inversiones en los últimos años, incluyendo los 14.000 millones de dólares en WeWork antes de que la *start up* de alquiler de espacios de oficina quebrara.

Los resultados del grupo se han reforzado desde aquel mal momento y la pasada semana la agencia S&P mejoró la calificación de SoftBank, que volvió a *BB+*, citando “una mejora en la calidad de los activos”.

Esa mayor fuerza da a SoftBank capacidad para realizar operaciones a mayor escala, aunque Goto afirma que no permitirá que sus finanzas se vean perjudicadas.

## Operaciones al alza

SoftBank encabezó este mes una inversión de más de 1.000 millones de dólares en la *start up* británica de coches sin conductor Wayve, siendo hasta la fecha la mayor operación de IA en Europa. Masayoshi Son se ha implicado personalmente en la operación por su tamaño y por el hecho de que era una inversión relacionada con la IA, afirma Kentaro Matsui, director de nuevos negocios en SoftBank.

Goto también apunta a algunas áreas que él considera maduras para el tipo de inversión que se necesita para contribuir al crecimiento del sector de IA y beneficiar a Arm, incluyendo los centros de datos y de generación eléctrica.

El grupo prefiere no comentar las informaciones sobre la posibilidad de que Arm y SoftBank fabriquen un chip de IA. También podrían estar negociando para comprar otro diseñador británico de chips, Graphcore, según una persona cercana a las conver-

**SoftBank ha liderado una inversión de más de 1.000 millones en Wayve, la mayor en IA en Europa**

saciones. Son hablará en la junta anual de accionistas de SoftBank en junio, donde, según Goto, revelará más detalles sobre su plan de IA.

Para algunos inversores, esos planes podrían distraer al grupo de sus negocios clave, incluyendo Arm y su filial de telecomunicaciones SoftBank Corporation. Sin embargo, dentro de SoftBank la dirección del viaje parece estar fijada.

## Nueva hoja de ruta

Sus fondos Vision Fund son ya una bestia muy diferente a la de los años en que entregaban elevados cheques a las *start up*, pasando de buscar inversiones a salir de ellas para obtener rentabilidad y eso ha llevado a miles de millones en ventas el pasado año.

Mientras se ralentiza la velocidad de las inversiones, Vision Fund está replegándose dentro de SoftBank en lugar de operar en su propio feudo. Esto es sobre todo porque la gran mayoría del dinero que queda para invertir –colocado en el segundo fondo de Vision Funds– es de Son.

La consecuencia de todo esto es que los papeles de los ejecutivos de los fondos Vision Fund se están desdibujando. El año pasado SoftBank creó el denominado Platform Group, compuesto por asesores de estos fondos que exploran oportunidades de inversión en IA.

Esas inversiones no se hacen necesariamente a través de Vision Fund, sino que están financiadas a través de los resultados del grupo –una decisión que se toma si SoftBank considera el activo estratégico, en lugar de uno que se acabará vendiendo para obtener rentabilidad–.

“Hemos fusionado nuestros negocios internacionales y los hemos llamado *One SoftBank* internamente como forma de recordarnos esa visión. El objetivo es traer dinero a casa”, concluye Alex Clavel, co consejero delegado de los fondos Vision Fund.

# Bridgepoint compra la francesa LumApps por 600 millones

**P.Bravo.** Madrid

La gestora de capital riesgo británica Bridgepoint ha firmado un acuerdo para la adquisición de una participación mayoritaria en el accionariado de la tecnológica francesa LumApps, según fuentes conocedoras, que precisan que la compañía se ha valorado en 650 millones de dólares (nos 600 millones de euros) en el marco de la transacción.

Goldman Sachs, Eurazeo, Bpifrance e Iris salen del capital de LumApps en la operación, mientras que los fundadores y el equipo directivo de la compañía reinvierten y se mantendrán como socios minoritarios de Bridgepoint, que articula la inversión a través del vehículo Bridgepoint Europe VII, dotado con 7.000 millones de euros.

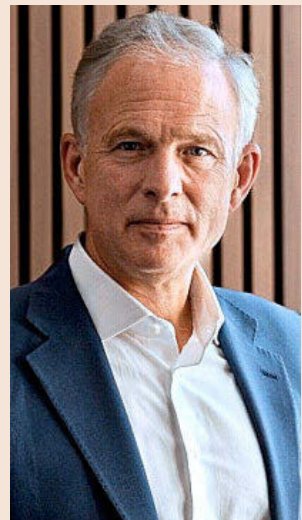
Con sede en la localidad francesa de Lyon, LumApps es una intranet social para empresas basada en la nube. Tiene una oficina en Barcelona y es la empresa responsable de la intranet de Cabify, que fue bautizada como Explora, así como de las de Stellantis, Veolia o Galeries Lafayette.

LumApps utiliza una plataforma impulsada por inteligencia artificial (IA) que se integra con soluciones de software corporativo como Google Workspace o Microsoft 365, así como con otras aplicaciones empresariales como Workday, Zoom, ServiceNow, Salesforce, Box y SAP.

Las aplicaciones, la información y los datos se centralizan en una única plataforma que sirve de puerta de entrada para los empleados. En la actualidad, LumApps cuenta con más de cinco millones de usuarios y unos 700 clientes en todo el mundo.

## Expansión internacional

Con la entrada de Bridgepoint, LumApps intentará acelerar su expansión internacional, con el foco puesto en Estados Unidos, al tiempo que seguirá invirtiendo en el desarrollo de productos para



William Jackson, presidente de Bridgepoint.

**La empresa gala provee una intranet en la nube para grandes corporaciones**

mejorar la experiencia de los empleados a través de tecnologías avanzadas de IA y aprendizaje automático y la venta cruzada de nuevos productos. Además, explorará oportunidades de crecimiento mediante fusiones y adquisiciones. La empresa acumula en los últimos años crecimientos del 15% anual.

LumApps está ampliando su presencia en el sector de la experiencia del empleado mediante el desarrollo de funciones avanzadas como el video y el móvil y con nuevos productos innovadores como asistencia de IA generativa y soluciones de microaprendizaje.

En la operación, Bridgepoint ha contado con el asesoramiento financiero de Deutsche Bank, el legal de Latham & Watkins y el comercial de Bain & Company, mientras que EY prestó servicios de *due diligence* financiera y fiscal.

El equipo de LumApps ha contado con apoyo de William Blair en los aspectos financieros y de DLA Piper y Squire Patton Boggs en los legales. También participó EY-Parthenon.

## De Cabify a Stellantis

● LumApps es la compañía responsable de la intranet de la empresa española Cabify, que fue bautizada como Explora'

● Entre otros clientes de la multinacional gala figuran también grupos como Stellantis, Veolia o Galeries Lafayette.



# Expansión & MARCA

El gran encuentro anual que reunirá a los  
líderes del deporte y de la empresa  
nacionales e internacionales



📍 Meeting Place - Orense 34

## 6-JUNIO

**ESTEVE CALZADA**  
CEO AL HILAL CLUB

**JUAN ANTONIO SAMARANCH**  
VICEPRESIDENTE  
COI

**PAU GASOL**  
PRESIDENTE DE GASOL 16 VENTURES  
Y GASOL FOUNDATION

**IRIS CÓRDOBA**  
CEO GSIC  
BY MICROSOFT

**BOSCO ARANGUREN**  
CEO  
DAZN ESPAÑA

PARA ASISTIR  
INSCRÍBETE GRATIS

[WWW.BUSINESSANDSPORTFORUM.COM](http://WWW.BUSINESSANDSPORTFORUM.COM)





## EMPRESAS

## Entra en Reino Unido tras comprar Optimax por 12 millones

**CLÍNICA BAVIERA** La empresa española ha firmado un contrato de compraventa para la adquisición, a través de su participada Castellana Intermediación Sanitaria, del 100% del grupo británico Optimax (Eye Hospitals Group Limited y filiales) por 11,7 millones de euros, que están sujetos a los resultados de la compañía británica. En concreto, el importe acordado es de 11,73 millones de euros, que se abonarán con fondos propios. Adicionalmente, se ha pactado un importe de adquisición variable vinculado al ebitda de los próximos 5 años de Optimax que se sitúa entre los 3 y los 11 millones de euros.

## Vende un edificio en Budapest por 19 millones y se centra en España

**ALL IRON** La Socimi especializada en activos turísticos ha alcanzado un acuerdo con el grupo Polat para la venta del activo que posee en Budapest. La operación, que se prevé cerrar en los próximos meses, está valorada en 18,5 millones de euros y permitirá a la compañía centrar su cartera en su totalidad en España. El edificio en Budapest, actualmente en desarrollo, posee una superficie construida de 25.214 metros cuadrados y se llevará a cabo en dos fases. En una primera fase venderá un 50% y, en un plazo máximo de 3 años, se prevé la venta de la otra mitad.

## Ampliación del consejo con el fichaje del financiero luso Nuno Cardoso Correia

**DURO FELGUERA** La ingeniería asturiana ha sumado a un consejero independiente en el proceso de renovación del órgano de gestión tras el desembarco de la mexicana Prodi y de la portuguesa Mota Engil. La empresa, que celebrará junta de accionistas el próximo 28 de junio, ha propuesto al financiero portugués Nuno Cardoso Correia, que fue primer ejecutivo de Caixa Económica Montepio Geral y, actualmente, ejerce como presidente de Finibanco Angola. Duro Felguera ratificará los nombramientos de Jaime Isita, Eduardo Espinosa, Mónica Rodríguez y Gerardo Tietzsch.

# La 'start up' de IA de Elon Musk recauda 5.530 millones

A.F. Madrid

La *start up* de inteligencia artificial (IA) generativa del magnate Elon Musk, denominada xAI, ha cerrado una ronda de financiación de 6.000 millones de dólares (unos 5.530 millones de euros) con el objetivo de redoblar sus inversiones en I+D para pugnar con OpenAI (participada por Microsoft) y Anthropic, que han tomado la delantera en un negocio en ebullición.

La ronda, en la que han participado fondos como Andreessen Horowitz, Sequoia Capital, Valor Equity Partners o Vy Capital, así como el príncipe saudí Al-Waleed bin Talal, valora xAI en 18.000 millones de dólares (16.590 millones de euros), según informó EXPANSIÓN el pasado sábado. Incluyendo el dinero recaudado en la ronda, la valoración de la *start up* que lanzó Musk hace poco más de un año asciende ya a 24.000 millones de dólares (22.125 millones de euros).

La empresa destinará los recursos a "lanzar al mercado los primeros productos de xAI, construir infraestructuras avanzadas y acelerar la I+D de futuras tecnologías". La mayoría de los inversores que han participado en la ronda de xAI también lo hicieron en la compra de Musk de la antigua Twitter (ahora X) por



Elon Musk, consejero delegado de Tesla.

**xAI, que alcanza un valor de 22.125 millones, invertirá en I+D para competir con OpenAI**

44.000 millones de dólares en 2022. Grok, el chatbot de xAI está integrado en la red social X, lo que le proporciona gran cantidad de datos y potenciales clientes.

Musk cofundó OpenAI antes de romper con su primer ejecutivo, Sam Altman, en 2018. Posteriormente, Musk demandó a OpenAI y Altman alegando que se habían desviado de su misión original de construir sistemas de IA en beneficio de la humanidad.

# China lanza un fondo de 43.775 millones para el sector de chips

**RECURSOS/** Pekín quiere ser autosuficiente en una industria clave y evitar las trabas a la exportación de tecnología de EEUU.

A.Fernández. Madrid

China ha creado un fondo dotado con 344.000 millones de yuanes (43.775 millones de euros) para promover la industria doméstica de microchips, crecer en un negocio clave en pleno proceso de digitalización mundial y reducir la dependencia de la tecnología de EEUU y Taiwán, en medio de las tensiones geopolíticas y comerciales entre Pekín y Washington.

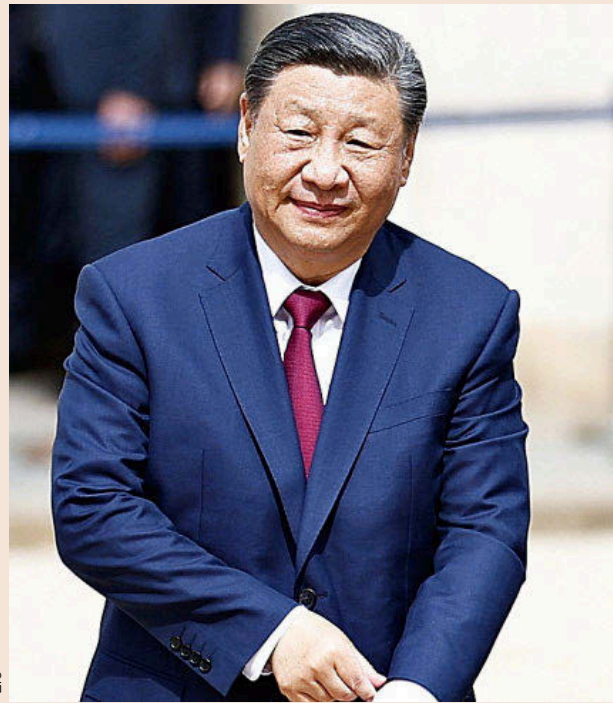
El nuevo fondo, el mayor desvelado por Pekín para la industria de semiconductores y que se nutre de bancos, organismos y empresas públicas, es el tercero de una estrategia puesta en marcha por el Gobierno hace una década a través del denominado China Integrated Circuit Industry Investment Fund.

La gran novedad es que la cuantía de la nueva fase del megafondo para chips e industria auxiliar supera la suma de los dos anteriores, lanzados en 2014 y 2019, juntos.

### Veto de Washington

La tensión política y comercial de China y EEUU se ha recrudecido en los últimos años, especialmente en un sector tan sensible como las nuevas tecnologías y los chips, y Washington ha vetado o restringido la exportación de tecnología, equipamientos y chips avanzados *Made in USA* a las empresas chinas. La última ronda de sanciones del Gobierno de EEUU se produjo en octubre, cuando el Ejecutivo de Biden restringió la venta a China de chips avanzados para el negocio de la inteligencia artificial (IA) generativa.

En este contexto, el Gobierno presidido por Xi Jinping



Xi Jinping, presidente de China.

**Pekín está sufriendo el veto de EEUU a vender equipos y chips avanzados a empresas chinas**

ha redoblado la inyección de dinero público para el sector doméstico de semiconductores con el objetivo de ser autosuficientes en un mercado clave para el futuro que necesita cada vez más dinero para la innovación, al tiempo que reduce su dependencia de tecnología estadounidense.

El ministerio chino de Finanzas es el primer accionista del nuevo fondo, con el 17% del capital, y los cinco mayores bancos estatales (Industrial & Commercial Bank of China, China Construction Bank, Agricultural Bank of China, Bank of China y Bank

**La tercera fase del fondo chino suma más dinero público que las dos anteriores juntas**

of Communication) tienen cada uno cerca del 6% del fondo.

### EEUU y Europa

Los gobiernos de EEUU y la UE también han lanzado ambiciosos programas de ayudas para promover sus respectivas industrias de chips, muy dependientes de compañías taiwanesas (TSMC) y coreanas (Samsung Electronics y SK Hynix). No obstante, EEUU está siendo mucho más generoso en sus planes de apoyo que Europa.

La Llave / Página 2

## Lenovo marca máximos en 9 años con su apuesta por los PC con IA

A.F. Madrid

La cotización de la compañía china Lenovo, el mayor fabricante mundial de ordenadores personales (PC), marcó ayer máximos en Bolsa en nueve años gracias a las positivas expectativas que hay en el mercado ante el crecimiento esperado con su nueva generación de sus equipos y dispositivos informáticos equipados con aplicaciones de inteligencia artificial (IA).

Las acciones de Lenovo subieron ayer un 8,9% en el parqué de Hong Kong, hasta 12,04 dólares hongkoneses, lo que supone una capitalización de 149.352 millones de dólares hongkoneses (17.622 millones de euros).

Desde que la compañía debutó en el parqué de Hong Kong a comienzos de 2000, solo ha superado la cotización actual en dos ocasiones, la última de ellas en mayo de 2015.

### Ingresos

Luca Rossi, responsable a nivel mundial de la división de ordenadores, tabletas y *smartphones* de Lenovo, afirmó que la firma se encuentra en una "posición única" para competir en el segmento de ordenadores específicos con aplicaciones de IA, de mayor precio y más rentables que los tradicionales. Según las estimaciones de la compañía, entre un 15 y un 20% de los ordenadores que venda este año incorporarán capacidad de procesamiento para IA. Goldman Sachs calcula que los PC con IA aportarán un 25% de los ingresos de Lenovo en 2024, un porcentaje que ascenderá al 35% en 2025.

En el cuarto trimestre fiscal (enero-marzo), Lenovo duplicó con holgura el beneficio, hasta 248 millones de dólares (229 millones de euros), batiendo las previsiones del mercado, gracias a los extraordinarios y al repunte de ventas al calor de la IA.

## Glass Lewis rechaza el megasueldo

Glass Lewis, uno de los principales asesores de gobierno corporativo de los fondos de inversión, ha recomendado a los accionistas de Tesla votar en contra de la retribución multimillonaria del CEO del fabricante de vehículos eléctricos, Elon Musk, que se someterá a refrendo en la junta el 13 de junio. En un informe de 71 páginas, el 'proxy' Glass Lewis señala que la retribución aprobada en 2018 —en su mayor parte en 'stock options' y que rondaba los 56.000 millones de dólares (se valora ahora) en 46.000 millones de dólares— podría diluir las participaciones de los accionistas, por lo que recomienda rechazarla. El consejo de Tesla busca la ratificación del sueldo de Musk después de que un tribunal de Delaware lo anulase en enero.



# FINANZAS & MERCADOS

## OPA HOSTIL EN LA BANCA

# BBVA y Sabadell: 1.300 millones de solvencia extra en sus aseguradoras

**CALENDARIO/** Si el banco comprador y Zurich no logran consensuar un precio de la ruptura del acuerdo de bancaseguros, nombrarán un valorador externo sin conflicto de interés que lo fije.

E. del Pozo. Madrid

BBVA sumaría un colchón de capital de 1.273 millones de euros en sus aseguradoras si prospera la opa hostil lanzada y consigue hacerse con Sabadell.

Bajo este paraguas se agrupan tres compañías: Bansabadell Vida, Bansabadell Seguros y BBVA Seguros.

Las entidades de Sabadell, participadas al 50% por Zurich, suman un excedente de solvencia de 441 millones de euros.

Bansabadell Vida tenía al cierre del año pasado 416 millones de capital sobrante en su margen de solvencia al contar con un requerimiento de 592 millones y unos fondos disponibles de 1.008 millones de euros. Su solvencia es del 170%.

El colchón de Bansabadell Seguros es de 25 millones con un requerimiento de 41 millones y 66 millones de euros de fondos propios, lo que coloca su margen de solvencia en el 163%.

BBVA Seguros cuenta con un colchón extra de 832 millones que es la diferencia entre una exigencia de 587 millones y unos fondos disponibles de 1.419 millones. Su margen de solvencia es del 242%.

### No comprometido

La solvencia exigida a las aseguradoras se calcula en función de determinadas variables de cada entidad que arrojan una cifra concreta en cada caso. La normativa fija que las entidades cuenten con fondos no comprometidos por el 100% de esta cantidad. Elevar este porcentaje es voluntario y como el exceso no está comprometido se puede destinar a lo que cada entidad considere.

BBVA Seguros ganó el año pasado 225 millones, un 0,89% más que en el ejercicio precedente.

La participación en Bansabadell Vida aportó el año pasado a su banco matriz un beneficio de 96 millones, un 2,33% más que en el ejercicio precedente. La contribución de Sabadell Seguros Genera-

**BBVA romperá con Zurich en España, pero son socios en América Latina en seguro de no vida**

**Zurich tendrá a Santander y BBVA como socios hasta que acabe su acuerdo con Sabadell**

les fue de 11 millones.

Si prospera la opa hostil lanzada y se produce la fusión de los dos bancos se romperá la alianza –que heredará BBVA– de Sabadell con Zurich.

Uno de los primeros movimientos, en ese momento, será que Zurich rompa forma formalmente el acuerdo por cambio de control accionario de su socio Sabadell.

BBVA y la suiza intentarán llegar a un acuerdo para valorar el coste que tendrá el divorcio para el banco. Si logran consensuar una cifra, el proceso acortará mucho los plazos. En caso contrario, en función de lo que diga el contrato que firmaron en su momento, deberán designar de común acuerdo una firma independiente, que no tenga conflicto de interés con ninguno de los dos socios, que valore la operación, con el compromiso firme de ambas partes de aceptar su conclusión a la que llegue.

En teoría ahí termina el proceso, pero puede que no concluya del todo. Hay que recordar el caso Mapfre y CaixaBank, que aceptaron la cifra fijada por Oliver Wyman para la ruptura de acuerdos y que después reclamó y consiguió 53 millones de euros más. Mapfre demandó por vía judicial otros 144 millones de euros a CaixaBank. El procedimiento judicial está en los tribunales pendiente de resolución.

Si se produce el divorcio Zurich-Sabadell este movimiento reducirá drásticamente el negocio de la firma suiza en España.

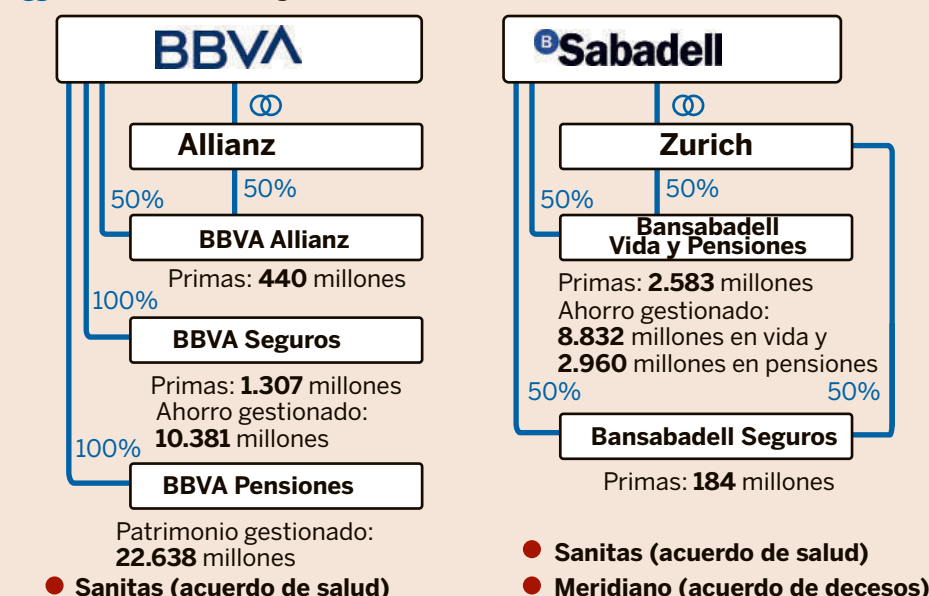


Oficinas de BBVA y Sabadell.

## EL NEGOCIO Y LAS ALIANZAS EN SEGUROS Y PENSIONES

Alianza de bancaseguros

Datos en 2023.



Expansión

Fuente: Elaboración propia con datos de las entidades, Icea e Inverco

Con las cifras de 2023, pasaría de 1.033 millones de euros en primas a 421 millones, lo que supone un recorte del 61%. Descendería desde la quinta posición a la decimoquinta en el ranking del sector.

Zurich trabaja en España con dos entidades propias: Zurich Insurance Europe, con 340 millones en primas el año pasado, y Zurich Vida, con 81 millones.

Las carambolas provoca-

das por las fusiones bancarias dibujan escenarios cuando menos curiosos y en este caso colocarían a Zurich como socio de BBVA y Santander al mismo tiempo, aunque sea de manera temporal y en mercados diferentes.

La firma suiza es socio estratégico de bancaseguros de Santander en Argentina, Brasil, Chile, México y Uruguay, donde van de la mano desde 2011 en seguros generales, de vida y en pensiones.

Zurich controla el 51% del accionariado de las filiales con las que trabaja en cada país, que venden sus productos en la red de Santander que es el dueño del 49% restante.

Este pacto coincidirá con el que heredará BBVA de Sabadell que, aunque su destino sea la liquidación, tardará tiempo en llegar a ese punto.

Cada caso es diferente, pero, por ejemplo, desde que Santander se hizo con Popular, hasta que se rompió defi-

**Más de 6.000 millones en pagos por rupturas**

El pago que en su día realice BBVA a Zurich para zanjar el acuerdo de bancaseguros con Sabadell elevará a más de 6.000 millones la factura de estas rupturas en España. Las estimaciones de pago a la firma suiza dibujan una amplia horquilla que tiene la cifra más elevada en los 800 millones.

El importe será la suma de la valoración del negocio que comprará BBVA a Zurich más la penalización por la ruptura.

Cuando esta operación se cierre, algo que ocurrirá como pronto en 2025 según los expertos, BBVA podrá recuperar una parte con la venta de este negocio a Allianz, su socio en este negocio. Esta transacción no incluirá el seguro de vida.

## BANCASEGUROS

Principales pagos por ruptura de acuerdos de bancaseguros en millones de euros

Pagador		
Santander	936	Allianz
Bankia	833	Aviva
CaixaBank	624	Mapfre
BBVA	607	Mapfre
Barclays	453	CNP
Sabadell	450	Aegon
Unicaja	446	Aviva
Unnim	353	Aegon
Abanca	267	Aviva
CaixaBank	215	Caser
Unicaja	176	Aegon
Unicaja	131	Mapfre

Fuente: Elaboración propia.

nitivamente el acuerdo de bancaseguros con el pago de 936 millones con Allianz pasaron más de dos años.

CaixaBank tardó algo más de un año en dejar sin efecto el matrimonio que heredó entre Bankia y Mapfre.

BBVA ya tiene experiencia en estas operaciones. Pagó 607 millones de euros a Mapfre en 2015 por liquidar la alianza con Catalunya Banc y también rompió con Unnim.



OPA HOSTIL EN LA BANCA

# Bruselas aboga por acelerar la consolidación bancaria paneuropea

**JUNTA ÚNICA DE RESOLUCIÓN/** El presidente de la JUR urge la Unión Bancaria Europea y aboga por una regulación que facilite las fusiones transfronterizas para que el sector pueda competir con EEUU.

**Nicolás M. Sarriés.** Madrid  
El presidente de la Junta Única de Resolución (JUR), Dominique Laboureix, aboga por una mayor consolidación e integración bancaria que permita a las entidades de la zona euro competir en el ámbito internacional.

Durante su participación en un encuentro organizado por la patronal bancaria europea EBF, Laboureix alertó de la necesidad de que Europa avance en materias como la unión bancaria o del mercado de capitales.

Una “verdadera” unión solo podrá venir de la mano de un sector bancario “consolidado e integrado”, recalcó el máximo responsable europeo del mecanismo de resolución. “No hay Bolsa de Nueva York sin JPMorgan Chase”, añadió como ejemplo de la importancia de tener entidades fuertes.

Laboureix sitúa la competitividad de los bancos europeos como una de las prioridades sobre las que gira el actual debate político en Bruselas.

Se trata, a su juicio, de una condición indispensable para alcanzar una estabilidad financiera que no esté financiada por los contribuyentes.

Por ello, el presidente de la JUR reclama a los legisladores que trabajen para conse-

**El presidente de la JUR dice que la competitividad de los bancos europeos es prioritaria**

**Los legisladores europeos están negociando cambios en relación con el sector bancario**

guir cuanto antes una unión bancaria y un mercado único continental “donde los bancos europeos puedan crecer, consolidarse y servir a los ciudadanos de Europa a la vez que compiten internacionalmente”, explicó.

Este mensaje a favor de una mayor consolidación paneuropea se une a los promovidos por otras autoridades financieras de la zona euro en los últimos meses.

A finales de abril, por ejemplo, la presidenta del Consejo de Supervisión del Banco Central Europeo, Claudia Buch, insistió en la necesidad de fomentar las fusiones bancarias transfronterizas en Europa como forma de combatir la fragmentación del mercado financiero continental y favo-



Dominique Laboureix, presidente de la JUR.

recer la existencia de entidades más sólidas.

**Negociaciones**

Los legisladores europeos están negociando cambios en relación con el sector bancario. En primer lugar, se está modificando el paquete regulatorio sobre gestión de crisis bancarias (conocido como CDMI, en la jerga financiera), para incluir más bancos dentro del paraguas de la resolución europea. “CMDI hace las

herramientas de resolución más fuertes y flexibles para manejar la caída de entidades medianas y pequeñas”, según el presidente de la JUR.

Esta nueva regulación no solo elevará la protección de la estabilidad financiera, sino que facilitará también “la muy necesaria consolidación” de los bancos en momentos de crisis, “a un coste muy limitado para el sector financiero”, en referencia a que Europa prevé contar con los distintos

fondos de garantía de depósitos nacionales como recursos disponibles para financiar las entidades con problemas.

Como complemento a esta potencia de fuego, Europa negocia una herramienta común que proporcionará recursos financieros y liquidez de último recursos en casos de caídas bancarias. A su juicio, la crisis de las entidades estadounidenses en 2023 “ha demostrado que las necesidades de liquidez pueden ser inmensas”.

Las dinámicas comerciales y la regulación dificultan las operaciones

**Expansión.** Madrid  
Los bancos se fusionan para multiplicar la base de clientes y de ingresos de golpe, manteniendo (o elevando muy poco) los costes fijos. Con la integración, el comprador elimina los servicios centrales del banco adquirido y cierra un porcentaje muy elevado de sucursales del grupo fusionado. Desde ese punto de vista, cuanto más se solapan geográficamente las dos redes comerciales, más ahorro de costes se genera.

Estas sinergias solo afloran cuando se fusionan dos bancos de un mismo país. O cuando quien lidera la operación es un banco extranjero con fuerte implantación en el otro país.

En España, los únicos que tienen hoy la presencia necesaria son Deutsche Bank, BNP (pero no hace banca comercial) e ING, que es un banco muy digitalizado.

Los expertos coinciden en señalar que la diferencia de legislaciones locales en la eurozona prácticamente elimina las sinergias que justifican una fusión. A la falta de ahorros potenciales se suma que las dinámicas comerciales y legales difieren mucho entre países. Los expertos coinciden en que lo único que puede hacer desencallar las fusiones transfronterizas es la creación de un fondo de garantía de depósitos europeo.

## Citi ve a CaixaBank y Bankinter ganadores en la opa por Sabadell

**N. M. Sarriés.** Madrid  
CaixaBank y Bankinter son los dos bancos mejor posicionados para aprovechar la potencial fusión de BBVA y Sabadell para ganar cuota de negocio en nueva producción crediticia. Así lo creen los analistas de Citi en un informe publicado ayer en el que hacen balance de sus encuentros con los directores financieros de todas las entidades bancarias cotizadas.

Los responsables de Bankinter, en general, “esperan beneficiarse” de la posible fusión BBVA-Sabadell, señalan desde Citi.

Por su parte, los gestores de CaixaBank no descartan una

**Las dos entidades mejor posicionadas podrían ganar cuota de negocio en nueva producción crediticia**

potencial “disrupción” en el mercado de los depósitos en España fruto de la fusión, pero según sus cálculos, no afectará a la competencia en este segmento.

De producirse, la fusión BBVA-Sabadell “podría crear oportunidades” en el tablero bancario, según Citi. Los analistas del banco americano explican que la respuesta del sector está siendo favorable a

**La banca española anticipa una subida del 5% en el margen de intereses durante este año**

la idea de una mayor consolidación en el sistema financiero español.

“Aquellos no envueltos en la operación podrían potencialmente aumentar sus cuotas de negocio”, concluye el informe.

**Crecen los márgenes**

Por otra parte, las previsiones de futuro son positivas porque los bancos españoles son más optimistas sobre el com-

portamiento del negocio en 2024. Según Citi, las entidades analizadas prevén, en su conjunto, un incremento medio del 5% en el margen de intereses en 2024.

La perspectiva cambia para 2025, porque los banqueros opinan que durante ese año el sector experimentará una caída del 5% de los ingresos por la rebaja de los tipos. Para contrarrestar este descenso, las entidades invertirán en deuda pública, según el informe.

Citi recomienda comprar acciones de Bankinter, CaixaBank, Santander y BBVA, y se muestra neutral con respecto a Sabadell y Unicaja.

**LA BANCA EN BOLSA**

Evolución en 2024, en porcentaje.

Banco Sabadell	71,56
Unicaja Banco	48,54
CaixaBank	37,14
Bankinter	36,58
Banco Santander	25,93
BBVA	21,32



# Santander negocia crear una filial de 'leasing' con Renault

**EN EUROPA/** El banco y el fabricante galo logran un principio de acuerdo para crear una compañía participada al 50% que desarrollará el negocio de alquiler de coches.

M. Martínez. Madrid

Santander está negociando con Renault la creación de una filial dedicada al *leasing* de coches (alquiler con opción de compra) del fabricante francés.

El banco y la automovilística habrían suscrito en los últimos días un principio de acuerdo sobre la operación, que se espera que se concrete a finales de año, según informaciones del diario económico galo *Les Echos*.

La alianza se articulará en torno a una empresa conjunta participada al 50%, con actividad en el mercado europeo de alquiler de vehículos.

Renault, que está presente en doce países europeos, aportaría su flujo de clientes, mientras que Santander proporcionaría la plataforma informática y apoyo financiero para impulsar el crecimiento en Europa, según el rotativo.

Fuentes oficiales de Santander declinaron realizar comentarios.

## Foco estratégico

La actividad de *leasing* de automóviles es actualmente uno de los focos de gestión de Santander, dentro del negocio de coches de Digital Consumer Bank, su división global de consumo.

Al margen de la concesión de préstamos para la compra de vehículos, Santander está potenciando las ramas de alquiler y suscripción, en un escenario marcado por la nueva movilidad.

Dinámicas como el aumento de la concienciación sobre el cambio climático, la mayor propensión hacia el concepto de uso frente al de propiedad o la creciente regulación están transformando el sector



Ana Botín, presidenta de Santander.

de la movilidad y la automoción.

Santander, en alianza con Hyundai Capital, ya pagó 350 millones en 2020 para hacerse con la alemana Sixt Leasing, reconvertida ahora en Allane.

Hace tres años también se especuló con el interés del banco en el gigante europeo LeasePlan, compañía finalmente adquirida por ALD, filial de rénting de Société Générale.

La entidad gala es uno de los principales dominadores de este negocio en Europa, al igual que otros bancos franceses como BNP Paribas o Crédit Agricole. Este último es socio en la actividad de *leasing* de Stellantis, que en 2022 reorganizó sus alianzas con Santander, BNP y Crédit Agricole.

El acuerdo con Renault permitiría a Santander reducir distancias con sus competidores.

## Santander tiene una cartera de 'leasing' en Europa y EEUU de 17.000 millones de euros

En el conjunto del grupo, Digital Consumer Bank tiene una cartera de *leasing* de más de 17.000 millones. El negocio en Europa representa el 27% de la cartera y el de EEUU, el 73%.

El volumen se ha incrementado un 4% en el último año por la buena evolución de Digital Consumer Europa, que ha compensado la caída en EEUU por el mayor volumen de recompras por parte de los concesionarios.

Santander está desarrollando actualmente una plataforma digital de *leasing* propia para Europa. Esta infraestructura ya se ha lanzado en España e Italia.

“Se trata de una nueva línea a seguir, que permite fidelizar al cliente mediante una relación directa, lo que nos facilita contar con una visión consolidada del cliente relacionada con la movilidad y una propuesta transfronteriza”, explica Santander Consumer.

En suscripción de coches, por su parte, la entidad cuenta con Wabi, la plataforma para particulares que lanzó en 2020, y Uility, un desarrollo para la suscripción de vehículos para empresas.

Wabi opera como marca propia de Santander y ya está activa en España, Noruega y Alemania. Seguirá exportándose a otros países en los próximos años.

Uility, que está diseñada como una solución de marca blanca para fabricantes y empresas, fue lanzada en junio de 2022 y ya ha suscrito distintos acuerdos en Europa.

# Cajamar emite deuda para reforzar el colchón anticrisis

**Mamen Ponce de León.** Madrid. Grupo Cooperativo Cajamar pretende dotarse de mayor potencial para afrontar problemas. A pesar de que ya tiene un nivel de reservas superior al exigido por la regulación, la construcción del MREL sobrepasa entre las prioridades del banco. Así, el plan de financiación de la entidad prevé lanzar una nueva emisión de deuda elegible para reforzar el colchón anticrisis. A cierre del primer trimestre, la ratio MREL (mínimo requerido de pasivos elegibles) de Cajamar –esto es, la referencia que expresa la proporción de capital y deuda del banco capaz de contrarrestar pérdidas– alcanza el 23,30%, según la información distribuida por la entidad.

Este resultado excede en 23 puntos básicos la exigencia final del 23,07% que los reguladores han calculado para el banco de crédito cooperativo a partir del 1 enero 2025, dato que fue actualizado en marzo.

No obstante, para Cajamar esta holgura no es suficiente. El banco busca ganar mayor desahogo en este apartado y con esta intención se propone “realizar una nueva emisión de deuda elegible para MREL, con el objetivo de incrementar el colchón sobre los requerimientos”, recalca en el informe financiero del primer trimestre.

Hace un año el coeficiente MREL de Cajamar se situaba en el 20,35%. Desde entonces, el banco ha dado un salto importante, en parte gracias a una colocación que la entidad



Eduardo Baamonde, presidente de Cajamar.

efectuó en septiembre pasado y a través de la que puso en el mercado su primer bono verde por 650 millones de euros. En el caso de la nueva emisión de deuda que prepara la entidad, aún no se han especificado las características de la operación.

Cajamar también ha hecho progresos en otras parcelas que hablan de la solvencia del grupo. Así, ha acabado marzo con una ratio de *CET1 fully loaded* del 13,84% y una ratio de capital total de 16,21%, que revelan una mejora de 48 y 44 puntos básicos, respectivamente, frente a marzo de 2023.

Este comportamiento positivo ha sido posible por varios factores, entre los que el banco apunta la generación de resultados, la evolución del valor de los instrumentos de renta fija y renta variable y la disminución de la deducción por coberturas adicionales.

## MicroBank financia proyectos de educación

**7,28 MILLONES** MicroBank, el banco social de CaixaBank, destinó 7,28 millones en 2023 a financiar 1.019 proyectos de educación, formación y competencias para estudiantes. El volumen aumentó un 68,7% respecto a 2022, mientras que los proyectos junto con el Fondo Europeo de Inversiones crecieron un 49,6%.

## Auge de los seguros de vida por los tipos

**PREVISIÓN DE SWISS RE** La subida de los tipos a la zona actual ha transformado las perspectivas de crecimiento y rentabilidad del seguro de vida, según la aseguradora Swiss Re, que prevé un nuevo máximo de ventas de rentas vitalicias fijas en EEUU este año, tras alcanzar el récord de ventas tanto en 2022 como en 2023.

## Jhasa ficha en Sanitas para crecer en salud

**DESPEQUE** La correduría Jhasa ha fichado a Diana Hernández, procedente de Sanitas, como responsable de su unidad de negocio Personas y Soluciones, para liderar la estrategia de crecimiento y desarrollo de toda la cartera de seguros de salud, con el ambicioso objetivo de triplicar los asegurados en los próximos años.

## El crédito para coches, el puntal de Consumer

Digital Consumer Bank, la unidad global de consumo del banco, tiene una cartera total de 225.000 millones, con datos a marzo. De este importe, 208.000 millones son préstamos de clientes y los restantes 17.000 millones, la actividad de *leasing* (alquiler con opción de compra). Dentro de los 208.000

millones en créditos, el grueso, casi 164.000 millones, son préstamos para vehículos. Los restantes 43.000 millones son otro tipo de financiación al consumo. El crédito para autos ha crecido un 5,4% en el último año, frente al 4,5% del incremento de la cartera total.

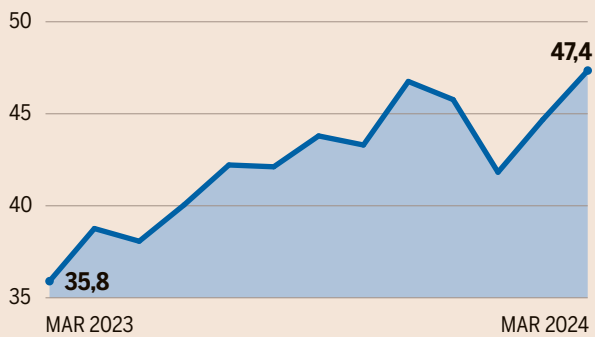
A través de su acuerdo con Stellantis, Santander financia en Europa quince marcas: Abarth, Alfa Romeo, Chrysler, Citroën, Dodge, DS, Fiat, Fiat Professional, Jeep, Lancia, Maserati, Opel, Peugeot, RAM y Vauxhall. En EEUU también mantiene actualmente la alianza con Stellantis y en los últimos

meses ha cerrado acuerdos con la británica Lotus o la firma de todoterrenos Ineos. Santander también está siendo activo en el segmento de los coches eléctricos. Tiene pactos con BYD para financiar sus marcas en Reino Unido, Brasil y México, y acaba de cerrar una alianza con Tesla en Chile.



## CRECIMIENTO IMPARABLE

Porcentaje de hipotecas constituidas a tipo variable.



Expansión

Fuente: INE

## Las hipotecas mixtas ganan cuota en plena guerra de ofertas

E.U. Madrid

Los préstamos a tipo mixto tienen cada vez más peso en la contratación de hipotecas. En marzo, el 47,4% de las operaciones se constituyó a tipo variable, la modalidad en la que el Instituto Nacional de Estadística (INE) incluye las puras de este tipo y también las hipotecas mixtas, que combinan un primer tramo que puede alcanzar los 15 ó 20 años a tipo fijo con un período posterior a tipo variable.

El de marzo es el porcentaje de préstamos variables más alto de este año y desde el mes de enero de 2021 y representa una gran subida respecto al 44,7% de febrero, cuando ya se produjo un gran salto respecto al 41,8% de enero. Desde marzo del año pasado, la cuota de las hipotecas variables se ha disparado casi doce puntos porcentuales.

Aunque no se puede determinar con exactitud qué parte de la subida de los préstamos variables corresponde exclusivamente al auge de las hipotecas mixtas, los expertos atribuyen el alza de la cuota de mercado a la gran ofensiva de los bancos en este último segmento.

Entidades como EVO Banco, Openbank, Ibercaja, Abanca o ING están apostando fuerte por las hipotecas mixtas que, en un escenario esperado de rebajas de los tipos de interés en la zona euro a partir de junio, se están convirtiendo en la gran alternativa a las hipotecas fijas. Esta última ven como en los últimos 12 meses su cuota baja desde el 64,2% hasta el 52,6%.

El tipo mixto "es el más demandado en España: más del 70% de las personas que firman su hipoteca con nosotros la eligen cada mes", aseguran desde el bróker hipotecario iAhorro.

### El peso de los préstamos variables, que incluyen los mixtos, en máximos de enero de 2021

El ascenso imparable de la cuota de las hipotecas a tipo fijo se enmarcó en un mes de fuerte descenso de la firma de hipotecas. En marzo, se inscribieron en los registros 29.653 préstamos, un 18,1% menos interanual y un 20,4% menos respecto al mes de febrero. No obstante, los expertos explican la caída por el efecto de la Semana Santa, que este año se celebró en marzo, mientras que el año pasado fue en abril.

"Para las próximas estadísticas prevemos un escenario con subidas en el número de operaciones para el mes de abril y un estancamiento en el número de firmas para lo que resta del año", asegura Juan Villén, de Idealista.

### Precios

En marzo, el precio medio de las hipotecas para vivienda repuntó hasta el 3,41%, respecto al 3,33% de febrero. Aunque aún se sitúa por debajo del máximo del año del 3,46% de enero, el tipo medio sigue en los niveles más elevados desde finales de 2014.

Los datos del INE contrastan con la caída de precios que sí observa el Banco de España y con la visión de los expertos. "La tendencia que estamos viendo es totalmente contraria", aseguran en iAhorro, que explica que el INE recoge datos muy ligados a las ofertas comerciales oficiales de la banca. Por lo tanto, en el tipo medio no se recogen ni las bonificaciones ofrecidas ni los descuentos en las negociaciones cara a cara.

# UBS descarta un candidato externo para suceder a Ermotti

**RELEVO/** El actual CEO abandona el cargo dentro de tres años y la entidad baraja tres candidatos internos al puesto.

Owen Wolker. Financial Times

UBS ha descartado la posibilidad de que un candidato externo sea el sucesor de Sergio Ermotti, su consejero delegado. En su lugar tiene previsto elegir entre una lista de candidatos internos cuando Ermotti abandone el cargo dentro de tres años aproximadamente.

El banco suizo podría dar a conocer la identidad de los posibles sucesores en la junta anual del año que viene, según personas del entorno, tras haber descartado buscar un sustituto fuera del grupo.

Los candidatos, que se espera que procedan del actual comité ejecutivo, recibirían más responsabilidades o cambios en sus funciones para ampliar su experiencia antes de sustituir a Ermotti.

"Se trata de que tengan una mayor perspectiva. Necesitarán tiempo para demostrar su valía", explicaron fuentes al corriente de los planes.

Ermotti regresó a UBS como consejero delegado hace poco más de un año, pocos días después de que el banco rescatara a su rival Credit Suisse, en una operación orquestada por las autoridades suizas.

En aquel momento, el ex banquero de inversión, de 64 años, se comprometió a permanecer de tres a cinco años en el cargo con el fin de supervisar la integración de Credit Suisse durante tres años y desarrollar una estrategia de crecimiento para el grupo resultante de la fusión. También se ha encargado a Ermotti que prepare un grupo de sucesores. El presidente de UBS, Colm Kelleher, dio el pistoletazo de salida a la carrera por la sucesión el año pasado tras anunciar que el banco quería seguir el ejemplo de su antigua empresa, Morgan Stanley, en la Cumbre Bancaria de *Financial Times*.

Morgan Stanley tenía varios candidatos internos para elegir cuando James Gorman, durante muchos años consejero delegado, dimitió el año pasado. Al final, el banco se decantó por Ted Pick. Gorman anunció el jueves que de-



Sergio Ermotti, consejero delegado de UBS.

### Los responsables de gestión de patrimonios y banca de inversión, en las quinielas para el cargo

jará la presidencia a final de 2024. Pero la estructura organizativa de UBS es diferente a la de Morgan Stanley, que permitió a Pick y a otro candidato, Andy Saperstein, coordinar la responsabilidad de gran parte del grupo con una presidencia compartida.

En UBS, los jefes de división forman parte del consejo ejecutivo del grupo y dependen directamente del consejero delegado. Con el fin de preparar mejor a los posibles sucesores, el consejo de UBS había considerado modificar la estructura o cambiar las funciones de los ejecutivos.

### Delfines

Aunque no se ha tomado una decisión definitiva sobre quién formaría parte de la lista, se espera que se incluya a Iqbal Khan, responsable de

gestión de patrimonios, la división más importante de UBS.

Rob Karofsky, director de banca de inversión, se considera otro posible candidato, al igual que Bea Martin, que supervisa la división de activos no estratégicos y legados de UBS, responsable de la venta y liquidación de algunas partes de Credit Suisse. Hace poco se le ha encomendado supervisar también la sostenibilidad.

Sabine Keller-Busse, que dirige el negocio suizo de UBS, también se considera una posible candidata.

Aunque el consejo de administración de UBS ha trazado planes de sucesión, el equipo directivo está preocupado por la integración de los dos negocios, incluida la fusión de las entidades jurídicas para finales de mayo.

Una de las prioridades de Ermotti también es negociar con las autoridades suizas sobre las nuevas normas que podrían incluir requisitos de capital adicionales para UBS, a los que el banco se opone.

## Fernández de Pinto, candidato a director general de Seguros

E. del Pozo. Madrid

Sergio Álvarez, director general de Seguros y Pensiones, deja su puesto en el supervisor de las aseguradoras y las gestoras de planes de pensiones. Ayer anunció que abandona el cargo que ha ocupado desde febrero de 2017. En ese momento, accedió al cargo desde el puesto de director general de Consorcio de Compensación de Seguros.

Lo previsto es que el Consejo de Ministros nombre hoy a su sustituto y las previsiones apuntan a que el designado será José Antonio Fernández de Pinto, hasta ahora subdirector general de Inspección de la dirección General de Seguros y Pensiones.

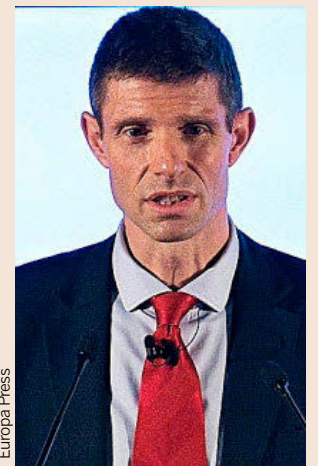
El todavía responsable de la supervisión y la regulación de esta dirección general, integrada en el Ministerio de Economía, es funcionario de carrera y, según fuentes cercanas a su entorno, considera que tras siete años en el cargo ha llegado el momento de su relevo.

Álvarez ha seguido una trayectoria de moderación al frente de Seguros y Pensiones, sin que haya tenido que lidiar con crisis de relevancia en el sector.

### Pensiones

Deja pendiente el desarrollo de los nuevos planes de pensiones de promoción pública y el impulso que el Gobierno quiere dar a este ahorro, enfocado ahora hacia los autónomos, pymes y funcionarios en detrimento del ahorro de los particulares a través de estos productos.

Como telón de fondo permanece la reivindicación de las aseguradoras para que su supervisor sea independiente y se desligue del ministerio.



José Antonio Fernández de Pinto, subdirector de Inspección de Seguros.



## Kutxabank: 10.000 en financiación sostenible en dos años

Marian Fuentes. Bilbao

Kutxabank crea un área propia de sostenibilidad en el banco para dar visibilidad a sus iniciativas de medio ambiente, financiación sostenible y desarrollo social.

Kutxabank ha querido dar protagonismo y presencia a su compromiso con la sostenibilidad, y ha puesto en marcha un área que gestionará todas sus iniciativas y que contará con sede propia en una antigua oficina bancaria de Bilbao.

Esta nueva unidad, que ha llamado Kutxabank Eragin (haciendo, en euskera), estará dirigida por Fernando López de Eguilaz, antiguo responsable de Recursos Humanos que asumió hace un año la dirección de sostenibilidad. Antes, fue responsable de la obra social de BBK, principal accionista del banco de las excavaciones vascas.

Esta nueva área contará con un comité de sostenibilidad que dependerá del presidente, Antón Arriola; y que analizará nuevas propuestas para la estrategia marcada para el período 2025-2027.

En esos dos años, Kutxabank se ha puesto como objetivo formalizar nuevos préstamos sostenibles por 10.000 millones de euros.

El banco vasco tiene en marcha 25 iniciativas en el ámbito de sostenibilidad, integradas en sus cinco pilares



Antón Arriola, presidente de Kutxabank.

de actividad: desarrollo social del entorno, medio ambiente, financiación sostenible, formación financiera y territorios vaciados.

Entre sus proyectos están:

- Programa de microcréditos para personas en riesgo de exclusión.
- Contratar con empresas de carácter social.
- Gestión y repoblación de bosques.
- Financiación sostenible por 930 millones en el primer trimestre de 2024, un 57% más. Los préstamos hipotecarios verdes crecen un 13% pese a la contracción del mercado, y ya suponen el 27% de las nuevas formalizaciones.
- Programa de formación financiera para jóvenes y mayores.

## Plan amigo de ING: ofrece 250 euros

Expansión Madrid

Las grandes entidades financieras siguen apretando en su batalla por conseguir nuevos clientes provenientes de otras firmas competidoras en un segmento muy competitivo como el de las cuentas. El último gran movimiento lo ha realizado ING, que ha lanzado una promoción dirigida a todos sus clientes con cuenta nómina bajo el formato de plan amigo.

Los clientes que lleven al banco a otros usuarios serán los padrinos de la campaña y recibirán 50 euros por cada uno hasta un máximo de diez personas o ahijados que lleven al banco. Por su parte, los ahijados que contraten la cuenta nómina recibirán 250

euros. La promoción estará activa hasta el próximo día 15 de julio y para beneficiarse es necesario ser nuevo cliente de ING y contratar la Cuenta Nómina.

El abono máximo será de 500 brutos por cliente. El abono será realizado en su cuenta una semana después de que haya cumplido las condiciones indicadas.

Para recibir este premio, el ahijado deberá domiciliar y recibir en dicha cuenta, antes del 15 de septiembre de 2024, su primera nómina, pensión o prestación de desempleo o recibir un abono que provenga de una entidad distinta de ING cuyo importe sea igual o superior a 700 euros, durante tres meses seguidos.

# Lane confirma el ansiado recorte de tipos en junio

**POLÍTICA MONETARIA/** El economista jefe del BCE dice que la política monetaria ha logrado doblegar la inflación. Dice que las tasas seguirán siendo restrictivas en 2024.

Martin Arnold. FT

El Banco Central Europeo (BCE) ha enviado una señal clara de que la próxima semana recortará los tipos de interés. De hecho, su economista jefe ha descartado los temores de que hacerlo antes que la Reserva Federal pueda resultar contraproducente.

El BCE parece ahora casi seguro de que será uno de los primeros grandes bancos centrales en recortar los tipos, después de haber sido criticado por ser uno de los últimos en subirlos después de que hace tres años la inflación se disparara. En declaraciones a *Financial Times*, Philip Lane aseguró en referencia a la próxima reunión del 6 de junio que “salvo sorpresas importantes, en este momento lo que vemos es suficiente para descartar el nivel máximo de restricción”.

Los inversores apuestan a que el BCE rebajará los tipos en un cuarto de punto porcentual desde su máximo histórico del 4% [en la tasa de depósito] en la reunión de la próxima semana, después de que la inflación de la eurozona cayera cerca del objetivo del 2% fijado por el banco.

Aunque los bancos centrales suizo, sueco, checo y húngaro ya han reducido el coste de los préstamos, no está previsto que la Fed y el Banco de Inglaterra recorten los tipos antes del verano. Además, se considera que hay posibilidades de que el Banco de Japón siga subiéndolos.

### Aburridos

A la pregunta de si se sentía orgulloso de que el BCE estuviera en condiciones de recortar los tipos antes que los demás, Lane respondió que “los banqueros centrales aspiran a ser tan aburridos y yo esperaba que los banqueros centrales aspiraran a tener el menor ego posible”.

Añadió que una razón fundamental por la que la inflación había caído más rápido en la eurozona que en EEUU era porque la región se había visto más afectada por la crisis energética provocada por la invasión de Ucrania por parte de Rusia. “Hacer frente a la guerra y al problema energético ha sido costoso para Europa”, reconoció.

“Pero el primer paso al em-



Philip Lane, economista jefe del Banco Central Europeo (BCE).

pezar a bajar los tipos es una señal de que la política monetaria ha conseguido que la inflación baje en el momento oportuno. En ese sentido, creo que hemos tenido éxito”, explicó.

Lane afirmó que las autoridades de política monetaria del BCE necesitan mantener los tipos en territorio restrictivo este año para garantizar que la inflación siga bajando y no se atasque por encima del objetivo del banco, lo que, advirtió, “sería muy problemático y difícil de eliminar”. Sin embargo, explicó que el ritmo al que el banco central reduzca sus tasas este año se decidiría evaluando los datos para ver “si es proporcional, si es seguro bajar, dentro de la zona restrictiva”.

“Las cosas serán graduales”, puntualizó Lane, responsable de redactar y presentar la propuesta para decidir el rumbo de los tipos antes de que la decidan los 26 miembros del consejo de gobierno la semana que viene.

“La mejor manera de enmarcar el debate este año es que todavía tenemos que mantener una política restrictiva este año. Pero dentro esas restricciones, podemos movernos algo a la baja”, aseguró.

A pesar de que los últimos datos muestran que el crecimiento salarial de la eurozona aumentó a un ritmo casi récord a principios de este año,

### El banquero central no ve problema en adelantarse a la Fed y relajar los costes de financiación

Lane explicó que “la dirección de los salarios sigue apuntando a la desaceleración, que es esencial”.

### El euro

Algunos analistas advierten de que si el BCE se desmarca de la Reserva Federal recortando los tipos de forma más agresiva, podría provocar la depreciación del euro e impulsar la inflación al aumentar el precio de las importaciones en el bloque. Lane afirmó que el BCE tendría en cuenta cualquier movimiento “significativo” del tipo de cambio, pero señaló que “ha habido muy poco movimiento” en este sentido. El euro ha repuntado un 20% frente al dólar desde el mínimo de seis meses alcanzado en abril y se mantiene al alza.

En cambio, dijo que los retrasos en el calendario previsto de recortes de tipos de la Fed habían hecho subir los rendimientos de la deuda estadounidense y esto había elevado los rendimientos a largo plazo de los bonos europeos.

“Esto supone que, para cualquier tipo de interés que establezcamos, las condicio-

nes de EEUU supondrán más ajustes”, dijo, indicando que el BCE podría tener que compensar esto con más recortes.

La inflación de la eurozona ha caído desde más del 10% en su máximo de 2022 hasta un mínimo de casi tres años del 2,4% en abril, pero se espera que suba hasta el 2,5% cuando se publiquen los datos de mayo esta semana. Lane afirmó que la “significativa presión sobre los costes” derivada del rápido crecimiento de los salarios, que empuja al alza los precios de los servicios, implica que el BCE tendrá que mantener una política restrictiva hasta 2025.

“El año que viene, cuando la inflación se acerque al objetivo, habrá que asegurarse de que los tipos de interés bajan a un nivel coherente con ese objetivo y ese será un debate diferente”, añadió.

La medida en que el BCE baje los tipos dependerá de su evaluación del llamado tipo neutral, el punto en el que la política monetaria no es ni laxa ni restrictiva.

Aunque las previsiones sobre el tipo neutral varían, Lane dijo que es probable que implique una tasa de política del 2% o justo por encima, aunque esto podría ser mayor si una transición a la energía renovable o unas ganancias importantes de la inteligencia artificial provocaran un aumento de la inversión.



LA SESIÓN DE AYER

# El Ibex 35 acaba con su racha negativa

**SUBE EL 0,71%, HASTA LOS 11.325 PUNTOS/** El índice pone fin a cuatro jornadas consecutivas a la baja en una sesión descafeinada al cerrar Wall Street y Londres por festivo y con la vista en la decisión de tipos del Banco Central Europeo.

**R.P.M.** Madrid  
El Ibex 35 cerró ayer con un avance del 0,71%, hasta los 11.325 puntos, y dio por concluida su racha negativa de cuatro sesiones seguidas en negativo.

**Solaria** se anotó la mayor subida del día, del 5,26%, tras presentar un incremento de los ingresos del 9% y pese a una caída del 5% de los beneficios (ver pág. 4). Le siguieron **Acciona Energía**, que sumó el 4,36%, y **Acciona**, que se anotó el 3,97%. Ambos valores fueron de los más castigados la semana pasada.

Siete valores concluyeron en negativo y el mayor descenso, del 2,3%, fue para **Rovi**, al asimilar la amortización del 6,2% de su capital social, mientras que el mercado vuelve a poner el foco en la venta de su negocio para terceros.

En el Mercado Continuo, las acciones de **Netex** se dispararon el 21,58% un día antes de abrirse el plazo para aceptar la opa de BD Capital (ver pág. 8).

El principal indicador de la Bolsa española retomó los avances en una sesión a medio gas por los cierres de Wall Street, al celebrarse Memorial Day en Estados Unidos, y Spring Bank Holiday en Londres.

**Atención al BCE.** El resto de índices europeos concluyeron con ascensos. El Ftse Mib sumó el 0,79%; el Cac, el 0,46%, y el Dax, el 0,44%.

La atención de los inversores en la eurozona estuvo puesta en el Banco Central Europeo (BCE).

Philip Lane, economista jefe del BCE, señaló en una entrevista con *Financial Times*, que el banco central está listo para bajar los tipos de interés el seis de junio y que descarta un nivel de mayor restricción monetaria. Eso sí, Lane recalcó que el resto del año no será tan fácil ver caer de nuevo el precio del dinero (ver pág. 17). François Villeroy, el gobernador del Banco de Francia y miembro del Consejo de Gobierno del BCE, explicó en una entrevista para el medio alemán *Boerse-Zeitung*, que no se puede descartar una bajada de los tipos de interés también en julio.

Los inversores pasaron por alto la inesperada bajada del índice Ifo de confianza empresarial en Alemania, a pesar del estímulo que supondría el recorte de los tipos de interés en la eurozona.

En el marco corporativo, las acciones de **Alstom** se anotaron el 5,56% tras anunciar una ampliación de capital de 1.000 millones de euros para hacer frente a deu-

## DE MENOS A MÁS



## LOS PROTAGONISTAS DEL DÍA

Los valores que más suben y bajan, en %

LOS MEJORES	Solaria	5,26	LOS PEORES	Rovi	-2,30
	Acciona Energía	4,36		Unicaja	-1,42
	Acciona	3,97		Indra	-0,29
	Grifols	2,58		Mapfre	-0,18
	Iberdrola	1,50		Bankinter	-0,18
	Redeia	1,48		Amadeus	-0,06

Fuente: Bloomberg

## 10 valores europeos suben más de un 60% este año

Diez valores europeos se revalorizan más de un 60% desde enero, frente al 9,02% que se anota el índice de referencia, el Euro Stoxx 600. La mayor subida es la de Siemens Energy, del 115,17%, aupado por la mejora constante de las previsiones de ingresos, y de

márgenes. La mejora de resultados y la aceleración de las desinversiones está compensando las pérdidas por Gamesa. Le sigue la compañía de productos aeroespaciales y de defensa de alta tecnología Kongsberg, que se anota el 94,35%, al calor de numerosos contratos de defensa. Misma

radiografía para la armamentística Rheinmetall, que sube el 85,44%. El resto de ascensos superiores al 60% son para: Unipol, el 81,71%; Banco Sabadell, el 71,56%; Banca Monte dei Paschi, el 66,45%; Zealand, el 65,33%; Saab, el 65,11%; UCB, el 62,42%; y Alstom, el 62,03%.

## → COTIZACIONES

	Cierre	Variación (%)	
		En el día	En el año
Ibex 35	11.325,50	↑ 0,71	12,11
Euro Stoxx 50	5.059,20	↑ 0,47	11,89
Dow Jones	Festivo	→ --	3,66
Nikkei 225	38.900,02	↑ 0,66	16,24
Brent	83,04	↑ 1,06	7,73

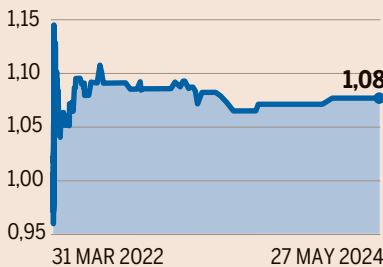
	Cierre	Variación diaria	
		En el día	En el año
Euro/Dólar	1,0843	↑ 0,03%	
Euro/Yen	170,07	↓ -0,12%	
Bono español	3,295%	↓ -0,04pb	
Prima de Riesgo	75,30pb	↓ -0,93pb	

## → DE UN VISTAZO

Título	Última cotización	Variación (%)		
		Ayer	2023	2024
Acciona	120,600	3,97	-22,45	-9,53
Acciona Ener	22,040	4,36	-22,30	-21,51
Acerinox	10,190	0,69	15,29	-4,36
ACS	41,160	0,78	50,02	2,49
Aena	178,700	0,73	39,90	8,90
Amadeus	63,940	-0,06	33,64	-1,45
ArcelorMittal	23,960	0,50	4,37	-6,64
B. Sabadell	1,910	0	26,36	71,56
B. Santander	4,760	0,15	34,86	25,93
Bankinter	7,916	-0,18	-7,53	36,58
BBVA	9,980	0,16	46,01	21,32
CaixaBank	5,110	-0,04	1,47	37,14
Cellnex Telecom	33,830	1,14	15,33	-5,13
Colonial	6,130	0,82	8,99	-6,41
Enagás	14,140	1,36	-1,67	-7,37
Endesa	18,335	0,94	4,68	-0,68
Ferrovial Se	36,660	0,94	34,94	11,02
Fluidra	23,640	0,42	29,82	25,41
Grifols	9,400	2,58	43,50	-39,18
IAG	2,036	0,34	28,08	14,32
Iberdrola	12,200	1,50	8,60	2,78
Inditex	44,750	1,02	58,67	13,49
Indra	20,740	-0,29	31,46	48,14
Logista	26,800	0,45	3,73	9,48
Mapfre	2,222	-0,18	7,35	14,36
Meliá Hotels Int.	7,810	0,84	30,19	31,04
Merlin Properties	10,750	0,84	14,64	6,86
Naturgy	24,820	1,14	11,07	-8,07
Redeia	16,500	1,48	-8,30	10,66
Repsol	15,050	0,97	-9,43	11,90
ROVI	89,400	-2,30	66,94	48,50
Sacyr	3,450	1,29	20,23	10,36
Solaria	11,800	5,26	8,70	-36,59
Telefónica	4,187	0,77	4,40	18,48
Unicaja Banco	1,322	-1,42	-13,68	48,54

## EURO

Evolución del euro, en dólares.



da e intentar blindar el balance.

**El foco en la inflación.** La atención de los inversores el resto de la semana estará puesta en la inflación. Mañana se conocerá el IPC de Alemania. Y el mismo escenario para la inflación española, cuyos datos se publicarán el jueves. El plato fuerte llega el viernes con el IPC de la eurozona y también se estima un incremento.

“La inflación europea ha vuelto, aunque el pico puede ser tempo-

ral. Esto no pone en duda el recorte de los tipos en junio, pero añade el riesgo de que no se apliquen recortes adicionales en el futuro”, aseguran desde Crédit Agricole.

El viernes también se publicará en Estados Unidos el PCE, que mide la subida media de los precios del consumo personal, y es uno de los indicadores de inflación preferidos de la Reserva Federal.

“En Estados Unidos nos podríamos encontrar señales alentadoras de que el proceso de desinfla-

ción no se ha estancado porque el mercado estima un PCE general en línea con los últimos meses, pero podríamos ver el menor avance en lo que va del año para el PCE subyacente”, declaran desde el bróker XTB.

eventos  
by UNIDAD EDITORIAL

Infórmese de todos los eventos en:  
[www.eventosyconferenciasue.com](http://www.eventosyconferenciasue.com)



# Técnicas gana un 51,5% en 2024 y lidera el podio de los medianos

**EN MÁXIMOS DE 2020/** La empresa de ingeniería se dispara en Bolsa y lidera las alzas del Ibex Medium Cap tras presentar un ambicioso plan estratégico.

C. Rosique Madrid

Técnicas Reunidas retomó ayer las alzas y se anotó un 4,20%, hasta los 12,65 euros, en zona de máximos de 2020. La empresa de ingeniería se disparó un 22,13% el jueves pasado tras presentar lo que califican los analistas como “un ambicioso plan estratégico”, que ha hecho que varias firmas de inversión revisen al alza sus recomendaciones y precios objetivos.

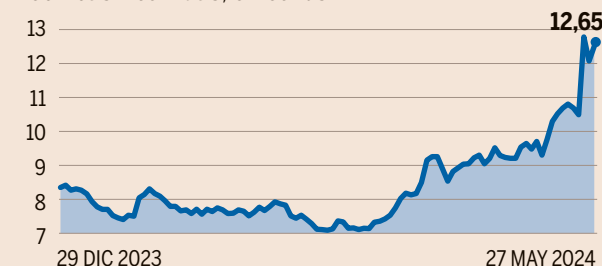
La compañía, que suma un 51,5% desde enero, es el valor del índice Medium Cap que más sube este año, seguido de Atresmedia, que avanza un 41,9%.

JB Capital ha subido el precio objetivo de Técnicas de 14,20 a 19 euros por acción, un 50% por encima del cierre de ayer y de los 13 euros de la media de analistas. También AlphaValue ha extendido su potencial desde 11,50 hasta los 20,50 euros, la valoración más elevada sobre la compañía. Bestinver Securities mejoró la semana pasada su precio objetivo de 9,65 a 12,70 euros, y Francisco Ruiz, de Exane BNP Paribas, de 8,40 a 10,50 euros, pero este todavía sigue por debajo de su cotización.

Técnicas Reunidas, considerado en el foco de los cazapopas (ver pág 22) vuelve a estar en el foco de los inversores tras presentar su plan estratégico denominado SALTA. Creará una unidad para impulsar los servicios de in-

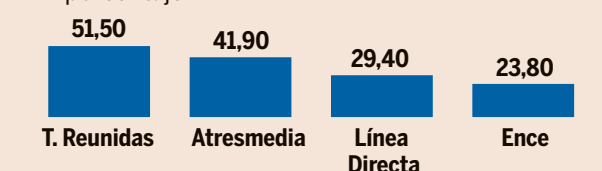
## TIRÓN EN EL PARQUÉ

Técnicas Reunidas, en euros



## Líderes del Ibex Medium Cap

En porcentaje.



Expansión

Fuente: Bloomberg

geniería y gestión de proyectos. Aumentará la presencia en Norteamérica. Buscará la descarbonización, con las tecnologías de bajas emisiones, principalmente hidrógeno y sus derivados. Utilizará herramientas digitales e Inteligencia Artificial para aumentar la eficiencia y productividad.

Pretende nuevas colaboraciones que permitirán reforzar la licitación y ejecución de proyectos. Y reorganizará el modelo de gestión, potenciando la presencia local.

“Valoramos de forma positiva las previsiones de la compañía, que se sitúan claramente por encima de las estimaciones del consenso”, comenta César Sánchez-

Grande, de Renta 4. “Estimamos que el objetivo del margen ebit supondrá un cambio relevante en la estrategia de la compañía (del 5% frente al 3,8% actual)”, añade.

La empresa ofreció unas ambiciosas previsiones y anunció la vuelta al pago de dividendo en 2026. Ese año espera alcanzar unas ventas de 5.000 millones, desde los 4.135 millones de 2023, y un beneficio neto superior a 160 millones, un 166% superior al del último ejercicio.

Bankinter, que ha puesto su precio objetivo en revisión, destaca la intención de la compañía de crecer en el mercado norteamericano y el impulso a la transición ener-

gética, lo que le permitirá reducir su dependencia del petróleo y gas (90% actual).

Este año entre las compañías medianas que más suben, además de Técnicas Reunidas están Atresmedia, Línea Directa Aseguradora y Ence, que se revalorizan más del 23% desde enero y superan el 10,62% del Ibex Medium Cap. Son empresas que han mostrado una fuerte recuperación de su negocio, lo que les da recorrido en Bolsa.

Hay otros valores peor parados. Grenergy, Gestamp y eDreams se dejan entre un 9,78% un 17% en Bolsa.

En el Ibex Small Cap, Audax, Berkeley, Grupo San José, Amper y Ercros se anotan más del 30%, mientras que Soltec, Nextil y Ecoener están en el furgón de cola.

## Lighthouse

El servicio de análisis independiente del Instituto Español de Analistas apoyado por BME publicó ayer su informe anual en el que da cobertura a 35 Small & Micro Caps del mercado español. En el último año ha añadido 6 compañías y reduce la ratio de orfandad del Mercado Continuo del 25% al 12%. El informe destaca seis empresas que pueden ser buenas ideas de inversión: Adolfo Domínguez, Alquiber, Clerhp, Inmobiliaria del Sur, Nicolás Correa y Seresco. Son solo algunos ejemplos.

# Indra: el valor que más sube del Ibex en los últimos tres años

Expansión. Madrid

Las acciones de Indra se disparan el 194,6% en los últimos tres años, frente al 23,14% que se anota el Ibex 35 en el mismo periodo. Le acecha Banco Sabadell, con una revalorización del 192,24%. La escalada coincide con el nombramiento de Marc Murtra como nuevo presidente de la compañía el 27 de mayo de 2021.

El valor casi ha triplicado su capitalización bursátil, hasta los 3.663 millones de euros, desde que Murtra comenzase un proceso de transformación de la compañía con el sector de defensa como principal foco de negocio.

“Se espera que esta división crezca gracias a las mayores necesidades de inversión de los países europeos. Hay que resaltar que alcanzar el objetivo del 2% del PIB de inversión en defensa supondría 200.000 millones extra de gasto frente al nivel actual e Indra es uno de los jugadores mejor posicionados para beneficiarse de esto”, según recoge *Servimedia* de un informe de Bestinver.

El plan estratégico de Indra contempla que la división de defensa lidere el crecimiento de la compañía, incrementando las ventas a un ritmo del 12% anual entre 2023 y 2026, frente al 7% que se espera que crezca el conjunto del grupo.

“Goza actualmente de una situación privilegiada, ya que sus dos principales negocios tienen una situación muy positiva, con fuertes crecimientos esperados y gran demanda de servicios”, según GVC Gaesco.

## El valor marcó máximo histórico en 20,86 euros por acción el jueves de la semana pasada

La acción, que avanza el 48,13% en el año, cotiza cerca de máximos históricos. Cerró ayer en 20,74 euros, frente al récord de 20,86 euros del jueves de la semana pasada.

Pese a la revalorización acumulada en lo que va de ejercicio, el consenso de analistas que recoge *Bloomberg* considera que tiene mimbres para dejar atrás el actual récord.

La mayoría de los analistas recomienda tomar posiciones en el valor y espera que alcance a lo largo de 12 meses los 22,54 euros por acción, lo que implica un recorrido potencial del 8,7% desde el precio de cierre de ayer.

La compañía convenció al mercado con su nuevo plan estratégico, que presentó en marzo, y con el que busca “pasar a otra dimensión” gracias al aumento de su presencia en “defensa, aeroespacio y tecnologías digitales avanzadas”, según expuso al mercado. “Algunos países vecinos, como Reino Unido, Italia y Francia ya han ejecutado esta visión. Este proceso es crucial para reforzar la autonomía estratégica en España e Indra aspira a liderar el ecosistema nacional en menos de 10 años”, explicaba el propio Marc Murtra durante la presentación del plan estratégico.

# BME reúne a 105 empresas y 150 inversores en el XX Foro Medcap

C.R. Madrid

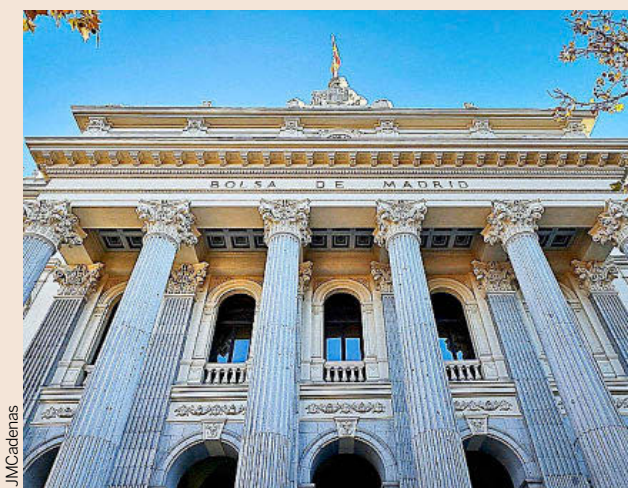
El Palacio de la Bolsa de Madrid acogerá desde hoy y hasta el 20 de mayo la edición XX del Foro Medcap. El encuentro reunirá a 105 empresas pequeñas y medianas con 150 inversores, de los que el 25% son internacionales. “Estos últimos proceden de Alemania, Finlandia, Francia, Reino Unido, Irlanda, Suiza, Italia, Hong Kong, EEUU, Andorra, India y Portugal”, aseguran desde Bolsas y Mercados Españoles (BME).

“Este año celebramos el Foro Medcap en un entorno favorable a la incorporación de nuevas compañías. De hecho, en SIX hemos recibido las dos mayores salidas a Bolsa en lo que va de año en el mundo, Puig en España y Galderma en Suiza. Eventos como éste son importantes para que compañías de todos los tamaños conozcan las ventajas de cotizar en el mercado bursátil”, indica Jos Dijsselhof, presidente de BME y consejero delegado de SIX.

El objetivo de este encuentro anual es impulsar la visibilidad de las empresas de menor capitalización. Serán tres días de debates y reuniones entre inversores y empresas, en un contexto de reactivación de las salidas a Bolsa y buenas perspectivas respecto a la llegada de más compañías a los mercados de BME (la Bolsa, BME Growth y BME Scaleup), explica Javier Hernani, CEO de BME.

Hoy, la jornada inaugural, que abrirá Jos Dijsselhof,

contará con la intervención especial de Paula Conthe, secretaria general del Tesoro. Posteriormente, Javier Hernani, CEO de BME, participará en el panel *Crecimiento y competitividad en sectores estratégicos* junto a Gabriel Escarrer, presidente y CEO de Meliá Hotels; Constantino Fernández, presidente y consejero delegado de Altia; José Carlos García de Quevedo, presidente del ICO, e Íñigo Meirás, CEO de Logista.



El Palacio de la Bolsa de Madrid acoge el XX Foro Medcap.

Habrán paneles de análisis de la economía española, otro de la importancia de impulsar el acceso de nuevas

empresas a los mercados financieros. El día 29 abren la sesión los gestores con las oportunidades.





# DURO FELGUERA, S.A.

## JUNTA GENERAL ORDINARIA DE ACCIONISTAS 2024

### 28 de junio de 2024

### CONVOCATORIA

El Consejo de Administración de Duro Felguera, S.A. (la “**Sociedad**”) en su sesión de 27 de mayo de 2024, acordó convocar la Junta General Ordinaria de la Sociedad, para su celebración **el día 28 de junio de 2024**, a las **12:00 horas** en primera convocatoria, en **calle Ada Byron, 90 - Parque Científico y Tecnológico, de Gijón**, y en segunda convocatoria, al día siguiente, 29 de junio de 2024, en el mismo lugar y a la misma hora.

De forma simultánea la Junta se celebrará por medios telemáticos pudiendo acceder a la misma a través de los medios y con los requisitos que más adelante se describen en la presente convocatoria.

#### ORDEN DEL DÍA

#### PRIMERO. - Cuentas anuales, informe de gestión y estado de información no financiera.

1.1 Examen y aprobación, en su caso, de las Cuentas Anuales (Balance, Cuenta de Pérdidas y Ganancias, Estado de Cambios en el Patrimonio Neto, Estado de Flujos de Efectivo y Memoria) y del Informe de Gestión de Duro Felguera, S.A., tanto Individuales como Consolidados con sus sociedades dependientes, correspondientes al ejercicio de 2023.

1.2 Examen y aprobación, en su caso, del estado de información no financiera consolidado correspondiente al Ejercicio cerrado al 31 de diciembre de 2023 y que forma parte del informe de gestión consolidado.

1.3 Examen y aprobación, en su caso, de la propuesta de aplicación del resultado del ejercicio 2023.

#### SEGUNDO. - Aprobación, en su caso, de la gestión del Consejo de Administración correspondiente al ejercicio 2023.

#### TERCERO. - Nombramiento de Consejeros:

3.1 Ratificación de los Consejeros nombrados por cooptación en el Consejo de Administración de 13 de mayo de 2024: don Jaime Isita Portilla, don Eduardo Espinosa Bustamante, doña Mónica Rodrigues Sequeira, como consejeros dominicales; y don Gerardo Tietzsch Rodríguez Peña, como consejero independiente.

3.2 **Nombramiento** de consejero a propuesta del Consejo de Administración de 27 de mayo de 2024 a don Nuno Cardoso Correia da Mota Pinto, como independiente.

3.3 Facultar al Consejo para cubrir por cooptación las dos plazas vacantes en el Consejo de Administración, hasta un máximo de 10 integrantes, de conformidad con los artículos 244 y 529 decies de la Ley de Sociedades de Capital.

#### CUARTO.- Remuneración de administradores. Votación consultiva del Informe anual sobre remuneraciones de los Consejeros correspondiente al ejercicio 2023 y del informe sobre política de remuneraciones del Consejo.

#### QUINTO.- Nombramiento de Auditor externo.

#### SEXTO.- Comunicación a la Junta General de la actualización del Reglamento del Consejo de Administración, aprobado el 18 de enero de 2022.

**SEPTIMO.- Delegación de facultades**, con expresas facultades de sustitución, para la formalización, ejecución, subsanación, complemento, desarrollo e interpretación de los acuerdos adoptados; para efectuar el preceptivo depósito de las Cuentas Anuales, el Informe de los Auditores y para ejecutar las comunicaciones y notificaciones que sean precisas a los organismos competentes.

#### EXAMEN DE DOCUMENTACIÓN.

En cumplimiento de lo dispuesto en los artículos 197, 272, 518 520, 528 y 529 de la Ley de Sociedades de Capital, se hace constar que en el domicilio social sito en Gijón, calle Ada Byron, 90 - Parque Científico y Tecnológico, así como, en la página web de la Sociedad ([www.durofelguera.com](http://www.durofelguera.com)) se encuentran a disposición de los señores accionistas, para su examen, los documentos que serán sometidos a la aprobación de la Junta General, de los cuales podrán solicitar la entrega o envío gratuito:

- 1.- Cuentas Anuales e Informe de Gestión correspondientes al ejercicio social cerrado al 31 de diciembre de 2023, de Duro Felguera, S.A., tanto Individuales como Consolidadas con sus sociedades dependientes. En el informe de gestión consolidado se incluye un apartado sobre la información no financiera.
- 2.- Informe de los Auditores de Cuentas sobre las Cuentas Anuales de Duro Felguera, S.A., tanto Individuales como Consolidadas con sus sociedades dependientes.
- 3.- Propuesta de aplicación del resultado del ejercicio 2023.
- 4.- Informe Anual de Gobierno Corporativo, de acuerdo con lo establecido en el artículo 540 de la Ley de Sociedades de Capital.
- 5.- Informe Anual sobre Remuneraciones de los Consejeros correspondiente al ejercicio 2023, de acuerdo con el artículo 541 de la Ley de Sociedades de Capital.
- 6.- Informe sobre política de retribuciones del Consejo.
- 7.- Informes anuales de las Comisiones Delegadas del Consejo.
- 8.- Informe sobre ratificación de los consejeros nombrados por cooptación.
- 9.- Informe sobre la propuesta de nombramiento de consejeros.
- 10.- Los textos completos de las propuestas de acuerdo sobre todos y cada uno de los puntos del Orden del Día y los correspondientes informes de los órganos competentes. Asimismo, a medida que se reciban se incluirán también las propuestas de acuerdo presentadas, en su caso, por los accionistas.

Asimismo, de acuerdo con lo previsto en el artículo 518 de la Ley de Sociedades de Capital, la Sociedad dispone de una página web ([www.durofelguera.com](http://www.durofelguera.com)) a la que podrán acceder los señores accionistas que así lo deseen, en la que se difundirá la información exigida legalmente y, en particular:

- 1.- El anuncio de la convocatoria.
- 2.- El número total de acciones y derechos de voto en la fecha de la convocatoria.
- 3.- El modelo de Tarjeta de Asistencia, Delegación y Voto a Distancia.

De acuerdo con lo previsto en el Reglamento Interno del Consejo de Administración, se pone a disposición de los accionistas en la página web de la Sociedad ([www.durofelguera.com](http://www.durofelguera.com)), los siguientes informes:

- 1.- Informe de la Comisión de Auditoría, Riesgos y Cumplimiento sobre su composición y funcionamiento durante el ejercicio 2023.
- 2.- Informe de la Comisión de Nombramientos y Retribuciones sobre su composición y funcionamiento durante el ejercicio 2023.
- 3.- Informe de la Comisión de Auditoría, Riesgos y Cumplimiento sobre operaciones vinculadas.
- 4.- Informe de la Comisión de Auditoría, Riesgos y Cumplimiento sobre la independencia del Auditor.

De conformidad con lo dispuesto por los artículos 197 y 520 de la Ley de Sociedades de Capital, los señores accionistas que lo deseen podrán solicitar hasta el quinto día anterior a la celebración de la Junta General, sobre los puntos comprendidos en el Orden del Día o sobre la información facilitada por la Sociedad a la Comisión Nacional del Mercado de Valores desde la celebración de la última Junta General y acerca del Informe del Auditor, las informaciones o aclaraciones que estimen precisas o formular por escrito las preguntas que estimen pertinentes, sin perjuicio de su derecho a hacerlo durante la celebración de la Junta General.

#### FORO ELECTRÓNICO DE ACCIONISTAS.

En la página web ([www.durofelguera.com](http://www.durofelguera.com)) se encontrará habilitado un Foro Electrónico de Accionistas al que podrán acceder con las debidas garantías tanto los señores accionistas como las asociaciones voluntarias que puedan constituir, con el fin de facilitar su comunicación con carácter previo a la celebración de la Junta General en los términos establecidos legalmente. De conformidad con el artículo 539.2 de la Ley de Sociedades de Capital, el Foro Electrónico de Accionistas se encuentra regulado por un Reglamento aprobado por el Consejo de Administración, cuyo contenido se encuentra a su disposición en la página web y en el que constan las condiciones de acceso, identificación, registro y uso del mismo.

El Foro Electrónico de Accionistas se cerrará a las veinticuatro (24) horas del día anterior a la celebración de la Junta General.

#### DERECHO DE ASISTENCIA.

Podrán asistir a la Junta General de Accionistas personalmente o por representación aquellos accionistas titulares de, al menos, cuatrocientas (400) acciones y que las tengan inscritas a su nombre en cualquiera de las entidades adheridas al Servicio de Compensación y Liquidación de Valores (IBERCLEAR) con cinco (5) días de antelación, al menos, al de la celebración de la Junta. Las referidas entidades expedirán las correspondientes tarjetas de asistencia, delegación y voto a distancia, que podrán serles también facilitadas por la propia Sociedad en el domicilio social sito en la calle Ada Byron, 90 - Parque Científico y Tecnológico de Gijón tras el depósito de la documentación acreditativa de la titularidad de acciones. Aquellos accionistas que no posean el número de acciones señalado podrán agruparse a efectos de asistencia, designando un representante.

#### DERECHO DE REPRESENTACIÓN.

La representación deberá conferirse por escrito y con carácter especial para cada Junta. A estos efectos el representante, deberá acreditar su representación ante la mesa de acreditaciones establecida antes del inicio de la Junta mediante la presentación de las tarjetas de asistencia, delegación y voto a distancia facilitadas por las entidades participantes en IBERCLEAR o por la propia Sociedad contra depósito de la documentación acreditativa de la titularidad de acciones.

El nombramiento, notificación y revocación del representante, cuando se realice conforme al artículo 522 de la Ley de Sociedades de Capital, deberá ser por escrito o por los medios electrónicos a los que se refiere y habrá de recibirse por la Sociedad antes de las veinticuatro (24) horas del día inmediatamente anterior al de celebración de la Junta General en primera o segunda convocatoria, según corresponda.

La tarjeta de asistencia, delegación y voto a distancia podrá ser obtenida por el accionista mediante solicitud a la Sociedad o descargándola en la página web de la Sociedad ([www.durofelguera.com](http://www.durofelguera.com)). El accionista deberá remitir la representación debidamente cumplimentada a la Sociedad o por vía postal a la “Atención del accionista” en la dirección calle Ada Byron, 90 - Parque Científico y Tecnológico de (33203) Gijón o por vía electrónica, en formato “PDF”, a la dirección [[accionistas@durofelguera.com](mailto:accionistas@durofelguera.com)], junto con las tarjetas facilitadas por las entidades participantes en IBERCLEAR, fotocopia del Documento Nacional de Identidad o Pasaporte y si se trata de una persona jurídica, documento que acredite suficientemente su representación.

El documento en que se confiera la representación que deberá contener los puntos del Orden del Día o la tarjeta de asistencia a la Junta General de Accionistas expedida por las entidades depositarias, habrán de encontrarse debidamente firmados y cumplimentados en el apartado que contiene la fórmula impresa para conferir la representación y en la que conste la solicitud de instrucciones para el ejercicio del derecho de voto y la indicación del sentido en que votará el representante en cada uno de los puntos del Orden del Día. Si no hubiera instrucciones expresas, se entenderá que la representación se otorga al Presidente de la Junta General y que el voto es a favor de las propuestas formuladas por el Consejo de Administración. Igualmente, y salvo indicación expresa, se entenderá que el representante queda facultado para votar aquellos asuntos que no estando comprendidos dentro del Orden del Día pudieran surgir, haciéndolo en el sentido más favorable para el accionista en el contexto del interés social.

En el caso de que el representante se encontrara en una situación de conflicto de interés en la votación de alguno de los puntos del Orden del Día o de aquellos que pudieran surgir durante la celebración de la Junta General, la representación para la votación en esos puntos se entenderá conferida al Secretario del Consejo de Administración, salvo instrucción expresa en otro sentido.

El representante podrá tener la representación de más de un accionista sin limitación en cuanto al número de accionistas representados y podrá emitir votos de signo distinto en función de las instrucciones dadas por cada accionista.



El representante a quien se le delegue el voto mediante correspondencia postal o electrónica, solo podrá ejercitarlo personalmente asistiendo a la celebración de la Junta General de Accionistas y previa acreditación en la mesa habilitada al efecto antes del inicio de la Junta. La asistencia personal del accionista que hubiera delegado su representación con anterioridad revocará de forma automática la delegación que hubiera realizado.

La Sociedad no será responsable por aquellas interrupciones del servicio electrónico ajenas a su voluntad que impidan la delegación por ese medio.

**VOTO A DISTANCIA.**

De acuerdo al artículo 521 de la Ley de Sociedades de Capital, el accionista podrá realizar la votación sobre los asuntos que consten recogidos en el Orden del Día a través de correo postal dirigido a la “Atención del accionista” y remitido al domicilio social, calle Ada Byron, 90 Parque Científico y Tecnológico de (33203) Gijón, acreditando su identidad mediante fotocopia del Documento Nacional de Identidad o Pasaporte y si se trata de una persona jurídica, documento que acredite suficientemente su representación, junto con las tarjetas facilitadas por las entidades participantes en IBERCLEAR o las facilitadas por la propia Sociedad tras el depósito de la documentación acreditativa de la titularidad de acciones. La votación por correo postal deberá de recibirse por la Sociedad antes de las veinticuatro (24) horas del día inmediatamente anterior al previsto para la celebración de la Junta en primera o segunda convocatoria, según corresponda.

Se pone en conocimiento de los señores accionistas que la Sociedad podrá dirigirse a IBERCLEAR, a fin de solicitar certificación acerca de la identidad de los accionistas que sean titulares, con al menos cinco (5) días de antelación, de las acciones necesarias para poder ejercer su derecho de asistencia.

**DERECHO A COMPLETAR EL ORDEN DEL DÍA Y A PRESENTAR NUEVAS PROPUESTAS DE ACUERDO.**

De acuerdo con el artículo 519.1 de la Ley de Sociedades de Capital, los accionistas que representen al menos un tres por ciento (3%) del capital social podrán solicitar que se publique un complemento a la convocatoria, incluyendo uno o más puntos del Orden del Día, siempre que los nuevos puntos vayan acompañados de una justificación o, en su caso, de una propuesta de acuerdo justificada. El ejercicio de este derecho deberá efectuarse mediante notificación fehaciente que habrá de recibirse en el domicilio social dentro de los cinco (5) días siguientes a la publicación de esta convocatoria.

De conformidad con el artículo 519.3 de la Ley de Sociedades de Capital, aquellos accionistas que representen al menos un tres por ciento (3%) del capital social podrán, en el mismo plazo señalado en el párrafo anterior, presentar propuestas fundamentadas de acuerdos sobre los asuntos que figuran o deberían de incluirse en el Orden del Día de la Junta. La Sociedad, conforme vaya recibiendo las propuestas y en su caso la documentación que se adjunte asegurará entre el resto de los accionistas la difusión.

**ASISTENCIA POR MEDIOS ELECTRÓNICOS.**

Con el fin de garantizar la y evitar situaciones discriminatorias vedadas por el artículo 514 de la Ley de Sociedades de Capital, el Consejo de Administración ha acordado que la asistencia, representación y voto en la Junta General pueda también realizarse, en los términos previstos en el Real Decreto-ley 34/2020, de 17 de noviembre, de medidas urgentes de apoyo a la solvencia empresarial y al sector energético, y en materia tributaria, mediante medios telemáticos habilitados al efecto en la página web de Duro Felguera, S.A. ([www.durofelguera.com](http://www.durofelguera.com)) a través de los mecanismos que se habilitarán al efecto y que se describen en la presente convocatoria.

Igualmente se informa que a la fecha de esta convocatoria el aforo del lugar de celebración de la Junta está reducido y que se deberá mantener en cualquier caso una distancia de seguridad interpersonal. Esta circunstancia podría determinar la imposibilidad de acceso al local una vez alcanzado el aforo máximo del lugar de celebración de la Junta. Por esta razón, es recomendable la participación por medios telemáticos en la Junta y que más adelante se prevén en este anuncio.

**a) Asistencia Telemática.** - Los accionistas o sus representantes, para asistir y votar a través de medios de comunicación a distancia, deberán registrarse en la aplicación informática “Asistencia Telemática” **desde las 00:00 horas (hora de Madrid) del día 23 de junio 2024, hasta las 11:15 horas (hora de Madrid) del día 28 de junio 2024, para asistir en primera convocatoria, como está previsto,** o del día **29 de junio 2024** si, como está previsto, la Junta General se celebra en primera convocatoria. En caso de que se celebre en segunda convocatoria, quienes se hubieran registrado para asistir en primera convocatoria, no será necesario registrarse de nuevo para asistir a la reunión en segunda convocatoria, y se les considerará asistentes.

Con posterioridad a la hora fijada para la acreditación en cada convocatoria, no se admitirán registros para el ejercicio del derecho de asistencia telemática.

A efectos de dejar constancia, en su caso, de la insuficiencia de quórum para la celebración de la Junta General en primera convocatoria, una vez constatado, la Sociedad lo hará público a través su página web, en el apartado de la Junta General de Accionistas.

Asimismo, si fuera necesario y siempre que se garantice el correcto desarrollo y celebración de la Junta General, el Presidente, el Secretario de la Junta General, el Notario requerido para levantar acta de la sesión, así como el Consejero Delegado y el resto de los miembros del Consejo de Administración podrán asistir a la Junta General por vía exclusivamente telemática o por audio conferencia, videoconferencia o por cualquier otro medio de comunicación a distancia en tiempo real que garantice adecuadamente su identidad y el cumplimiento de sus funciones.

**b) Representación telemática.** - En el momento de registro es imprescindible acreditar la condición de representante del accionista, adjuntando al formulario la correspondiente copia, en formato PDF, de la tarjeta de asistencia emitida por la entidad participante en IBERCLEAR en la que el accionista tenga depositadas sus acciones y debidamente firmada.

En el caso de personas jurídicas, se adjuntará también copia, en formato PDF, de los poderes o facultades de representación y el representante adjuntará copia del documento de delegación.

**c) Identificación.** - Los accionistas o sus representantes deberán registrarse mediante un certificado electrónico de usuario reconocido, válido y vigente y emitido por una Autoridad Pública de Certificación Española (CERES) dependiente de la Fábrica Nacional de Moneda y Timbre o incluido en el Documento Nacional de Identidad electrónico español.

Para facilitar el acceso a los accionistas y representantes, sobre todo para aquellos que no puedan usar el certificado electrónico, se ha habilitado la posibilidad de que puedan solicitar el registro y posterior acceso, mediante un código de usuario y contraseña, para lo que será preciso que suban una copia de su DNI o pasaporte a través del registro en la plataforma.

La Sociedad se reserva el derecho de solicitar a los accionistas o a sus representantes los medios de identificación adicionales que considere necesarios para comprobar su condición de accionista o la suficiencia de facultades para ejercer la representación.

**d) Intervención.**- De conformidad con lo establecido en la Ley de Sociedades de Capital, las intervenciones y propuestas de acuerdos o solicitudes de informaciones o aclaraciones, que conforme a dicha ley, tengan intención de formular quienes vayan a asistir a la Junta, deberán remitirse a la Sociedad, por escrito y en todo caso, en la forma, términos y condiciones establecidos en la citada página web de la sociedad entre las **9:00 y las 12:00 horas (hora de Madrid)** del día de celebración de la Junta. El asistente telemático que desee que su intervención conste en el acta de la Junta habrá de indicarlo expresamente en el texto de aquélla. Las solicitudes de información o aclaración formuladas por los asistentes telemáticos serán contestadas durante el transcurso de la reunión o por escrito durante los siete días siguientes a la Junta, con arreglo a lo previsto en la Ley de Sociedades de Capital. En caso de que la Junta General se celebre en segunda convocatoria, las intervenciones, propuestas de acuerdos o solicitudes de informaciones o aclaraciones que se hubieran remitido a la Sociedad en primera convocatoria, habrán de remitirse de nuevo, en los términos indicados, el día en que se celebre la reunión; de lo contrario se tendrán por no formuladas. Las intervenciones de los asistentes telemáticos serán accesibles para el resto de estos, a través de la aplicación informática, desde la constitución de la Junta General de Accionistas.

**e) Votaciones.**- La emisión del voto sobre las propuestas relativas a puntos comprendidos en el Orden del Día podrá realizarse desde el momento del registro por parte del accionista o su representante (9:00 horas del día de celebración de la Junta General) y hasta que el Presidente o, en su caso, el Secretario de la Junta, anuncie la conclusión del periodo de votación de las propuestas de acuerdo relativas a puntos comprendidos en el Orden del Día. En cuanto a las propuestas de acuerdos sobre aquellos asuntos que, sin figurar en el Orden del Día, puedan proponerse, de acuerdo con la Ley de Sociedades de Capital, por los asistentes a la Junta General, los asistentes telemáticos podrán emitir sus votaciones a partir del momento en que por el secretario de la Junta General se dé lectura a dichas propuestas para proceder a su votación.

En aquello no regulado expresamente en este anuncio, resultarán de aplicación a los accionistas o sus representantes que asistan telemáticamente a la Junta las mismas normas sobre el voto y la adopción de acuerdos previstas en el Reglamento de la Junta General para los accionistas que asisten presencialmente a la celebración de la Junta.

El voto hará ineficaz cualquier delegación (electrónicas o postales) ya sea anterior, que se tendrá por revocada, o posterior, que se tendrá por no efectuada. Si el accionista hubiera realizado distintas votaciones en diferente sentido, o varias delegaciones, por medios electrónicos o postales, prevalecerá aquella que se haya realizado en último término.

**f) Incidencias.**- la Sociedad se reserva el derecho a modificar, suspender, cancelar o restringir los mecanismos de asistencia telemática, delegación o voto electrónicos por Internet a través de la página web cuando razones técnicas o de seguridad lo requiera o impongan. La Sociedad no será responsable de los daños y perjuicios que pudieran ocasionarse al accionista derivados de averías, sobrecargas, caídas de línea, fallos en la conexión o cualquier otra eventualidad de igual o similar índole, ajenas a la voluntad de la Sociedad que impidan la utilización de los mecanismos de asistencia telemática, delegación o voto electrónicos por Internet a través de la página web. Por tanto, esas circunstancias no constituirán una privación ilegítima de los derechos del accionista, todo ello sin perjuicio de la validez de las delegaciones ya conferidas y de los votos ya emitidos.

En caso de producirse alguna de las circunstancias previstas en este apartado, esta será puesta en conocimiento de los accionistas a través de la página Web a la mayor brevedad posible.

**g) Retransmisión de la Junta General.**- En el caso previsto en este apartado, la Junta General será retransmitida a través de la página web de la Sociedad ([www.durofelguera.com](http://www.durofelguera.com)).

**PRESENCIA DE NOTARIO.**

Se pone en conocimiento de los señores accionistas que el Consejo de Administración ha solicitado la presencia de Notario para que levante Acta de la Junta General, todo ello al amparo de lo previsto en el artículo 203 de la Ley de Sociedades de Capital.

**PROTECCIÓN DE DATOS.**

DURO FELGUERA, S.A. informa a los accionistas y sus representantes que los datos personales remitidos a la Sociedad, así como los incluidos en las tarjetas de asistencia, delegación y voto, serán objeto de tratamiento de conformidad con lo dispuesto en la normativa vigente de protección de datos personales, por lo que se les facilita la siguiente información del tratamiento:

**Responsable:** Duro Felguera, S.A.

Correo electrónico: [gdp@durofelguera.com](mailto:gdp@durofelguera.com).

**Finalidad:** La gestión, desarrollo, cumplimiento y control de la relación accionarial existente, en relación con la convocatoria y celebración de la Junta General, así como el correcto funcionamiento de esta y el cumplimiento de la normativa aplicable.

La difusión pública de la Junta y su celebración, mediante grabación audiovisual y/o reportaje fotográfico.

**Legitimación:** La base legal para el tratamiento de los datos es la relación accionarial existente, así como el cumplimiento de obligaciones legales.

El tratamiento de imagen y voz de los accionistas o sus representantes, a través de la grabación audiovisual y/o reportaje fotográfico del evento, se encuentra legitimado por su consentimiento, el cual se entiende prestado al asistir a la Junta General, así como por el interés legítimo de la sociedad en grabar y retransmitir la misma.

**Destinatarios:** Al notario para levantar acta notarial, a terceros en el ejercicio del derecho de información previsto en la ley, así como con motivo de difusión pública en web o intranet corporativa o medios de comunicación.

**Derechos:** Acceso, rectificación, supresión, oposición, limitación al tratamiento y portabilidad de los datos, que podrán ejercitarse mediante escrito dirigido al domicilio social o a través de correo electrónico: [gdp@durofelguera.com](mailto:gdp@durofelguera.com).

**Información adicional:** Puede solicitar información adicional respecto al tratamiento y los derechos mencionados anteriormente, mediante correo electrónico a: [gdp@durofelguera.com](mailto:gdp@durofelguera.com), Ref. Junta Accionistas GDPR.

**Celebración en primera convocatoria.**

**Se hace constar que la Junta se CELEBRARÁ previsiblemente en PRIMERA CONVOCATORIA el día 28 de junio de 2024 a las 12:00 horas en el lugar expresado anteriormente.**

**Gijón, a 27 de mayo de 2024.**

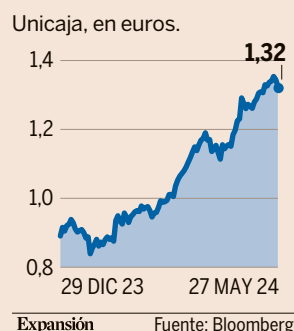
Jesús Sánchez Lambás, Secretario no consejero.



## PISTAS

Morgan Stanley,  
positivo  
con Leonardo

Morgan Stanley ha iniciado la cobertura sobre la empresa de defensa Leonardo con un consejo de sobreponderar y un precio objetivo de 26 dólares, ligeramente por encima de los 25,14 euros promedio del consenso de analistas, que implica un recorrido potencial a 12 meses del 5%.

Unicaja ejecuta  
el 25% de su  
plan de recompra

Unicaja alcanza el 25% de ejecución de su programa de recompra de acciones. Ha gastado unos 24,98 millones de euros para hacerse con 21,26 millones de acciones, a un precio promedio de 1,1749 euros. Prevé recomprar como máximo el 3,8% del capital, o 100 millones de euros.

Geosoperativo  
escala en el ranking  
de patrimonio

Geosoperativo, la gestora de Caja Rural, escala una posición en el ranking de gestoras por volumen de patrimonio, hasta el octavo puesto. Incrementó en 600 millones de euros el volumen gestionado hasta abril, y alcanzó los 8.667 millones de euros, un 74% más que al cierre de 2023.

La Bolsa da el visto  
bueno al acuerdo de  
Tubacex y Mubadala

**SUBIDA DEL 7,9%/** La acción avanza tras la venta al fondo de Abu Dabi del 49% del negocio de tubos sin soldadura.

E.Utrera. Madrid

Tubacex quiere reverdecir en Bolsa los laureles del año pasado, cuando fue una de las grandes estrellas del mercado continuo con una subida del 75%. El primer empujón se lo ha dado el acuerdo por el que el fondo soberano de Abu Dabi, Mubadala Investment Company, ha adquirido el 49% del negocio de tubos sin soldadura para la exploración y producción de gas y petróleo (OCTG) del grupo vasco.

El mercado ha saludado la operación, valorada en cerca de 140 millones de euros, con una subida del 7,86% en seis sesiones que reduce la caída anual de Tubacex al 2%.

El acuerdo con Mubadala también ha recibido el visto bueno de los analistas, que en bloque han ratificado sus recomendaciones (de compra todas ellas) o que, como en el caso de GVC Gaesco, han elevado la valoración del grupo desde los 4,10 hasta los 4,90 euros por acción.

En estos momentos, la media de las firmas que siguen al valor dan a Tubacex un precio objetivo medio de 4,92 euros, con un potencial de revalorización del 43% desde los niveles actuales.

“La operación es un paso estratégico importante para Tubacex, ya que podría ayudarle a crecer más en Oriente Medio. En conjunto, este nuevo catalizador elevará nuestras estimaciones y, por tanto,

## TUBACEX EN BOLSA

Cotización en euros.



nuestra valoración a largo plazo”, afirman los analistas de Banco Santander, que dan al valor un precio objetivo de 5,54 euros, el más agresivo entre las firmas que siguen la compañía.

“El precio parece razonable. Tubacex vende el 49% de la unidad de negocio de tubos sin soldadura en lugar de buscar un socio local. Este acuerdo forma parte del ambicioso pero realista plan estratégico 2024-27 presentado al mercado en noviembre de 2023”, explican los analistas de Kepler Cheuvreux.

El plan contempla alcanzar en 2027 un ebitda de más de 200 millones de euros y una facturación que se situaría en-

tre los 1.200 y los 1.400 millones.

Kepler también destaca que esta transacción valora el 100% de las unidades de negocio de OCTG de Tubacex en 282 millones de dólares, frente a la capitalización bursátil actual de Tubacex de 434 millones de euros. Le da un precio objetivo de 4,95 euros.

Los analistas destacan también el *pay out* del 40%. El grupo repartirá 14,5 millones de euros con cargo a los resultados del año pasado.

En el primer trimestre del año, Tubacex obtuvo un beneficio antes de impuestos de 4,8 millones de euros, un 62,1% menos que en el mismo período del año pasado.

## EL FOCO DEL DÍA

Por Roberto Casado

Los analistas  
juegan a cazaopas  
y eligen las firmas  
más asequibles

Instalaciones de Ercros, empresa opada por Bondalti.

El ‘M&A’ (fusiones y adquisiciones, por su acrónimo inglés) está de vuelta. El valor de las adquisiciones de empresas españolas en lo que va de año 2024 ha subido un 142% –aunque partiendo de una base baja– y se podría superar el récord de opas desde la crisis financiera, gracias a las ofertas sobre Sabadell, Ercros y Talgo, entre otras. A nivel global, Morgan Stanley predice este ejercicio un incremento del 50% en el valor de las transacciones corporativas.

El rebote de esta actividad, más que a una euforia total, se debe a que cierta estabilidad monetaria y económica ha desencadenado movimientos que habían quedado embalsados en los dos últimos años.

Pero en cualquier caso, el regreso de las compras es una buena noticia para los cazaopas, esos inversores que compran acciones de firmas donde esperan una opa –normalmente se realizan con una elevada prima sobre la cotización–, o firmas que ya han sido sujetas a una oferta pero puede haber subidas o contrapropuestas.

Ante este nuevo entorno, los analistas de dos bancos de negocios internacionales acaban de actualizar sus listas de compañías europeas que podrían ser opadas. Se trata de ejercicios cuantita-

Jefferies incluye  
a Indra, Técnicas  
e Iberpapel entre  
los candidatos  
a operacionesLos bancos  
buscan firmas con  
valoraciones bajas,  
saneadas y elevada  
generación de caja

tivos: Berenberg incluye en su selección a firmas con un PER bajo, elevada generación de caja y balances saneados. Jefferies, por su parte, elige grupos con más de 10.000 millones de euros de valor, un *free float* del 95% al menos, un margen de ebitda superior al 15% y baja deuda.

En el caso de Berenberg, elige tres nombres españoles: Indra, Técnicas Reunidas e Iberpapel. En el caso de Indra, más que una opa, el mercado espera la venta o escisión de su filial tecnológica Minsait. Otros valores de la lista son JD Sports, easyJet, Iveco, On the Beach y Puma.

La selección de Jefferies no tiene representación española, pero incluye a compañías conocidas como Greggs, Mondi, Tate & Lyle, Rightmove, Burberry, Direct Line, Ibstock, B&M, Persimmon, Scout24 y FirstGroup.

## DE COMPRAS POR EL MUNDO

Por Joaquín Tamames

## ICL abastece la cadena de alimentación

Israel Chemicals Limited (ICL) nació en 1968 y cotiza en la Bolsa de Nueva York con una capitalización de 6.300 millones de dólares. El grupo abastece principalmente a tres mercados: agricultura, alimentación y materiales de ingeniería. Produce el 35% del bromo mundial (líder absoluto), el 13% de la potasa mundial (sexto operador), el 9% del magne-

sio del mundo occidental y el 3% de la roca fosfórica mundial. Cuenta con operaciones en Israel (Mar Muerto y desierto de Negev, fundamentalmente), España (mina de potasa), Países Bajos, Reino Unido, China, Estados Unidos y Brasil. El Mar Muerto es la principal fuente mundial de bromo y representa aproximadamente la mitad del suministro. En

2023 ICL tuvo ingresos de 7.536 millones de dólares, beneficio operativo ajustado de 1.218 millones y atribuido ajustado de 715 millones, con fuertes caídas sobre 2022 debido al descenso de los precios de realización. El modelo de negocio está integrado verticalmente a partir de la extracción primaria, y en 2023 el 29% de las ventas fue de potasa, el 33% de fos-

fatos, el 28% de productos terminados y el 16% de productos industriales. En el primer trimestre de 2024, ICL tuvo ingresos de 1.735 millones de dólares y ebitda ajustado de 362 millones, con fuertes descensos sobre el primer trimestre de 2023, pero con ligeras mejoras el cuarto trimestre de 2023, por lo que la situación habría tocado fondo.



**FT**  
 FINANCIAL  
 TIMES

LEX COLUMN

## Captura de carbono para la transición

Si observamos el panorama de la descarbonización a vista de pájaro, la divergencia que se muestra entre la suerte de las distintas tecnologías es sorprendente.

En el caso de las que dependen de equipos pequeños que pueden construirse en fábricas, como por ejemplo los paneles solares, los costes han caído en picado y la adopción se ha disparado. Las que requieren grandes proyectos de ingeniería a medida, como las centrales nucleares convencionales, han sufrido retrasos y aumentos de costes.

Los problemas de las turbinas eólicas también sugieren que la escala funciona mejor cuando lo que se aumenta es la capacidad de fabricación, más que el tamaño del producto.

Los partidarios de la captura directa del aire (o DAC, por sus siglas en inglés) esperan aprovechar la magia de la curva de aprendizaje. Esta tecnología incipiente aspira CO<sub>2</sub> del aire y luego lo almacena bajo tierra.

La mayor planta del mundo, inaugurada por Climeworks en Islandia, capturará 36.000 toneladas de CO<sub>2</sub> al año, aproximadamente la cantidad emitida por 4.500 hogares británicos. Con un coste estimado de 1.000 dólares (920 euros) por tonelada de CO<sub>2</sub> hoy en día, también es llamativamente cara.

Sin embargo, a diferencia de la energía nuclear a gran escala, las centrales de DAC son modulares: están formadas por montones de cajas con ventiladores y filtros. Esto plantea la esperanza de una curva de costes totalmente distinta.

Pongamos el caso de las cajas. Si se divide su coste entre las emisiones de CO<sub>2</sub> que capturarán durante su vida útil, se obtiene un coste de inversión de 330 dólares por tonelada de CO<sub>2</sub>, es decir, un tercio del total. Sin embargo, conforme este equipo pase de fabricarse a medida a fabricarse a escala, su precio descenderá drásticamente. Si a esto se añaden las mejoras en eficiencia energética y costes de funcionamiento, si la DAC alcanza realmente las multi-



Central de carbón en Arizona.

gatoneadas de capacidad que requieren la mayoría de los proyectos dirigidos a alcanzar el cero neto, su coste podría terminar situándose en torno a los 100-150 dólares por tonelada de CO<sub>2</sub> en 2050.

Por supuesto, las previsiones a 25 años no son más que líneas en un gráfico. Sin embargo, la historia de la DAC parece plausible en líneas generales y la haría competitiva frente a algunas de las opciones más costosas de reducción del carbono.

Por ejemplo, una de las opciones (especulativas) para descarbonizar los vuelos de larga distancia consiste en fabricar combustible sintético a partir de hidrógeno verde y hacerlo reaccionar con CO<sub>2</sub> capturado del aire. Es una forma cara de resolver el problema: los cálculos aproximados sugieren que podría costar 220 dólares por tonelada de CO<sub>2</sub> evitada, el doble que la DAC.

No es difícil entender por qué las aerolíneas prefieren opciones de descarbonización propias, que creen una cadena de suministro con la que puedan trabajar e incluso en la que puedan invertir. La normativa actual también las empuja en esa dirección.

Pero estos sectores tan difíciles de abandonar harían bien en apoyar la expansión de la DAC. La disminución de costes prevista para la tecnología podría reducir la creciente carga de la transición energética.

# Bill Gross afirma que Trump sería peor para los bonos

**SE DECANTA POR BIDEN/** El afamado inversor en renta fija advierte que las rebajas fiscales de los republicanos empeorarían el creciente déficit estadounidense.

Brooke Masters/Lauren Fedor.  
Financial Times

Una victoria de Donald Trump en las elecciones presidenciales de Estados Unidos sería “más bajista” y “disruptiva” para los mercados de bonos que la reelección de Joe Biden, según afirma el veterano inversor en renta fija Bill Gross.

El regreso de Trump a la Casa Blanca exacerbaría los crecientes déficits estadounidenses que perjudicaron a Gross en el mercado y que le valieron el sobrenombre de “rey de los bonos” cuando dirigía la gestora de activos Pimco, explica Gross a *Financial Times*.

“Trump es el más bajista de los candidatos simplemente porque sus programas abogan por las rebajas de impuestos continuadas y cosas más caras”, afirma Gross, aunque señala que la presidencia de Biden también ha sido responsable de billones de dólares de gasto deficitario.

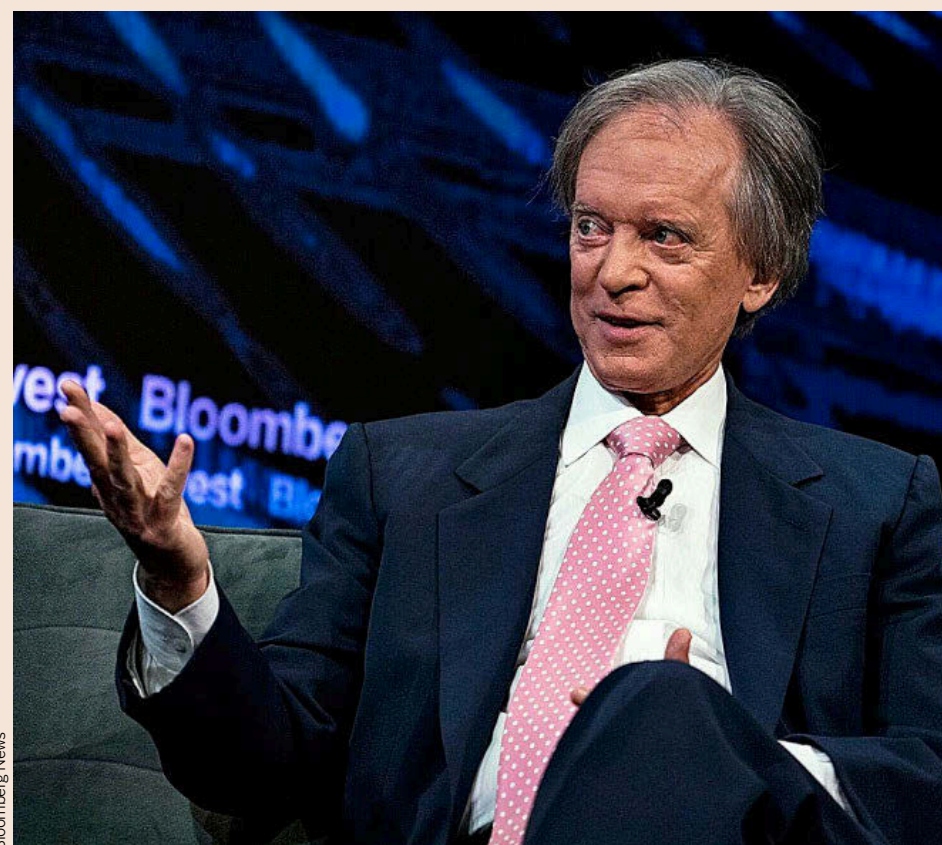
### Trump disruptivo

“La elección de Trump sería más disruptiva”, sostiene.

Las declaraciones de Gross se producen cuando faltan menos de seis meses para las elecciones presidenciales estadounidenses de noviembre, y pocos días antes de que un jurado de Manhattan comience previsiblemente las deliberaciones sobre el caso por la “compra del silencio” de la actriz Stormy Daniels, en el que Trump podría convertirse en el primer expresidente estadounidense condenado por un delito.

Trump, republicano, aventaja a Biden, demócrata, en la mayoría de los sondeos de opinión nacionales, así como en varias encuestas recientes entre los votantes de los principales estados indecisos que probablemente determinarán las elecciones. También ha recibido numerosos apoyos en los últimos días, entre ellos el de su antigua oponente Nikki Haley y el del multimillonario donante del Partido Republicano Stephen Schwarzman.

Pero los comentarios de Gross socavan uno de los argumentos centrales de Trump en la campaña electoral: que él sería un mejor administrador de la economía



Bill Gros fue cofundador de Pimco, la mayor gestora de renta fija del mundo.

estadounidense y los mercados financieros que Biden.

Uno de los planes económicos clave de Trump es la promesa de hacer permanentes sus rebajas de impuestos de 2017, una medida que el *think-tank* Committee for a Responsible Budget espera que cueste cuatro billones de dólares (3,7 billones de euros) a lo largo de la próxima década.

En la entrevista que abarca desde sus selecciones de actuales en el mercado hasta los orígenes de su rara colección de sellos, Gross explica a *FT* lo que ha aprendido durante 40 años de experiencia y muestra sus perspectivas de inversión mensuales en un nuevo libro.

El creciente déficit de EEUU ha alejado a Gross de la estrategia de bonos que le hizo famoso y le ha llevado a declarar en su última perspectiva que “la rentabilidad total ha muerto”.

El déficit fiscal estadounidense alcanzó el 8,8% del PIB el año pasado, más del doble de la cifra de déficit del 4,1% registrada en 2022.

“El déficit es el culpable; un aumento [anual] de la oferta de dos billones de dólares... va a ejercer cierta presión sobre el mercado”, afirma.

### El creciente déficit de EEUU ha alejado a Bill Gross de la estrategia de bonos que le hizo famoso

### El inversor apuesta en un fondo cerrado de renta fija por preferentes y crédito privado

### Relativamente pesimista sobre la renta variable de EEUU, se centra en las tabacaleras

En su lugar, Gross explica que ha colocado su asignación a la renta fija en un fondo cerrado que invierte en valores preferentes, capital contingente y hasta un 20% en crédito privado, al tiempo que utiliza cierto apalancamiento para impulsar los rendimientos.

“Es sin duda más atractivo para un inversor que no necesita mucha liquidez”.

### Pesimista con la Bolsa

Gross también se muestra relativamente pesimista sobre

los mercados de renta variable estadounidenses, advirtiendo que los inversores “deben moderar sus expectativas” en lugar de esperar una repetición indefinida de la rentabilidad del 24% del S&P 500 del año pasado.

“Con el tiempo, los mercados deberían revertir a la media. Para mí, eso significa que los precios suban menos de lo que lo han hecho”, explica.

“Si la gente espera un 10% o 15%, trabajará con presupuestos más pequeños”, añade.

Gross, que sigue dedicando cinco o seis horas al día a observar los mercados en su terminal personal de *Bloomberg*, también ha invertido grandes sumas en acciones de tabacaleras y en valores conocidos como sociedades limitadas maestras (MLP, por sus siglas en inglés), una forma fiscalmente ventajosa de financiar oleoductos y otras empresas.

En ambos casos, busca beneficiarse de los rincones del mercado que otros evitan. Muchos inversores rehúyen el tabaco por su impacto en la salud, mientras que las MLP pierden parte o la totalidad de sus ventajas fiscales cuando se mantienen en fondos de inversión y vehículos de jubilación.



## ECONOMÍA / POLÍTICA

# El Supremo rechaza la conversión automática de los trabajadores interinos en fijos



**LA SENTENCIA INTERPRETA AL TRIBUNAL DE JUSTICIA DE LA UE/** El Supremo dicta que “la conversión judicial automática” de los interinos en fijos “es incompatible” con el modelo español de función pública, basado en “la igualdad, capacidad y mérito”.

M. Valverde. Madrid

Malas noticias para todos aquellos que tienen pendiente en los tribunales y, especialmente, en el Supremo sus aspiraciones para convertirse en trabajadores fijos de las administraciones públicas, después de haber estado durante años como interinos. En una reciente sentencia del pasado 29 de abril, a la que ha accedido EXPANSIÓN, el Tribunal Supremo dicta que el acceso a la función pública, sin hacer las correspondientes pruebas u oposiciones, “es incompatible con el sistema español de autoorganización de su propia administración pública”. Modelo “que se aplica tanto a los funcionarios públicos como a los contratados laboralmente”. Como en el sector privado, estos últimos están cubiertos por la negociación colectiva y se regulan por el Estatuto de los Trabajadores.

Además, el Tribunal Supremo sostiene que la reciente sentencia del Tribunal Superior de Justicia de la UE, del pasado 22 de febrero, no le dijo a España que, “automáticamente”, tenía que convertir en funcionarios, o en trabajadores fijos, a todos aquellos interinos que llevasen trabajando en las administraciones.

Luxemburgo dijo que no encontraba en la legislación española una forma de resolver este problema. Y añadió que, entre tanto se solucionaba el problema, la mejor forma de castigar a las administraciones que abusan de los interinos es su conversión en fijos de todos aquellos que se encontrasen en esa situación.

En concreto, y en síntesis, el TJUE dijo lo siguiente al respecto: “El Derecho español no disuade adecuadamente a las administraciones públicas del abuso de la contratación temporal, lo que puede llevar a emplear a trabajadores de forma precaria durante años”. A continuación, explicó que son los tribunales españoles los encargados de modificar la jurisprudencia en este aspecto, si se basa en una interpretación incompatible con la legislación europea.

Entre tanto, España resuelve esta laguna jurídica sobre la conversión de los trabajadores interinos en fijos en las



Manifestación de trabajadores interinos en Madrid en demanda de su fijeza en su puesto de la administración.

## Restricciones a los interinos en los concursos de traslados

Un trabajador indefinido no fijo —un interino— no puede participar en un concurso de traslados que se haya convocado para los funcionarios y trabajadores fijos, por oposición. Y no puede participar porque no tiene la plaza por oposición, y de acuerdo “con los principios constitucionales de igualdad, mérito y capacidad”. Este es el sentido de la sentencia, dentro de la cual está el ‘obiter dicta’ sobre el rechazo del Supremo a que los trabajadores interinos de

la administración puedan convertirse automáticamente, y por sentencia, en fijos. El caso es que la sentencia, que tiene EXPANSIÓN, niega la petición de una trabajadora interina a participar en un concurso para la provisión de puestos de trabajo adscritos al personal laboral que, en cumplimiento del artículo 14 del convenio [aplicable en la comunidad autónoma de Castilla y León], restringe la participación en dichos

concursos a los trabajadores fijos. La sentencia recuerda la doctrina del Tribunal Constitucional y explica lo siguiente: “El hecho de que el personal indefinido no fijo, haya ingresado en la administración sin haber superado un proceso selectivo basado en los reiterados principios constitucionales de capacidad, mérito e igualdad, constituye un dato objetivo relacionado con el régimen jurídico del contrato que explica

razonablemente, dotándola de coherencia y racionalidad, la medida discutida consistente en la exclusión de los indefinidos no fijos de los procesos de traslados de los fijos”. Y, por lo tanto, la Junta de Castilla y León no discrimina a la trabajadora por no permitirle examinarse. No cumple las condiciones requeridas para optar al concurso de traslados. Lo que prohíbe el principio de igualdad “son las desigualdades que sean artificiosas o injustificadas”.

administraciones públicas, el TJUE recomendó que la mejor forma de sancionar a las administraciones que abusan de los interinos “es la conversión de esos contratos temporales en fijos”.

Sin embargo, el Tribunal Supremo no quedó muy convencido de la claridad de la sentencia de la instancia de la Unión Europea. Así es que el pasado 7 de marzo, el tribunal español decidió preguntar lo

siguiente al tribunal de Luxemburgo: “Se trata de resolver las dudas sobre cómo hacer compatible la doctrina acuñada por la citada sentencia —del 22 de febrero— con las normas relativas al acceso al empleo público (incluyendo a los nacionales de los Estados miembros de la UE) así como con las reglas del ordenamiento jurídico nacional que garantizan el derecho de acceso al empleo público con-

forme a los principios de igualdad, mérito y capacidad”.

Pues bien, dos meses después de que el Tribunal Supremo preguntase sobre la cuestión al TJUE, la instancia española interpreta a Luxemburgo y dice, literalmente: “De la reciente sentencia [del tribunal europeo] no se deriva, en ningún caso, la necesidad de la conversión judicial automática de los trabajado-

res indefinidos no fijos [interinos] en fijos”. Porque, “como ya se ha visto es algo incompatible con el sistema español de autoorganización de su propia administración pública, que se basa en los principios de igualdad, capacidad y mérito en el acceso a la función pública, y que se aplica tanto a los funcionarios públicos como a los contratados laboralmente”. También cita jurisprudencia del Tribunal

**El Supremo no ve que la UE plantee una igualdad radical en el trato de temporales y fijos**

Constitucional, y añade: “Tampoco se deriva de la indicada sentencia [del TJUE] una igualdad radical entre el régimen jurídico de los trabajadores fijos y de los temporales, que asimila, de manera discutible, a los indefinidos no fijos, porque la jurisprudencia comunitaria permite un trato diferente entre temporales y fijos por razones objetivas”.

### Regulación

Lo curioso de este pronunciamiento sobre el fallo de Luxemburgo es que el Tribunal Supremo lo hace en lo que técnicamente se conoce como un *obiter dicta*. Es decir, es una resolución judicial, un argumento que se expresa para apoyar la sentencia, aunque sea tangencialmente, y sin que tenga una relación directa con ella. Pero es muy importante, porque avanza lo que puede ser la respuesta del Tribunal Supremo a la multitud de casos que espera sobre esta cuestión. Es decir, la potencial reclamación de 300.000 interinos, según el Gobierno, a los tribunales para convertirse en funcionarios, sin hacer oposiciones y después de años de trabajo.

De hecho, el Gobierno puso en marcha en la legislatura pasada un proceso de regularización de estas personas. Un colectivo que, al margen de la cifra que da el Ejecutivo, el Registro de personal del sector público, eleva a 600.000 personas de forma potencial.

Por si cupiesen dudas, el Tribunal Supremo aclara que “un trabajador indefinido no fijo [como puede ser una persona interina] lo es porque su ingreso en la Administración o en la empresa pública para un puesto de trabajo fijo se ha producido sin haberse seguido un proceso selectivo para su incorporación basado en los constitucionales principios de igualdad, capacidad y mérito”. Por lo tanto, puede ser despedido, si un funcionario por oposición cubre la plaza.



# La demanda de alquiler presiona las periferias de las grandes ciudades

**MERCADO INMOBILIARIO/** Municipios cercanos a Madrid, Barcelona y Valencia son los que más interés suscitan en aquellos interesados en alquilar. Esta demanda está disparando los precios incluso allí.

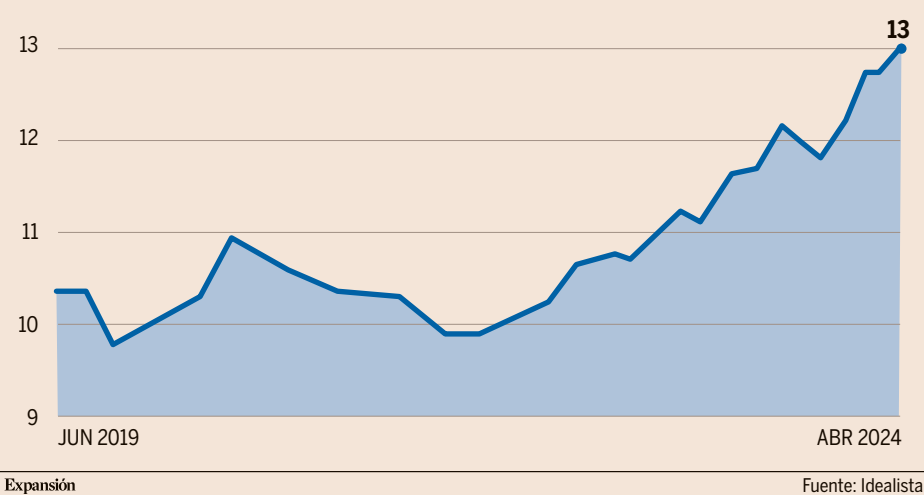
**Carlos Polanco.** Madrid  
Los rigores del mercado inmobiliario empujan cada vez a más personas a buscar un techo en las periferias de las grandes ciudades, especialmente en el segmento del alquiler. Y es que alquilar en alguno de los principales municipios del país puede llegar a ser no solo misión casi imposible, por culpa de la mínima oferta disponible, sino también muy caro: el precio del arrendamiento en España marcó este mes de abril su máximo histórico, con 13 euros por metro cuadrado, un 26% más que hace solo dos años y medio, culpa en parte atribuible a estas grandes capitales: por poner algunos ejemplos, Madrid tiene un precio de 19,2 euros por metro cuadrado, un 17% más que solo hace un año; Barcelona, 21,1 euros, un 13,8% más; y Málaga, 14,2 euros, un 14,4% más, según datos del portal inmobiliario Idealista. Es decir, unos gastos insostenibles para dos perfiles de personas: aquellos que alquilan con la idea de ahorrar y posteriormente poder comprar y aquellos cuyas rentas les impide pensar en tener una vivienda en propiedad.

Al calor de esta situación, las periferias de las grandes ciudades bullen de actividad. Así lo asegura el mismo portal inmobiliario, en un análisis que revela que, entre las 100 ciudades con una mayor demanda de vivienda, los primeros puestos los copan, sobre todo, ciudades cercanas a Madrid y Barcelona y, con menor protagonismo, aquellas a poca distancia de Valencia. De esta forma, la madrileña Getafe se sitúa en primera posición de ciudad con más demanda de alquiler de toda España. La combinación de buenas conexiones con la capital, así como un precio sensiblemente inferior a la misma (11,8 euros por metro cuadrado en el caso de Getafe, 19,2 en el de Madrid capital), bien justifica este furor por alquilar. Tras ella, se cuela una gran capital, Vitoria, pero el resto de ciudades del top 10 son periféricas: cercanas a Barcelona, Hospitalet de Llobregat, Terrasa, Manresa, Badalona y Mataró; a Madrid, Móstoles y Alcalá de Henares; y a Valencia, Torrent.

La escalada de precio de los últimos años solo puede en-

## EVOLUCIÓN DEL PRECIO DEL ALQUILER EN EL ÚLTIMO LUSTRO

En euros por metro cuadrado.



## ¿DÓNDE HAY MAYOR DEMANDA DE ALQUILER EN ESPAÑA?

Precio en abril, en €/m².

Localidad	Provincia	Precio
Getafe	Madrid	11,7
Vitoria	Álava	11,4
Hospitalet de Llobregat	Barcelona	16,8
Móstoles	Madrid	11,6
Alcalá de Henares	Madrid	11,1
Terrassa	Barcelona	11,4
Manresa	Barcelona	8,2
Badalona	Barcelona	14,4
Torrent	València	9,3
Mataró	Barcelona	11,9
Arona	Santa Cruz de Tenerife	16,7
Sabadell	Barcelona	11,3
Santa Cruz de Tenerife	Santa Cruz de Tenerife	10,8
Manacor	Baleares	11
Palma de Mallorca	Baleares	15,8
Madrid	Madrid	19,2
Barcelona	Barcelona	21,1
Vilanova i la Geltrú	Barcelona	11,8
Las Palmas de Gran Canaria	Las Palmas	12,5
Zaragoza	Zaragoza	9,6
Reus	Tarragona	8,3
Salou	Tarragona	10,3
Adeje	Santa Cruz de Tenerife	17
Fuengirola	Málaga	13,4
Gandia	Valencia	7,8
Málaga	Málaga	14,2
Valencia	Valencia	13,9
Torremolinos	Málaga	15,4
Cambrils	Tarragona	9,9
Tarragona	Tarragona	10,2

Expansión

Fuente: Idealista

## El precio medio del alquiler en España está en máximos históricos: 13 euros por metro cuadrado

tenderse en un contexto en el que la falta de oferta es más que evidente, como el actual. Porque no solo la alta demanda es suficiente para justificar estos encarecimientos, sobre todo si tenemos en cuenta que esta demanda, aunque alta, es inferior a la de 2022, principalmente porque estas subidas de precio disuaden a muchos hogares a buscar un nuevo inmueble para arrendar, que será sustancialmente más caro que el actual en el que residen, por mucho que tenga las mismas características.

Una de las razones que explican la baja oferta, según apuntan numerosos expertos del mercado inmobiliario, es la ley de vivienda, que la pasada semana cumplió un año en vigor y que, como impone toques de precios en el segmento del alquiler, lleva a algunos propietarios a reconsiderar tener su vivienda alquilada. Hay dos principales trasvases: uno, el paso de muchas viviendas en alquiler residencial a otras modalidades más rentables, como el temporal, el de habitación, o el turístico, que en las zonas más céntricas de las grandes ciudades es especialmente lucrativo; segundo, la retirada del inmueble del alquiler para directamente venderlo.

Paradójicamente, el incremento de la demanda en las periferias provoca el mismo efecto que se ha producido en las grandes ciudades: esta demanda sobrepasa holgadamente la oferta, con lo que los precios en ellas continúan al alza, en algunos casos alcanzando un incremento anual de doble dígito. Tal es el caso de Móstoles, que es un 17,2% más cara que hace solo un año; Hospitalet de Llobregat, un 13,8% más; o Terrasa, un 11,6% más. En un momento económico en el que el alquiler cada vez exige un mayor porcentaje de renta familiar, hasta vivir a decenas de kilómetros del centro de una gran ciudad puede ser prohibitivo.

Editorial / Página 2

## Trabajo prevé más de 624.000 inspecciones este año

**Expansión.** Madrid

La Inspección de Trabajo y Seguridad Social fijó ayer, en un encuentro en el que participaron representantes de todas las comunidades autónomas así como responsables de ocho departamentos ministeriales, las directrices de su actuación para este año en la lucha contra el fraude y otras posibles irregularidades en el ámbito laboral. Lo hizo durante el pleno del Consejo Rector de la Inspección de Trabajo y Seguridad Social, en el que se planificó la ejecución de 624.406 actuaciones del organismo autónomo para este año. De la cifra total, la mayoría de las inspecciones corresponderá al ámbito estatal (el 53,4%), tanto en cuestiones vinculadas con la Seguridad Social como en las que atañen a la economía irregular y al trabajo de extranjeros, con un total de 333.730 expedientes planificados.

**936 millones en 2023**  
La cifra de actuaciones previstas es ligeramente inferior a las realizadas el año pasado, que se cerró finalmente con 651.531 expedientes, un 5% más de los previstos en un principio y con los que se recaudaron 936,3 millones de euros. Según Trabajo, el mayor número de inspecciones se acometió en el ámbito de la prevención de riesgos laborales, con un total de 242.869 expedientes. Otras 140.000 inspecciones correspondieron al área de la Seguridad Social, mientras que los asuntos relacionados con la economía irregular y el trabajo de extranjeros dieron lugar a unas 135.000 actuaciones.

Como resultado de esa labor de inspección, un total de 100.982 trabajadores se dieron de alta en la Seguridad Social el año pasado, según informó el Ministerio de Trabajo en un comunicado, en el que aseguró que más de un millón de personas trabajadoras "han visto mejorar sus condiciones laborales gracias a la labor de la Inspección de Trabajo y Seguridad Social", al tiempo que los empleados recuperaron 41,1 millones de euros debidos por diferentes conceptos. Para realizar su labor, la Inspección de Trabajo y Seguridad Social contó el año pasado con un presupuesto total de 213,8 millones de euros.



# Sánchez y Feijóo repiten en las europeas la campaña del 23-J

LA AGUJA DE MAREAR

Javier Ayuso

Resulta paradójico que los líderes de los dos grandes partidos españoles estén repitiendo la estrategia de las elecciones generales del 23 de julio de 2023 en la campaña de las europeas. Pedro Sánchez y Alberto Núñez Feijóo son conscientes de lo que se juegan el próximo 9 de junio y han optado por volver a los mensajes pasados. El PSOE insiste en pedir el voto para frenar a la ultraderecha, mientras en el PP demandan a gritos acabar con el sanchismo. Todo ello sucede cuando la Unión Europea se juega su futuro en unos comicios que marcarán la hoja de ruta de Bruselas para luchar contra la irrelevancia internacional.

Los mítines y las manifestaciones de los últimos días ponen de manifiesto que ambos partidos se plantean las elecciones europeas como una segunda vuelta de las generales. Hace poco más de diez meses, Feijóo ganó, pero no consiguió los apoyos necesarios para ser investido, y Sánchez consiguió, tras un segundo puesto, aglutinar a todas las fuerzas de la izquierda y del independentismo catalán y vasco, para formar su segundo gobierno de coalición.

Precisamente esta semana conclui-

rá el procedimiento para la probación de la Ley de Amnistía, el precio que tuvieron que pagar los socialistas para conseguir los 14 votos de Junts y ERC que necesitaban para la investidura del candidato a presidente. Una ley que ha movilizó a decenas de miles de personas en Madrid en su contra y en contra de quienes la defienden. “Por la libertad y contra Sánchez”, gritaban los manifestantes, que se quedaron sin escuchar un discurso de la candidata popular al Parlamento Europeo, Dolors Montserrat. Un ejemplo más de que estas elecciones se están planteando en clave nacional, como si Europa no existiera.

“Nosotros contra ellos”, decía Sánchez en uno de sus últimos mítines, después de que su partido emitiera un vídeo electoral en el que se compara al PP y a Vox con hienas. La vieja máxima de que hay que generar tensión para movilizar a los votantes (José Luis Rodríguez Zapatero *dixit* pensando que el micrófono estaba cerrado) es hoy más real que nunca. La polarización y el frentismo son las armas que utilizan los partidos, dejando a un lado las propuestas. Para ellos, es más importante acabar con el contrincante, que se ha convertido en un enemigo, que afrontar los problemas reales de los ciudadanos.

Cada vez es más difícil, imposible a estas alturas, recuperar la derecha y la izquierda clásica frente al populismo que reina hoy en España. Se cumplen precisamente diez años de aquellas elecciones europeas de 2014 en las que Podemos saltó al estrellato público. Se inició entonces una nueva forma de hacer política en nuestro país, con los manifestantes del 15-M y su lema “No nos representan”, que acabó situando al grupo morado muy cerca del PSOE en las encuestas. Y en 2018, tras el abrazo público de Pablo Iglesias y Pedro Sánchez (el que dijo que no podría dormir gobernando con

Podemos), se formó el autodenominado gobierno progresista de coalición, en el que los morados llevaron a los socialistas a la radicalidad.

En el otro bando, la irrupción de Vox y Ciudadanos a la derecha y la izquierda del PP, dejó descolocados a los líderes populares, que llevan años mirando por el retrovisor a su competencia en vez de plantear las propuestas reformistas que esperan sus seguidores. Tras la desaparición del partido naranja, Feijóo ha conseguido sumar la práctica totalidad de sus votos, pero sigue sin dar con la tecla para recuperar los de sus antiguos militantes y simpatizantes que se fueron con Santiago Abascal.

**Para ellos, es más importante acabar con el contrincante que afrontar los problemas reales**



Dolors Montserrat, Alberto Núñez Feijóo e Isabel Díaz Ayuso, el domingo en Madrid.

En política se suele decir que en una campaña es más importante no cometer errores que tener muchos aciertos. El presidente del PP debe ser consciente de los errores cometidos en las elecciones generales de 2023, cuando se lanzó a firmar pactos con Vox en cinco comunidades autónomas, dando la oportunidad a los socialistas para volver a movilizar a su gente con el miedo a la ultraderecha.

Resulta cuanto menos curioso que sea Sánchez el que jalee a sus votantes utilizando el temor a la derecha radical, cuando quien más puede sufrir un ascenso electoral de Vox en las europeas es Feijóo. Ya le pasó en las generales y en algunas citas autonómicas y municipales y le puede volver a pasar el 9 de junio. Las últimas encuestas muestran una ligera caída en intención de voto del PP desde principios de año, aunque puedan duplicar el número de escaños respecto a 2019 por la absorción de los votos de Ciudadanos. Pero para lograr un triunfo incontestable, los po-

pulares necesitarían frenar la subida de Vox, a quien las encuestas auguran pasar de 3 a 6 escaños.

En la izquierda, el PSOE se ha quedado prácticamente sin competencia tras la ruptura entre Sumar y Podemos. Aunque la demoscopia viene a decir que perderá algún escaño respecto a 2019, la ofensiva que está realizando en los últimos días le puede llevar a superar los 20 sillones conseguidos hace cinco años. En Ferraz piensan que la iniciativa de reconocer como Estado a Palestina puede ayudar a movilizar a sus seguidores en unas elecciones que se caracterizan por la baja participación.

Otra cosa es lo que pasará en España tras los comicios europeos. Está en juego la formación del gobierno catalán y la propia supervivencia del español. Los últimos fracasos parlamentarios del PSOE, las nuevas exigencias que puedan plantear los independentistas catalanes y la agresividad creciente de Yolanda Díaz contra su presidente pueden hacer cambiar el rumbo político.

## Yolanda Díaz desata una tormenta en CEOE



LA ESQUINA

Miguel Valverde

mvalverde@expansion.com  
@MiguelValverde4

Los empresarios ya están hartos de las estratagemas de la vicepresidenta segunda y ministra de Trabajo, Yolanda Díaz, para legislar sobre las materias que les afectan sin consultarles. O, incluso, de la forma que tiene de romper los pactos ya firmados, como el de la reforma laboral de diciembre de 2021, que entró en vigor en febrero de 2022. CEOE le reprocha su constante incumplimiento del adagio latino *pacta sunt servanda*, por más que Díaz llena de sentencias su discurso de jurista.

Los empresarios tienen un enfado monumental con Díaz y, por extensión, con el Gobierno. El comunicado que hicieron público el pasado miércoles, día 22, CEOE, Cepyme y ATA, la organización de autónomos de la patronal, no iba contra la reforma del subsidio del desempleo. No es que les haga felices, pero no es un tema contra el que se hayan opuesto de forma contundente. Incluso, Díaz ha revelado que la patronal es la que ha propuesto hacer compatible con el salario de un empleo, tanto

la prestación contributiva como el subsidio del desempleo. Sin embargo, la crítica de los empresarios a Yolanda Díaz está en que, una vez más, ha aprovechado una norma para meter con nocturnidad, alevosía y clandestinidad cambios importantes en la legislación laboral. Concretamente, en la negociación colectiva y en la representación de los empresarios en las instituciones del diálogo social.

En el primer caso, la vicepresidenta ha hecho una reforma de mucho calado en la negociación colectiva: la prevalencia salarial de los convenios autonómicos y provinciales sobre los de carácter nacional de los sectores y empresas. Es una contraprestación al PNV por ayudar a Sánchez y a Díaz a mantener el Gobierno. Con ello, los nacionalistas vascos dan otro paso para crear un marco de relaciones laborales propio, que ya de por sí tiene los salarios y las pensiones más altas de España. Pero, además, la medida se puede aplicar en todas las comunidades autónomas siempre que cumpla las condiciones del pacto con el PNV: que el acuerdo salarial sea mejor que el del convenio de ámbito nacional, y que sea firmado por las patronales y los sindicatos más representativos del sector autonómico. Claro que el PNV sabe que en el País Vasco los sindicatos indepen-

dentistas ELA y LAB disputan la primacía a CCOO y UGT. Por lo tanto queda en manos de los empresarios aceptar la ruptura de los convenios nacionales y del marco salarial. CEOE entiende que la cesión al PNV ataca a la unidad de mercado de España. Bien es verdad que Díaz recuerda que el precepto estuvo vigente hasta que la reforma laboral del PP lo suprimió en febrero de 2012. También destaca que su decisión cuenta con el respaldo de Confebask, la patronal vasca, que forma parte de CEOE.

También se han enfadado los empresarios porque Díaz ha maniobrado de forma nocharniega al favorecer el avance de Pimec, la patronal catalana de la pyme, en las instituciones del diálogo social. En este caso, en el Consejo Económico y Social. CEOE interpreta que, con ello, el Gobierno intenta sustituirla por una organización que no tiene representación fuera de Cataluña, pero que, en su opinión, favorece los fines políticos del Ejecutivo. Por ejemplo, sus pactos con los independentistas catalanes para mantener la legislatura.

En este contexto, la Junta Directiva de la semana pasada fue muy tormentosa, más allá del comunicado que la patronal publicó después. Miguel Garrido, vicepresidente primero de CEOE y presidente de CEIM, la patronal ma-

drileña, fue el que encabezó la protesta. Propuso que los empresarios le digan a Díaz que no se sienten vinculados con el acuerdo de la reforma laboral, ya que ella misma lo ha incumplido en reiteradas ocasiones. “Tenemos que decirle al Gobierno que ya está bien de su falta de respeto”. Y, por lo tanto, propuso que CEOE no acuda a los actos con el Gobierno que no tengan un carácter técnico que interesen a los empresarios. Nada de hacerse fotos. Garrido fue secundado por Josep Sánchez Llibre, presidente de Fomento del Trabajo, la patronal catalana. Sánchez Llibre acusó al Gobierno de “practicar el filibusterismo” con los empresarios. “Los últimos hechos [del Ejecutivo en el diálogo social] son gravísimos. Nos están dando en la cara [a los empresarios] continuamente y hay que decirlo, porque hasta aquí hemos llegado”, dijo el presidente de Fomento. Andreu Cruañas, de la patronal de las ETT, resaltó que las medidas del Ejecutivo “están vaciando la representación social de CEOE y a los sindicatos les pasa lo mismo”. Incluso, la patronal de las ambulancias propuso hacer una rueda de prensa para reflejar el enfrentamiento con el Gobierno. Pedro Fernández Alén, presidente de la patronal de las constructoras (CNC), pidió “contundencia” con el Ejecutivo.



# Sánchez promete 1.000 millones en apoyo militar a Ucrania este año

**CUMBRE BILATERAL** El presidente ucraniano, Volodímir Zelenski, realiza su primera visita oficial a España, donde sella un “acuerdo bilateral de seguridad” para seguir haciendo frente “a la agresión de Putin”.

J.D. Madrid

Para bien o para mal, depende de a quién se pregunte, el presidente del Gobierno, Pedro Sánchez, sigue volcado en la política exterior, lo que de momento, con golpes de efecto y anuncios, le permite desviar el foco de los problemas internos y recuperar la iniciativa con la mirada puesta en el exterior y en la cita electoral europea del 9 de junio. Con el telón de fondo de su enganchada diplomática con la Argentina de Javier Milei y en vísperas del reconocimiento por parte de su Gobierno de Palestina como Estado, que ya ha provocado un terremoto en las relaciones entre España e Israel, Sánchez recibió ayer en Moncloa al presidente de Ucrania, Volodímir Zelenski, en su primera visita oficial a España (no es la primera vez que pisa suelo español, ya estuvo en Granada en octubre durante la cumbre de la Comunidad Política Europea, pero sí la primera que lo hace para una reunión bilateral). Un encuentro que a Sánchez le sirvió para proyectar su imagen más internacional y escenificar su compromiso con Ucrania, país que “es una inspiración para todos los que creemos en la democracia, en la paz y en la igualdad entre Estados”, plasmado en “un acuerdo bilateral de seguridad” multimillonario para seguir apoyando al país “frente a la agresión de Putin”.

Así lo anunció el propio Sánchez en una rueda de prensa conjunta con Zelenski. En concreto, dicho acuerdo, rubricado con luz y taquígrafos por ambos presidentes, contempla “un compromiso de apoyo militar para el año 2024 de 1.000 millones de euros que, según el Gobierno español, permitirán a Ucrania “reforzar sus capacidades, incluida, por supuesto, la defensa antiaérea, esencial para defender a la población civil, a las ciudades, a las infraestructuras, que sigue sufriendo los ataques indiscriminados” de Rusia, afirmó el jefe del Ejecutivo español.

Precisamente, la visita oficial de Zelenski a España se produjo en plena intensificación de los ataques rusos, después de que el pasado fin de semana el régimen de Putin bombardeara el centro de



El presidente de Ucrania, Volodímir Zelenski, ayer junto al jefe del Ejecutivo español, Pedro Sánchez, en el Palacio de la Moncloa.

## Malestar en Sumar y plantón de sus socios a Zelenski

La imagen de determinación que Sánchez intenta proyectar al exterior respecto a Ucrania se resquebraja de puertas adentro, donde su aliados parlamentarios, empezando por su propio socio de coalición, Sumar, no dudaron ayer en mostrar su disconformidad con el multimillonario acuerdo sellado por Sánchez con Zelenski. Sumar no se pronunció sobre el fondo

pero sí sobre la forma, al denunciar que el PSOE no informó en el Consejo de Ministros de que esa partida iba dirigida a Ucrania, recriminándole que un elemento tan importante como la política de defensa no se discutiera y votara en el Parlamento. “Esta falta de transparencia no es seria”, señalaron fuentes de la plataforma que lidera Yolanda Díaz. Podemos fue más allá y tildó de

“antidemocrática” la decisión “unilateral” de Sánchez de comprometer el envío de armas a Ucrania por 1.000 millones de euros sin pasar por el Congreso. No fueron los únicos. Otros aliados minoritarios, como Bildu o el BNG, dejaron claro que no comulgan con el refuerzo de la vía bélica que defiende Pedro Sánchez en Ucrania. Ambas formaciones, junto a Podemos y ERC (que alegó

problemas de agenda para justificar su ausencia) dieron plantón al presidente ucraniano en la visita que ayer, tras reunirse con Sánchez, primero, y después con el Rey, realizó al Congreso, donde fue recibido por la presidenta del hemiciclo, Francina Armengol, y por el presidente del Senado, Pedro Rollán, en representación de las Cortes españolas.

Járkov, incluido un hipermercado. “Hoy Putin lanza más de 3.000 bombas al mes dirigidas a la población civil ucraniana”, denunció Zelenski, cuyo desplazamiento a España estaba previsto para el pasado 17 de mayo, pero tuvo que ser pospuesto por el recrudecimiento de la ofensiva rusa en el país. A los 1.000 millones anunciados, sin parangón en la ayuda económica y militar prestada hasta ahora a la nación invadida, se añaden otros 15 millones para la recuperación de Ucrania y Moldavia a través del Banco Mundial; 1,5 millones para el programa de la ONU para el des-

minado en Ucrania; y 1,5 millones más para reforzar las capacidades del país en su lucha contra el crimen y el tráfico de armas y de personas.

“Defensa, seguridad, paz y reconstrucción son nuestras prioridades”, afirmó Sánchez, mientras que Zelenski resaltó “el afecto y el respeto” mostrados por el pueblo español a Ucrania y agradeció el gesto del Rey de España, Felipe VI,

**Felipe VI: “La ayuda material de nuestro país se mantendrá hasta que cese este ataque”**

de acudir al aeropuerto a recibir en persona a la delegación ucraniana, algo que no suele ser habitual ante la visita de mandatarios extranjeros y que da la medida de la importancia que el monarca otorgaba a esta visita.

En un discurso previo al almuerzo ofrecido por los reyes de España a Zelenski en el Palacio Real de Madrid, al que asistieron una cuarentena de invitados, entre ellos Pedro Sánchez y Alberto Núñez Feijóo, Felipe VI elogió el “heroísmo, entrega, valentía y resistencia” del pueblo ucraniano en defensa de su soberanía, su libertad y su democracia

“ante la brutal agresión armada de Rusia”, y garantizó al mandatario ucraniano que España mantendrá su apoyo a Ucrania durante “el tiempo que sea necesario”. El Rey subrayó que “el apoyo español se ha materializado en todos los ámbitos, y se basa en un firme principio: el rechazo al uso de la fuerza armada en las relaciones internacionales”, insistiendo en que “la ayuda material de nuestro país se mantendrá hasta que cese este ataque no sólo contra Ucrania, sino contra la Comunidad Internacional en su conjunto”.

Editorial / Página 2

## El Gobierno mejora su propuesta de cotización de los becarios

Expansión. Madrid

El Gobierno ha introducido mejoras principalmente temporales en su propuesta sobre la orden para recuperar años cotizados de antiguos estudiantes en prácticas e investigadores, tras la nueva reunión mantenida ayer con los sindicatos y la patronal. Para intentar convencer a los agentes sociales de su propuesta, el Ministerio de Seguridad Social ha recogido algunas de las peticiones realizadas. En concreto, aquella que contempla ampliar la ventana temporal para la suscripción del convenio con la Seguridad Social hasta los cuatro años y medio, frente a los tres años y medio de la propuesta anterior. También ha ampliado el periodo para fraccionar el pago de las cotizaciones pendientes hasta un máximo de siete años, desde los cinco años precedentes de los que se partía. Con ello, se amplía la ventana temporal abierta para la suscripción del convenio con la Seguridad Social hasta el 31 de diciembre de 2028, para facilitar así que los interesados puedan acceder a él.

El departamento que dirige Elma Saiz ha recogido las peticiones de ampliar la posibilidad de fraccionamiento de pago hasta el doble del periodo rescatado con un máximo de siete años. En la práctica esto permitirá que, por ejemplo, si se rescatan dos años de cotización, pueden pagarse en cuatro, frente a la orden inicial publicada el 1 de mayo que preveía que el ingreso de las cuotas se realizase en un solo pago o en un número máximo de mensualidades igual al periodo rescatado.

Desde UGT y CCOO valoraron ayer, tras la reunión, que las mejoras planteadas por el Gobierno suponen “un principio de acuerdo”, ya que los cambios propuestos por Seguridad Social garantizan la reducción de costes del convenio manteniendo su actual naturaleza jurídica y el carácter estrictamente contributivo de la figura. Respecto a la ampliación de los periodos de tiempo cuya cotización es posible recuperar, los sindicatos indicaron que esta medida persigue completar las carreras de cotización de las personas que han desarrollado durante largos periodos diferentes situaciones relacionadas con prácticas formativas y becas de investigación.



# Las políticas climáticas de Biden no calan entre la ‘Generación Z’

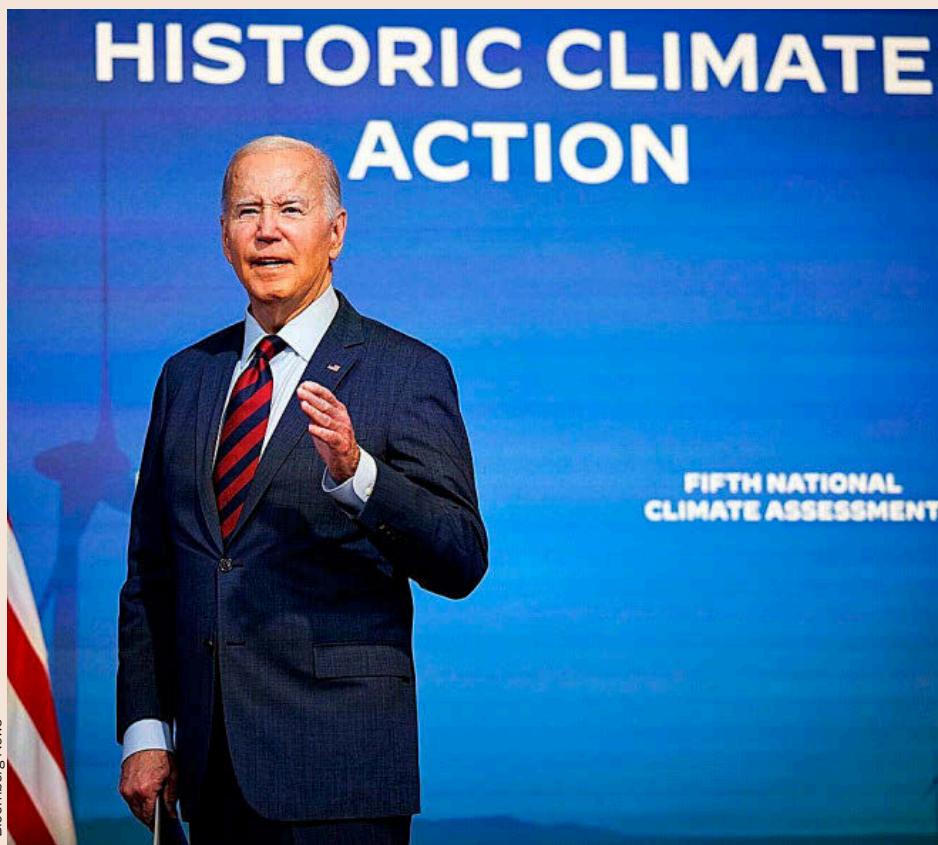
**ELECCIONES EN NOVIEMBRE/** Las reformas legislativas y el apoyo presupuestario del presidente estadounidense en materia de energía limpia y contaminación dejan fría a parte de su base.

Aime Williams. Financial Times  
Anderson Clayton, presidenta del Partido Demócrata de Carolina del Norte de 26 años, es una estrella emergente en la política de centro-izquierda y un vínculo clave entre Joe Biden y los votantes jóvenes que necesita para ganar la reelección en noviembre. Teme que Biden no esté recibiendo suficiente crédito en materia de cambio climático por parte de los votantes de la *Generación Z* en este disputado estado del sur. “Sé que muchos jóvenes dicen que no ha hecho lo suficiente”, afirma Clayton. “Y yo les digo, bueno, ¿sabéis lo que han hecho otros presidentes? Quiero decir, genuinamente, ¿conocéis el historial de otras personas?”.

Desde que asumió el cargo en 2021, Biden se ha reincorporado al pacto de París sobre el clima, ha promulgado una amplia legislación sobre energía limpia con la Ley de Reducción de la Inflación (IRA) y ha propuesto nuevas normas contra la contaminación. Las emisiones estadounidenses cayeron el año pasado.

El candidato republicano Donald Trump, por su parte, describe el cambio climático como un engaño. Sus aliados afirman que desmantelaría la IRA y revertiría las medidas de Biden contra la contaminación. Pero los jóvenes estadounidenses, que proporcionaron una tropa de activistas sobre el terreno a Biden en 2020 y demostraron ser una parte crucial de la coalición ganadora del partido demócrata, no muestran entusiasmo por apoyar la candidatura del presidente a la reelección, y el tiempo se acaba. “Para que los demócratas tengan éxito en otoño, vamos a tener [que conseguir] que votantes jóvenes en Carolina del Norte y en todo el país acudan a las urnas, y que lo hagan en un alto número”, explica Morgan Jackson, un veterano estratega demócrata afincado en Raleigh. “A ese grupo demográfico le preocupa el clima”.

Es parte de una preocupación más amplia a que Biden esté teniendo dificultades para movilizar a su base política, incluidos votantes progresistas y no blancos, que será crucial para derrotar a Trump. Stevie O’Hanlon, directora de comunicaciones del grupo



El presidente de Estados Unidos, Joe Biden.

climático progresista Sunrise, afirma que muchos votantes están “desanimados” por el historial climático de Biden y corren el riesgo de quedarse en casa en lugar de votar en noviembre. O’Hanlon cita la luz verde dada al polémico proyecto petrolífero Willow de ConocoPhillips en Alaska y el incesante aumento de la producción estadounidense de petróleo y gas, que convierte al país en el principal productor mundial.

Las frustraciones sobre el clima también han chocado con otras quejas de los votantes más jóvenes sobre la era Biden, incluido su apoyo a Israel en la guerra de Gaza y el aumento del coste de la vida durante su presidencia.

## Encuestas

Trump cuenta ahora con un mayor apoyo entre los jóvenes, según una reciente encuesta de *New York Times/Siena*, que arroja que el 30% de los votantes de entre 18 y 29 años afirman que le apoyarían, frente al 26% de Biden. En octubre de 2020, la misma encuesta mostraba que el 58% de los jóvenes apoyaba a Biden y el 30% a Trump. Perder a los jóvenes progresistas podría ser fatal para las posibilidades electo-

## Perder a los jóvenes progresistas podría ser fatal para las posibilidades electorales de Biden

rales de Biden en lugares como Carolina del Norte, donde unos 200.000 estudiantes están matriculados en tres universidades en las ciudades del “triángulo de investigación” de Raleigh y Durham y la población de Chapel Hill.

Algunos demócratas creen que esa masa de jóvenes con estudios ha puesto en juego para la contienda Biden-Trump de este año a un estado que desde 1968 sólo ha apoyado a dos demócratas a la presidencia. El estado ya tiene un gobernador demócrata, Roy Cooper, que está terminando su segundo mandato.

Pero mientras que Biden perdió el estado y sus 16 votos del Colegio Electoral por sólo un punto porcentual frente a Trump en 2020, las encuestas de RealClearPolitics lo sitúan ahora casi cinco puntos por detrás del republicano.

Los activistas demócratas han argumentado que promocionar los nuevos empleos verdes creados bajo el mandato de Biden y recordar a los

votantes la agenda de Trump a favor de los combustibles fósiles atraerá a los votantes jóvenes. Climate Power, un grupo de campaña alineado con los demócratas, ha seleccionado Carolina del Norte como uno de los pocos estados en los que están trabajando para promover las credenciales ecológicas de Biden.

Lori Lodes, directora ejecutiva de Climate Power, afirma que existe una “brecha educativa” entre los votantes sobre política climática, que se ha hecho evidente en sus grupos de sondeo. “La gente tiene muy poca información”, explica. “Así que cuando les muestras, esto ha pasado, esto es lo que ha hecho, la gente se sorprende. Lo que vemos en nuestros datos es que la gente se desplaza significativamente... Los jóvenes de 18 a 29 años acaban moviéndose 13 puntos en la dirección [de Biden]”. Biden también está presionando para que su historial quede más claro. Ha visitado el estado tres veces este año, mientras que la vicepresidenta Kamala Harris lo ha hecho cuatro veces. Trump ha estado una vez.

Los demócratas han gastado hasta ahora 5,5 millones de dólares en anuncios que se emitirán entre mayo y las

elecciones de noviembre, en un intento de difundir su mensaje. Recientemente, en Charlotte, Harris promovió los 20.000 millones de dólares en fondos que el Gobierno federal está desembolsando para proyectos de eficiencia energética, parte de los cuales van a parar a grupos de Carolina del Norte.

Ese dinero se destina al estado como resultado de la IRA y sus cientos de miles de millones de dólares en subvenciones verdes, argumentan los demócratas. Climate Power afirma que las inversiones por valor de 19.000 millones de dólares ya han ayudado a crear casi 10.000 puestos de trabajo en el estado.

Entre las mayores inversiones están los 8.000 millones destinados a una planta de fabricación de vehículos eléctricos en Randolph, una de las zonas más republicanas del estado, junto con inversiones más pequeñas en la fabricación de cargadores y baterías para vehículos eléctricos en otros condados. “A lo largo de los próximos meses nos aseguraremos de insistir en este punto”, declara Cooper, gobernador demócrata del estado, a *Financial Times*. “Tanto si te preocupa tu planeta, tu bolsillo o ambos: la energía limpia ayuda”.

Nikolai Kutsch, estudiante de segundo año y miembro de la sección College Democrats de la Universidad Estatal de Carolina del Norte, reconoce que el partido tiene que “mejorar sus mensajes”. “Cuando ves lo que ha hecho la Administración Biden en política climática, hay mucho que contar a la gente y con lo que entusiasmarse”. Pero en los campus no hay mucho entusiasmo entre los votantes climáticos cuando piensan en las elecciones de noviembre.

“No me parece que hayamos hecho lo suficiente contra el cambio climático”, afirma Cameron, estudiante de fisioterapia de 19 años en la NCSU. Advierte que podría decidir no votar en noviembre.

“El cambio climático es real, está ocurriendo, y si no hacemos algo ahora mismo va a acabar con todo”, asegura Bella, de 20 años, estudiante de política pública y economía en la Universidad de Carolina del Norte en Chapel Hill.

## Macron pide doblar el presupuesto europeo para inversiones

Expansión. Madrid

El presidente francés, Emmanuel Macron, cree que la UE anda coja en inversiones estratégicas, que considera indispensables para que el Viejo Continente vuelva a despegar económicamente. Por ello, el mandatario galo consideró ayer que el presupuesto comunitario debería duplicarse, ya sea a través de planes de inversión o de la emisión de deuda conjunta, para acometer esas inversiones prioritarias. Un esfuerzo en el que, a su juicio, las dos mayores economías del bloque deberían jugar un rol protagonista. “Entre Francia y Alemania deberíamos impulsar con más atrevimiento las inversiones estratégicas”, señaló Macron en un discurso pronunciado ante jóvenes en Dresde (Alemania).

## Envejecimiento de Europa

Entre las principales preocupaciones del presidente galo figura el envejecimiento demográfico de Europa, advirtiendo del riesgo de que en un futuro no lejano ya no sea posible seguir logrando crecimiento económico, situación que, en su opinión, equivaldría a una “crisis planificada”. Por ello, abogó por construir “un nuevo modelo de crecimiento para el futuro, para el bien de las nuevas generaciones”, señaló Macron, quien añadió que dicho modelo debería compaginar el crecimiento económico con inversiones masivas en la lucha contra el cambio climático y en el ámbito de la descarbonización, así como una simplificación de la burocracia para “acompañar mejor a las empresas” en lugar de “frenarlas con reglas” que no existen en otros lugares del mundo.

En este contexto, los mensajes del presidente francés dejaron traslucir cierto tinte proteccionista al señalar que Europa debe abandonar la “ingenuidad” frente a terceros países, como China o EEUU, que sí establecen unas “preferencias” y dan prioridad a sus intereses nacionales, mientras que Europa está “abierta a todos”. “Hace falta una Europa que se proteja mejor, con una política comercial europea más estratégica y que no sea ingenua”, afirmó el mandatario galo, que reclamó la aplicación de cláusulas espejo para una competencia realmente justa.



# España, por debajo de la OCDE y de la UE en libertad económica

**ÍNDICE DE LIBERTAD ECONÓMICA DE LA FUNDACIÓN HERITAGE Y EL INSTITUTO DE ESTUDIOS ECONÓMICOS/** El aumento del gasto público, los impuestos y el déficit público en los últimos años lastran la economía.

Pablo Cereza. Madrid

España empeora su puntuación en libertad económica y empresarial en el último año y se mantiene en el puesto número 55 a nivel mundial, por detrás del grueso de las economías desarrolladas. De acuerdo con el índice de libertad económica, elaborado por la Fundación Heritage y editado en España por el Instituto de Estudios Económicos (IEE), España se sitúa entre los países con libertad económica moderada, en la posición 55 de 184 del ranking global. Esto es, alejada de los primeros puestos y en una situación relativamente baja si se compara con las economías desarrolladas.

En concreto, la puntuación española (63,3 puntos) queda 1,7 puntos por debajo de las cifras del año pasado y acumula una pérdida de 6,6 enteros

respecto a las cifras de hace apenas tres años. Esto ubica al país en la posición 31 de los 38 países de la Organización para la Cooperación y el Desarrollo Económicos (OCDE) y en el puesto número 23 de entre los 27 países que conforman la Unión Europea, donde ha perdido una posición respecto al año pasado.

Este deterioro se debe fundamentalmente a las subidas de impuestos y el aumento del gasto público en los últimos años, que ha disparado el déficit fiscal a pesar de que la economía ya se ha recuperado con creces de la recesión provocada por el coronavirus. “La acumulación de déficits y su reflejo en el creciente endeudamiento público son consecuencias de una política presupuestaria incompatible con un plan de consolidación fiscal, lo que además interfiere



La puntuación española en el índice (63,3 puntos) queda 1,7 puntos por debajo de las cifras de 2023.

re con el principio de libertad económica al condicionar negativamente la estabilidad macroeconómica y limitar la capacidad de crecimiento potencial de la economía”, señala

la el texto presentado ayer por el IEE, que también sostiene que el déficit público detrae capital que podría ir a inversiones empresariales y que la elevada presión impositiva

que soportan las empresas lastra la competitividad fiscal.

Además otro elemento en los que España ha retrocedido muy significativamente en los últimos años es la libertad

**El informe urge a reducir regulaciones y cargas burocráticas que frenan la inversión**

de empresa. Por ello, el informe “urge a la remoción de las regulaciones y procedimientos administrativos que restan oportunidades a las empresas, que concentran la carga administrativa, directa e indirecta, visible e invisible, sobre las mismas y que imponen unos costes de operación elevados”, ya que ello resta inversiones y, con ello, lastra el crecimiento económico.

De acuerdo con el IEE, a partir de un cierto punto ya largamente superado, un mayor intervencionismo estatal daña la actividad económica y con ello el empleo y la renta de los ciudadanos. En concreto, el *think tank* de CEOE señala que hay una gran brecha, cada vez mayor, entre las empresas privadas y el sector público en indicadores clave, ya que las primeras muestran mucho mejores datos de productividad, tanto en relación al número de trabajadores como a la masa salarial, al volumen de activos o al empleo de capital en nuevas inversiones.

**Expansión**  **acciona**

**#FinanzasSosteniblesEXP**

# Finanzas Sostenibles

**5 Junio**

9.30h - 12.00h

**GRANVÍA HUB 27**

C/ Gran Vía 27, 5ª planta, Madrid.



Información e inscripciones:

[www.eventosue.com/FinanzasSosteniblesEXP](http://www.eventosue.com/FinanzasSosteniblesEXP)

[marketing.conferencias@unidadeditorial.es](mailto:marketing.conferencias@unidadeditorial.es)



CUADROS

Desde Orbyt, actualice los datos pulsando en los cuadros con este logotipo



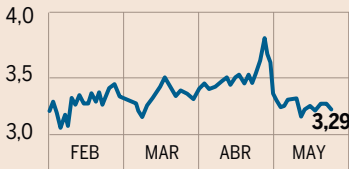
27-05-2024

Los valores que más suben	%
Solaria	5,26
Squirrel	4,78
Acciona Ener	4,36
Berkeley Energía	4,29
Técnicas Reunidas	4,20
Acciona	3,97
Edreams Odigeo	3,90
PharmaMar	3,39

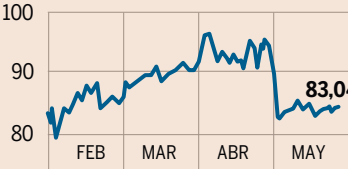
Los valores que más bajan	%
Soltec Power Holdings	-6,54
Minor Hotels	-4,15
Lar España	-3,36
OHLA	-3,10
Inmobiliaria Del Sur	-2,35
ROVI	-2,30
Atrys Health	-2,02
Nextil	-1,88

Los valores más negociados	Títulos
Urbas Gr.Financiero	18.810.000
B. Sabadell	11.756.522
B. Santander	10.289.935
Unicaja Banco	8.110.291
Dia	6.555.104
Telefónica	5.863.287
Berkeley Energía	5.123.000
CaixaBank	4.983.575

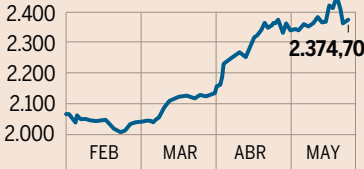
► **Bono español a 10 años**  
Rentabilidad en porcentaje.



► **Petróleo**  
Barril de Brent, en dólares.



► **Oro**  
En dólares por onza.



ÍNDICES MUNDIALES Y SECTORIALES

27-05-2024

	Cierre	Variación diaria Puntos	%	Máximo anual	Mínimo anual	Variación anual (%)
<b>ESPAÑA</b>						
Ibex 35	11.325,50	79,50	0,71	11.362,80	9.858,30	12,11
Ibex Medium Cap	14.988,00	157,80	1,06	14.988,00	12.984,10	10,62
Ibex Small Cap	8.774,60	-13,10	-0,15	8.850,90	7.709,00	10,43
Latibex Top	5.442,10	-27,80	-0,51	6.038,20	5.442,10	-9,39
Madrid	1.122,60	7,53	0,68	1.126,28	972,17	12,59
B. Consumo	6.065,32	52,72	0,88	6.129,70	5.210,06	9,67
Mat. / Const.	1.776,26	19,04	1,08	1.780,65	1.628,22	6,59
Petróleo / Energía	1.831,27	25,65	1,42	1.841,03	1.617,48	2,63
S. Fin./Inmobiliar.	692,83	0,74	0,11	714,64	532,23	27,34
Tecnol. / Comunic.	745,90	3,74	0,50	761,11	667,37	5,17
Serv. Consumo	1.081,14	6,33	0,59	1.102,93	947,40	10,80
Barcelona	931,99	5,82	0,63	933,28	789,09	14,79
BCN Mid-50	26.681,13	126,04	0,47	26.681,13	23.262,06	9,92
Bilbao	1.760,30	13,65	0,78	1.760,30	1.549,45	10,43
Valencia	1.756,43	13,20	0,76	1.762,39	1.521,82	12,17
<b>ZONA EURO</b>						
Dax Xetra	18.774,71	81,34	0,44	18.869,36	16.431,69	12,08
CAC 40	8.132,49	37,52	0,46	8.239,99	7.318,69	7,81
Aex 25	916,04	0,83	0,09	916,04	771,43	16,42
Ftse Mib	34.761,97	271,26	0,79	35.410,13	30.077,46	14,53
PSI-20	6.938,14	37,80	0,55	6.971,10	6.055,53	8,47
Austria-Atx Vienna	3.715,27	-31,85	-0,85	3.775,49	3.327,04	8,16
Grecia-Atenas	1.481,23	3,54	0,24	1.502,79	1.301,34	14,55

	Cierre	Variación diaria Puntos	%	Máximo anual	Mínimo anual	Variación anual (%)
<b>RESTO EUROPA</b>						
FT-SE 100 (2)	8.317,59	0,00	0,00	8.445,80	7.446,29	7,56
SMI	11.960,57	28,87	0,24	12.037,99	11.091,58	7,39
Dinamarca-Kfx Copenh.	2.760,95	-6,28	-0,23	2.790,40	2.283,27	20,91
Rusia-Rts Moscu	1.173,92	-21,66	-1,81	1.211,87	1.064,44	8,35
OMX Stockholm 30	2.630,30	5,80	0,22	2.641,47	2.297,85	9,68
<b>PANEUROPEOS</b>						
FTSE Eurotop 100	4.107,29	11,41	0,28	4.131,72	3.683,01	9,59
FTSE Eurofirst 300	2.067,49	6,33	0,31	2.078,40	1.850,49	9,47
DJ Stoxx 50	4.508,24	11,58	0,26	4.535,24	4.033,40	10,14
Euronext 100	1.553,88	6,42	0,41	1.557,64	1.368,00	11,35
S&P Europe 350	2.120,21	6,64	0,31	2.131,21	1.900,94	9,11
S&P Euro	2.208,17	8,60	0,39	2.225,04	1.261,91	10,92
Euro Stoxx 50	5.059,20	23,79	0,47	5.100,90	4.403,08	11,89
<b>AMERICA</b>						
Dow Jones (2)	39.069,59	0,00	0,00	40.003,59	37.266,67	3,66
S&P 500 (2)	5.304,72	0,00	0,00	5.321,41	4.688,68	11,21
Nasdaq (2)	16.920,79	0,00	0,00	16.920,79	14.510,30	12,72
Bovespa	124.495,68	190,11	0,15	132.833,95	124.171,15	-7,22
Merval	1.572.756,32	51.947,48	3,42	1.581.107,16	930.419,67	69,17
IPC	55.452,88	39,76	0,07	58.711,87	54.704,74	-3,37
Colombia Colcap	1.413,70	5,94	0,42	1.441,68	1.220,31	18,28
Venezuela-lbc Caracas	67.082,71	1.330,62	2,02	67.082,71	47.998,11	15,99
Canada-Tse 300	22.373,38	52,51	0,24	22.468,16	20.584,97	6,75

	Cierre	Variación diaria Puntos	%	Máximo anual	Mínimo anual	Variación anual (%)
Chile-Ipsa	6.810,91	34,14	0,50	6.810,91	5.844,56	9,89
<b>ASIA-PACIFICO</b>						
Nikkei	38.900,02	253,91	0,66	40.888,43	33.288,29	16,24
Hang Seng	18.827,35	218,41	1,17	19.636,22	14.961,18	10,44
Kospi Seul	2.722,99	35,39	1,32	2.757,09	2.435,90	2,55
St Singapur	3.318,45	1,89	0,06	3.322,62	3.107,10	2,41
Australia-Sidney	8.058,60	59,40	0,74	8.153,70	7.575,60	2,93
<b>AFRICA-ORIENTE MEDIO</b>						
Egipto-Cma El Cairo	5.999,23	-39,05	-0,65	7.854,63	5.444,38	9,61
Israel-Tel Aviv 100	1.965,55	-1,96	-0,10	2.040,82	1.830,41	-4,42
Sudafrica-Jse All Share	78.920,88	-229,96	-0,29	80.072,99	71.693,09	2,64
<b>DIVISAS FRENTE AL EURO</b>						
Euro/Dólar	1,0843	0,0003	0,0277	1,0987	1,0632	-1,87
Euro/Yen	170,0700	-0,2100	-0,1233	170,2800	155,6800	8,79
Euro/Libra	0,8507	-0,0017	-0,2006	0,8665	0,8507	-2,12
Euro/Franco Suizo	0,9922	-0,0002	-0,0202	0,9924	0,9305	7,15
<b>BONOS A 10 AÑOS</b>						
					Puntos	
B. España 10 años	3,295	-0,04	-1,29	3,438	2,987	-0,35
B. Alemania 10 años	2,548	-0,03	-1,32	2,631	2,000	-0,01
B. EEUU 10 años	4,459	0,00	-0,20	4,706	2,366	0,59
B. Reuno unido	4,296	0,00	-0,16	4,411	3,639	0,59
B. Japón	1,018	0,02	2,00	1,018	0,562	0,60
Dif. EEUU/Alemania	1,911	0,02	1,33	2,192	1,715	0,60

(1)A media sesion. (2)Festivo

IBEX

27-05-2024

Valor	ÚLTIMA SESIÓN					ANUAL		NEGOCIACIÓN 12 MESES		HISTÓRICO		DIVIDENDOS				RENTABILIDAD			CAPITAL		VALORACIÓN			Sigla	Sector							
	Cierre	Dif. (%)	Máximo	Mínimo	Títulos	Máximo	Mínimo	Títulos	Rotación	Máximo	Mínimo	Año ant.		Por divi. 12 m. (%)	Reval. 2024 (%)	Total con divi. 2024	Número acciones	Capitaliza- ción (mill.)	PER		Valor contable											
																			Año act.	Año sig.												
Acciona	120.600	3,97	120.700	115.700	167.379	131.700	En	100.300	Fe	99.000	0,46	203.989	Ag22	17.523	My00	4,51	Jl-22	U	4,11	Jl-23	A	4,51	3,89	-9,53	-9,53	54.856.653	6.616	15,32	13,65	1,14	ANA	CON
Acciona Ener	22.040	4,36	22.280	21.020	511.508	27.180	En	18.760	Ab	440.436	0,34	42.734	Ag22	18.760	Ab24	0,70	Ab-22	U	0,28	Jn-23	U	0,70	3,32	-21,51	-21,51	329.250.589	7.257	18,03	19,33	1,03	ANE	ENR
Acerinox	10.190	0,69	10.190	10.100	220.533	10.565	Fe	9.460	Mz	697.187	0,66	11.054	En22	2.225	En99	0,60	Jl-23	C	0,30	En-24	A	0,31	6,03	-4,36	-1,45	270.546.193	2.757	8,45	6,93	0,97	ACX	MET
ACS	41.160	0,78	41.300	40.800	385.250	41.160	My	35.660	En	498.038	0,47	41.160	My24	1.941	Fe00	1,96	Jl-23	A	1,48	Fe-24	C	0,46	4,75	2,49	4,77	271.664.594	11.182	16,27	14,39	1,91	ACS	CON
Aena	178.700	0,73	179.000	177.000	45.663	181.600	My	153.071	En	132.882	0,23	181.600	My24	47.372	Fe15	4,75	My-23	A	4,75	My-24	A	7,66	4,32	8,90	13,56	150.000.000	26.805	15,59	14,55	3,24	AENA	TRS
Amadeus	63.940	-0,06	64.060	63.420	296.805	66.100	En	54.380	Fe	651.628	0,37	78.594	Oc18	8.742	My10	0,74	Jl-23	A	0,74	En-24	A	0,44	1,84	-1,45	-0,77	450.499.205	28.805	22,14	19,80	4,66	AMS	TUR
ArceIorMittal	23.960	0,50	24.000	23.770	122.190	26.284	Fe	23.149	Mz	234.944	0,07	120.588	Jo08	5.836	Fe16	0,35	Jn-23	A	0,17	Di-23	A	0,17	1,45	-6,64	-6,64	877.809.772	21.032	5,55	4,73	0,34	MTS	MET
B. Sabadell	1.910	=	1.937	1.896	11.756.522	1.927	My	1.089	Fe	24.409.089	1,14	3.749	Fe07	0.228	Oc20	0,03	Di-23	A	0,03	Ab-24	C	0,03	3,14	71,56	74,26	5.440.221.447	10.388	7,72	8,68	0,54	SAB	BCO
B. Santander	4.760	0,15	4.774	4.739	10.289.935	4.878	My	3.502	En	31.690.236	0,51	5.089	Di07	1.299	Se20	0,14	No-23	A	0,08	My-24	C	0,10	3,70	25,93	28,44	15.825.578.572	75.322	6,73	6,35	0,69	SAN	BCO
Bankinter	7.916	-0,18	7.952	7.842	1.531.107	7.930	My	5.439	Fe	2.810.076	0,80	7.930	My24	0.677	Jl12	0,43	Di-23	A	0,14	Mz-24	A	0,11	5,73	36,58	38,47	898.866.154	7.115	8,00	8,84	1,15	BKT	BCO
BBVA	9.980	0,16	10.050	9.940	4.351.366	10.985	Ab	7.713	En	11.171.196	0,49	10.985	Ab24	1.765	Se20	0,47	Oc-23	A	0,16	Ab-24	C	0,39	5,52	21,32	26,06	5.837.940.380	58.263	7,05	7,08	1,07	BBVA	BCO
CaixaBank	5.110	-0,04	5.154	5.102	4.983.575	5.118	Ab	3.519	En	11.245.509	0,39	5.118	Ab24	0.898	Mz09	0,23	Ab-23	A	0,23	Ab-24	A	0,39	7,67	37,14	47,66	7.372.727.363	37.675	7,43	8,11	0,96	CABK	BCO
Celnex Telecom	33.830	1,14	33.850	33.340	496.829	35.820	En	29.610	Ab	1.078.159	0,40	60.895	Ag21	9.441	No16	--	No-18	A	0,05	No-21	A	0,03	--	-5,13	-5,13	679.327.724	22.982	--	--	1,57	CLNX	TEL
Colonial	6.130	0,82	6.155	6.075	445.629	6.510	En	4.900	Mz	1.076.359	0,51	1.101	Di06	1.292	Jl12	0,20	Jl-22	A	0,07	Jl-23	A	0,20	3,24	-6,41	-6,41	539.615.637	3.308	19,16	18,03	0,60	COL	INM
Enagás	14.140	1,36	14.140	13.930	744.225	15.885	En	13.000	Mz	896.003	0,87	18.237	Fe20	1.591	Se02	1,73	Jl-23	C	1,03	Di-23	A	0,70	12,39	-7,37	-7,37	261.990.074	3.705	14,00	15,89	1,26	ENG	ENE
Endesa	18.335	0,94	18.405	18.090	513.908	19.800	En	15.975	Mz	1.216.518	0,29	19.800	En24	1.033	Se02	1,59	Jl-23	A	1,59	En-24	A	0,50	11,48	-0,68	2,03	1.058.752.117	19.412	11,39	10,63	2,56	ELE	ENE
Ferrovial Se	36.660	0,94	36.680	36.120	286.711	37.400	My	33.220	Ab	917.642	0,30	37.400	My24	27.350	Oc23	0,43	--	--	--	No-23	R	0,43	1,18	11,02	11,02	740.688.365	27.154	--	--	--	FER	ATP
Fluidra	23.640	0,42	23.800	23.580	109.813	24.340	En	18.310	En	356.961	0,47	34.563	Oc21	1.452	Di11	0,70	Jl-23	R	0,35	Di-23	R	0,35	2,97	25,41	25,41	195.629.070	4.625	20,56	17,38	2,25	FDR	ING
Grifols(P)*	9.400	2,58	9.400	9.170	1.184.612	14.940	En	6.898	Mz	2.413.031	1,44	33.423	Fe20	1.894	My06	--	Oc-20	C	0,16	Jn-21	R	0,36	--	-39,18	-39,18	426.129.798	5.725	11,46	8,70	7,78	GRF	FAR
IAG	2.036	0,34	2.043	2.025	2.475.510	2.166	My	1.656	En	10.012.168	0,51	5.223	En20	0.787	No11	--	Jl-19	C	0,17	Di-19	A	0,15	--	14,32	14,32	4.971.476.010	10.122	4,52	4,03	1,47	IAG	TRS
Iberdrola	12.200	1,50	12.200	11.980	4.148.303	12.360	My	10.480	Fe	8.889.091	0,35	12.360	My24	1.010	Oc02	0,19	En-23	A	0,19	En-24	A	0,20	1,66	2,78	6,18	6.423.299.000	78.364	15,64	14,70	1,51	IBE	ENE
Inditex	44.750	1,02	44.750	44.110	813.836	45.877	Mz	36.981	En	2.156.988	0,18	45.877	Mz24	1.821	Se01	1,20	No-23	C	0,20	My-24	A	0,77	3,09	13,49	15,45	3.116.652.000	139.470	25,87	23,55	7,00	ITX	TEX
Indra	20.740	-0,29	20.900	20.540	260.339	20.860	My	13.930	En	420.305	0,61	20.860	My24	2.718	My99	0,25	Jl-22	A	0,15	Jl-23	A	0,25	1,20	48,14	48,14	176.654.402	3.664	13,92	12,38	2,43	IDR	ELE
Logista	26.800	0,45	26.840	26.600	83.205	27.020	My	23.572	En	148.363	0,29	27.020	My24	7.714	Oc14	1,44	Ag-23	A	0,49	Fe-24	C	1,36	6,93	9,48	15,03	132.750.000	3.558	10,81	10,89	5,35	LOG	TRS
Mapfre	2.222	-0,18	2.234	2.196	1.534.090	2.285	Ab	1.848	Fe	2.439.638	0,20	2.285	Ab24	0.271	Jl00	0,15	No-23	R	0,06	My-24	C	0,09	6,77	14,36	19,01	3.079.553.273	6.843	7,66	7,35	0,81	MAP	SEG
Meliá Hotels Int.	7.810	0,84	7.810	7.735	134.044	7.910	My	5.795	En	544.265	0,63	16.548	Ab07	1.509	Mz09	--	Jl-18	A	0,17	Jl-19	A	0,18	--	31,04	31,04	220.400.000	1.721	16,24	14,37	2,54	MEL	TUR
Merlin Properties	10.750	0,84	10.760	10.630	334.284	11.000	My	8.568	Fe	672.651	0,37	11.000	My24	4.481	Oc20	0,44	My-23	C	0,24	Di-23	A	0,20	1,88	6,86	6,86	469.770.750	5.050	18,10	16,04	0,75	MRL	INM
Naturgy	24.820	1,14	24.840	24.540	186.852	26.653	En	19.161	Mz	513.091	0,13	27.669	Ag22	3.535	Mz09	1,00	No-23	A	0,50	Ab-24	C	0,40	5,71	-8,07	-6,59	969.613.801	24.066	14,60	15,36	2,42	NTGY	ENE
Redeia	16.500	1,48	16.510	16.180	369.370	16.770	My	14.400	Fe	997.924	0,47	18.387	Ag22	0.503	Fe00	1,00	Jl-23	C	0,73	En-24	A	0,27	6,15	10,66	12,49	541.080.000	8.928	17,74	17,37	1,66	RED	ENE
Repsol	15.050	0,97	15.110	14.930	2.017.234	16.175	Ab	12.930	En	3.559.175	0,75	16.175	Ab24	3.490	Jn02	0,70	En-24	R	0,38	En-24	A	0,03	5,03	11,90	14,87	1.217.396.053	18.322	4,79	5,19	0,64	REP	PET
ROVI	89.400	-2,30	94.800	88.600	79.410	91.500	My	60.750	En	87.161	0,41	91.500	My24	3.008	Mz09	1,29	Jl-22	U	0,96	Jl-23	U	1,29	1,41	48,50	48,51	54.016.157	4.829	28,20	23,16	6,67	ROVI	FAR
Sacyr	3.450	1,29	3.462	3.400	3.225.303	3.748	My	2.954	Mz	1.788.736	0,60	27.930	No06	0.675	Jl12	0,14	Jl-23	C	0,08	En-24	R	0,46	4,11	10,36	14,38	762.286.580	2.630	14,38	12,90	1,99	SCYR	CON
Solaria	11.800	5,26	11.910	11.180	1.238.786	17.870	En	9.430	Ab	718.863	1,47	30.940	En21	0.300	My12	--	My-11	A	0,02	Oc-11	A	0,02	--	-36,59	-36,59	124.950.876	1.474	15,13	12,36	2,02	SLR	ENE
Telefonía	4.187	0,77	4.195	4.142	5.863.287	4.282	My	3.553	Fe	11.401.506	0,51	8.651	Mz00	1.978	Oc20	0,30	Jn-23	R	0,15	Di-23	R	0,15	7,22	18,48	18,48	5.670.161.554	23.741	13,51	12,69	0,99	TEF	TEL
Unicaja Banco	1.322	-1,42	1.350	1.307	8.110.291	1.350	My	0.803	En	7.165.797	0,69	1.377	My18	0.369	My20	0,05	Ab-23	A	0,05	Ab-24	A	0,05	3,71	48,54	54,12	2.654.833.479	3.510	7,18	7,78	0,45	UNI	BCO





RESTO DE MERCADO CONTINUO (Continuación)

Valor	ÚLTIMA SESIÓN					ANUAL		NEGOCIACIÓN 12 MESES		HISTÓRICO		Año ant.	DIVIDENDOS			RENTABILIDAD			CAPITAL		VALORACIÓN			Sigla	Sector							
	Cierre	Dif. (%)	Máximo	Mínimo	Títulos	Máximo	Mínimo	Títulos	Rotación	Máximo	Mínimo		Por divi.	Reval.	Total con divi.	Número acciones	Capitaliza- ción (mill.)	PER	Año act.	Año sig.	Valor contable											
Deoleo	0.237	1.72	0.237	0.230	174.173	0.243	My	0.192	Mz	552.696	0.28	58.123	Ab07	0.123	Fe20	--	Jl-07	U	0.02	Jn-08	U	0.04	--	3.95	3.95	500.000.004	119	--	--	--	OLE	ALI
Desa	13.400	=	13.000	13.000	100	13.400	My	11.808	En	276	0.04	14.601	Jl23	6.408	Ab17	0.84	No-23	A	0.28	Mz-24	A	0.28	6.29	11.67	14.01	1.788.176	24	--	--	--	DES	FAB
Dia	0.014	1.50	0.014	0.013	6.555.104	0.014	My	0.012	Fe	15.236.191	0.07	0.852	Ab15	0.011	Mz22	--	Jl-17	U	0.21	Jl-18	U	0.18	--	14.41	14.41	58.065.534.079	784	--	--	--	DIA	ALI
Duro Felguera	0.610	2.52	0.610	0.590	76.238	0.687	En	0.530	Mz	123.867	0.15	29.280	Se13	0.161	Mz20	--	Jl-15	C	0.04	Se-15	A	0.02	--	-6.44	-66.41	215.179.431	131	--	--	--	MDF	ING
Ebro Foods	16.020	0.25	16.040	15.960	30.266	16.140	Ab	14.426	Fe	63.430	0.11	16.832	Di20	2.888	Fe03	0.57	0c-23	A	0.19	Ab-24	A	0.22	3.75	3.22	4.64	153.865.392	2.465	13.13	12.82	1.05	EBRO	ALI
Ecoener	3.790	=	3.810	3.790	485	4.290	En	3.400	Mz	17.793	0.08	6.500	Jl22	3.070	0c23	--	--	--	--	--	--	--	--	-10.61	-10.61	56.949.150	216	--	--	--	ENER	ENR
Edreams Odigeo	6.920	3.90	6.950	6.760	89.803	7.540	En	6.040	Ab	74.689	0.15	11.400	Ab14	1.023	0c14	--	--	--	--	--	--	--	--	-9.78	-9.78	127.605.059	883	--	14.42	3.10	EDR	TUR
Elecnor	21.150	=	21.450	21.100	29.979	21.200	My	17.800	Fe	32.491	0.10	21.200	My24	1.218	No02	0.37	Di-22	A	0.06	My-23	C	0.37	1.75	8.18	8.18	87.000.000	1.840	17.13	15.22	0.86	ENO	FAB
Ence	3.506	-0.51	3.538	3.480	299.848	3.610	My	2.710	En	628.229	0.65	6.701	0c18	0.684	Mz09	0.58	Mz-23	A	0.29	My-23	C	0.29	--	23.80	23.80	246.272.500	863	17.53	15.94	1.33	ENC	PAP
Ercros	3.505	0.14	3.505	3.490	16.275	3.590	Ab	2.280	Fe	120.396	0.34	197.146	Se87	0.309	Jan13	0.15	Jan-22	A	0.09	Jan-23	C	0.15	4.29	32.77	32.77	91.436.199	320	13.48	8.99	--	ECR	QUI
Ezentis	0.202	1.00	0.202	0.198	717.555	0.216	En	0.089	En	8.394.195	1.50	55.529	Aq98	0.040	0c22	--	Ab-91	C	--	Ab-92	U	--	--	125.95	125.95	463.640.800	94	--	--	--	EZE	TEL
Faes	3.700	=	3.720	3.665	102.266	3.700	My	2.935	Mz	202.476	0.16	6.537	Ab07	0.664	My12	0.16	Ab-23	A	0.12	En-24	A	0.04	1.05	17.09	18.32	316.223.938	1.170	13.21	12.76	1.37	FAE	FAR
FCC	14.540	3.12	14.540	13.980	37.211	14.800	En	11.920	Fe	44.185	0.03	33.695	Fe07	3.874	Ab13	--	Jl-21	A	0.40	Jl-22	A	0.40	--	-0.14	-0.14	436.106.917	6.341	13.46	12.87	1.37	FCC	CON
Gam	1.400	-0.36	1.400	1.380	13.900	1.485	My	1.210	En	19.916	0.05	199.158	Jl07	0.832	Se20	--	--	--	--	--	--	--	--	18.64	18.64	94.608.106	132	7.78	--	0.95	GAM	ING
Gestamp	2.890	0.52	2.915	2.885	195.875	3.487	En	2.745	Ab	370.412	0.16	6.490	Jan18	1.847	Jl20	0.14	Jl-23	C	0.07	En-24	A	0.07	5.03	-17.62	-15.62	575.514.360	1.663	5.13	4.46	0.69	GEST	FAB
Global Dominion	3.610	1.26	3.610	3.550	63.355	3.610	My	3.200	Ab	104.394	0.17	4.901	Jan18	2.040	Jan16	0.10	Jl-22	C	0.09	Jl-23	U	0.10	2.76	7.44	7.44	160.701.777	580	11.46	9.76	1.41	DOM	TEL
Grenergy Renovables	28.350	3.28	28.550	27.450	19.619	33.280	En	22.900	Mz	44.043	0.37	44.400	En21	1.300	Fe17	--	--	--	--	--	--	--	--	-17.20	-17.20	30.611.911	868	14.03	8.71	1.91	GRE	ENR
Grifols CLB	6.580	0.46	6.645	6.490	126.441	10.590	En	4.934	Mz	253.388	0.25	22.803	Fe20	2.979	No11	--	Jan-21	C	0.01	Jan-21	R	0.36	--	-37.63	-37.63	261.425.110	1.720	--	--	--	GRF-P	FAR
Grupo Catalana Occ.	37.950	1.61	37.950	37.050	15.187	37.950	My	30.290	En	21.527	0.05	37.950	My24	1.504	Fe04	1.06	Fe-24	R	0.19	My-24	A	0.54	2.99	22.82	25.19	120.000.000	4.554	8.25	8.40	0.87	GCO	SEG
Grupo San José	4.650	1.53	4.700	4.540	136.784	4.650	My	3.375	En	30.377	0.12	12.252	Jl09	0.625	Di14	0.10	My-23	U	0.10	My-24	U	0.15	3.28	34.39	38.73	65.026.083	302	--	--	--	GSJ	CON
Iberpapel	19.900	1.79	20.000	19.200	11.630	19.900	My	17.100	Fe	4.449	0.11	33.210	Jl18	5.226	Mz09	0.90	Jan-23	C	0.15	Di-23	A	0.50	3.32	10.56	10.56	10.749.829	214	10.93	10.47	0.59	IBG	PAP
Inmobiliaria Del Sur(F)	8.300	-2.35	8.350	8.300	1.354	8.500	My	6.902	En	2.715	0.04	32.887	No07	2.448	Jl13	0.32	Jl-23	C	0.17	En-24	A	0.14	3.65	18.57	20.57	18.669.031	155	12.87	8.30	0.84	ISUR	INM
Innovative Solutions Eco.	0.565	=	0.576	0.564	301	0.565	My	0.564	Mz	301	0.00	79.031	Se89	0.283	0c20	--	Jl-90	U	--	Jl-91	U	--	--	0.18	0.18	57.688.133	33	--	--	--	ISE	COM
Lar España	6.900	-3.36	7.050	6.880	106.050	7.690	Ab	6.120	Fe	69.202	0.21	9.870	Ab18	3.060	0c20	--	My-18	A	0.19	My-24	U	0.74	10.34	12.20	25.05	83.692.969	577	9.79	9.86	0.67	LRE	INM
Libertas 7	1.500	=	1.500	1.500	4.816	1.760	My	1.020	En	4.257	0.05	14.048	Jl10	0.820	Mz23	0.04	Jan-23	C	0.02	No-23	A	0.02	2.33	47.06	47.06	21.914.438	33	--	--	--	LIB	INM
Línea Directa	1.102	-1.25	1.112	1.092	469.630	1.116	My	0.840	Mz	465.303	0.11	1.728	Jan21	0.800	Jl23	0.00	Di-22	A	0.01	Ab-23	C	0.00	--	29.49	29.49	1.088.416.840	1.199	--	--	--	LDA	SEG
Lingotes Especiales	6.940	-0.86	7.460	6.920	5.037	7.260	En	6.360	En	2.330	0.06	19.842	My17	1.126	Se01	0.40	Mz-21	U	0.70	Jl-23	U	0.40	5.71	13.40	13.40	10.000.000	69	17.79	12.85	--	LGT	MET
Mediaforeurope	3.090	1.44	3.090	3.050	5.764	3.386	My	2.051	Mz	9.143	0.01	3.386	My24	1.728	No23	0.04	--	--	--	Jl-23	A	0.04	1.40	32.45	32.45	331.702.599	1.025	--	--	--	MFEA	PUB
Metrovacesa	8.680	-1.25	8.890	8.620	71.393	9.600	My	7.210	Mz	22.578	0.04	10.021	My18	3.024	No20	--	--	--	--	--	--	--	--	7.43	11.88	151.676.341	1.317	--	--	--	MVC	INM
Minor Hotels	4.390	-4.15	4.590	4.390	58.111	4.700	My	4.060	En	28.604	0.02	22.870	Se87	1.438	Mz09	--	Jl-18	U	0.10	Jan-19	A	0.15	--	4.77	4.77	435.745.670	1.913	14.88	18.29	1.69	NHH	TUR
Miquel y Costas	13.000	-0.38	13.000	12.950	3.089	13.150	My	10.908	Fe	9.809	0.06	14.003	Di17	1.005	0c08	0.45	Di-23	A	0.11	Ab-24	A	0.12	3.46	10.36	11.34	40.000.000	520	6.47	5.49	1.36	MCM	PAP
Montebalito	1.400	1.45	1.430	1.390	1.179	1.500	My	1.350	My	5.167	0.04	15.727	Fe07	0.311	Di12	--	No-14	A	0.08	Jan-15	A	0.04	--	-4.11	-4.11	32.000.000	45	--	--	--	MTB	INM
N. Correa	6.780	=	6.900	6.760	2.616	7.040	My	5.972	Fe	6.949	0.14	7.040	My24	0.503	Jl12	0.23	My-23	U	0.23	My-24	A	0.27	3.98	4.31	8.46	12.316.627	84	8.07	7.21	1.08	NEA	FAB
Naturhouse	1.625	-1.22	1.660	1.625	8.065	1.679	En	1.509	Fe	18.966	0.08	3.061	Se16	0.858	0c20	0.10	En-24	A	0.05	Ab-24	A	0.05	12.16	0.31	6.48	60.000.000	98	9.56	9.56	--	NTH	ALI
Neinor Homes	11.340	0.89	11.340	11.240	12.874	11.340	My	9.690	Mz	51.606	0.18	16.546	Jl17	5.778	Mz20	--	--	--	--	--	--	--	--	7.39	12.41	74.968.751	850	13.03	13.03	0.93	HOME	INM
Nexitl	0.314	-1.88	0.345	0.314	1.173.884	0.392	My	0.283	Mz	159.262	0.12	12.072	Fe99	0.121	Aq14	--	--	--	--	--	--	--	--	-17.37	-17.37	327.267.455	103	--	--	--	NXT	TEX
Nysa	0.004	=	0.005	0.004	2.874.900	0.006	Fe	0.004	My	11.210.170	2.87	371.464	Fe07	0.004	My24	--	Jl-06	U	0.12	Jl-07	U	0.12	--	-8.33	-8.33							



CUADROS



Desde Orbyt, actualice los datos pulsando en los cuadros con este logotipo



27-05-2024

BME GROWTH (Continuación)

Valor	ÚLTIMA SESIÓN					ANUAL		NEGOCIACIÓN 12 MESES		HISTÓRICO		Año ant.	DIVIDENDOS		RENTABILIDAD			CAPITAL		VALORACIÓN			Sigla	Sector
	Cierre	Dif. (%)	Máximo	Mínimo	Títulos	Máximo	Mínimo	Títulos	Rotación	Máximo	Mínimo		Por divi. 12 m. (%)	Reval. 2024 (%)	Total con divi. 2024	Número acciones	Capitaliza- ción (mill.)	PER Año act.	Año sig.	Valor contable				
Inhome Prm	10,700	=	--	--	--	11,100 En	10,700 My	597	0.00	11,100 En24	10,000 Di23	--	--	--	--	-3,60	-3,60	1.965.343	21	--	--	YIPP	INM	
Immobiliaria Park Rose	1,550	=	--	--	--	1,580 Mz	1,510 En	14.310	0.21	1,580 Mz24	1,136 En19	0.18	Jl-22 C 0,01	Jl-23 U 0,18	11,55	1,97	1,97	17.070.700	26	--	--	YPARK	INM	
Immofam 99 Socimi	13,600	=	--	--	--	13,600 My	13,600 My	185	0.02	13,700 Jn23	10,985 My17	0.43	Jn-22 A 0,53	Jn-23 C 0,43	3,17	0,00	--	2.118.956	29	--	--	YINM	INM	
Intercity	0,031	-1,26	0,031	0,030	387.823	0,118 En	0,031 My	651.193	2,80	2,000 No21	0,031 My24	--	--	--	--	-92,56	-92,56	59.403.358	2	--	--	CITY	SER	
Inv. Doalca	25,800	=	25,200	25,200	195	26,200 Fe	25,400 Fe	317	0,01	26,200 Fe24	23,731 Jl17	0,91	Di-23 A 0,43	My-24 C 0,18	3,58	-1,53	-0,85	6.123.000	158	--	--	YDOA	INM	
Inversa Prime	1,270	-0,78	1,280	1,270	8.400	1,300 Ab	1,220 Mz	27.864	0,09	1,490 Jn21	1,050 Mz19	0,00	--	Jn-23 A 0,00	0,21	0,00	--	78.352.654	100	--	--	YACI	INM	
Isc Fresh Water	16,200	=	--	--	--	16,200 My	16,200 My	307	0,01	17,041 Aq19	15,438 Jf22	1,32	Jl-23 A 0,80	Jl-23 C 0,52	8,15	0,00	--	7.497.003	121	--	--	YISC	INM	
Izertis Br	8,760	=	8,760	8,680	1.725	9,140 En	8,320 Mz	5.285	0,05	9,680 Mz21	2,280 No19	--	--	--	--	-4,58	-4,58	26.409.667	231	--	--	IZER	HAR	
Jaba I Inversiones	1,060	=	--	--	--	1,060 My	1,060 My	5.069	0,04	1,120 Jf20	1,021 Ab16	--	--	--	--	0,00	--	33.623.028	36	--	--	YABA	INM	
Jss Real Estate Br	8,600	=	--	--	--	9,300 En	8,600 My	525	0,03	9,977 No22	8,600 My24	0,93	Jl-23 A 0,31	Di-23 A 0,48	10,79	-7,53	-7,53	5.000.000	43	--	--	YISS	INM	
Knowmad Mood	4,000	3,63	4,000	3,940	225	4,080 My	2,760 Ab	1.227	0,01	7,755 En23	2,760 Ab24	0,02	--	Se-23 U 0,02	0,52	22,70	22,70	50.000.000	200	--	--	ATSI	HAR	
Kompuestos	0,805	=	--	--	--	0,870 Mz	0,700 Mz	3.718	0,08	3,600 Fe20	0,700 Mz24	--	--	--	--	3,21	3,21	12.155.700	10	--	--	KOM	FAB	
Ktesios	15,900	0,63	15,900	15,900	246	16,000 Ab	15,400 Ab	559	0,08	16,000 Ab24	14,000 My23	--	--	--	--	0,00	--	1.797.120	29	--	--	YKTS	INM	
La Finca	4,320	=	--	--	--	4,320 My	4,320 My	1.019	0,01	4,760 Mz22	3,407 No21	0,22	Jn-21 A 0,29	Jl-23 A 0,22	5,00	0,00	--	37.817.310	163	--	--	YLFG	INM	
Labiana Health	2,100	5,00	2,100	1,950	9.250	2,100 My	1,180 En	3.064	0,11	4,750 Jf22	1,080 Oc23	--	--	--	--	68,00	68,00	7.221.255	15	--	--	LAB	FAR	
Lleidanetworks	1,260	-4,55	1,320	1,250	39.078	1,355 My	0,688 Fe	54.524	0,87	10,328 Oc20	0,506 Oc17	--	Jn-21 A 0,02	Jn-22 A 0,02	--	63,64	63,64	16.049.943	20	--	--	LLN	TEL	
LLYC	9,800	1,03	9,850	9,800	1.190	9,900 My	8,150 En	1.221	0,03	13,769 Fe22	8,150 En24	0,13	Jl-22 U 0,13	Jl-23 E 0,13	1,36	17,37	17,37	11.639.570	114	--	--	LLYC	PUB	
Making Science	8,850	=	--	--	--	10,100 En	8,300 Ab	1.204	0,04	33,215 Mz21	3,192 Fe20	--	--	--	--	-11,50	-11,50	8.418.903	75	--	--	MAKS	HAR	
Matritense	1,010	=	--	--	--	1,010 My	1,010 My	1.994	0,03	1,010 My24	0,918 Aq22	--	--	--	--	0,00	--	20.275.817	20	--	--	YMAT	INM	
Mercal Inmuebles	49,200	=	--	--	--	49,200 My	48,600 En	134	0,04	49,200 My24	17,715 Jf14	1,66	My-23 C 1,01	Di-23 A 0,65	1,33	1,23	1,23	919.907	45	--	--	YMEI	INM	
Meridia Real Estate III	0,835	=	--	--	--	0,835 My	0,825 Mz	2.166	0,00	0,835 My24	0,322 Di17	0,11	Se-22 A 0,01	Mz-23 A 0,11	--	1,21	1,21	122.723.624	102	--	--	YMRE	INM	
Miciso Real	1,000	=	--	--	--	1,000 My	1,000 My	1.000	0,06	1,010 My23	1,000 My24	--	--	--	--	0,00	--	4.148.000	4	--	--	YMCS	INM	
Milepro	27,000	=	--	--	--	27,000 My	26,600 My	190	0,02	27,600 No23	26,000 Jf23	--	--	--	--	1,50	1,50	2.399.200	65	--	--	YMIL	INM	
Millenium Hospitality	2,720	0,74	2,720	2,720	3.702	2,760 My	2,220 Ab	4.697	0,02	5,500 En20	2,220 Ab24	--	--	--	--	3,82	3,82	76.926.101	209	--	--	YMHRE	INM	
Miogroup	4,360	4,81	4,360	4,160	4.070	4,480 Ab	3,740 Ab	572	0,02	10,100 Aq21	3,740 Ab24	--	--	--	--	-0,91	-0,91	6.666.667	29	--	--	MIO	SER	
Mistral Iberia Br	1,090	=	--	--	--	1,090 My	1,090 My	39.805	0,46	1,105 Di19	0,971 Jn23	--	--	Di-21 A 0,10	--	0,00	--	22.011.618	24	--	--	YMIB	INM	
Mistral Patrim.	0,965	=	--	--	--	0,965 My	0,960 My	3.652	0,08	1,549 Mz21	0,960 My24	0,08	No-23 A 0,05	En-24 A 0,10	18,44	-8,96	0,47	11.358.000	11	--	--	YMPI	INM	
Natac Natural Ingr.	0,660	-0,75	0,660	0,660	10.950	0,770 En	0,595 My	33.302	0,02	2,000 Aq19	0,302 Jn21	--	--	Jn-14 A 0,00	--	-9,59	-9,59	434.830.325	287	--	--	NAT	FAR	
NBI Bearings Europe	4,500	-1,32	4,540	4,500	850	4,980 En	4,300 Mz	1.350	0,03	7,400 Ab21	1,049 Mz16	--	My-18 A 0,03	Di-18 A 0,04	--	-9,64	-9,64	12.330.268	55	--	--	NBI	ING	
Netex Br	4,620	21,58	4,700	4,540	92.860	4,620 My	3,300 Ab	3.034	0,09	5,100 Fe21	1,160 Oc19	--	--	--	--	16,67	16,67	8.865.610	41	--	--	NTX	ELE	
Nextpoint Cap.	10,300	=	--	--	--	10,300 My	10,300 My	4.861	1,18	10,700 Jn23	10,300 My24	--	--	--	--	0,00	--	1.043.783	11	--	--	YNPC	INM	
Numulæe	1,860	=	--	--	--	1,980 Fe	1,860 My	3.823	0,07	2,055 Aq20	1,702 No19	--	Jl-21 A 0,02	Jl-22 A 0,02	--	-6,06	-6,06	12.961.357	24	--	--	YNUM	INM	
Optimum III	7,950	=	--	--	--	8,050 My	7,950 My	485	0,01	8,229 Ab23	4,314 Jf23	0,31	My-23 A 0,31	My-24 A 0,07	0,86	-7,56	0,82	5.403.000	43	--	--	YOVA	INM	
Optimum Re.	13,000	=	--	--	--	13,000 My	13,000 My	3	0,00	14,000 Jn19	10,300 Se16	--	--	Ab-21 A 1,75	--	0,00	--	5.000.000	65	--	--	YORS	INM	
Ores	1,000	=	--	--	--	1,090 Ab	0,985 Ab	6.295	0,01	1,090 Ab24	0,655 Jn20	0,02	My-24 R 0,03	My-24 A 0,01	6,41	-4,76	-0,89	196.695.211	197	--	--	YORE	INM	
Pangaea Oncology	1,800	-2,70	1,800	1,800	400	1,900 En	1,710 Ab	1.529	0,02	3,128 En17	0,958 Aq20	--	--	--	--	-2,17	-2,17	25.328.480	46	--	--	PANG	FAR	
Parlem	3,500	=	3,500	3,500	200	3,700 Mz	2,190 En	7.034	0,10	7,820 No21	2,190 En24	--	--	--	--	20,69	20,69	17.622.556	62	--	--	PAR	TEL	
Prevision Sanitaria Ntl Socimi	16,000	=	--	--	--	16,100 My	16,000 My	1.262	0,16	16,684 En22	11,827 Se19	0,30	Jl-23 A 0,16	No-23 A 0,14	1,88	-0,62	-0,62	1.979.469	32	--	--	YPSN	INM	
Proeduca Alfas	21,200	=	--	--	--	21,200 My	16,521 En	1.682	0,01	21,200 My24	4,852 Mz19	0,50	En-24 A 0,33	Ab-24 A 0,27	4,38	23,26	26,73	45.178.967	958	--	--	PRO	TEL	
QPQ Alquiler	1,220	=	--	--	--	1,220 My	1,220 My	382	0,01	1,220 My24	0,930 Jn21	0,04	Jn-22 A 0,03	Jl-23 A 0,04	3,20	0,00	--	10.606.539	13	--	--	YOPQ	INM	
Quonia Socimi	1,300	=	--	--	--	1,356 En	1,250 My	47.765	0,44	1,942 Mz18	1,250 My24	0,02	My-23 A 0,02	My-24 A 0,06	4,35	-7,80	-3,79	27.301.408	35	--	--	YQOQ	INM	
Revenge Smart Solutions	2,940	=	2,940	2,940	920	3,180 En	2,820 Ab	3.086	0,05	3,440 Oc23	2,820 Ab24	--	--	--	--	-2,00	-2,00	11.055.967	33	--	--	RSS	HAR	
Robot	1,360	=	--	--	--	1,460 Fe	1,330 Ab	1.182	0,11	7,396 My18	1,330 Ab24	--	--	Jl-18 A 0,05	--	-6,85	-6,85	2.850.483	4	--	--	RBT	ELE	
Secuoya	13,500	=	--	--	--	14,200 My	8,300 En	261	0,01	14,200 My24	2,930 My14	0,07	Di-23 A 0,07	Mz-24 A 0,04	0,78	62,65	63,08	8.073.574	109	--	--	SEC	PUB	
Seresco	4,700	=	--	--	--	4,860 En	4,480 Fe	1.092	0,03	4,860 En24	2,940 No23	0,04	--	Jn-23 A 0,04	0,88	4,44	4,44	9.602.962	45	--	--	SCO	HAR	
Serrano 61 Desarrollo Socimi	21,400	=	--	--	--	21,400 My	21,400 My	250	0,01	21,400 My24	20,806 Ab18	--	Jl-19 A 0,29	Jl-20 A 0,14	--	0,00	--	5.000.014	107	--	--	YSRR	INM	
Silidius	10,900	=	--	--	--	10,900 My	10,900 My	651	0,01	16,951 Ab22	10,900 My24	0,28	My-22 A 0,03	Jl-23 A 0,28	2,59	-22,70	-22,70	31.393.925	342	--	--	YSIL	INM	
Singular People	3,140	=	3,140	3,140	9.030	3,550 En	2,860 Mz	5.634	0,03	4,435 Fe22	2,860 Mz24	0,04	Jl-23 A 0,04											



VALORES DEL MERCADO DE CORROS

Valor	ÚLTIMA SESIÓN			ANUAL		Sigla Bolsa
	Cierre	Dif.(%)	Títulos	Máximo	Mínimo	
Ayco	0,680	=	1.918	0,680 My	0,680 My	MAD
Cementos Molins	21,400	-0,20	300	21,600 My	17,700 En	BAR
Cevasa	5,900	=	50	6,700 Mz	5,900 My	
Ecolumber	1,000	=	200	1,000 My	1,000 My	BAR
Liwe España	12,800	En. 23	-	-	-	MAD
Minersa	8,000	=	-	8,000 My	8,000 My	MAD
Ronsa	50,000	Fe. 18	-	-	-	BIL
Tr Hotel	1,000	Jl. 23	-	-	-	BAR
Uncavasa	4,800	=	10	4,800 My	4,800 My	MAD
Unión Europea Inv.	0,030	Se. 17	-	-	-	MAD
Urbar Ingenieros	0,073	=	20.000	0,073 My	0,073 My	MAD

Cuando aparece el precio de cierre pero no los títulos negociados significa que sobre el valor existió una orden de compra o venta en la sesión, pero que finalmente no se ha realizado la operación al no encontrar contrapartida. Se incluyen los valores que cotizan en el mercado de corros y que no son sicav. Todas las sicav se pueden encontrar en [www.expansion.com](http://www.expansion.com). Las sicav que han cotizado durante la semana anterior estarán en las páginas del periódico del lunes. Siglas de las bolsas: MAD: Madrid; BAR: Barcelona; BIL: Bilbao; VAL: Valencia

AMPLIACIONES DE CAPITAL

Sociedad	Proporción	Precio de emisión	Val. teórico derecho	Cotización derecho	Precio acción nueva	Precio acción vieja
Reig Jofre	1 x 62	Liberada	0,04	0,04	2,666	2,76 17-05/31-05-24
Almirall	1 x 47	Liberada	0,20	0,22	10,340	9,76 17-05/03-06-24

FUENTE: Bolsa de Madrid.

VALORES ESPAÑOLES EN EL MUNDO

Fráncfort	Variación			Títulos Negociados
	Cierre	día (%)		
Acerinox	10,07	0,50	-	-
BBVA	10,01	0,86	-	700
B. Sabadell	1,92	0,81	-	25
Endesa	18,24	0,61	-	200
Ercros	3,45	-0,14	-	-
Iberdrola	12,13	0,92	-	3.872
Inditex	44,08	-0,36	-	-
NH Hoteles	4,52	1,01	-	-
Repsol	15,05	1,04	-	752
Telefónica	4,18	1,26	-	8.205
Lisboa	Variación			Títulos Negociados
	Cierre	día (%)		
Merlin Proprieties	-	-	-	-

EL COSTE DE COBERTURA DE LOS BONOS ESPAÑOLES (CDS)

Emisor	Precio (1)		Variación (en puntos)		
	anual	(puntos)	Diaria	Semanal	Mensual
Santander	40	0	0	0	0
Endesa	44	0	-1	0	0
Telefónica	63	0	-1	0	0
BBVA	40	0	-1	0	0

(1) El precio refleja el coste anual de comprar un Credit Default Swap (CDS) de los respectivos emisores. Estos contratos protegen a los inversores del riesgo de impago del emisor de bonos. Cuanto más altos, más percepción de riesgo. Está medido como el porcentaje (en puntos básicos) sobre el valor nominal de un bono a cinco años del emisor. Las empresas incluidas son los emisores españoles que más liquidez tienen habitualmente en el mercado de CDS. Fuente: Markit

París	Variación			Títulos Negociados
	Cierre	día (%)		
Airbus	159,46	0,21	-	449.470
Arcelor	23,98	0,63	-	987.332
Nueva York	Variación			Títulos Negociados
	Cierre	día (%)		
Repsol	-	-	-	-
B. Santander	-	-	-	-
Telefónica	-	-	-	-
BBVA	-	-	-	-
Total	Títulos negociados		Porcentaje sobre total	
	1.902.198		4,52%	

Emisor	Predo (1)		Variación (en puntos)		
	anual	(puntos)	Diaria	Semanal	Mensual
Altadis	40	0	-1	0	0
Iberdrola	36	0	0	0	0
Melia Hotels Intl SA	16	0	0	0	0
Reino de España	25	0	0	0	0

S&P EUROPE 350

Nombre (*)	Precio (**)	Cambio %	Rentab. anual	Máxima 52 ult. semanas	Mínima 52 ult. semanas	Valor Free float euros (mil.)
ALEMANIA (1)						
Adidas AG (C)	222,70	-0,50	20,90	232,30 Ab	150,74 Jn23	40.047,04
Allianz SE (F)	266,20	0,50	10,00	277,80 Mz	199,98 My23	113.233,00
Basf SE (M)	48,76	1,10	-	54,92 Ab	40,59 Oc23	47.257,69
Bayer AG (S)	28,27	2,30	-15,90	54,35 My23	25,87 Mz	30.158,84
Bayer Motoren Werke (C)	93,70	0,90	-7,00	114,75 Ag	87,63 Oc23	29.496,78
Beiersdorf AG (BC)	145,90	-0,20	7,50	147,25 My	114,30 Jn23	15.570,78
BMW Nvty (C)	89,65	1,20	-0,30	105,40 Ab	80,15 Oc23	5.735,92
Brenntag AG (I)	65,66	0,90	-21,10	85,86 Mz	65,08 My	10.513,50
Commerzbank AG (F)	15,59	-0,50	44,90	15,67 My	9,13 Se23	17.636,61
Continental AG (C)	62,12	1,80	-19,20	77,50 Fe	59,20 Oc23	7.285,48
Covestro AG (M)	49,71	1,60	-5,60	53,74 Dn23	36,06 My23	10.202,24
Daimler Truck AG (I)	39,44	0,20	15,90	47,64 Mz	28,22 No23	22.204,54
Delivero Hero AG (C)	29,53	-1,10	18,10	43,96 Jn23	16,65 Fe	6.447,44
Deutsche Bank AG (F)	15,71	-0,10	27,10	16,66 Ab	9,08 Jn23	34.804,77
Deutsche Telekom AG (F)	182,90	-0,80	-1,90	193,60 Fe	155,10 Oc23	37.736,11
Deutsche Post AG (I)	39,04	0,30	-13,00	46,89 Jn23	36,37 Oc23	39.921,35
Deutsche Telekom AG (T)	21,76	=	=	23,30 En	18,56 Ag23	82.478,17
E.ON SE (SB)	12,45	0,80	2,50	13,40 My	10,59 Oc23	30.352,81
Fresenius Medical (S)	38,77	-0,60	2,10	49,33 Jn23	31,19 Oc23	8.399,90
Fresenius SE & CO (S)	29,20	0,90	4,00	41,31 Se23	24,24 Oc23	13.037,27
GEA AG (I)	38,84	1,60	3,10	40,46 Jn23	31,77 Oc23	6.323,42
Hannover Ruck SE (F)	226,80	-0,10	4,90	255,70 Mz	186,30 Jn23	14.850,44
Heidelberg Materials (M)	99,82	-0,10	23,30	102,95 My	66,02 Oc23	14.328,90
Henkel Ag & CO (BC)	83,66	0,10	14,80	84,54 My	66,32 Se23	14.728,77
Henkel Ag & Co, KgaA (BC)	74,25	=	=	75,00 My	58,62 Oc23	7.959,80
Infinion Technol. (I)	38,06	0,10	0,70	40,00 Jn23	27,28 Oc23	53.972,87
LEG Immobilien AG (IN)	80,58	1,00	1,60	87,24 My	47,93 My23	6.484,67
Mercedes-Benz (C)	66,29	0,40	6,00	76,61 Ag	55,43 Oc23	57.758,61
Merck KGaA (S)	167,40	-0,20	16,20	170,50 Jn23	135,45 Dn23	23.493,57
MTU Aero Engines AG (I)	234,10	-0,10	19,90	238,90 Jn23	161,20 Se23	13.682,56
Munich Re AG (F)	462,50	0,10	23,30	462,50 My	323,40 Jn23	68.538,15
Porsche AG VZ (C)	75,84	0,40	-0,50	118,40 Jn23	72,60 En	7.502,51
Porsche Automobil (C)	49,92	2,80	7,80	57,94 Jn23	41,95 Oc23	8.300,62
Puma SE (C)	48,18	0,90	-4,60	65,00 Oc23	37,60 En	5.286,94
Quagen NV (S)	40,25	-0,20	2,20	43,44 Jn23	33,35 Oc23	9.786,28
Rheinmetall AG (I)	532,20	0,30	85,40	560,60 Ag	233,00 Oc23	25.173,44
RWE AG (SB)	35,02	2,50	-15,00	41,74 Dn23	30,36 Fe	25.741,12
SAP SE (IT)	180,42	0,20	29,40	182,60 Mz	119,34 Jn23	199.769,00
Sartorius Ag Nvty - Pref (S)	253,60	0,20	-23,90	381,70 Mz	217,80 Oc23	7.423,48
Siemens AG (I)	178,92	0,90	5,30	188,40 My	121,20 Oc23	146.105,00
Siemens Energy AG (I)	25,82	0,90	115,20	25,82 My	6,87 Oc23	14.343,04
Siemens Healthineers (S)	53,80	1,00	6,30	57,70 Mz	44,64 Se23	16.474,84
Symrise AG (C)	106,10	1,00	2,50	112,05 Mz	88,28 Ag23	15.298,51
Volkswagen AG (C)	141,10	1,20	19,10	160,70 Jn23	106,40 Oc23	4.521,38
Volkswagen AG Nvty (C)	120,40	1,60	7,70	131,74 Jn23	99,14 Oc23	23.994,16
Vonovia SE (IN)	27,99	0,50	-1,90	29,94 My	16,96 Jn23	24.760,60
Zalando SE (C)	24,05	1,80	12,10	31,40 Jn23	16,32 En	5.712,37

AUSTRIA (1)						
Erste Gr. Bank AG (F)	44,47	-5,60	21,10	47,57 My	30,14 My23	17.064,31
OMV AG (E)	46,90	0,60	17,90	48,08 My	37,57 Jn23	7.167,06
Verbund AG (SB)	75,10	1,50	-10,60	89,25 My23	62,60 Fe	6.802,56

BELGICA (1)						
Ageas (F)	48,18	-0,20	22,60	48,30 My	36,04 Oc23	8.949,30
Anheuser Busch (BC)	59,88	-0,20	2,50	62,12 My	49,45 Oc23	58.430,19
Argem SE (S)	342,50	1,40	-0,30	491,80 Jn23	298,70 Dn23	22.015,48
GrE Bruxelles Lambert (F)	71,00	0,60	-0,30	75,82 Se23	67,30 En	7.464,87
KBC Gr. NV (F)	67,88	0,20	15,60	71,38 My	51,04 No23	24.915,60
Syngenta (M)	93,86	-0,10	-0,40	105,32 Dn23	- En23	7.445,90
UCB SA (S)	128,15	-0,30	62,40	129,50 My	65,78 No23	16.781,59
Unicore (M)	18,74	1,60	-24,70	27,93 Jn23	18,44 My	4.061,49

DINAMARCA (2)						
AP Møller - Maersk (I)	12.210,00	0,90	0,60	14.230,00 Jn23	8.852,00 Mz	8.355,00
AP Møller - Maersk As A (I)	11.710,00	0,60	-2,30	13.920,00 Jn23	8.660,00 Mz	4.495,75
Carlsberg As B (BC)	961,80	0,80	13,60	1.090,50 Jn23	819,60 Dn23	12.665,51
Coloplast As B (S)	859,20	1,80	11,30	976,00 Mz	697,40 No23	15.508,00
Danske Bank A/S (F)	200,80	-0,10	11,30	209,50 Mz	141,70 My23	19.905,27
DSV A/S (I)	1.044,00	=	-11,90	1.489,00 Jn23	958,40 Oc23	27.350,13
Genmab AS (S)	1.955,00	1,50	-9,30	2.287,00 Jn23	1.854,50 Fe	18.797,85
GN Store Nord AS (C)	223,20	0,50	29,40	272,00 Mz	111,00 Oc23	4.882,51
Novo Nordisk As B (S)	919,70	-1,00	31,70	1.367,80 Se23	625,70 Oc23	432.209,00
Novonovis (Novozymes) B (M)	429,00	1,20	15,60	435,50 My	276,60 Oc23	22.000,64
Ørsted (SB)	411,70	2,50	10,00	673,40 Jn23	252,50 No23	11.339,69
Pandora A/S (C)	1.138,50	-0,10	22,00	1.179,50 Mz	546,40 Jn23	13.900,84
Tryg A/S (F)	144,00	-0,30	-2,00	160,00 My23	126,55 Oc23	7.336,87
Vestas Wind Systems (I)	198,05	4,60	-7,60	215,00 Dn23	135,60 Oc23	29.108,24

ESPAÑA (1)						
ACS (I)	41,16	0,80	2,90	41,16 My	29,23 Jn23	8.951,59
Aena SA (I)	178,70	0,70	8,50	182,45 Mz	132,60 Oc23	14.262,70
Amadeus It Gr. SA (C)	63,94	-0,10	-1,40	69,92 Jn23	52,80 Oc23	31.279,25
Banco De Sabadell SA (F)	1,91	=	71,60	1,93 My	0,92 My23	11.280,44
Banco Santander SA (F)	4,76	0,10	25,90	4,88 My	3,05 My23	81.791,99
Bbva (F)	9,98	0,20	21,30	11,24 Ab	6,12 My23	63.627,40
Caixabank (F)	5,11	=	37,10	5,12 Ab	3,43 My23	22.479,63
Celtnet Telecom S.a. (T)	33,83	1,10	-5,10	38,40 Jn23	26,26 Oc23	21.541,04
Enagás SA (SB)	14,14	1,40	-7,40	18,52 Jn23	13,00 Mz	3.620,48
Endesa SA (SB)	18,34	0,90	-0,70	21,45 Jn23	15,98 Mz	6.323,92
Ferrovial SE (I)	36,66	0,90	11,00	37,40 My	27,35 Oc23	20.050,56
Griños SA (S)	9,40	2,60	-39,20	15,46 Dn23	6,90 Mz	3.001,30
Iberdrola SA (SB)	12,20	1,50	2,80	12,36 My	9,89 Oc23	37.437,12
Inditex SA (C)	44,75	1,00	13,50	46,67 Mz	31,24 My23	54.522,24
Naturgy Energy Gr. SA (SB)	24,82	1,10	-8,10	28,12 Ag23	19,54 Mz	4.965,28
RED Electrica Corp. (SB)	16,50	1,50	10,70	16,77 My	14,40 Fe	7.271,04
Repsol SA (E)	15,05	1,00	11,90	16,18 My	12,64 Jn23	19.895,65
Telefonica SA (T)	4,19	0,80	18,50	4,28 My	3,51 Jn23	26.145,40

FINLANDIA (1)						
Elisa Corporation (T)	41,72	0,20	-0,40	53,42 My23	39,42 Oc23	6.817,35
Fortum Oyj (SB)	14,16	1,30	8,40	14,75 My	10,31 Oc23	6.757,97
Kesko Oyj B (BC)	17,15	1,10	-4,30	19,19 Jn23	15,14 Oc23	5.086,57
Kone Corp B (I)	48,78	-0,10	8,00	51,28 Jn23	38,17 Oc23	21.364,81

Nombre (*)	Precio (**)	Cambio %	Rentab. anual	Máxima 52 ult. semanas	Mínima 52 ult. semanas	Valor Free float euros (mil.)
Metsco Corporation (I)	11,56	1,30	26,10	11,87 My	8,07 No23	8.845,18
Neste Oyj (F)	20,15	1,70	-37,40	40,98 In23	18,88 My	9.425,37
Nokia Oyj (IT)	3,57	0,40	17,00	3,94 In23	2,82 My23	20.453,07
Sampo Oyj (F)	40,80	0,40	3,00	43,58 In23	36,52 O23	20.667,50
Stora Enso Oyj R (M)	13,47	0,40	7,50	13,84 My	10,11 It23	8.954,13
Upm-Kymmene Oyj (M)	34,99	-0,30	2,70	35,77 My	27,16 In23	20.279,64
Wartsila Oyj ABP (I)	19,39	-0,10	47,70	19,40 My	9,48 O23	10.213,81
FRANCIA (1)						
Accor (C)	40,84	0,50	18,00	43,42 My	29,52 O23	7.831,99
AIR Liquide (M)	183,68	0,80	4,30	195,30 Mt	152,62 O23	104.465,00
Airbus SE (I)	159,46	0,20	14,10	171,60 Mt	121,26 O23	106.753,00
Alstom (I)	19,74	5,60	62,00	28,20 It23	10,70 O23	6.011,88
Arkema (M)	94,40	0,30	-8,30	103,05 En	79,42 In23	6.461,85
AXA (F)	33,69	0,30	14,20	34,92 Ab	25,35 It23	63.950,45
BNP Paribas (F)	67,06	-0,20	7,10	72,90 My	53,44 Fe	73.530,70
Bouygies (I)	36,14	1,00	5,90	38,08 Mt	29,17 It23	7.635,35
Bureau Veritas SA (I)	27,98	-0,20	22,30	28,40 My	21,34 O23	6.685,13
CAP Gemini SE (IT)	213,90	0,40	13,30	226,80 Mt	152,40 My23	36.083,12
Carrefour SA (BC)	16,33	0,20	-1,40	18,54 It23	10,95 Fe	9.423,72
Credit Agricole SA (F)	15,86	0,50	23,40	15,87 My	10,45 In23	19.446,76
Danone (BC)	59,28	0,20	1,00	62,24 En	51,31 O23	40.554,49
Dassault Systemes SA (IT)	38,86	-0,10	-12,20	48,44 En	33,96 O23	28.282,89
Edenred (F)	45,59	1,60	-15,80	61,98 In23	43,71 Ab	12.356,15
Effiaff (I)	101,65	0,90	4,80	107,00 Mt	82,58 O23	8.329,41
Engie (SB)	15,49	0,20	-2,70	16,55 Se	13,92 My23	29.492,21
EssilorLuxottica (S)	210,00	0,90	15,60	210,85 Mt	162,14 O23	65.167,97
Eurofins Scientific (S)	57,20	0,40	-3,00	62,58 It23	45,74 O23	8.030,98
Euronext (F)	89,40	-1,30	13,70	91,80 My	60,80 It23	9.565,97
Geacina (I)	98,70	0,10	-10,40	111,70 D23	87,60 Mt	5.502,26
Getlink SE (I)	16,34	1,20	-1,40	17,19 Az23	14,29 O23	8.575,81
Hermès Intl (C)	2.200,00	0,90	14,70	2.410,50 Mt	1.654,20 O23	80.704,70
Kering (C)	333,20	0,20	-16,50	541,10 Az23	322,80 My	25.007,59
Legros Promesses (I)	103,85	-0,50	10,40	104,40 My	80,34 O23	29.714,96
L'oreal (BC)	449,35	0,40	-0,30	456,90 My	380,25 O23	112.195,05
Lvmh-Moët Vuitton (C)	756,20	0,80	3,10	892,30 It23	647,40 En	214.099,00
Michelin Goele (C)	36,23	-0,10	11,60	37,70 Mt	26,12 It23	28.094,94
Orange (I)	10,70	0,20	3,80	11,38 In23	10,09 It23	21.326,21
Pernod-Ricard (BC)	141,30	0,20	-11,50	210,90 My23	140,25 Ab	30.594,39
Publicis Gr & T	106,90	0,40	27,30	108,10 My	69,32 My23	27.058,18
Renault SA (C)	50,38	0,20	36,50	50,60 Se	31,39 My23	10.354,08
Safran SA (I)	218,70	1,00	37,20	218,70 My	149,58 It23	82.189,60
Saint-Gobain, Cie DE (I)	81,94	0,30	22,90	82,66 My	43,76 O23	45.069,59
Santofi-Avans (S)	89,86	0,40	0,10	103,98 O23	81,44 O23	108.608,00
Sartorius Stedim Bio. (S)	187,65	-2,50	-21,60	284,50 It23	162,00 O23	5.751,53
Schneider Electric SE (I)	237,65	-0,20	30,70	238,20 My	139,42 O23	138.536,00
Société Générale (F)	27,00	-1,20	12,40	27,85 My	20,73 O23	20.243,07
Sodeco (C)	86,05	0,80	-13,60	105,40 En	72,64 Fe	7.578,14
Teleperformance (I)	108,70	2,00	-17,60	162,20 In23	84,04 Mt	7.488,64
Thales (I)	167,00	0,50	24,70	169,00 My	128,00 O23	17.154,27
TotalEnergies (E)	66,40	0,60	7,80	69,48 Ab	50,58 It23	161.750,27
Unibail Rodamco (IN)	79,20	-0,40	18,40	80,00 My	42,43 In23	8.729,33
Veolia Environnement (SB)	31,27	2,00	9,50	31,27 My	25,20 O23	20.624,52
Vinci (I)	115,45	1,10	1,50	120,06 Mt	99,60 O23	63.508,76
Vivendi SE (I)	10,15	0,60	8,80	10,47 Mt	8,00 In23	6.807,63
Worldline SA (F)	12,17	7,30	-22,40	37,61 My23	9,42 O23	3.285,85



CUADROS

Desde Orby, actualice los datos pulsando en los cuadros con este logotipo



27-05-2024

S&P EUROPE 350 (Continuación)

Nombre (*)	Precio (**)	Cambio %	Rentab. anual	Máxima 52 ult. semanas	Minima 52 ult. semanas	Valor Free float euros (mil.)
Fincoabank SPA (F)	15,05	0,10	10,80	15,68 My	10,66 Oc23	9.979,43
Intesa Sanpaolo (F)	3,56	0,40	34,80	3,77 My	2,16 My23	62.266,27
Leonardo S.p.a. (I)	23,80	1,40	59,40	23,80 My	10,01 Jn23	10.459,37
Mediobanca SPA (F)	14,67	0,20	30,90	15,25 My	10,30 My23	10.143,14
Moncler SPA (C)	61,76	-0,30	10,90	70,34 Mz	48,51 Oc23	13.813,48
Nexi SPA (F)	6,19	1,50	-16,40	7,87 JI23	5,37 Oc23	5.733,82
Prisma SPA (I)	60,94	1,90	48,00	60,94 My	33,78 Oc23	18.291,49
Snam SPA (SB)	4,38	1,60	-5,80	5,05 Jn23	4,20 No	9.757,56
Stellantis NV (C)	20,86	1,50	-1,40	27,16 Mz	14,18 My23	50.103,18
Semiconductronics NV (IT)	38,41	-0,60	-15,10	50,48 JI23	35,26 Oc23	27.366,94
Telecom Italia SPA (T)	0,25	2,30	-14,40	0,33 Se23	0,21 Mz	2.767,51
Telecom Italia Spa RNC (T)	0,27	1,60	-9,30	0,33 Se23	0,21 Mz	1.798,07
Tenaris SA (E)	15,81	1,70	0,40	18,64 Ab	11,67 My23	7.904,35
Terna SPA (SB)	7,72	1,10	2,10	8,05 Jn23	6,99 Oc23	11.788,93
Unicredit Spa ORD (F)	36,44	0,60	48,30	36,50 My	17,91 My23	67.760,95

<b>NORUEGA (2)</b>						
Aker Bp ASA (E)	265,50	1,40	-10,20	321,10 Oc23	241,20 My23	7.833,96
DNB Bank ASA (F)	206,80	0,70	-4,30	223,30 Oc23	185,20 My23	17.577,14
Equinor ASA (E)	303,65	0,50	-5,70	380,50 Oc23	261,65 Fe	28.671,23
Mowi ASA (BC)	193,75	0,60	6,50	207,70 Mz	168,10 JI23	8.209,42
Norsk Hydro AS (M)	69,00	0,20	0,90	73,42 JI23	53,60 Mz	8.943,64
Orkla AS (BC)	82,50	-0,10	4,60	83,78 En	71,90 Ab	5.903,71
Telenor ASA (T)	124,20	0,40	6,50	131,20 My	103,45 JI23	7.452,17
Yara International. (M)	331,90	1,20	-8,10	433,00 Jn23	313,20 My	5.155,24

Nombre (*)	Precio (**)	Cambio %	Rentab. anual	Máxima 52 ult. semanas	Minima 52 ult. semanas	Valor Free float euros (mil.)
<b>PORTUGAL (1)</b>						
Energias De Portugal SA (SB)	3,75	2,00	-17,60	4,67 Jn23	3,46 Mz	12.109,78
Galp Energia Sgps SA (E)	20,00	0,90	49,90	20,54 Ab	9,90 My23	9.161,78
Jerónimo Martins & Filito (BC)	20,66	0,80	-10,30	26,86 JI23	17,72 Ab	6.211,92

<b>SUECIA (2)</b>						
Alfa Laval AB (I)	486,50	-0,70	20,60	493,00 My	340,70 Oc23	13.270,43
Assa Abloy B (I)	313,80	0,20	8,10	316,60 My	227,80 Oc23	29.340,35
Atlas Copco Ab A (I)	203,10	-0,40	17,00	205,50 My	138,75 Oc23	49.503,74
Atlas Copco Ab B (I)	175,85	=	17,70	177,85 My	120,65 Oc23	25.877,50
Boliden AB (M)	370,00	1,10	17,60	385,80 My	257,75 Fe	9.540,87
Epiroc Ab - A Shares (I)	224,70	0,10	11,10	232,10 My	182,50 En	13.262,70
Epiroc Ab - B Shares (I)	206,60	0,50	17,10	209,20 My	153,80 No23	7.595,85
EQT AB (F)	341,60	0,10	19,90	349,50 Mz	198,00 Jn23	11.624,98
Ericsson (IT)	63,34	-0,20	0,40	64,22 En	48,87 Oc23	18.404,42
Essity Ab - B Shares (BC)	272,60	-0,20	9,00	295,80 Jn23	230,70 Se23	15.494,25
Evolution AB (C)	1.166,50	-0,20	-3,00	1.449,00 Jn23	976,70 Oc23	21.201,61
Getinge AB (S)	192,15	0,60	-14,30	254,00 Jn23	179,40 JI23	3.959,53
Hennes & Mauritz Ab B (C)	187,45	0,10	6,10	188,10 My	135,44 My23	10.906,97
Hexagon AB (IT)	119,60	1,70	-1,10	132,80 Jn23	89,16 Oc23	23.703,00
Industriavarden Ab A (F)	366,80	-1,10	11,50	375,20 Mz	278,30 Oc23	5.286,56
Industriavarden Ab C (F)	367,20	-0,90	11,80	374,20 Mz	276,60 Oc23	5.334,29
Investor Ab B (F)	285,95	0,40	22,50	286,25 My	199,50 Oc23	49.117,36
Nibe Industrier Ab B (I)	54,38	1,80	-23,20	111,75 Jn23	48,03 My	7.861,13
Nordea Bank ABP (F)	129,95	=	4,20	133,80 My	106,68 My23	43.320,50
Sandvik AB (C)	239,20	0,50	9,70	246,20 Mz	182,55 Oc23	24.327,77

Nombre (*)	Precio (**)	Cambio %	Rentab. anual	Máxima 52 ult. semanas	Minima 52 ult. semanas	Valor Free float euros (mil.)
<b>SUIZA (2)</b>						
SCA - B Shares (M)	160,60	0,70	6,30	169,50 My	132,10 JI23	9.079,09
Skand Enskilda Bank. (F)	148,80	0,90	7,20	156,35 Mz	113,45 My23	23.448,90
Skanska Ab-B (I)	192,45	0,70	5,50	201,60 My	141,60 Jn23	6.463,23
SKF Ab B (I)	232,20	-0,20	15,40	238,80 My	169,45 Oc23	8.207,50
Ssab AB (M)	61,70	0,80	-20,00	84,82 Fe	53,06 Oc23	3.672,35
Svenska Handelsban. (F)	98,20	0,50	-10,30	124,95 Mz	85,74 My23	14.584,04
Swedbank AB (F)	215,30	0,10	5,90	232,80 Mz	166,05 My23	18.611,84
Tele2 Ab B (T)	101,40	0,30	17,20	106,00 My	75,48 Ag23	5.319,19
Telia Company AB (T)	26,77	1,40	4,00	27,61 En	21,03 Ag23	5.855,14
Trelleborg Ab B (I)	418,80	-0,20	24,10	423,00 My	250,80 JI23	8.958,94
Volvo Ab B (I)	285,50	-0,30	9,10	318,00 Mz	200,25 My23	42.755,85

ABB LTD (I)	49,82	1,00	33,60	49,82 My	29,54 Oc23	88.284,52
Adecco Gr. Ag REG (I)	35,56	-0,40	-13,80	42,23 DI23	27,16 My23	6.557,47
Alcon (S)	82,28	0,30	25,40	82,76 My	62,26 No23	45.015,95
Balaise Hldg REG (F)	154,60	1,20	17,30	154,60 My	126,90 Oc23	7.752,43
Barry Callebaut AG (BC)	1.607,00	-0,30	13,20	1.870,00 Jn23	1.230,00 Se	6.277,48
Compagnie Fin. Richemont (C)	143,80	0,30	24,20	153,95 JI23	104,40 Oc23	84.638,19
Geberit Ag REG (I)	568,60	=	5,50	568,80 My	416,40 Oc23	20.811,35
Givaudan AG (M)	4.252,00	0,60	22,00	4.252,00 My	2.740,00 Ag23	36.969,57
Holcim LTD (M)	80,56	0,40	22,00	81,66 Mz	54,92 Oc23	46.993,99
Juriss Baer Gr. AG (I)	55,00	-1,50	16,60	63,12 JI23	43,40 No23	12.405,00
Kuehne & Nagel Intl (I)	250,90	2,10	-13,40	301,30 Ab	237,00 Mz	15.258,88
Linth & Sprung Ag PFG (BC)	10.590,00	-0,50	5,00	11.420,00 Fe	9.560,00 Oc23	11.687,44
Linth & Sprung Ag REG (BC)	107.000,00	0,40	4,90	116.000,00 Jn23	95.200,00 Oc23	12.494,17

Nombre (*)	Precio (**)	Cambio %	Rentab. anual	Máxima 52 ult. semanas	Minima 52 ult. semanas	Valor Free float euros (mil.)
<b>SUECIA (2)</b>						
Logitech International SA (IT)	87,34	-1,10	9,50	88,32 My	48,51 Jn23	15.229,16
Lonza AG (S)	512,80	-0,50	45,00	597,80 Jn23	311,50 Oc23	41.810,59
Nestle Sa REG (BC)	92,36	-0,10	-5,30	109,60 Jn23	91,36 My	269.996,00
Novartis Ag REG (S)	92,03	0,30	8,40	94,40 En	83,23 No23	208.828,00
Partners Gr. Hldg (F)	1.229,00	-0,40	1,30	1.310,00 Mz	788,80 JI23	29.460,48
Roche Hldgs Ag BR (S)	254,80	1,10	-2,50	314,00 Jn23	231,60 My	7.440,98
Roche Hldgs Genus (S)	229,90	-0,20	-6,00	292,80 Jn23	214,10 My	176.843,00
Sandoz AG (S)	32,51	1,50	20,10	32,55 My	- Oc23	15.341,12
Schindler Hldg Ag PFG (I)	238,60	-1,10	13,50	241,20 My	178,20 Oc23	10.641,98
Schindler Hldg Ag REG (I)	234,50	-0,60	17,50	236,00 My	172,70 Se23	5.166,55
SIG Gr. AG (M)	19,14	0,40	-1,10	25,78 Jn23	17,18 Fe	7.289,83
Sika AG (M)	284,80	0,40	4,10	284,80 My	211,20 Oc23	50.040,42
SOC Gen Surveil (I)	85,32	0,50	17,60	88,22 Mz	70,32 Oc	14.177,92
Sonova Holding AG (S)	291,20	-1,00	6,10	297,50 My	208,90 Oc23	15.208,52
Straumann Ag REG (S)	118,90	0,80	-12,30	150,95 Mz	101,25 Oc23	15.153,24
Swatch Gr. Ag-B (C)	192,50	0,50	-15,80	289,70 JI23	191,00 Ab	6.098,63
Swatch Gr. Ag-Reg (C)	37,05	0,40	-15,90	54,90 JI23	36,90 My	2.229,14
Swiss Life REG (F)	634,80	0,60	8,70	666,00 Mz	512,60 JI23	20.515,71
Swiss Prime Site AG (IN)	84,10	0,30	-6,40	91,10 DI23	75,80 My23	7.064,18
Swiss REG (F)	112,50	0,40	19,00	116,75 Mz	83,18 Ag23	35.587,40
Swisscom Ag REG (T)	491,20	-0,20	-2,90	576,80 My23	491,20 My	13.650,98
Temenos Gr. AG (IT)	57,95	1,10	-25,90	89,00 Fe	53,95 My	4.047,01
UBS Gr. AG (F)	28,43	1,00	8,90	28,56 Ab	17,24 My23	94.833,20
VAT Gr. AG (I)	488,40	-0,90	15,90	499,20 My	310,90 Se23	14.437,84
Zurich Insurance Gr. AG (F)	472,40	0,50	7,50	488,10 Mz	405,30 Ag23	75.697,79

Datos y precios facilitados por S&P. \* Sector: (C) Consumo. (BC) Bienes de consumo. (E) Energía. (F) Finanzas. (S) Salud. (I) Industrias. (IT) Información y Tecnología. (M) Materiales. (T) Telecomunicaciones. (SB) Servicios básicos. \*\* (1) En euros. (2) En moneda local. Free float: % del capital que circula libre en el mercado.



BOLSAS RESTO DEL MUNDO


27-05-2024

	Cierre	Difer. (%)	Rentab. anual (%)	Máx. anual (divisa)	Min. anual (divisa)
<b>ARGENTINA</b>					
<b>Pesos</b>					
Agrometal	55,70	3,15	5,89	69,80	44,50
Aluar	1.030,00	1,48	11,90	1.086,00	718,00
Banco Macro	7.560,00	4,49	180,21	7.720,00	2.790,00
Bco. Francés	4.276,00	3,67	140,90	4.550,00	1.775,50
Comercial del Plata	159,00	6,18	116,62	159,00	74,00
Cresud	1.127,00	2,92	22,10	1.241,00	805,50
Edenor	1.034,00	3,44	9,77	1.330,75	790,00
Grupo Galicia	4.130,00	3,15	146,35	4.200,90	1.688,00
Irsa	1.359,00	6,18	58,67	1.359,00	781,00
Ledesma	1.200,00	5,91	60,00	1.200,00	718,00
Metrogas S.A.	1.087,00	1,40	41,17	1.320,00	658,00
Molinos Río Plata	3.782,00	2,83	61,00	4.975,00	2.340,00
Pampa Energía	2.315,00	2,62	19,95	2.569,00	1.605,00
Transener	1.656,50	5,17	37,70	1.656,50	898,00
YPF S.A.	27.380,00	4,82	63,95	28.218,45	16.500,10
<b>BRASIL</b>					
<b>Reales</b>					
Banco Do Brasil	27,41	1,22	-50,51	59,60	26,94
Bradesco	12,93	-0,31	-24,34	16,88	12,88
Bradespar	20,14	0,70	-21,51	25,44	19,50
C.E.De Minas Gerais	12,89	0,47	-14,81	15,60	11,44
Eletrobras	36,20	=	-14,68	44,46	36,14
Embraer	38,15	1,25	70,39	39,56	21,07
Gerdau	18,51	-1,12	-22,10	23,57	18,23
Itau Unibanco	31,74	-0,35	-6,56	35,68	31,36
Itausa	9,97	0,10	-3,86	10,86	9,52
MRV Engenharia e Parti	6,82	-0,58	-39,27	10,66	6,32
Petrobras	37,01	1,09	-0,62	42,90	35,65
Sabesp	75,07	-0,71	-0,40	84,96	72,35
Siderurgica	13,36	-0,45	-32,04	19,58	13,08
TIM	16,50	0,49	-7,98	18,95	16,42
<b>CHILE</b>					
<b>Pesos</b>					
Banco de Chile	108,00	-0,60	4,36	114,40	98,60
Banco Itau	10.525,00	1,10	22,67	10.550,00	8.521,40
Cervecerías U.	5.899,00	0,65	5,15	6.130,00	5.440,00
Colbun	124,50	0,40	-11,07	136,99	120,50
Copec	7.811,00	1,84	21,86	7.811,00	5.910,00
Enel Chile	54,99	0,53	-3,51	59,93	52,50
Engie Energía	837,00	0,18	-9,02	910,00	770,00
Entel	3.041,00	0,63	-5,86	3.660,00	3.022,00
Falabella	2.710,00	-0,97	23,18	2.831,00	2.000,00
LAN Chile	13,10	0,61	37,17	13,30	9,00
Masisa	20,38	0,89	14,49	20,50	16,69
Quinenco	3.260,00	2,52	13,79	3.500,00	2.889,50
Sonda	435,00	1,16	12,99	443,40	355,00
<b>COLOMBIA</b>					
<b>Pesos</b>					
Banco de Bogota	27.700,00	-1,42	0,87	33.480,00	26.600,00
Ecopetrol	2.300,00	-0,22	-1,71	2.445,00	1.995,00
Grupo Argos	16.280,00	-0,61	31,08	16.600,00	12.200,00
<b>HONG KONG</b>					
<b>Dolares H.K.</b>					
Bank of East Asia	10,68	0,95	10,79	10,84	8,75
Cathay Pacific Air	8,35	0,85	2,33	9,18	7,70
Cheung Kong Hld.	41,45	0,48	-0,96	42,60	35,60
China Telecom	74,85	2,25	15,51	74,85	63,80
Citic Pacific	8,38	1,09	7,44	8,71	6,78
CLP Holdings Ltd.	66,05	1,38	2,48	67,35	59,70
CNOOC Ltd.	20,45	4,23	57,31	20,50	12,98
Hang Lung Prop.	7,47	-2,23	-31,34	10,84	7,47
Hang Seng Bank	113,00	2,63	24,11	115,20	79,25
Henderson Land	25,30	-0,39	5,20	27,25	20,30
Hong Kong & China Gas	6,31	0,96	5,52	6,53	5,47
Hong Kong Electr.	44,70	-4,69	-1,22	48,00	43,10
Hsbc Holdings	68,90	0,58	9,37	70,35	57,95
Lenovo Group	12,04	8,86	10,26	12,04	7,89
MTR Corporation	27,05	2,27	-10,73	30,15	23,45
PCCW Ltd	4,22	0,72	1,44	4,24	3,83
Shanghai Industrial H	12,14	0,17	25,28	12,66	9,05
Sino Land Co Ltd	8,91	2,06	4,95	9,16	7,69
Television Broadc.	3,76	1,08	18,99	4,00	2,86
Wharf Holdings	25,65	-0,39	1,99	28,95	22,40
<b>JOHANESBURGO</b>					
<b>Rands</b>					
Angloplat	71.814,00	-1,08	-25,50	94.344,00	61.800,00
Aspen Pharmacare	22.718,00	0,38	11,64	23.535,00	18.750,00
Bidvest	25.699,00	-0,24	1,86	26.400,00	22.628,00
Harmony	17.446,00	0,68	45,88	18.535,00	10.457,00
MTN Group	8.527,81	-0,93	-26,17	11.530,00	8.047,00
Nedcor	23.790,00	-1,10	10,02	24.305,40	20.700,00
Richemont	289.178,00	0,42	12,63	317.468,00	231.445,68
Sasol Limited	13.000,00	-1,14	-29,84	18.528,00	11.000,00
Telkom	2.458,00	-2,73	-17,35	3.120,00	2.394,00
WBHO	15.309,00	2,48	17,71	15.309,00	12.570,00
Woolworths Hldgs	5.997,00	-2,11	-16,94	7.199,00	5.570,00
<b>MÉXICO</b>					
<b>Pesos</b>					
Alfa	12,10	-0,17	-10,96	14,20	11,84
América Móvil	16,16	-0,25	2,67	16,97	14,56
Arca Continental	163,08	0,22	-11,83	198,74	162,72
Cemex	12,62	-0,79	-4,47	15,13	12,58
Cuervo	32,20	-1,01	-3,16	41,32	30,55
Fomento E. Mexicano	193,00	-0,99	-12,85	243,51	193,00
GP Aeroportuario	315,01	-2,64	5,76	326,99	237,81



EMISIONES DE WARRANTS

27-05-2024

<div></div> <table><tr><th>Vendim.</th><th>Precio ejercicio</th><th>Precio compra(*)</th><th>Precio venta</th><th>Emisor</th></tr><tr><td colspan="5">Sobre: IBEX 35</td></tr><tr><td>Sep.(P)</td><td>11.200</td><td>0,28</td><td>0,29</td><td>SGEG</td></tr><tr><td>Jun.(P)</td><td>11.100</td><td>0,07</td><td>0,08</td><td>BNPP</td></tr><tr><td>Jun.(P)</td><td>11.100</td><td>0,06</td><td>0,07</td><td>SGEG</td></tr><tr><td>Jun.(C)</td><td>10.000</td><td>1,34</td><td>1,35</td><td>BNPP</td></tr><tr><td>Dic.(C)</td><td>-</td><td>16,66</td><td>16,78</td><td>SGEG</td></tr><tr><td colspan="5">Sobre: DJ INDUSTRIAL AVERAGE</td></tr><tr><td>Jun.(P)</td><td>41.000</td><td>1,72</td><td>1,73</td><td>BNPP</td></tr><tr><td>Jun.(C)</td><td>38.000</td><td>1,25</td><td>1,26</td><td>BNPP</td></tr><tr><td colspan="5">Sobre: XETRA DAX INDEX</td></tr><tr><td>Jun.(P)</td><td>19.000</td><td>0,32</td><td>0,33</td><td>BNPP</td></tr><tr><td>Jun.(P)</td><td>18.500</td><td>0,1</td><td>0,11</td><td>SGEG</td></tr><tr><td colspan="5">Sobre: ACCIONA, S.A.</td></tr><tr><td>Jun.(C)</td><td>130</td><td>0,09</td><td>-</td><td>SGEG</td></tr><tr><td>Jun.(C)</td><td>125</td><td>0,19</td><td>-</td><td>SGEG</td></tr><tr><td colspan="5">Sobre: ACERINOX</td></tr><tr><td>Jun.(C)</td><td>9,5</td><td>0,38</td><td>0,4</td><td>BNPP</td></tr></table>	Vendim.	Precio ejercicio	Precio compra(*)	Precio venta	Emisor	Sobre: IBEX 35					Sep.(P)	11.200	0,28	0,29	SGEG	Jun.(P)	11.100	0,07	0,08	BNPP	Jun.(P)	11.100	0,06	0,07	SGEG	Jun.(C)	10.000	1,34	1,35	BNPP	Dic.(C)	-	16,66	16,78	SGEG	Sobre: DJ INDUSTRIAL AVERAGE					Jun.(P)	41.000	1,72	1,73	BNPP	Jun.(C)	38.000	1,25	1,26	BNPP	Sobre: XETRA DAX INDEX					Jun.(P)	19.000	0,32	0,33	BNPP	Jun.(P)	18.500	0,1	0,11	SGEG	Sobre: ACCIONA, S.A.					Jun.(C)	130	0,09	-	SGEG	Jun.(C)	125	0,19	-	SGEG	Sobre: ACERINOX					Jun.(C)	9,5	0,38	0,4	BNPP	<table><tr><th>Vendim.</th><th>Precio ejercicio</th><th>Precio compra(*)</th><th>Precio venta</th><th>Emisor</th></tr><tr><td colspan="5">Sobre: ACS,ACTIVIDADES DE CONSTRUCCION Y SERVICIOS,S.A.</td></tr><tr><td>Sep.(C)</td><td>41</td><td>0,4</td><td>0,42</td><td>SGEG</td></tr><tr><td colspan="5">Sobre: AMADEUS IT GROUP, S.A.</td></tr><tr><td>Dic.(C)</td><td>-</td><td>0,34</td><td>0,35</td><td>SGEG</td></tr><tr><td colspan="5">Sobre: BANCO SANTANDER</td></tr><tr><td>Dic.(C)</td><td>4,2</td><td>0,39</td><td>0,4</td><td>BNPP</td></tr><tr><td>Jun.(C)</td><td>4</td><td>0,38</td><td>0,4</td><td>SGEG</td></tr><tr><td colspan="5">Sobre: BBVA</td></tr><tr><td>Dic.(I)</td><td>10,2</td><td>9,77</td><td>9,82</td><td>BNPP</td></tr><tr><td>Jun.(C)</td><td>8,5</td><td>0,76</td><td>0,77</td><td>BNPP</td></tr><tr><td>Dic.(C)</td><td>-</td><td>0,61</td><td>0,63</td><td>SGEG</td></tr><tr><td colspan="5">Sobre: ENAGAS,S.A</td></tr><tr><td>Dic.(C)</td><td>13</td><td>0,19</td><td>0,21</td><td>SGEG</td></tr><tr><td>Dic.(P)</td><td>-</td><td>1,1</td><td>1,15</td><td>SGEG</td></tr><tr><td colspan="5">Sobre: ENDESA</td></tr><tr><td>Jun.(C)</td><td>16</td><td>1,21</td><td>1,26</td><td>SGEG</td></tr></table>	Vendim.	Precio ejercicio	Precio compra(*)	Precio venta	Emisor	Sobre: ACS,ACTIVIDADES DE CONSTRUCCION Y SERVICIOS,S.A.					Sep.(C)	41	0,4	0,42	SGEG	Sobre: AMADEUS IT GROUP, S.A.					Dic.(C)	-	0,34	0,35	SGEG	Sobre: BANCO SANTANDER					Dic.(C)	4,2	0,39	0,4	BNPP	Jun.(C)	4	0,38	0,4	SGEG	Sobre: BBVA					Dic.(I)	10,2	9,77	9,82	BNPP	Jun.(C)	8,5	0,76	0,77	BNPP	Dic.(C)	-	0,61	0,63	SGEG	Sobre: ENAGAS,S.A					Dic.(C)	13	0,19	0,21	SGEG	Dic.(P)	-	1,1	1,15	SGEG	Sobre: ENDESA					Jun.(C)	16	1,21	1,26	SGEG	<table><tr><th>Vendim.</th><th>Precio ejercicio</th><th>Precio compra(*)</th><th>Precio venta</th><th>Emisor</th></tr><tr><td colspan="5">Sobre: GRIFOLS S.A.</td></tr><tr><td>Sep.(C)</td><td>15</td><td>0,2</td><td>0,21</td><td>BNPP</td></tr><tr><td>Dic.(C)</td><td>-</td><td>0,57</td><td>0,6</td><td>SGEG</td></tr><tr><td colspan="5">Sobre: INDITEX</td></tr><tr><td>Sep.(C)</td><td>44</td><td>0,7</td><td>0,71</td><td>BNPP</td></tr><tr><td colspan="5">Sobre: INDRA SISTEMAS</td></tr><tr><td>Jun.(P)</td><td>12</td><td>0,01</td><td>0,04</td><td>SGEG</td></tr><tr><td colspan="5">Sobre: INTERNATIONAL CONSOLIDATED AIRLINES GROUP, S.A.</td></tr><tr><td>Sep.(C)</td><td>2</td><td>0,26</td><td>0,27</td><td>BNPP</td></tr><tr><td>Jun.(C)</td><td>2</td><td>0,37</td><td>0,39</td><td>SGEG</td></tr><tr><td colspan="5">Sobre: LABORATORIOS ROVI</td></tr><tr><td>Dic.(P)</td><td>-</td><td>0,55</td><td>0,56</td><td>SGEG</td></tr><tr><td colspan="5">Sobre: REPSOL</td></tr><tr><td>Jun.(C)</td><td>14</td><td>0,57</td><td>0,62</td><td>SGEG</td></tr><tr><td>Sep.(P)</td><td>14</td><td>0,23</td><td>0,25</td><td>SGEG</td></tr><tr><td>Dic.(C)</td><td>13</td><td>1,12</td><td>1,17</td><td>SGEG</td></tr></table>	Vendim.	Precio ejercicio	Precio compra(*)	Precio venta	Emisor	Sobre: GRIFOLS S.A.					Sep.(C)	15	0,2	0,21	BNPP	Dic.(C)	-	0,57	0,6	SGEG	Sobre: INDITEX					Sep.(C)	44	0,7	0,71	BNPP	Sobre: INDRA SISTEMAS					Jun.(P)	12	0,01	0,04	SGEG	Sobre: INTERNATIONAL CONSOLIDATED AIRLINES GROUP, S.A.					Sep.(C)	2	0,26	0,27	BNPP	Jun.(C)	2	0,37	0,39	SGEG	Sobre: LABORATORIOS ROVI					Dic.(P)	-	0,55	0,56	SGEG	Sobre: REPSOL					Jun.(C)	14	0,57	0,62	SGEG	Sep.(P)	14	0,23	0,25	SGEG	Dic.(C)	13	1,12	1,17	SGEG	<table><tr><th>Vendim.</th><th>Precio ejercicio</th><th>Precio compra(*)</th><th>Precio venta</th><th>Emisor</th></tr><tr><td colspan="5">Sobre: SACYR, S.A.</td></tr><tr><td>Jun.(C)</td><td>3,4</td><td>0,09</td><td>0,1</td><td>BNPP</td></tr><tr><td>Sep.(C)</td><td>3,4</td><td>0,25</td><td>0,26</td><td>BNPP</td></tr><tr><td colspan="5">Sobre: SOLARIA ENERGIA Y MEDIO AMBIENTE SA</td></tr><tr><td>Dic.(C)</td><td>18</td><td>0,11</td><td>0,12</td><td>SGEG</td></tr><tr><td colspan="5">Sobre: ALIBABA GROUP HOLDING LTD</td></tr><tr><td>Jun.(C)</td><td>80</td><td>0,36</td><td>0,38</td><td>SGEG</td></tr></table>	Vendim.	Precio ejercicio	Precio compra(*)	Precio venta	Emisor	Sobre: SACYR, S.A.					Jun.(C)	3,4	0,09	0,1	BNPP	Sep.(C)	3,4	0,25	0,26	BNPP	Sobre: SOLARIA ENERGIA Y MEDIO AMBIENTE SA					Dic.(C)	18	0,11	0,12	SGEG	Sobre: ALIBABA GROUP HOLDING LTD					Jun.(C)	80	0,36	0,38	SGEG	<table><tr><th>Vendim.</th><th>Precio ejercicio</th><th>Precio compra(*)</th><th>Precio venta</th><th>Emisor</th></tr><tr><td>Dic.(C)</td><td>80</td><td>1,01</td><td>1,03</td><td>SGEG</td></tr><tr><td colspan="5">Sobre: ARCELORMITTAL</td></tr><tr><td>Jun.(C)</td><td>24</td><td>0,28</td><td>0,33</td><td>SGEG</td></tr><tr><td colspan="5">Sobre: BAYER AG</td></tr><tr><td>Jun.(C)</td><td>28</td><td>0,1</td><td>0,11</td><td>SGEG</td></tr><tr><td colspan="5">Sobre: NVIDIA CORPORATION</td></tr><tr><td>Dic.(C)</td><td>1.000</td><td>1,96</td><td>1,98</td><td>SGEG</td></tr><tr><td>Dic.(P)</td><td>700</td><td>0,13</td><td>0,14</td><td>SGEG</td></tr></table> <div>(*) Precios a cierre en euros. FUENTE: Bolsa de Madrid</div>	Vendim.	Precio ejercicio	Precio compra(*)	Precio venta	Emisor	Dic.(C)	80	1,01	1,03	SGEG	Sobre: ARCELORMITTAL					Jun.(C)	24	0,28	0,33	SGEG	Sobre: BAYER AG					Jun.(C)	28	0,1	0,11	SGEG	Sobre: NVIDIA CORPORATION					Dic.(C)	1.000	1,96	1,98	SGEG	Dic.(P)	700	0,13	0,14	SGEG
Vendim.	Precio ejercicio	Precio compra(*)	Precio venta	Emisor																																																																																																																																																																																																																																																																																																																																																									
Sobre: IBEX 35																																																																																																																																																																																																																																																																																																																																																													
Sep.(P)	11.200	0,28	0,29	SGEG																																																																																																																																																																																																																																																																																																																																																									
Jun.(P)	11.100	0,07	0,08	BNPP																																																																																																																																																																																																																																																																																																																																																									
Jun.(P)	11.100	0,06	0,07	SGEG																																																																																																																																																																																																																																																																																																																																																									
Jun.(C)	10.000	1,34	1,35	BNPP																																																																																																																																																																																																																																																																																																																																																									
Dic.(C)	-	16,66	16,78	SGEG																																																																																																																																																																																																																																																																																																																																																									
Sobre: DJ INDUSTRIAL AVERAGE																																																																																																																																																																																																																																																																																																																																																													
Jun.(P)	41.000	1,72	1,73	BNPP																																																																																																																																																																																																																																																																																																																																																									
Jun.(C)	38.000	1,25	1,26	BNPP																																																																																																																																																																																																																																																																																																																																																									
Sobre: XETRA DAX INDEX																																																																																																																																																																																																																																																																																																																																																													
Jun.(P)	19.000	0,32	0,33	BNPP																																																																																																																																																																																																																																																																																																																																																									
Jun.(P)	18.500	0,1	0,11	SGEG																																																																																																																																																																																																																																																																																																																																																									
Sobre: ACCIONA, S.A.																																																																																																																																																																																																																																																																																																																																																													
Jun.(C)	130	0,09	-	SGEG																																																																																																																																																																																																																																																																																																																																																									
Jun.(C)	125	0,19	-	SGEG																																																																																																																																																																																																																																																																																																																																																									
Sobre: ACERINOX																																																																																																																																																																																																																																																																																																																																																													
Jun.(C)	9,5	0,38	0,4	BNPP																																																																																																																																																																																																																																																																																																																																																									
Vendim.	Precio ejercicio	Precio compra(*)	Precio venta	Emisor																																																																																																																																																																																																																																																																																																																																																									
Sobre: ACS,ACTIVIDADES DE CONSTRUCCION Y SERVICIOS,S.A.																																																																																																																																																																																																																																																																																																																																																													
Sep.(C)	41	0,4	0,42	SGEG																																																																																																																																																																																																																																																																																																																																																									
Sobre: AMADEUS IT GROUP, S.A.																																																																																																																																																																																																																																																																																																																																																													
Dic.(C)	-	0,34	0,35	SGEG																																																																																																																																																																																																																																																																																																																																																									
Sobre: BANCO SANTANDER																																																																																																																																																																																																																																																																																																																																																													
Dic.(C)	4,2	0,39	0,4	BNPP																																																																																																																																																																																																																																																																																																																																																									
Jun.(C)	4	0,38	0,4	SGEG																																																																																																																																																																																																																																																																																																																																																									
Sobre: BBVA																																																																																																																																																																																																																																																																																																																																																													
Dic.(I)	10,2	9,77	9,82	BNPP																																																																																																																																																																																																																																																																																																																																																									
Jun.(C)	8,5	0,76	0,77	BNPP																																																																																																																																																																																																																																																																																																																																																									
Dic.(C)	-	0,61	0,63	SGEG																																																																																																																																																																																																																																																																																																																																																									
Sobre: ENAGAS,S.A																																																																																																																																																																																																																																																																																																																																																													
Dic.(C)	13	0,19	0,21	SGEG																																																																																																																																																																																																																																																																																																																																																									
Dic.(P)	-	1,1	1,15	SGEG																																																																																																																																																																																																																																																																																																																																																									
Sobre: ENDESA																																																																																																																																																																																																																																																																																																																																																													
Jun.(C)	16	1,21	1,26	SGEG																																																																																																																																																																																																																																																																																																																																																									
Vendim.	Precio ejercicio	Precio compra(*)	Precio venta	Emisor																																																																																																																																																																																																																																																																																																																																																									
Sobre: GRIFOLS S.A.																																																																																																																																																																																																																																																																																																																																																													
Sep.(C)	15	0,2	0,21	BNPP																																																																																																																																																																																																																																																																																																																																																									
Dic.(C)	-	0,57	0,6	SGEG																																																																																																																																																																																																																																																																																																																																																									
Sobre: INDITEX																																																																																																																																																																																																																																																																																																																																																													
Sep.(C)	44	0,7	0,71	BNPP																																																																																																																																																																																																																																																																																																																																																									
Sobre: INDRA SISTEMAS																																																																																																																																																																																																																																																																																																																																																													
Jun.(P)	12	0,01	0,04	SGEG																																																																																																																																																																																																																																																																																																																																																									
Sobre: INTERNATIONAL CONSOLIDATED AIRLINES GROUP, S.A.																																																																																																																																																																																																																																																																																																																																																													
Sep.(C)	2	0,26	0,27	BNPP																																																																																																																																																																																																																																																																																																																																																									
Jun.(C)	2	0,37	0,39	SGEG																																																																																																																																																																																																																																																																																																																																																									
Sobre: LABORATORIOS ROVI																																																																																																																																																																																																																																																																																																																																																													
Dic.(P)	-	0,55	0,56	SGEG																																																																																																																																																																																																																																																																																																																																																									
Sobre: REPSOL																																																																																																																																																																																																																																																																																																																																																													
Jun.(C)	14	0,57	0,62	SGEG																																																																																																																																																																																																																																																																																																																																																									
Sep.(P)	14	0,23	0,25	SGEG																																																																																																																																																																																																																																																																																																																																																									
Dic.(C)	13	1,12	1,17	SGEG																																																																																																																																																																																																																																																																																																																																																									
Vendim.	Precio ejercicio	Precio compra(*)	Precio venta	Emisor																																																																																																																																																																																																																																																																																																																																																									
Sobre: SACYR, S.A.																																																																																																																																																																																																																																																																																																																																																													
Jun.(C)	3,4	0,09	0,1	BNPP																																																																																																																																																																																																																																																																																																																																																									
Sep.(C)	3,4	0,25	0,26	BNPP																																																																																																																																																																																																																																																																																																																																																									
Sobre: SOLARIA ENERGIA Y MEDIO AMBIENTE SA																																																																																																																																																																																																																																																																																																																																																													
Dic.(C)	18	0,11	0,12	SGEG																																																																																																																																																																																																																																																																																																																																																									
Sobre: ALIBABA GROUP HOLDING LTD																																																																																																																																																																																																																																																																																																																																																													
Jun.(C)	80	0,36	0,38	SGEG																																																																																																																																																																																																																																																																																																																																																									
Vendim.	Precio ejercicio	Precio compra(*)	Precio venta	Emisor																																																																																																																																																																																																																																																																																																																																																									
Dic.(C)	80	1,01	1,03	SGEG																																																																																																																																																																																																																																																																																																																																																									
Sobre: ARCELORMITTAL																																																																																																																																																																																																																																																																																																																																																													
Jun.(C)	24	0,28	0,33	SGEG																																																																																																																																																																																																																																																																																																																																																									
Sobre: BAYER AG																																																																																																																																																																																																																																																																																																																																																													
Jun.(C)	28	0,1	0,11	SGEG																																																																																																																																																																																																																																																																																																																																																									
Sobre: NVIDIA CORPORATION																																																																																																																																																																																																																																																																																																																																																													
Dic.(C)	1.000	1,96	1,98	SGEG																																																																																																																																																																																																																																																																																																																																																									
Dic.(P)	700	0,13	0,14	SGEG																																																																																																																																																																																																																																																																																																																																																									

TURBO WARRANTS

Vendim.	Precio ejercicio	Barrera	Precio compra(*)	Precio venta	Emisor
Sobre: NASDAQ 100					
Jun.(P)	19.500	19.500	5,64	5,65	BNPP
Sobre: XETRA DAX INDEX					
Jun.(P)	19.500	19.500	0,68	0,69	BNPP

DIVISAS Y TIPOS DE INTERÉS

27-05-2024

TIPOS DE CAMBIO CRUZADOS

	Euro	Dólar	100 Yenes	Libra	Franco suizo	Dólar canadiense	Corona sueca	Corona danesa	Corona noruega	Dólar neozelandés	Dólar australiano
Euro		0,92132	0,5875	1,1768	1,0083	0,6756	0,0868	0,1340	0,0877	0,5665	0,6132
Dólar	1,0854		0,6377	1,2773	1,0945	0,7333	0,0942	0,1455	0,0952	0,6149	0,6656
Yen	170,21	156,81		200,301	171,61	115,00	14,77	22,81	14,9357	96,4253	104,3759
Libra esterlina	0,8497	0,7829	0,4992		0,8568	0,5741	0,0737	0,1139	0,0746	0,4814	0,5211
Franco suizo	0,9918	0,9137	0,58	1,1672		0,6701	0,0860	0,1329	0,0870	0,5619	0,6082
Dólar Canadá	1,4801	1,3637	0,8696	1,7419	1,4924		0,1284	0,1984	0,1299	0,8385	0,9076
Cor. sueca	11,5271	10,6202	6,7723	13,5654	11,6226	7,7879		1,5448	1,0115	6,5302	7,0686
Cor. danesa	7,4618	6,8748	4,3839	8,7813	7,5236	5,0413	0,6473		0,6548	4,2272	4,5757
Cor. noruega	11,3962	10,4995	6,6954	13,4114	11,4907	7,6995	0,9886	1,5273		6,4560	6,9884
Dólar neozelandés	1,7652	1,6263	1,0371	2,0773	1,7798	1,1926	0,1531	0,2366	0,1549		1,0825
Dólar australiano	1,6307	1,5024	0,9581	1,9191	1,6443	1,1018	0,1415	0,2185	0,1431	0,9238	


Datos de Madrid. 17:00 h., facilitados por InterMoney.

CAMBIOS OFICIALES DEL BCE

1 euro	Divisa	1 euro	Divisa
Asia y Sudáfrica			
1,0843	Dólares USA	39,702	Baht Tailandés
170,07	Yen Japonés	63,09	Peso Filipino
7,4619	Corona Danesa	5,093	Ringitt Malayo
0,8507	Libra Esterlina	1.478,03	Won Surcoreano
11,54	Corona Sueca	8,4663	Dólar de Hong Kong
0,9922	Franco Suizo	7,8545	Yuan Chino
11,415	Corona Noruega	17.421,56	Rupia Indonesia
1,4813	Dólar Canadiense	1,4633	Dólar de Singapur
Europa emergentes y Mediterráneo			
24,733	Corona Checa	19,9632	Rand Sudafricano
384,7	Forint Húngaro	1,632	Dólar Australiano
4,2553	Zloty Polaco	1,7665	Dólar Neozelandés
149,7	Corona Islandesa	90,1393	Rupia India
3,9851	Shekel israelí	Sudamérica	
1,9558	Lev Búlgaro	18,0901	Peso Mexicano
4,9763	Lev Rumano	5,6038	Real Brasileño
34,9	Lira Turca		

DIVISAS LATINOAMERICANAS

1 dólar	1 euro	Divisa	1 dólar	1 euro	Divisa
892,50	969,00	Pesos argentinos	16,66	18,08	Pesos mexicanos
5,16	5,60	Reales brasileños	1,00	1,09	Dólares Bahamas
3.857,84	4.186,91	Pesos colombianos	3,73	4,05	Nuevos soles peruanos
896,50	972,58	Pesos chilenos	155,00	168,07	Dólares jamaicanos
24.900,00	27.024,00	Sucres ecuatorianos			



## TIPOS DE INTERÉS DEL INTERBANCARIO

LOS TIPOS DEL MERCADO (\*)

SWAPS SOBRE TIPOS INT.

1 semana	1 mes	2 meses	3 meses	6 meses	12 meses	1 año	3 años	5 años	10 años
Euro (Euribor)	-	-	-	-	3,74	-	-	-	-
Dólar	-	5,44	-	5,60	5,74	-	-	-	-
Yen Japonés	-	-	-	-	-	-	-	-	-
Libra Esterlina	-	-	-	-	-	-	-	-	-
Franco Suizo	-	-	-	-	-	-	-	-	-
Dólar Canadiense	-	-	-	-	-	-	-	-	-
Dólar Australiano	-	-	-	-	-	-	-	-	-

(\*) Los datos de 'Tipos del Mercado' son del día anterior.

FUTUROS/MATERIAS PRIMAS

AGRÍCOLAS			
CHICAGO (Board of Trade) 24-05			
(+) Centavos/Bushel (+) Centavos/libra	(+) Centavos por Tm.	Alto	Bajo Cierre
SOJA/SOYBEANS(●)			
Julio	1.251,00	1.236,00	1.249,50
Agosto	1.247,75	1.234,25	1.246,50
Septiembre	1.227,50	1.216,00	1.226,00
HARINA DE SOJA/SOYBEAN OIL (+)			
Julio	387,90	376,10	387,80
Agosto	381,80	371,90	381,60
Septiembre	376,90	369,20	376,70
ACEITE DE SOJA/SOYBEAN OIL (+)			
Julio	45,45	44,76	44,93
Agosto	45,71	45,06	45,21
Septiembre	45,87	45,22	45,34
TRIGO/WHEAT (●)			
Julio	706,00	689,00	702,75
Septiembre	725,25	709,00	723,00
Diciembre	746,25	730,00	744,25
MAIZ/CORN (●)			
Julio	466,75	460,75	465,00
Septiembre	476,25	471,00	474,75
Diciembre	489,75	485,00	488,50
AVENA/OATS (●)			
Julio	376,50	369,25	376,00

Septiembre	--	--	--
Diciembre	370,00	368,00	371,00
PETROLÍFEROS			
LONDRES 27-05			
Dólares barril	Alto	Bajo	Cierre
PETRÓLEO BRENT			
Julio	83,20	82,08	83,04
Agosto	82,96	81,84	82,82
Septiembre	82,53	81,42	82,39
Dólares/tonelada	Alto	Bajo	Cierre
GASÓLEO			
Junio	752,00	740,00	749,50
Julio	753,75	742,25	751,25
Agosto	756,00	745,00	753,00
NUEVA YORK 27-05			
Dólares barril	Alto	Bajo	Cierre
CRUDO			
Julio	78,80	77,69	78,55
Agosto	78,32	77,24	78,08
Septiembre	77,78	76,74	77,57
GASÓLEO CALEF.			
Junio	244,89	241,31	243,89
Julio	246,66	243,00	245,59

Agosto	248,05	244,59	246,96
METALES			
MADRID (METALES PRECIOSOS) 27-05			
ORO	Prec.	Última	
Bruto euro/gr.	69,30	69,74	
Manuf. euro/gr.	69,50	69,72	
PLATA			
Bruto euro/kg.	883,96	932,90	
Manuf. euro/kg.	908,18	932,38	
PLATINO			
Euro/gr.	29,73	31,12	
PALADIO			
Euro/gr.	28,21	29,45	
FISICOS			
ORO \$/onza troy	--	--	
PLATA \$/onza troy	--	--	
LONDRES LME 24-05			
(London Metal Exchange)	Venta/Compra		
COBRE Ag	Contado	10.256,50/10.256,00	
S/Tm.	3 meses	10.367,00/10.365,00	
ZINC Sag.	Contado	3.012,50/3.012,00	
S/Tm.	3 meses	3.063,00/3.061,00	
PLOMO	Contado	2.248,50/2.248,00	
S/Tm.	3 meses	2.297,00/2.295,00	

ALUMINIO Std.	Contado	2.599,00/2.598,00	
S/Tm.	3 meses	2.650,00/2.649,00	
NIQUEL	Contado	19.955,00/19.950,00	
S/Tm.	3 meses	20.250,00/20.225,00	
ESTANO	Contado	33.725,00/33.675,00	
S/Tm.	3 meses	33.850,00/33.750,00	
NUEVA YORK COMEX 27-05			
(Commodity Exchange of New York)	Alto	Bajo	Cierre
PLATA Centavos/onza troy			
Julio	3.206,50	3.055,50	3.184,50
Septiembre	3.240,00	3.089,50	3.220,50
Diciembre	3.284,50	3.132,50	3.276,50
ORO \$/onza troy			
Agosto	2.382,50	2.356,90	2.374,70
Octubre	2.404,80	2.382,70	2.402,00
Diciembre	2.429,10	2.404,40	2.424,70
COBRE Centavos/libra			
Mayo	486,35	486,35	486,35
Julio	484,80	475,10	482,95
Septiembre	483,15	475,00	482,30
NUEVA YORK NYMEX 27-05			
(Mercantil Exchange)	Alto	Bajo	Cierre
PLATINO \$/onza troy			
Julio	1.067,70	1.035,40	1.064,80

Octubre	1.079,50	1.048,70	1.076,70
Enero	1.089,00	1.071,20	1.089,00



CUADROS



Desde Orbyt, actualice los datos pulsando en los cuadros con este logotipo



FONDOS DE INVERSIÓN

Fondo	Tipo	Valor liquid. euros o mon. local	Rentab. desde 29-12-23	Ranking en el año
<b>ABANCA Gestión de Activos SGIIIC</b> Serrano 45 3ª Planta 28001 Madrid. Tfno. 91 578 57 65. Fecha v.l.: 24/05/24				
1) Abanca Fondépósito	F	12,08	1,22	51/141
1) Abanca G. Agresivo*	V	15,03	8,79	131/266
1) Abanca G. Conservador*	I	10,07	0,46	9/11
1) Abanca G. Decidido*	I	12,99	5,14	3/6
1) Abanca G. Moderado*	I	11,12	1,92	14/24
1) Abanca Rendimiento*	F	103,20	1,26	11/90
1) Abanca R.Fija Patrimonio*	D	12,15	0,70	71/76
1) Abanca RF Gobiernos*	F	8,87	-1,88	73/76
1) Abanca RF Trans Clim 360*	F	8,79	-0,97	70/76
1) Abanca R. Fija Flexible*	F	11,73	-0,51	134/141
1) Abanca R. Fija Mixta*	M	11,14	1,94	46/134
1) Abanca Rentas Crec. 2026	F	9,80	-0,59	43/90
1) Abanca Rentas Crec. 2027	F	9,57	-0,82	47/90
1) Abanca RV Dividendo*	V	11,11	-	
1) Abanca R. Variable Europa*	V	6,32	9,84	41/117
1) Abanca R. Variable Mixta*	R	779,83	4,92	11/24
1) Abanca RV ESG 360*	V	13,21	11,40	55/266
1) Bankoa-Ahorro Fondo*	D	111,91	0,50	72/76
1) Bankoa Seleccion Estrat 50*	R	120,82	4,73	98/192
1) Bankoa Seleccion Estrat 80*	V	1.198,89	7,61	181/266
1) Bankoa Seleccion Flex ISR*	X	6,95	3,05	115/177
1) Imantia Ibox 35	V	16,89	13,29	27/80
1) Imantia Fondépósito Inst	D	12,58	1,30	51/76
1) Imantia Futuro*	V	27,58	6,37	209/266
1) Imantia RF Dur 0-2 I Inst*	F	7,10	-	
1) Imantia R Fija Flexible*	F	1.778,09	-0,24	131/141
1) Imantia RF Flexible Insti*	F	1.792,32	0,00	121/141
<b>Abante Asesores Gestión</b> Plaza de la Independencia 6 28001 Madrid. Marivi Herrera. Tfno. 917815750. Fecha v.l.: 24/05/24				
1) Abante Asesores Global*	X	19,83	5,50	56/177
1) Abante Bolsa*	V	23,28	8,56	140/266
1) Abante Cartera Renta Fija	F	9,95	0,08	31/90
1) Abante Índice Bolsa A*	V	15,74	9,17	116/266
1) Abante Índice Bolsa L*	V	16,27	9,34	109/266
1) Abante Índice Selec. A*	R	12,39	5,19	81/192
1) Abante Índice Selec. L*	R	12,77	5,27	77/192
1) Abante Life Sciences A*	V	10,38	11,48	2/39
1) Abante Life Sciences C*	V	8,79	11,47	3/39
1) Abante Moderado A*	I	15,68	3,35	7/15
1) Abante Patrimonio Global*	X	20,36	6,25	46/177
1) Abante Renta*	M	12,16	0,99	98/134
1) Abante R. F. Corto Plazo	D	12,51	1,54	19/76
1) Abante Quant Value SM	V	12,72	9,71	1/7
1) Abante Sect. Inmobiliario	V	18,43	10,32	1/8
1) Abante Selección*	R	16,78	4,57	107/192
1) Abante Valor*	M	13,43	2,12	37/134
1) AGF-Abante Pangea-A*	X	8,25	-0,36	164/177
1) AGF-Abante Pangea-B*	X	7,75	-0,72	167/177
1) AGF-Abante Pangea-C*	X	8,17	-0,11	161/177
1) AGF-European Quality-A*	V	20,61	13,32	17/117
1) AGF-European Quality-B*	V	20,18	13,04	19/117
1) AGF-Europ. Quality-C*	V	15,59	13,31	18/117
1) AGF - Equity Manager A *	I	12,33	9,59	2/24
1) AGF - Equity Manager B *	I	11,23	9,14	3/24
1) AGF - Equity Manager C *	I	12,97	9,59	1/24
1) AGF-Global Selection*	R	13,95	5,24	79/192
1) AGF-Spanish Opp.-A*	V	16,23	17,92	3/80
1) AGF-Spanish Opp.-B*	V	15,20	17,60	5/80
1) AGF-Spanish Opp.-C*	V	9,92	17,92	4/80
1) Kalahari	R	15,01	9,47	1/24
1) Okavango Delta A	V	17,33	17,46	7/80
1) Okavango Delta I	V	19,58	17,56	6/80
1) Rural Selección Decidida*	V	13,50	6,98	197/266
1) Rural Selección Equilib.*	R	121,10	3,95	130/192
1) Tabor*	M	10,30	1,54	69/134
<b>Alken Asset Managent</b> 61 Conduit Street, London W1S 2GB Londres, UK. Isabel Ortega / Jaime Mesia . Tfno. +44207 440 1951. Fecha v.l.: 24/05/24				
1) ALKEN Abs Rtn Europ A	I	148,46	8,40	4/33
1) ALKEN Abs Rtn Europ I	I	170,13	8,61	3/33
1) ALKEN European Opps A	V	288,02	13,85	12/117
1) ALKEN European Opps R	V	361,51	14,05	11/117
1) ALKEN Sm Cap Europ R	V	355,51	14,10	3/20

Fondo	Tipo	Valor liquid. euros o mon. local	Rentab. desde 29-12-23	Ranking en el año
<b>Allianz Global Investors GmbH</b> Serrano 49 2ª planta 28006 Madrid. Maria Castellanos. Tfno. 910477400. Web. www.allianzglobalinvestors.es. Fecha v.l.: 24/05/24				
1) AGI Adv FI Euro AT	F	94,15	-0,70	45/90
1) AGI AdvFI SD AT	F	99,52	0,25	102/141
1) AGI Artificial Intell ATH	V	224,03	4,96	30/35
1) AGI Best Styles Glb E ATH	V	196,00	12,92	36/266
1) AGI Capital Plus AT	M	114,45	1,10	29/39
1) AGI Clean Planet AT	V	145,06	12,27	5/26
1) AGI Climate Transition AT	V	150,37	10,29	8/26
1) AGI Credit Opportun AT	F	103,98	2,63	6/89
1) AGI Credit Opps Plus	F	107,35	4,13	3/89
1) AGI Cyber Security AT	V	110,17	3,74	34/35
1) AGI Dynamic MA Str 15 AT	M	110,89	2,07	41/134
1) AGI Dynamic MA Str 50 AT	R	153,60	7,05	26/192
1) AGI Dynamic MA Str 75 AT	R	167,01	10,65	1/192
1) AGI E Oblig CT ISR RC	F	1.030,06	1,57	20/141
1) AGI Enhanced ST Eur AT	D	109,71	1,12	65/76
1) AGI Euro Credit SRI AT	F	103,62	1,16	31/76
1) AGI Emerg Markets SD ATH	V	100,57	2,15	53/58
1) AGI Euroland Eq Grw AT	V	294,36	8,34	44/51
1) AGI Euro Inflation LB AT	F	106,43	-1,97	13/15
1) AGI Europe Eq Grw AT	V	403,32	8,26	77/117
1) AGI Europe Eq Grw S AT	V	244,78	7,75	84/117
1) AGI European Eq Div AT	V	341,48	9,28	54/117
1) AGI Floating Rate Note AT	F	103,23	1,53	21/141
1) AGI Food Security AT	V	88,21	5,55	3/5
1) AGI German Equity AT	V	217,98	7,51	1/6
1) AGI Global Eq Insights AT	V	189,50	5,21	229/266
1) AGI Global Floating RN AT	F	103,45	2,39	1/141
1) AGI Green Bond AT	F	87,47	-1,69	63/89
1) AGI Gb Sustainability AT	V	151,49	7,36	186/266
1) AGI Global Water ATH	V	151,40	9,51	9/26
1) AGI Global Eq Growth ATH	V	106,98	3,87	244/266
1) AGI Gb Metals & Mining AT	V	74,69	9,36	2/2
1) AGI Income & Growth ATH	R	152,08	2,67	1/1
1) AGI Japan Equity ATH	V	202,36	15,62	5/23
1) AGI Multi Asset LS ATH	I	112,08	3,24	6/13
1) AGI Oriental Inc AT	V	384,98	7,10	9/11
1) AGI Pet & Aninal Well ATH	V	126,29	-1,06	257/266
1) AGI Positive Change AT	V	105,80	8,42	147/266
1) AGI Securicash SRI*	D	1.045,54	1,58	11/76
1) AGI Smart Energy ATH	V	131,76	3,05	3/6
1) AGI Strategy 15 CT	M	153,95	0,90	103/134
1) AGI Strategy 50 CT	R	229,99	5,71	62/192
1) AGI Strategy 75 CT	R	305,55	9,70	3/192
1) AGI Thematica AT	V	163,00	6,39	208/266
1) AGI US Investment GC ATH	F	100,66	-1,61	72/76
1) AGI US Short Durat HI ATH	F	116,74	1,32	14/30
1) AGI Valeurs Durables RC	V	1.046,54	12,68	10/51
1) AGI Volatility Strat PT2	O	1.058,44	1,95	3/5
2) AGI China A AT USD	V	9,49	3,30	12/14
2) AGI US Large Cap V AT USD	V	11,31	8,76	67/87



<b>Amundi Iberia</b> Pº de la Castellana, 1 28046 Madrid. Tfno. 914327200. Fecha v.l.: 24/05/24				
1) AF Absol Ret MultiStrat	I	60,51	2,98	10/33
1) AF Cash EUR*	D	102,13	1,49	24/76
1) AF Emerg Mkt Bond	F	51,25	2,07	9/30
1) AF Euro Agg Bond	F	124,68	-1,16	57/90
1) AF Euroland Equity	V	12,27	9,55	33/51
1) AF Europe Eq Conservat	V	202,09	5,66	102/117
1) AF European Eq Value	V	166,62	8,60	70/117
1) AF Global Agg Bond	F	104,02	-0,12	33/89
1) AF Global Ecology ESG	V	438,82	14,08	2/26
1) AF MultiAsset Conservat	M	103,73	0,17	120/134
1) AF MultiAsst Sustain Fut	R	103,48	1,64	183/192
1) AF Pio US Eq Fundmt Grwth	V	545,41	14,16	17/87
1) AF Pioneer US Bond	F	44,31	-2,25	15/16

Fondo	Tipo	Valor liquid. euros o mon. local	Rentab. desde 29-12-23	Ranking en el año
1) AF US Pioneer Fund	V	182,86	13,84	23/87
1) AF Volatility Euro*	O	108,56	-5,18	4/5
1) AM Enhncd Ultra ST Bd SRI*	F	112.885,46	2,12	4/141
1) AM Indx MSCI Emg Mkts*	V	132,90	8,74	18/58
1) AM Indx MSCI EMU*	V	253,26	10,61	21/51
1) AM Indx MSCI Europe*	V	287,38	10,87	30/117
1) AM Indx MSCI Nrth-Amer*	V	514,96	10,08	55/87
1) AM Indx MSCI World*	V	311,59	12,16	50/266
1) AM Indx S&P500*	V	327,29	11,81	38/87
1) AM RI Impact Green Bd*	F	91,09	-1,09	49/89
1) Amundi Corto Plazo*	D	12.750,05	1,48	26/76
1) Amundi Estrategia Glob*	M	1.040,44	1,12	94/134
1) Amundi Rend Plus*	X	126,79	0,34	160/177
1) Best Manager Conserv*	M	647,20	5,25	30/39
1) Best Manager Seletion*	X	850,85	5,27	62/177
1) CPR Inv Climate Action*	V	172,07	12,74	3/26
1) CPR Inv Education*	V	110,84	1,88	251/266
1) CPR Inv Food for Gen*	V	132,01	7,07	2/5
1) CPR Inv Glb Disrupt Opp*	V	1.942,83	14,66	22/266
1) CPR Silver Age*	V	2.735,84	7,95	80/117
1) First Eagle Am Int AHE*	X	197,40	7,48	29/177
1) JING Cart.Naranja 0/100*	F	10,21	0,22	108/141
1) JING Cart.Naranja10-90*	M	9,65	-0,47	127/134
1) JING Cart.Naranja20-80*	M	10,22	0,46	114/134
1) JING Cart.Naranja30-70*	M	10,78	1,39	81/134
1) JING Cart.Naranja40-60*	R	11,08	2,37	168/192
1) JING Cart.Naranja50-50*	R	11,66	3,13	151/192
1) JING Cart.Naranja75-25*	R	13,29	6,66	41/192
1) JING Cart.Naranja90*	V	15,30	9,67	98/266
1) JING D FN Eurostoxx50	V	22,57	13,41	7/51
1) JING DIR FN Conservad	I	12,12	0,33	10/11
1) JING DIR FN Dinámico	I	16,23	2,49	11/15
1) JING DIR FN Ibox35	V	21,92	13,17	29/80
1) JING DIR FN Moderado	I	13,60	0,88	20/24
1) JING DIR FN S&P500	V	32,40	13,21	29/87
2) First Eagle Am Int. AU*	X	9.472,69	10,28	5/177

Andbank Asset Management  
4, Rue Jean Monnet L-2180Luxemburgo. Severino Pons. Tfno. +352 26 19 39 938. Fecha v.l.: 23/05/24

1) Merchbanc Merchfondo	V	81,13	-4,87	261/266
1) Merchbanc RF Flexible	F	107,55	1,84	7/89
1) Merchbanc Universal	R	103,07	4,45	115/192
1) SIH Balanced A	R	131,65	1,85	178/192
1) SIH Balanced B	R	128,46	2,01	176/192
1) SIH Best BlackRock	X	1,10	4,03	90/177
1) SIH Best Carmignac	X	1,14	7,32	33/177
1) SIH Best JP Morgan	X	1,11	6,98	38/177
1) SIH Equity Europe A	V	122,87	-1,36	113/117
1) SIH Best M&G	X	1,09	0,84	159/177
1) SIH Best Morgan Stanley	X	1,08	9,33	12/177
1) SIH Equity Spain A	V	107,81	1,42	78/80
2) SIH Flexible Fixed Inc US	F	110,24	2,81	1/16
1) SIH Global Equity	V	117,72	8,64	136/266
1) SIH Global Sustainable Imp	X	115,07	5,29	59/177
1) SIH Multi Agresivo	R	12,44	5,97	56/192
1) SIH Multi Dinámico	R	11,76	4,72	99/192
1) SIH Multi Equilibrado	M	10,44	2,02	42/134
1) SIH Multi Inversión	R	10,99	3,33	148/192
1) SIH Multi Moderado	M	9,88	0,91	102/134
1) SIH Short Term A	F	103,07	0,76	81/141

Andbank Wealth Management  
Serrano 37 28001 Madrid. Roberto Santos Hernández. Tfno. +34 91 7453400. Fecha v.l.: 24/05/24

1) AndBank Megatrends FI*	V	14,38	8,37	151/266
1) Foncess Flexible*	R	13,10	2,92	159/192
1) Fondibas	M	12,40	4,92	2/39
1) Gestión Talento*	V	12,96	5,93	218/266
1) Gestión Value A*	V	14,90	9,62	100/266
1) Medigestión	I	11,35	3,20	9/15
1) Merchfondo	X	127,57	-4,32	173/177
1) Merch-Fontemar	M	27,07	2,20	34/134
1) Merch-Oportunidades	X	10,82	-6,14	175/177
1) Merch-Universal	R	62,95	5,57	66/192
1) Sigma Inv. House Ahorro	F	12,70	0,76	80/141
1) Sigma Inv. House Flex Gbl*	X	21,23	2,07	141/177

Fondo	Tipo	Valor liquid. euros o mon. local	Rentab. desde 29-12-23	Ranking en el año
1) Sigma Inv. House Healthc	V	33,94	3,98	27/39
1) Sigma Inv. House R. Fija	F	20,15	0,81	19/90
1) Sigma Inv House Seleccion*	X	3,87	-0,41	165/177

Arquia Banca				
Barquillo 61º Izda. 28004 Madrid. Alfonso Castro. Tfno. 934464536. Fecha v.l.: 24/05/24				
1)Arquia Ahorro CP	F	10,33	1,50	23/141
1)Arquia B. Lideres Del Fut	V	11,53	18,49	6/266
1)Arquia Banca Din 100RF B*	V	16,39	8,57	139/266
1)Arquia Banca Equil 60RF B*	R	13,39	5,59	65/192
1)Arquia Banca Lides RVMI	R	22,30	4,51	111/192
1)Arquia Banca Lideres Glob	V	15,38	13,23	32/266
1)Arquia Banca Prud 30RF B*	M	11,85	3,35	12/134
1)Arquia Banca RF Euro	F	7,30	1,34	141/141
1)Arquia Banca RF Flex A *	F	10,05	2,85	5/89





FONDOS DE INVERSIÓN (Continuación)

Fondo	Tipo	Valor liquid. euros o mon. local	Rentab. desde 29-12-23	Ranking en el año
1)BK Índice Japón	V	1.246,08	17,32	3/23
1)BK Mixto Flexible	R	1.222,54	2,88	18/24
1)BK Mixto Renta Fija	M	101,94	1,56	24/39
1)BK Finanzas Globales	V	788,56	11,77	6/8
1)BK Índice Global R	V	168,34	9,61	102/266
1)BK Multiestrategia	I	1.104,07	1,71	2/11
1)BK Pequeñas Cías. Europa	V	440,29	1,55	19/20
1)BK Ibxex 2028 Plus Gar*	G	64,49	1,60	19/67
1)BK Premium Moderado	R	120,48	3,17	149/192
1)BK RF Coral Gar*	G	1.146,50	-	
1)BK Objetivo Diciembre2023	D	1.531,29	1,07	68/76
1)BK RF Largo Plazo	F	1.242,35	-0,90	51/90
1)BK RV Euro	V	101,68	12,16	15/51
1)BK Tecnología	V	1.316,39	17,98	7/35

**BBVA**  
Ciudad BBVA- C/ Azul 4 Ed. Asia 3-C28050 Madrid. Web. http://www.bbvaasset-management.com. Fecha v.l.: 23/05/24

1)Acción Eurostoxx50 ETF	V	51,35	13,28	8/51
1)Acción Ibxex 35 ETF	V	11,47	12,69	34/80
1)BBVA Ahorro Corto Plazo	D	905,27	1,04	70/76
1)BBVA Ahorro Empresas	D	7,93	1,34	47/76
1)BBVA Bolsa	V	26,89	11,55	41/80
1)BBVA USA Desarrollo ISR	V	36,50	7,54	74/87
1)BBVA Bolsa Asia MF*	V	29,23	11,11	1/11
1)BBVA Global DesarrolloISR	V	27,56	8,44	144/266
1)BBVA Europa DesarrolloISR	V	11,83	12,11	20/117
1)BBVA Bolsa Europa	V	116,63	6,08	100/117
1)BBVA Bolsa Europa Cartera	V	127,45	6,70	93/117
1)BBVA Bolsa I USA (Cub)	V	30,15	9,68	59/87
1)BBVA Bolsa Índice	V	30,71	13,73	24/80
1)BBVA Bolsa Índice Euro	V	15,00	13,22	9/51
1)BBVA Bolsa Plan Dv Europa	V	19,81	10,50	34/117
1)BBVA Bolsa Plus	V	1.646,67	9,14	57/80
1)BBVA Megatend. Tecnologic	V	42,27	13,39	17/35
1)BBVA USA Des. Cubierto ISR	V	22,15	4,55	82/87
1)BBVA Bonos Core BP	F	10,61	-0,06	126/141
1)BBVA Bonos Corp Dur Cub	F	11,05	2,89	7/76
1)BBVA Bonos Corpor. LP	F	12,65	0,65	43/76
1)BBVA Bonos Gobiernos	F	10,49	0,00	120/141
1)BBVA Bonos Dólar CP	D	83,83	4,00	4/15
1)BBVA Bonos Dur Flexible	I	181,73	-1,27	31/33
1)BBVA Bonos Duración	F	1.800,81	-3,10	87/90
1)BBVA Bonos Int. Flexible*	F	14,51	-4,61	89/89
1)BBVA Bonos Corporativos*	F	15,43	0,49	47/76
1)BBVA Bonos Valor Relativo	I	11,07	-0,15	4/4
1)BBVA Crédito Europa	F	132,95	0,75	39/76
1)BBVA European Equity Fund	V	174,17	4,50	105/117
1)BBVA Fondt. CP	D	1.455,52	1,07	67/76
1)BBVA Futuro Sostenible *	I	934,04	1,43	12/15
1)BBVA Gest. Conservadora*	M	10,62	1,79	49/134
1)BBVA Gestión Decidida *	R	9,41	6,13	53/192
1)BBVA Gestión Moderada*	R	7,01	3,60	138/192
1)BBVA Mega Planeta Tierra*	V	7,98	8,09	158/266
1)BBVA Megatend Demografía	V	222,65	8,39	148/266
1)BBVA Mej Ideas Cubiert 70*	V	10,64	7,86	172/266
1)BBVA Mi Inver. Bolsa Acc	V	11,81	5,56	104/117
1)BBVA Retorno Absoluto*	I	3,14	5,00	6/33
1)Metrópolis Renta*	X	16,70	-	
1)Quality Global*	X	621,21	2,51	131/177
1)Quality Inv. Conservadora*	M	10,98	1,62	59/134
1)Quality Inv. Decidida*	R	15,17	7,66	15/192
1)Quality Inv. Moderada*	R	13,69	4,03	126/192
1)Quality Mejores Ideas*	V	14,41	9,21	112/266
1)Quality Selec. Emerg.*	V	11,97	4,27	47/58

**Bellevue Asset Management AG**  
. Fecha v.l.: 24/05/24

1)Bellevue AI Hea EUR B V | 141,45 | 11,98 | 1/39 |

1)Bellevue As Pac Hea B V | 143,04 | -7,06 | 36/39 |

1)Bellevue Digital Hea B V | 194,84 | 3,23 | 28/39 |

1)Bellevue Em Mkt Hea B V | 112,00 | -13,19 | 38/39 |

1)Bellevue Ent EUR SM B V | 418,86 | 15,62 | 1/1 |

1)Bellevue Ent Sw S&M EUR B V | 196,20 | 0,64 | 1/2 |

1)Bellevue Global Macro B I | 170,32 | 2,42 | 12/33 |

1)Bellevue Hea Strat B V | 229,90 | 4,00 | 26/39 |

1)Bellevue Med Serv B V | 692,71 | 8,50 | 6/39 |

1)Bellevue Obesity S B V | 638,39 | 9,85 | 4/39 |

**Bestinver Gestión**  
Juan de Mena, 8 28014 Madrid. Tfno. 915959100. Fecha v.l.: 24/05/24

1)Bestinfond V | 278,87 | 11,84 | 17/51 |

Fondo	Tipo	Valor liquid. euros o mon. local	Rentab. desde 29-12-23	Ranking en el año
1)Bestinver Bolsa	V	82,02	9,37	54/80
1)Bestinver Consumo Global	I	230,13	11,96	6/21
1)Bestinver Corto Plazo	F	15,68	1,49	26/141
1)Bestinver Grandes Cías.	V	301,56	7,80	174/266
1)Bestinver Internacional	V	61,89	12,68	39/266
1)Bestinver Latam*	V	13,71	-1,86	2/7
1)Bestinver Mixto	R	38,50	8,92	2/24
1)Bestinver Norteamérica	V	20,21	13,21	30/87
1)Bestinver Patrimonio	M	11,24	3,06	8/39
1)Bestinver Renta	F	12,90	2,10	4/90
1)European Financ OPP A*	V	12,87	-	
1)European Financ OPP Z*	V	13,98	-	
1)Tordesillas Iberia A*	V	18,90	-	
1)Tordesillas Iberia Z*	V	13,94	-	
1)Tordesillas Long/Short A*	I	11,29	-	
1)Tordesillas Long/Short Z*	I	11,66	-	

**Buy & Hold Capital**  
Cultura 1 146002 Valencia. Tfno. 900 550 440. Email. info@buyandhold.es. Fecha v.l.: 24/05/24

1)B&H Acciones	V	13,96	11,17	60/266
1)B&H Deuda	F	11,08	1,55	24/76
1)B&H Flexible	X	13,57	6,18	47/177
1)B&H Renta Fija	F	12,17	2,66	11/76
1)B&H Bonds Lu	F	1,20	2,73	10/76
1)B&H Equity Lu	V	1,54	11,30	57/266
1)B&H Flexible Lu	X	1,43	6,30	45/177

**Caixabank Asset Management**  
Paseo de La Castellana 51 28046 Madrid. Tfno. 934047700. Fecha v.l.: 23/05/24

1)Albus Extra	X	9,92	7,45	30/177
1)Albus Platinum	X	11,37	7,58	28/177
1)CBK Ahorro Estándar	F	29,54	-1,04	136/141
1)CBK Ahorro Plus	F	29,85	-0,96	135/141
1)CBK B. Priv Sel*	X	18,21	9,06	17/177
1)CBK Gestion Tendencias E	V	13,48	10,36	82/266
1)CBK Bol. Divid.Europa Est	V	8,80	6,55	95/117
1)CBK Bol. Divid.Europa Pl	V	13,78	6,85	91/117
1)CBK Bolsa Gest Europa Pl	V	8,68	9,67	42/117
1)CBK Bolsa España 150	V	8,57	19,97	1/80
1)CBK Bolsa Gest España Es	V	56,01	16,33	12/80
1)CBK Bolsa Gest España Pl	V	14,06	16,66	8/80
1)CBK Bolsa Sel Emerg Est*	V	9,78	9,72	8/58
1)CBK Bolsa Ind. Euro Est.	V	54,79	14,60	6/51
1)CBK RF Sel Global E*	F	9,33	-0,65	42/89
1)CBK Bolsa Gest Europa Est	V	7,84	9,35	51/117
1)CBK Bolsa Sel Emerg Pl*	V	14,39	9,98	7/58
1)CBK Bolsa Sel Europa Est*	V	16,31	9,54	46/117
1)CBK Bolsa Sel Europa Pl*	V	17,76	9,84	40/117
1)CBK Gar Bolsa Europa 2024	G	109,00	2,11	8/67
1)CBK Bolsa Sel Asia Pl*	V	13,60	9,99	3/11
1)CBK Bolsa Sel Asia Est.*	V	12,33	9,68	5/11
1)CBK Bolsa Sel Global Est*	V	16,86	9,94	91/266
1)CBK Bolsa Sel Global Pl*	V	18,53	10,24	87/266
1)CBK Bolsa Sel Japon Est.*	V	7,72	4,82	22/23
1)CBK Bolsa Sel Japon Plus*	V	8,51	5,11	20/23

1)CBK Bolsa Sel USA Est*	V	26,83	11,05	50/87
1)CBK Bolsa Sel USA Pl*	V	29,52	11,36	45/87
1)CBK Bolsa USA	V	27,78	12,60	35/87
1)CBK Bonos Flotantes 2025P	F	6,17	1,73	11/141
1)CBK DP Inflación 2024	F	7,68	1,11	3/15
1)CBK Cauto Div Univ*	M	96,19	1,51	70/134
1)CBK Bolsa Ind. Esp Est	V	11,31	13,75	23/80
1)CBK Destino Est*	X	7,50	3,72	99/177
1)CBK Destino Plus*	X	7,75	3,88	93/177
1)CBK Destino 2026 Est*	X	6,85	4,18	87/177
1)CBK Destino 2026 Plus*	X	6,99	4,35	84/177
1)CBK Destino 2030 Est*	X	8,83	5,04	69/177
1)CBK Destino 2030 Plus*	X	9,13	5,21	65/177
1)CBK Destino 2040 Est*	X	9,42	7,13	37/177
1)CBK Destino 2040 Plus*	X	9,74	7,30	34/177
1)CBK Destino 2050 Est*	X	9,74	7,79	26/177
1)CBK Destino 2050 Plus*	X	10,06	7,96	25/177
1)CBK Diversificado Dinám.*	I	6,27	1,43	18/24
1)CBK Estrat Flexibil Ex*	M	5,77	-0,39	124/134
1)CBK Euro Top Ide Univ	V	10,61	10,09	26/51
1)CBK Evol Sost. 15 Univ*	I	127,48	0,66	3/4
1)CBK Estrat Flexibil Plu*	M	5,66	-0,46	126/134
1)CBK Evol Sost. 30 Univ*	I	112,03	2,46	6/24
1)CBK Fondtesoro LP Univ	F	159,27	-0,84	49/90
1)CBK Bolsa Improvers	V	2.601,30	-	

Fondo	Tipo	Valor liquid. euros o mon. local	Rentab. desde 29-12-23	Ranking en el año
1)CBK Gestión 30*	M	6,49	1,45	27/39
1)CBK Gestión 60*	R	8,34	3,82	14/24
1)CBK Gar Creciente 2024	G	121,44	0,97	2/31
1)CBK Gar Dinámico	G	104,82	1,22	32/67
1)CBK Gar EURIBOR	G	111,11	1,06	39/67
1)CBK Bolsa USA Div Cubier	V	13,78	9,49	61/87
1)CBK Gar EURIBOR II	G	110,67	1,04	41/67
1)CBK Comunicación Mundial	V	41,13	18,92	4/35
1)CBK Gar Sel XII	G	10,66	1,86	12/67
1)CBK Gar Val Responsables	G	99,07	0,60	51/67
1)CBK Gestión Total Plus*	X	8,32	6,89	39/177
1)CBK Iter Extra	M	7,37	1,37	83/134
1)CBK Iter Pl	M	7,42	1,45	74/134
1)CBK Mix Dividendos Univ*	M	7,90	0,95	101/134
1)CBK Mix RF 15 Univ*	M	11,82	2,16	16/39
1)CBK Monetario Rdto. Est	D	7,90	1,25	58/76
1)CBK Monetario Rdto. Plat.	D	8,19	1,54	18/76
1)CBK Monetario Rdto. Plus	D	8,00	1,36	44/76
1)CBK Monetario Rdto. Prem.	D	8,09	1,45	29/76
1)CBK Multisalud Est	V	11,02	6,18	17/39
1)CBK Multisalud Plus	V	28,83	6,10	19/39
1)CBK Oportunidad Estandar*	V	14,09	4,08	241/266
1)CBK Renta F. Flex. Est.	F	6,54	-1,25	52/89
1)CBK Renta F. Flex. Pl	F	8,93	-1,12	51/89
1)CBK Renta Fija Dólar	F	0,48	3,93	3/13
1)CBK Rentas Euribor	G	6,42	1,22	33/67
1)CBK Rentas Euribor 2	G	6,14	1,73	16/67

1)CBK RF Alta Cal Cred.	F	7,94	-2,77	85/90
1)CBK RF Enero 2026 Pla	F	6,47	0,28	27/90
1)CBK RF Enero 2026 Ext	F	6,05	0,38	25/90
1)CBK RF Corp Dur Cub Est	F	9,07	2,39	15/76
1)CBK RF Corp Dur Cub Plus	F	6,31	2,52	12/76
1)CBK RF Corporativa	F	7,58	-0,54	63/76
1)CBK RF Subordinada Pl	F	7,07	1,20	13/14
1)CBK Sel Futuro Sost E*	X	11,68	5,14	68/177
1)CBK Sel Futuro Sost P*	X	10,65	5,42	57/177
1)CBK Sel Ret Absoluto Est*	I	6,12	1,57	23/33
1)CBK Sel Ret Absoluto Pl*	I	6,61	1,61	17/24
1)CBK Sel Tendencias Est.*	X	15,87	10,34	4/177
1)CBK Sel Tendencias Plus*	X	17,20	10,63	2/177
1)CBK Selección Alternativa*	I	6,47	3,88	5/6
1)CBK SI Impacto 0/30 RV*	M	14,64	0,96	99/134
1)CBK SI Impacto 0/30 RV E*	M	13,93	0,88	105/134
1)CBK SI Impacto 0/30 RV P*	M	14,97	1,02	96/134
1)CBK SI Impacto 0/60 RV*	R	12,59	1,74	180/192
1)CBK SI Impacto 0/60 RV E*	R	12,12	1,63	184/192
1)CBK SI Impacto 50/100 RV*	V	14,52	4,14	240/266
1)CBK Small & Mid C Esp Uni	V	471,15	11,75	40/80
1)CBK Soy Así Cauto Univ*	M	133,32	2,17	36/134
1)CBK Soy Así Flex Univ*	R	135,60	6,16	52/192
1)CBK Soy Así Din. Univ*	R	152,19	9,45	4/192
1)Microbank Fondo Ético	I	10,00	5,79	1/15
1)Microbank SI Imp RV	V	12,08	4,17	25/26

**Caja Ingenieros Gestión**  
Rambla Catalunya, 2-4, 2ª planta 08007 Barcelona. Virginia Prieto. Tfno. 933116711. Web. www.ingenierosfondos.es. Fecha v.l.: 24/05/24

1)CdE ODS Impact ISR A	R	7,74	7,12	24/192
1)CdE ODS Impact ISR I	R	8,03	7,51	20/192
1)CI Balanced Opp A	I	6,03	0,91	7/11
1)CI Balanced Opp I	I	6,37	1,28	4/11
1)CI Bolsa Euro Plus A	V	9,00	8,00	47/51
1)CI Bolsa Euro Plus I	V	9,67	8,39	43/51
1)CI Bolsa USA A	V	19,65	13,21	28/87
1)CI Bolsa USA I	V	21,85	14,88	14/87
1)CI CIMS 2026	F	104,54	0,31	99/141
1)CI CIMS 2027	F	107,77	-0,40	41/90
1)CI CIMS 2027 2E	F	104,17	-0,03	35/90
1)CI Emergentes A	V	16,38	8,87	13/58
1)CI Emergentes I	V	17,78	10,09	6/58
1)CI Environment ISR A	R	133,02	7,15	23/192
1)CI Environment ISR I	R	143,90	7,54	18/192
1)CI Fondtesoro CP A	D	896,43	1,27	56/76
1)CI Fondtesoro CP I	D	911,40	1,39	38/76
1)CI Global A ISR	V	10,63	12,08	52/266
1)CI Global I ISR	V	11,61	12,48	44/266
1)CE Horizon 2027	F	103,93	0,81	77/141
1)CI Iberian Equity A	V	12,11	8,14	64/80
1)CI Iberian Equity I	V	13,00	9,29	55/80
1)CI Premier A	F	682,71	-0,02	31/89



CUADROS



Desde Orbyt, actualice los datos pulsando en los cuadros con este logotipo



FONDOS DE INVERSIÓN (Continuación)

Fondo	Tipo	Valor liquid. euros o mon. local	Rentab. desde 29-12-23	Ranking en el año
1)CBNK RF Flexible B*	F	8,88	-0,73	43/89
1)CBNK RV Dividendo A	V	1,14	7,92	48/51
1)CBNK RV Dividendo B	V	1,15	8,01	46/51
1)CBNK RV España A	V	80,10	4,68	69/80
1)CBNK RV España B	V	84,48	5,01	68/80
1)CBNK RV Global A*	V	1,47	8,21	155/266
1)CBNK RV Global B*	V	1,51	8,37	150/266
1)Gestifonsa Mixto 10 A	M	811,83	0,54	35/39
1)Gestifonsa Mixto 10 B*	M	828,43	0,71	33/39
1)Gestifonsa RV Euro A	V	5,83	8,29	45/51
1)Gestifonsa RV Euro B	V	6,19	8,66	42/51
1)Gestifonsa Sel Caminos A*	R	1,03	2,79	162/192
1)Gestifonsa Sel Caminos B*	R	1,06	3,00	156/192
1)Gestifonsa Sel. HFarma A*	R	1,02	5,22	80/192
1)Gestifonsa Sel. HFarma B*	R	1,05	5,44	71/192

Cobas Asset Management				
Paseo de la Castellana 53 2ª planta 28046 Madrid. Carlos González Ramos. Tfno. 900151530. Fecha v.l.: 24/05/24				
1)Cobas Selección (A)	V	119,07	19,07	1/117
1)Cobas Selección (B)	V	141,90	17,24	2/117
1)Cobas Selección (C)	V	127,88	17,11	3/117
1)Cobas Selección (D)	V	187,69	17,00	4/117
1)Cobas Internacional (A)	V	118,22	18,22	8/266
1)Cobas Internacional (B)	V	141,68	16,68	14/266
1)Cobas Internacional (C)	V	123,40	16,55	15/266
1)Cobas Internacional (D)	V	191,07	16,45	16/266
1)Cobas Iberia (A)	V	119,77	19,77	2/80
1)Cobas Iberia (B)	V	145,87	16,61	9/80
1)Cobas Iberia (C)	V	142,11	16,48	10/80
1)Cobas Iberia (D)	V	168,41	16,38	11/80
1)Cobas Grandes Cías. (A)	V	112,61	12,61	41/266
1)Cobas Grandes Cías. (B)	V	129,56	13,29	29/266
1)Cobas Grandes Cías. (C)	V	111,85	13,23	30/266
1)Cobas Grandes Cías. (D)	V	155,69	13,23	31/266
1)Cobas Concentrados (A)*	I	119,39	19,39	1/21
1)Cobas Concentrados (B)*	I	149,93	16,31	2/21
1)Cobas Concentrados (C)*	I	100,29	16,21	3/21
1)Cobas Concentrados (D)*	I	178,09	16,11	4/21
1)Cobas Renta	M	115,47	5,86	1/39
1)Cobas Selection Lux Eur*	V	24.124,30	16,81	5/117
1)Cobas International Lux €*	V	112,58	15,99	17/266
1)Cobas Large Cap Lux Eur*	V	143,99	13,01	33/266
1)Cobas Concentrated Lux €*	I	97,23	16,08	5/21

Creand Asset Management				
Ortega y Gasset 7 28006 Madrid. Susana Ramirez. Tfno. 914311166. Email. gesalcala@bancoalcala.com. Fecha v.l.: 24/05/24				
1)Active Value Selection*	X	11,75	4,37	82/177
1)Alternative Cinvest*	I	11,75	4,27	13/21
1)Cinvest A&A Internacional	V	8,88	8,60	137/266
1)Cinvest Ahorría	V	10,63	3,88	243/266
1)Cinvest Beauty Industry	V	10,98	9,65	99/266
1)Cinvest II*	V	12,47	10,25	86/266
1)Cinvest II Inversion Flex*	R	10,30	2,93	158/192
1)Cinvest II Oryx Global*	X	10,96	3,72	98/177
1)Cinvest Long Run	V	12,90	8,06	160/266
1)Cinvest M. Maver-21*	X	9,49	12,31	1/177
1)Cinvest M. El2 Value*	V	18,95	8,85	129/266
1)Cinvest M. GARP*	X	6,10	-2,26	170/177
1)Cinvest M. Global Equities*	M	11,33	3,24	14/134
1)Creand Acciones	V	28,64	0,02	255/266
1)Creand Buy & Hold 2026	F	9,74	0,39	94/141
1)Creand Gescapital Activa*	X	10,27	7,19	36/177
1)Creand Gest. Flex. Sost.	I	11,49	0,89	19/24
1)Creand Global	R	13,18	4,68	102/192
1)Creand Institucional	M	11,96	0,40	37/39
1)Getino Gestión Activa	X	1.569,85	3,39	107/177
1)Getino Renta Fija	F	9,86	1,23	14/89
1)Global Flexible Allocatio*	X	10,31	2,36	137/177
1)True Capital	X	13,58	5,79	54/177

Credit Suisse Asset Management				
. Institucionales: 917916000. Fecha v.l.: 24/05/24				
1)CS BF (Lux) Corp SD EUR B	F	127,78	0,57	45/76
1)CS Portf. F.Growth Euro-B*	R	226,98	6,86	32/192
1)CS Portfol. F.Balan.Euro *	R	209,45	4,58	106/192
1)CS Portfolio Yield EUR B*	M	187,31	2,57	22/134
2)CS BF (Lux) Corp SD USB B	F	156,35	3,06	6/76
2)CS Portfolio Balance USS	R	347,74	5,86	58/192
2)CS Portfolio Growth USS*	R	361,24	8,32	10/192
2)CS Portfolio Yield USD B*	M	308,69	4,60	3/134

Fondo	Tipo	Valor liquid. euros o mon. local	Rentab. desde 29-12-23	Ranking en el año
2)CSF DJ-AIG Commodity USD	V	72,72	9,89	1/3
5)CS BF (Lux) Corp SD CHF B	F	111,72	-6,17	75/76
5)CS Bond SFR	F	496,63	-6,69	1/1
5)CS Portfolio Balanced SFR	R	217,11	0,02	188/192
5)CS Portfolio Growth SFR*	R	241,98	2,81	161/192
5)CS Portfolio Yield CHF B	M	174,89	-2,76	132/134
5)CSBF Inflation Linked Sfr*	F	115,18	-	

Credit Suisse Gestión S.A				
Ayala 42 Planta 5ª - A 28001 Madrid. Tfno. +34 917915700. Fecha v.l.: 24/05/24				
1)Credit Suisse Bolsa*	V	171,75	9,46	53/80
1)CS Corto Plazo	F	13,46	1,23	49/141
1)CS Director Bond Focus*	I	8,23	1,33	3/11
1)CS Director Flexible*	I	12,42	3,05	10/15
1)CS Director Growth*	I	21,19	3,89	4/6
1)CS Director Income*	I	11,47	2,03	12/24
1)CS Duración 0-2	F	1.237,22	0,77	79/141
1)CS Family Business	V	8,78	8,27	153/266
1)CS Premium Dinámico A*	R	14,14	8,87	7/192
1)CS Premium Equilibrado A*	R	14,11	6,79	34/192
1)CS Premium Moderado A*	M	9,92	2,97	17/134
1)CS Hybrid & Subord Debt	F	12,63	3,18	10/14
1)CS Renta Fija 0-5	F	1.033,07	0,72	21/89
1)Quantop*	X	10,76	2,82	121/177

Deutsche Wealth Management SGIC				
Pº de la Castellana, 18 28046 Madrid. Rosa Blasco. Tfno. 913351134. Fecha v.l.: 24/05/24				
1)DB Bolsa Global	V	18,02	12,48	45/266
1)DB Conservador ESG A*	M	10,91	1,45	26/39
1)DB Conservador ESG B*	M	11,28	1,59	23/39
1)DB Corto Plazo	D	6,21	1,26	57/76
1)DB Crecimiento ESG A*	R	15,13	6,21	51/192
1)DB Crecimiento ESG B*	R	15,97	6,51	43/192
1)DB Moderado ESG A*	R	12,03	4,22	123/192

Dunas Capital Asset Mngmt.				
Fernanflor 4 4ª planta 28014 Madrid. Borja Fernández-Galiano. Tfno. 914263826. Fecha v.l.: 24/05/24				
1)Dunas Sel. USA ESG Cub. I	V	12,17	11,44	44/87
1)Dunas Sel. USA ESG Cub. C	V	28,95	11,45	43/87
1)Dunas Sel. USA ESG Cub. R	V	18,05	11,13	48/87
1)Dunas Valor Flexible D	I	11,39	1,36	14/15
1)Dunas Valor Flexible RD	I	12,78	1,73	15/24
1)Dunas Valor Equilibrado D	I	12,18	0,42	23/24
1)Dunas Valor Equilibrado I	I	13,33	2,40	7/24
1)Dunas Valor Equilibrado R	I	11,91	2,17	11/24
1)Dunas Valor Equilibrad RD	I	11,22	0,43	22/24
1)Dunas Valor Flexible I	I	17,11	3,86	3/15
1)Dunas Valor Flexible R	I	12,99	3,62	6/15
1)Dunas Valor Prudente I	I	265,45	1,79	1/4
1)Dunas Valor Prudente R	I	110,48	1,58	2/4

DWS International GmbH, Suc. España				
Paseo de la Castellana, 18 28046 Madrid. Tfno. 913355211. Fecha v.l.: 24/05/24				
1)DWS Aktien Strat Deut LC	V	517,86	5,16	6/6
1)DWS Eur Ultra Short FI	F	79,91	1,95	7/141
1)DWS Biotech LC	V	278,44	5,07	24/39
1)DWS Con DJE AI Ren Glob L	M	136,98	2,38	26/134
1)DWS Conc Kaldemorgen LC	X	170,59	3,53	104/177
1)DWS Deutschland LC	V	268,58	5,25	4/6
1)DWS Float Rate Notes LC	F	88,24	2,02	6/141
1)DWS Inv Brazil Eq LC	V	147,63	-15,06	1/1
1)DWS Inv Convertibles LC	F	172,02	-1,10	17/18
1)DWS Inv ESG Eur Bonds (Sh	F	146,55	-0,11	128/141
1)DWS Inv Euro Corporate Bo	F	156,83	0,37	48/76
1)DWS Inv Euro-Gov Bonds LC	F	172,16	-1,47	64/90
1)DWS Inv Euro HY Corp LC	F	169,60	2,39	13/52
1)DWS Inv German Equities L	V	227,32	5,21	5/6
1)DWS Inv Glob Infrastr LC	V	189,84	2,93	5/13
1)DWS Inv CROCI Euro LC	V	358,53	3,24	51/51
1)DWS ESG Equity Income LC	V	161,57	7,86	173/266
1)DWS Inv Gold&Prec Metals	V	116,65	16,39	1/2
1)DWS Inv Latin Am Eq LC	V	180,38	-8,24	6/7
1)DWS Inv Short Dur Cred LC	F	133,35	1,65	22/76
1)DWS Inv CROCI Glob Div LC	V	245,48	6,62	206/266
1)DWS Inv Top Div LC	V	270,33	6,71	203/266
1)DWS Inv Climate Tech LC	V	180,19	7,15	19/26
1)DWS Inv Smart Ind Tech LC	V	177,77	12,29	1/3
1)DWS Inv Dynamic Opp LC	R	140,59	6,47	46/192
1)DWS Invest Asian BondsLC	F	97,95	0,77	7/9
1)DWS Inv SDG Global Eq LC	V	176,75	12,53	43/266
1)DWS Inv II EurTop Div LC	V	207,95	7,60	86/117
1)DWS Top Dividende LC	V	171,48	6,66	205/266

Fondo	Tipo	Valor liquid. euros o mon. local	Rentab. desde 29-12-23	Ranking en el año
1)Deut Inv I China Bds	F	109,88	0,74	8/9
1)Deut Inv I Top Euro	V	294,00	10,42	23/51
1)DWS Eur Bond FlexLC	F	31,94	0,54	23/90
1)DWS Inv Cons Opp LC	R	110,75	0,92	186/192
1)DWS Inv CROCI Japan LCH	V	426,91	10,59	11/23
1)DWS Inv CROCI US LC	V	175,40	7,53	75/87
1)DWS Inv ESG Float Rate No	F	104,92	2,08	5/141
1)DWS Inv ESG Glob Corp Bon	F	95,76	-0,73	67/76
1)DWS Inv ESG Next Gen Infr	V	107,12	-2,15	258/266
1)DWS Inv Gl Agribusiness L	V	181,24	1,78	3/4
2)Deut Inv I RREEF	V	137,05	-7,88	8/8

EDM Gestión S.A.				
Castellana 78 28046 Madrid. Ricardo Vidal. Tfno. 934160143. Email. rvi-dal@edm.es. Fecha v.l.: 24/05/24				
1)EDM Ahorro L	F	27,14	0,23	106/141
1)EDM American Growth L €*	V	103,68	9,34	63/87
1)EDM Cartera L*	X	2,21	5,24	63/177
1)EDM Credit Portfolio L € *	F	97,09	1,58	18/52
1)EDM Global Equi. Impact L*	V	86,85	13,38	27/266
1)EDM International Equities*	V	21,18	10,42	78/266
1)EDM Inversión L*	V	88,09	10,04	48/80
1)EDM Latin America L*	V	97,70	-2,24	3/7
1)EDM Renta L	D	10,85	1,54	17/76
1)EDM High Yield L*	F	100,91	1,35	21/52
1)EDM Spanish Equity L*	V	149,54	9,62	51/80
1)EDM Strategy L*	V	232,90	8,51	71/117
2)EDM American Growth L \$*	V	110,84	12,21	36/87
2)EDM Credit Portfolio L \$*	F	102,73	4,14	5/52

Fonditel Gestión SGIC S.A.U.				
Pedro Texeira 8 3º 28020 Madrid. Tfno. 915982620. Fecha v.l.: 24/05/24				
1)Fonditel Bolsa Mundial	V	7,38	8,38	149/266
1)Fondit EUR Horizonte 2026	F	6,24	-0,51	62/76
1)Fonditel Albatros	R	10,03	1,83	179/192
1)Fonditel Dinero	D	4,84	1,22	60/76
1)Fonditel Lince A	V	8,04	10,48	47/80
1)Fonditel RF Mx Internac.	M	7,85	0,74	109/134

GCO Gestión de Activos				
Cedaceros 9 Planta baja 28014 Madrid. Esther Luque Sánchez. Tfno. 914328660. Fecha v.l.: 24/05/24				
1)GCO Acciones	V	82,36	13,17	28/80
1)GCO Ahorro	F	23,07	0,91	67/141
1)GCO Bolsa USA	V	12,87	16,49	10/87
1)GCO Eurobolsa	V	9,58	12,57	11/51
1)GCO Global 50	R	10,72	7,58	17/192
1)GCO Internacional	V	17,07	14,52	23/266
1)GCO Mixto	M	10,91	4,59	4/134
1)GCO Renta Fija	F	8,47	0,04	34/90

Gesconsult				
Príncipe de Vergara 36 6º dcha. 28006 Madrid. Tfno. 915774931. Fecha v.l.: 24/05/24				
1)Evo Fondo Intel. RV	V	11,72	9,18	114/266
1)Evo Fondo Int. RF-CP	D	10,26	1,61	9/76
1)Gesconsult Corto Plazo	D	731,64	1,63	7/76
1)Gesconsult Corto Plazo I	D	737,60	1,75	3/76
1)Gesconsult RV Eurozona	V	23,45	12,23	13/51
1)Gesconsult León VMF A	R	25,25	7,20	6/24
1)Gesconsult León VMF B	R	26,66	7,40	5/24
1)Gesconsult Oportunidad RF	F	10,21	3,74	8/24
1)Gesconsult RF Flexible	M	27,37	2,60	11/35
1)Gesconsult R.V. Iberia	V	57,42	6,54	67/80
1)Momento Europa	R	11,60	6,15	10/24





FONDOS DE INVERSIÓN (Continuación)

Fondo	Tipo	Valor liquid. euros o mon. local	Rentab. desde 29-12-23	Ranking en el año
1)GVCG Crossover Momen RFME*	R	10,16	3,39	146/192
1)GVCG Crossover SE 75 RVME*	R	11,59	1,72	23/24
1)GVCG Crossover 50 RVME*	R	11,27	3,38	17/24
1)GVCGaesco Mul.Crecimiento*	R	10,38	6,50	44/192
1)GVCGaesco Gbl EqValuePlus*	V	9,04	1,16	252/266
1)GVC Gaesco Zebra US SM LP	V	100,42	-2,41	6/6
1)I.M. 93 Renta*	X	14,30	3,43	105/177
1)Novafondisa*	R	14,08	6,20	9/24
1)Robust RV Mixta Int.	R	9,81	2,53	166/192
1)Tramontana R. A. Audaz	I	98,88	9,05	2/33
1)Value Minus Growth Mkneut	I	9,07	-0,16	11/13

**Horos Asset Management, SGIC, S.A.**  
Nuñez de Balboa 120 2º Izda. 28006 Madrid. José María Concejo Díez. Tfno. 917370915. Fecha v.L.: 24/05/24

1)Horos Value Iberia	V	129,59	7,14	66/80
1)Horos Value Internacional	V	160,93	11,25	58/266

**Ibercaja Gestión S.G.I.I.C., S.A**  
Pº. de la Constitución, 4 50008 Zaragoza. Lily Corredor. Tfno. 976239484. Fecha v.L.: 24/05/24

1)Ibercaja Ahorro RF A	F	7,07	0,87	72/141
1)Ibercaja All Star A*	V	11,84	8,59	138/266
1)Ibercaja Bolsa España A	V	28,82	12,81	31/80
1)Ibercaja Bolsa Europa A*	V	8,20	7,13	89/117
1)Ibercaja Bolsa Internac.	V	17,23	11,05	63/266
1)Ibercaja Bolsa USA A	V	21,83	13,44	25/87
1)Ibercaja Confianza Sost A	M	6,25	4,04	7/134
1)Ibercaja Deuda Corp 2026	F	7,85	1,20	29/76
1)Ibercaja Deuda Corp2025 A	F	5,75	1,25	28/76
1)Selecc. Banca Priv.60 A*	R	6,23	5,42	73/192
1)Ibercaja Divers. Empresas*	M	6,16	2,47	23/134
1)Ibercaja Dividendo Gbl A	V	9,48	5,95	216/266
1)Ibercaja Dólar A	D	7,61	2,87	14/15
1)Ibercaja Esp-Ita 2025 A	D	6,22	1,19	62/76
1)Iber España Italia 2024 A	F	6,19	0,91	66/141
1)Iber España Italia 2026	F	5,92	-0,07	37/90
1)Ibercaja Emerging Bond*	F	6,80	4,23	2/30
1)Ibercaja BlackRock ChinaA*	V	13,58	13,21	1/14
1)Ibercaja Estrategia Din A*	I	7,08	1,65	16/24
1)Ibercaja Europa Star A*	V	8,35	7,79	82/117
1)Ibercaja Financiero	V	4,78	12,62	5/8
1)Ibercaja Gest Equilibrada*	M	6,32	2,66	20/134
1)Ibercaja Gestión Audaz*	V	14,80	11,16	61/266
1)Ibercaja Gestión Crec.*	R	11,70	6,47	45/192
1)Ibercaja Gestión Evol.*	M	9,89	3,41	11/134
1)Ibercaja Global Brands	V	9,91	10,70	71/266
1)Ibercaja High Yield A	F	6,96	2,08	16/52
1)Ibercaja Horizonte	F	10,48	0,60	20/90
1)Ibercaja Japón A	V	8,13	6,29	18/23
1)Ibercaja Megatrends A	V	10,93	20,51	3/266
1)Ibercaja New Energy CIA	V	16,97	6,50	21/26
1)Ibercaja Objetivo 2026	F	5,83	-0,52	42/90
1)Ibercaja Objetivo 2028 A	F	5,47	-1,32	60/90
1)Ibercaja Op Renta Fija A	F	7,52	-0,18	130/141
1)Ibercaja Plus A	D	9,16	1,05	69/76
1)Ibercaja R. Fija Empresas	D	6,12	1,18	63/76
1)Ibercaja Renta Fija 2025	F	7,20	1,53	22/141
1)Ibercaja Renta Fija 2026	F	5,91	1,38	35/141
1)Ibercaja Infraestructur A	V	26,86	-0,24	4/8
1)Ibercaja Renta Fija 2027	F	5,96	1,05	14/90
1)Ibercaja RF Horizonte2024	F	6,06	1,37	37/141
1)Ibercaja RF Sostenible A	F	5,44	0,60	21/90
1)Ibercaja Sanidad A	V	16,33	7,41	8/39
1)Ibercaja Selección Banca*	M	6,62	3,42	10/134
1)Ibercaja Selección RF*	F	12,22	0,60	89/141
1)Ibercaja Small Caps	V	13,67	6,82	15/20
1)Ibercaja Sost. y Solidari	R	8,84	6,77	35/192
1)Ibercaja Tecnológico A	V	7,22	20,15	1/35



**JPMorgan Asset Management**  
Paseo Castellana 31 28046 Madrid. Isabel Cánovas del Castillo. Tfno. 915161408. Email. jpmorgan.assetmanagement@jpmorgan.com. Fecha v.L.: 24/05/24

1)JPM Aggr.Bd DAcc(Hdg)	F	73,66	-1,45	60/89
1)JPM Aggregate BdAAcc(hdg)	F	8,39	-1,29	55/89
1)JPM Ame Eq A-Acc (Hdg)	V	27,85	11,49	42/87
1)JPM Ame Eq D-Acc (Hdg)	V	24,51	11,11	49/87

Fondo	Tipo	Valor liquid. euros o mon. local	Rentab. desde 29-12-23	Ranking en el año
1)JPM Asia Grth A - Acc	V	88,08	9,33	8/11
1)JPM BetaBChAggBnUCETF€Hac	F	100,36	2,74	4/9
1)JPM BetaBuiEURGovtBd UE	F	90,34	-1,87	74/90
1)JPM BetaBuiEURGovtBd1-3UE	F	97,41	-0,24	132/141
1)JPM Carbt Gb Eq(CTB)ETFHhg	V	33,83	9,54	105/266
1)JPM China A -Share Opp.A	V	19,40	2,05	13/14
1)JPM China Bd O A-Acc EUR	F	89,28	0,38	9/9
1)JPM Divers Risk AAcc(hgd)	X	82,75	8,61	22/177
1)JPM Divers RiskD -Acc(Hdg)	X	77,03	8,33	24/177
1)JPM Em Mkt Eq D-Acc (Hdg)	V	107,96	2,62	52/58
1)JPM Em Mkts DbtA.Acc(Hdg)	F	12,63	1,04	16/30
1)JPM Em Mkts DbtD.Acc(Hdg)	F	13,26	0,68	18/30
1)JPM Em Mkts Div EqA-Acc	V	115,26	14,22	1/58
1)JPM Em Mkts Divid A(div)	V	77,17	5,97	41/58
1)JPM Em Mkts Divid D(div)	V	70,78	5,66	42/58
1)JPM Em Mkts Eq AAcc(hgd)	V	88,11	2,93	51/58
1)JPM Em Mkts Inc A-Acc	V	117,32	5,24	43/58
1)JPM Em Mkts IvGrAacc(Hdg)	F	89,37	-0,87	23/30
1)JPM Em Mkts IvGrDacc(Hdg)	F	84,48	-1,04	26/30
1)JPM Em Mkts CorpBdAAcc(hg)	F	108,93	1,61	23/76
1)JPM Em Mkts CorpBdDAcc(hg)	F	97,71	1,41	25/76
1)JPM Em MktsStratBdAAccHdg	F	90,41	-0,62	22/30
1)JPM Em MktsStratBdDPacHhg	F	69,00	-0,90	24/30
1)JPM Em MktsSustEqA(acc)-E	V	107,26	3,40	49/58
1)JPM Em SocAdv A acc EUR	V	95,72	1,70	55/58
1)JPM EU G.Sh.Dur.Bd A-A€	F	10,93	-0,05	124/141
1)JPM EU G.Sh.Dur.Bd D-A€	F	10,81	-0,06	125/141
1)JPM EU Gvt Bnd A-Acc EUR	F	14,20	-1,69	69/90
1)JPM EU Gvt Bnd D-Acc EUR	F	13,74	-1,77	72/90
1)JPM EU HY Sh.Dur.Bd A-Acc	F	114,08	1,26	24/52
1)JPM EU Sust Eq A-Acc	V	177,37	11,92	23/117
1)JPM EUR CorBd1-5yResEnlhx	F	101,06	0,32	49/76
1)JPM EUR CorpBdResEnhlhxUE	F	100,19	-0,08	56/76
1)JPM EUR G CNAV WT0 acc	D	10.014,40	-	
1)JPM EUR Liq LVNAV A-Acc	D	10.446,33	1,39	40/76
1)JPM EUR Liq LVNAVW-Acc	D	10.483,07	1,55	15/76
1)JPM Eur EqAbsAlphaA(P)Acc	I	165,66	9,88	1/13
1)JPM Eur EqAbsAlphaD(P)Acc	I	127,22	9,60	2/13
1)JPM EUR Mon Mkt VNAV AAcc	D	108,71	1,45	30/76
1)JPM EUR Mon Mkt VNAV DAcc	D	109,44	1,32	49/76
1)JPM EUR St Mkt VNAVW	D	10.395,88	1,58	12/76
1)JPM EUR UltraShort Inc UE	F	103,48	1,39	34/141
1)JPM Euro AggrBdD-Acc EUR	F	102,40	-1,58	67/90
1)JPM Euro Aggregate BdAAcc	F	12,74	-1,47	65/90
1)JPM Euro Corp.Bd A-A€	F	15,26	-0,13	58/76
1)JPM Euro Corp.Bd D-A€	F	14,36	-0,28	59/76
1)JPM Euro Dy A-Acc EUR	V	36,26	13,85	13/117
1)JPM Euro Dy D-Acc EUR	V	30,48	13,48	15/117
1)JPM Euro Eq A-Acc EUR	V	29,87	11,79	24/117
1)JPM Euro Eq D-Acc EUR	V	21,58	11,41	28/117
1)JPM Euro SC A-Acc EUR	V	37,39	10,82	6/20
1)JPM Euro SC D-Acc EUR	V	25,83	10,38	8/20
1)JPM Euro Sel Eq A-Acc	V	2.159,64	9,59	45/117
1)JPM Euro Sel Eq D-Acc	V	179,13	9,22	57/117
1)JPM Euro Str G A-AccEUR	V	46,10	13,83	14/117
1)JPM Euro Str G D-AccEUR	V	27,58	13,45	16/117
1)JPM Euro Str V A-AccEUR	V	22,05	11,99	21/117
1)JPM Euro Str V D-Acc	V	22,95	11,62	25/117
1)JPM Eurol A-Acc EUR	V	27,70	12,56	12/51
1)JPM Eurol D-Acc EUR	V	19,20	12,22	14/51
1)JPM Eurol Dyn. A(P)Acc EUR	V	391,31	15,27	1/51
1)JPM Eurol Dyn. D(P)Acc EUR	V	356,08	15,00	3/51
1)JPM Europe Dyn SC A(P)Acc	V	54,79	11,00	5/20
1)JPM Europe Dyn SC D(P)Acc	V	30,82	10,58	7/20
1)JPM Europe Dyn Tech AAcc	V	79,51	8,59	27/35
1)JPM Europe Dyn Tech Dacc	V	24,38	8,16	28/35
1)JPM Europe Eq Pls A(P)Acc	V	27,17	15,91	7/117
1)JPM Europe Eq Pls D(P)Acc	V	23,12	15,54	8/117
1)JPM Europe Hgh YdSDBdDacc	F	109,37	1,04	31/52
1)JPM Europe Hgh Yld BdAAcc	F	21,69	0,61	39/52
1)JPM Europe Hgh Yld BdDacc	F	13,19	0,39	44/52
1)JPM Europe StratDivA(div)	V	138,81	9,33	53/117
1)JPM Europe StratDivD(div)	V	126,49	9,00	64/117
1)JPM Europe Sust Eq Dacc	V	155,17	11,57	26/117
1)JPM Europe Sust SC EqAacc	V	133,20	11,81	4/20
1)JPM EurResEnhlhxEq(ESG)UE	V	43,53	11,54	27/117
1)JPM EurResEnhlhx(ESG)UED	V	42,00	10,70	31/117
1)JPM EuResEnlnEqESUCETF€acc	V	33,68	12,06	16/51

Fondo	Tipo	Valor liquid. euros o mon. local	Rentab. desde 29-12-23	Ranking en el año
1)JPM EuResEnlnEqESUCETF€di	V	31,50	10,52	22/51
1)JPM Eur Std MM VNAV A Ac	D	10.471,30	1,42	34/76
1)JPM Flex Credit AAcc(hgd)	F	11,10	1,00	16/89
1)JPM Flex Credit DAcc(hgd)	F	98,55	0,87	20/89
1)JPM G Macro Sust A (acc)	X	95,92	1,25	151/177
1)JPM Gb Balanced A-Acc	R	2.150,87	4,03	127/192
1)JPM Gb Balanced D-Acc	R	206,47	3,82	132/192
1)JPM Gb Bd D-Acc €	F	11,46	-2,05	72/89
1)JPM Gb Bd Opp A-Acc(hdg)	F	88,66	-0,82	44/89
1)JPM Gb Bd Opp D-Acc(hdg)	F	83,87	-1,01	47/89
1)JPM Gb Bd Opp S A-Acc (hg)	F	98,52	-1,28	54/89



CUADROS



Desde Orbyt, actualice los datos pulsando en los cuadros con este logotipo



FONDOS DE INVERSIÓN (Continuación)

Fondo	Tipo	Valor liquid. euros o mon. local	Rentab. desde 29-12-23	Ranking en el año
1)Kutxab G.Activa Rdmtto Ext*	R	24,23	3,52	143/192
1)Kutxabank G.Activa Rdto.*	R	23,92	3,44	145/192
1)Kutxabank RF Corto	F	9,76	1,03	61/141
1)Kutxabank RF Empresas	D	6,95	1,24	59/76
1)Kutxabank RF Largo Plazo	F	947,47	-0,18	38/90
1)K. RF Obj. Sost. Cl. Cart	F	6,11	-2,10	80/90
1)Kutxabank RF Selec. Cart.	M	6,02	0,87	31/39
1)K. RV Obj. Sost. Cl Cart.	V	6,90	8,11	156/266
1)Kutxabank Renta Global*	M	20,09	-0,80	128/134
1)K. RF Obj. Sost. Cl. Est.	F	6,06	-2,38	80/89
1)K. RV Obj. Sost. Cl. Est.	V	6,80	7,46	185/266
1)Kutxabank B Sm&Mid Eur Ca*	V	8,64	8,15	12/20
1)Kutxabank Bol Emerg. Cart*	V	12,61	8,43	21/58
1)Kutxabank Bol. Euroz. Car	V	8,32	10,27	25/51
1)Kutxabank Bol Int Cartera*	V	13,72	9,59	104/266
1)Kutxabank Bol Japón Cart.	V	6,24	7,18	15/23
1)Kutxabank Bol N Econ.Car	V	8,87	4,91	31/35
1)Kutxabank Bol Secto Cart*	V	9,11	9,61	101/266
1)Kutxabank Bolsa Cartera	V	24,41	13,06	30/80
1)Kutxabank Bolsa EEUU Cart	V	14,65	8,79	66/87
1)Kutxabank Bono Cartera	F	10,45	0,46	93/141
1)Kutxabank Dividendo Car	V	13,76	9,94	29/51
1)Kutxabank Monetario Ahorr	D	6,08	-	
1)Kutxabank Rent Global Car*	M	21,09	-0,45	125/134
1)Kutxabank RF Carteras	F	6,49	1,23	48/141
1)Kutxabank RF LP Cartera	F	991,10	0,15	29/90
1)Kutxabank 0/100 Carteras	X	2,82	-5,58	174/177
<b>Loreto Inversiones</b>				
<b>Castellana 40 5° 28046 Madrid. Gema Toran Lorente. Tfno. 917813149. Fecha v.l.: 24/05/24</b>				
1)Loreto Premium Global I	X	1.104,20	1,11	153/177
1)Loreto Premium Global R	X	11,24	0,95	156/177
1)Loreto Premium RF CP	F	10,35	1,12	54/141
1)Loreto Premium RFM I	M	1.040,28	2,20	15/39
1)Loreto Premium RFM R	M	10,50	2,11	17/39
1)Loreto Premium RVM I	R	1.141,91	2,57	19/24
1)Loreto Premium RVM R	R	11,53	2,41	20/24
<b>Magallanes Value Investors</b>				
<b>Lagasca 88 4° planta 28001 . Carmen Delgado Notario. Tfno. 914361210. Fecha v.l.: 24/05/24</b>				
1)Magallanes European Eq.M	V	224,43	8,28	76/117
1)Magallanes European Eq.P	V	235,19	8,50	72/117
1)Magallanes Iberian Eq. M	V	189,04	15,02	14/80
1)Magallanes Iberian Eq. P	V	198,04	15,25	13/80
1)Magallanes Microcaps EurB	V	154,50	7,09	2/7
1)Magallanes Microcaps EurC	V	150,81	6,98	3/7
1)MVI UCITS European Eq I*	V	219,14	8,01	79/117
1)MVI UCITS European Eq R*	V	209,73	7,78	83/117
1)MVI UCITS Iberian Eq I*	V	172,18	14,96	15/80
1)MVI UCITS Iberian Eq R*	V	164,72	14,72	16/80
<b>Mapfre Asset Management</b>				
<b>Ctra. de Pozuelo,50-1 Majadahonda 28222 Madrid. Tfno.915 813 780. Fecha v.l.: 23/05/24</b>				
1)Behavioral I	V	12,04	6,58	94/117
1)Behavioral R	V	13,30	6,36	96/117
1)Capital Renponsible I	R	10,90	1,73	22/24
1)Capital Responsable R	R	11,05	1,51	24/24
1)Fondmapfre Bolsa América	V	20,36	7,95	72/87
1)Fondo Naranja Gar 2026 II	G	6,49	-0,38	19/31
1)Fondmapfre Bolsa Europa	V	90,82	6,08	99/117
1)Fondmapfre Bolsa Iberia	V	25,35	9,46	52/80
1)Fondmapfre Bolsa Mixto	R	36,04	3,52	142/192
1)FondMapfre Elecc Decidida	R	8,61	6,30	49/192
1)FondMapfre Elecc Moderada	R	7,42	4,42	116/192
1)FondMapfre Elecc Prudente	M	6,37	2,20	33/134
1)Fondmapfre Garantia II	G	6,28	-0,64	22/31
1)Fondmapfre Garantia VI	G	6,23	1,03	42/67
1)Fondmapfre Global	X	15,00	9,33	13/177
1)Fondmapfre Renta Corto	F	12,93	0,83	75/141
1)Fondmapfre RF Flexible	F	12,06	-1,26	58/90
1)Fondmapfre Renta Mixto	M	9,92	0,68	34/39
1)Fondmapfre Rentadólar	D	7,95	2,99	13/15
1)Global Bond I	F	8,80	-1,69	64/89
1)Global Bond R	F	8,66	-1,90	68/89
1)Good Governance I	V	16,57	7,00	195/266
1)Good Governance R	V	17,28	6,77	202/266
1)Inclusion Responsable I	V	153,65	10,68	32/117
1)Inclusion Responsable R	V	14,50	10,33	36/117
1)Mapfre FT Plus	M	15,75	0,04	38/39
1)US Forgotten Value I	V	11,55	4,08	83/87
1)US Forgotten Value R	V	11,08	3,87	84/87

Fondo	Tipo	Valor liquid. euros o mon. local	Rentab. desde 29-12-23	Ranking en el año
<b>March Asset Management</b>				
<b>Castelló 74 28006 Madrid. Cristina Gómez. Tfno. +34 914263700..Email. cgo-mez@march-am.com. Fecha v.l.: 24/05/24</b>				
1)Fonmarch	F	28,89	-0,27	133/141
1)March Cartera Conserv.*	M	5,92	0,87	106/134
1)March Cartera Decidida*	V	1.134,81	4,81	235/266
1)March Cartera Defensiva*	M	11,30	0,58	111/134
1)March Cartera Moderada*	R	5,78	2,19	174/192
1)March Europa Convicción*	V	13,47	-	
1)March Global Quality	V	1.196,82	5,79	221/266
1)March I.Family Busin-A-€*	V	19,36	6,89	200/266
1)March Int.Vini Catena-A-€*	V	17,39	-1,62	5/5
1)March I.Torrenova Lux-A-€*	X	11,80	0,94	157/177
1)March I.Valores Iberi-A-€*	V	16,37	14,69	17/80
1)March Mediterranean A €*	V	15,07	10,45	76/266
1)March Pagarés	D	10,15	1,44	31/76
1)March Patrimonio CP*	D	10,99	-	
1)March RF 2025 Gar	G	10,23	0,10	11/31
1)March Renta Fija 2025	F	10,40	0,95	64/141
1)March RF 2026 Gar	G	10,35	-0,21	16/31
1)March RF Corto Plazo A	D	937,99	1,50	22/76
1)March Renta F. Flexible A*	F	9,32	-2,51	83/89
1)March Renta F. Flexible B*	F	93,58	-2,43	81/89
1)March Renta F. Flexible L*	F	9,48	-2,16	77/89
1)March Tesorero C	D	10,47	1,56	14/76
1)March Tesorero I	D	1.039,26	1,42	33/76
1)March Tesorero S*	D	10,25	-	
2)March I.Family Busin.-A-S*	V	22,75	9,53	106/266
2)March Int.Vini Catena-A-S*	V	19,22	0,79	4/5
2)March I.Torrenova Lux-A-S*	X	13,25	3,38	108/177
2)March Mediterranean A S*	V	2.735,05	11,03	64/266
<b>Mediolanum Gestión</b>				
<b>Agustina Saragossa 3-5 Local 2-4 08017 Barcelona. Alfonso Casas. Tfno. 932535400. Fecha v.l.: 24/05/24</b>				
1)Compromiso Med. E *	X	11,29	4,77	74/177
1)Compromiso Med. L*	X	10,12	4,36	83/177
1)Mediolanum Activo E-A	F	10,93	1,75	10/141
1)Mediolanum Activo L	F	11,36	1,66	13/141
1)Mediolanum Activo S	F	11,09	1,60	17/141
1)Mediolanmu Europa RVE	V	12,80	9,62	43/117
1)Mediolanum Europa RV L	V	10,80	9,27	55/117
1)Mediolanum Europa RV S	V	10,11	9,07	61/117
1)Mediolanum Fondcuenta	D	2.687,55	1,47	28/76
1)Mediolanum Fondcuenta E	D	10,49	1,59	10/76
1)Mediolanum Merc.Émrgrts EA	F	11,74	4,22	3/30
1)Mediolanum Mercados Em L	F	15,57	3,95	4/30
1)Mediolanum Mercados Em S	F	14,71	3,78	6/30
1)Mediolanum Real EstateE-A	V	8,86	-1,20	5/8
1)Mediolanum Real EstateL-A	V	8,27	-1,50	6/8
1)Mediolanum Real EstateS-A	V	7,95	-1,68	7/8
1)Mediolanum Renta E	F	11,22	1,75	7/90
1)Med. R.V. Global Selec.E	V	10,29	-	
1)Med. R.V. Global Selec.L	V	10,26	-	
1)Med Small&Mid Caps Esp. E	V	11,20	11,19	42/80
1)Mediolanum Renta L	F	32,21	1,62	8/90
1)Med Small&Mid Caps Esp L	V	10,87	10,85	44/80
1)Mediolanum Renta S	F	31,27	1,56	9/90
1)Med Small&Mid Caps Esp S	V	10,39	10,65	46/80
<b>Mediolanum International Funds Ltd</b>				
<b>4th floor, The Exchange George's Dock, I.F.SDublin 1 Irlanda. Furio Petribiasi. Tfno. 35312310800. Fecha v.l.: 24/05/24</b>				
1)BB Carmignac Stra Sel LA	X	6,24	6,02	49/177
1)BB Carmignac Stra Sel SA	X	12,08	5,93	53/177
1)BB Chns Rd Opp LA	V	4,23	6,44	8/14
1)BB Circular Economy L	V	5,12	8,76	13/26
1)BB Circular Economy LH	V	4,88	6,80	20/26
1)BB Convertible St Col LHA	F	5,22	-0,36	13/18
1)BB Convertible St Col LHB	F	4,65	-0,76	15/18
1)BB Convertible St Col SHA	F	10,09	-0,48	14/18
1)BB Convertible St Col SHB	F	9,01	-0,87	16/18
1)BB Convertible Str Col LA	F	5,94	0,58	7/18
1)BB Convertible Str Col LB	F	5,29	0,19	9/18
1)BB Convertible Str Col SA	F	11,50	0,45	8/18
1)BB Convertible Str Col SB	F	10,25	0,06	10/18
1)BB Coupon Strategy L-B	X	4,42	2,81	122/177
1)BB Coupon Strategy HL-A	X	6,13	3,15	113/177
1)BB Coupon Strategy HL-B	X	3,81	2,20	139/177
1)BB Coupon Strategy HS-A	X	11,61	2,99	116/177
1)BB Coupon Strategy HS-B	X	7,23	2,05	142/177
1)BB Coupon Strategy L-A	X	7,09	3,76	96/177

Fondo	Tipo	Valor liquid. euros o mon. local	Rentab. desde 29-12-23	Ranking en el año
1)BB Coupon Strategy S-A	X	13,45	3,59	101/177
1)BB Coupon Strategy S-B	X	8,40	2,65	125/177
1)BB Dynamic Coll. Hed. L	R	8,59	6,85	33/192
1)BB Dynamic Coll. Hed. S	X	16,37	7,20	35/177
1)BB Dynamic Collection L	R	9,28	7,16	22/192
1)BB Dynamic Collection S	R	15,85	8,02	11/192
1)BB Dynamic Intl Val Op LA	V	7,52	8,94	127/266
1)BB Dymnic Intl Val Op LHA	V	6,81	7,69	178/266
1)BB Dymnic Intl Val Op SA	V	14,55	8,82	130/266
1)BB Dymnic Intl Val Op SHA	V	13,26	8,44	145/266
1)BB Em. Markets Coll. L	V	11,99	9,36	10/58
1)BB Em. Markets Coll. S	V	18,72	9,14	11/58
1)BB Em Mkt Mlt Asst Col LA	V	5,05	4,94	44/58
1)BB Em Mkt Mlt Asst Col SA	V	9,56	4,78	45/58
1)BB Emrgin Mkt Fxd Inc LA	F	4,70	3,43	7/30
1)BB Emrgin Mkt Fxd Inc LB	F	3,89	1,01	17/30
1)BB Emrgin Mkt Fxd Inc LHA	F	4,07	1,09	15/30
1)BB Emrgin Mkt Fxd Inc LHB	F	3,39	-1,31	29/30
1)BB Enrgy Transit L EUR	V	5,05	1,61	4/6
1)BB Enrgy Transit LH EUR	V	4,99	0,89	5/6
1)BB Equilibrium SHA	M	8,62	1,26	87/134
1)BB Equilibrium SHB	M	7,49	0,23	118/134
1)BB Eq.Pow.Coupon Col LHB	V	4,96	4,82	234/266
1)BB Eq.Pow.Coupon Coll SB	V	10,87	4,99	232/266
1)BB Eq.Pow.Coupon Coll SHB	V	9,47	4,65	238/266
1)BB Eq.Power Coupon Col LB	V	5,67	4,76	236/266
1)BB Equilibrium LA	M	4,64	1,55	68/134
1)BB Equilibrium LB	M	4,04	0,52	113/134
1)BB Equilibrium LHA	M	4,40	1,38	82/134
1)BB Equilibrium LHB	M	3,83	0,34	116/134
1)BB Equilibrium SA	M	9,11	1,45	75/134
1)BB Equilibrium SB	M	7,92	0,42	115/134
1)BB Equity Power Coll L	V	9,00	5,31	228/266
1)BB Equity Power Coll LH	V	7,45	5,51	225/266
1)BB Equity Power Coll S	V	13,68	5,93	217/266
1)BB Equity Power Coll SH	V	13,82	5,62	223/266
1)BB Euro Fixed Income L	F	5,97	0,88	70/141
1)BB Euro Fixed Income L B	F	4,60	0,88	71/141
1)BB Euro Fixed Income S	F	11,42	0,84	74/141
1)BB Euro Fixed Income S B	F	8,87	0,84	73/141
1)BB Europ Cpn StrgyCol LA	X	5,74	5,15	67/177
1)BB Europ Cpn StrgyCol LB	X	4,60	3,55	103/177
1)BB Europ Cpn StrgyCol LHA	X	5,67	5,41	58/177
1)BB Europ Cpn StrgyCol LHB	X	4,56	3,78	95/177
1)BB Europ Cpn StrgyCol SA	X	11,22	5,02	70/177
1)BB Europ Cpn StrgyCol SB	X	9,01	3,43	106/177
1)BB Europ Cpn StrgyCol SHA	X	11,09	5,27	61/177
1)BB Europ Cpn StrgyCol SHB	X	8,90	3,64	100/177
1)BB European Coll. Hed. L	V	9,00	8,82	67/117
1)BB European Coll. Hed. S	V	16,39	9,23	56/117
1)BB European Collection L	V	8,51	8,41	74/117
1)BB European Collection S	V	12,31	8,73	69/117
1)BB Eurp Sm CAP Eq LA	V	5,68	9,78	9/20
1)BB Fidelity Asian Cnp LA	R	5,20	4,02	1/9
1)BB Fidelity Asian Cnp LB	R	4,16	2,18	6/9
1)BB Fidelity Asian Cnp LHA	R	4,59	3,52	3/9
1)BB Fidelity Asian Cnp LHB	R	3,67	1,63	8/9
1)BB Fidelity Asian Cnp SA	R	10,18	3,88	2/9
1)BB Fidelity Asian Cnp SB	R	8,16	2,04	7/9
1)BB Fidelity Asian Cnp SHA	R	8,97	3,40	4/9
1)BB Fidelity Asian Cnp SHB	R	7,18	1,56	9/9
1)BB Financ Inc Strat LA	M	6,91	5,03	1/134
1)BB Financ Inc Strat LB	M	5,21	2,95	18/134
1)BB Financ Inc Strat SA	M	13,68	4,96	2/134
1)BB Financ Inc Strat SB	M	10,27	2,84	9/39
1)BB Fut Sust Nutr L EUR	V	4,77	3,41	1/4
1)BB Fut Sust Nutr LH EUR	V	4,76	3,12	2/4
1)BB Gbl Demograph Opp L	V	6,70	9,37	108/266
1)BB Gbl Demograph Opp LH	V	6,21	8,95	126/266
1)BB Gbl Impact L	V	5,23	5,06	231/266
1)BB Gbl Impact LH	V	4,77	3,63	246/266
1)BB Gbl Leaders LA	V	7,28	9,29	110/266
1)BB Gbl Leaders LHA	V	6,56	8,04	162/266
1)BB Global High Yield L	F	13,31	2,39	112/52
1)BB Global High Yield S	F	19,36	2,47	11/52
1)BB Global H.Y. Hed. L B	F	3,59	-1,07	48/52
1)BB Global H.Y. Hed. S B	F	6,74	-1,14	49/52
1)BB Global H.Y. Hedged L	F	7,46	0,47	42/52





FONDOS DE INVERSIÓN (Continuación)

Fondo	Tipo	Valor liquid. euros o mon. local	Rentab. desde 29-12-23	Ranking en el año
1)MFS Merid Fd US Gr Fd AH1	V	16,63	18,79	3/87
1)MFS PrudCap Fd AH1EUR C	R	11,81	1,72	181/192
2)MFS Asia Pac ex-Jap A1	V	32,49	9,45	7/11
2)MFS Em Mkt Eq Rrch Fd A1	V	8,52	7,22	35/58
2)MFS Em Mkts Dbt Lo Cur A1	F	13,15	-1,29	28/30
2)MFS Emerging Mkt Eq.A1	V	14,26	8,72	19/58
2)MFS Emerging Mkts Debt A1	F	40,15	3,82	5/30
2)MFS Gb Intr Val Fd A1USD	V	16,99	10,38	79/266
2)MFS Gb Listed Infra A1USD	V	10,55	-0,42	10/13
2)MFS Gb Stratg Eq A1 Acc	V	14,81	22,34	1/266
2)MFS Global Conc.A1	V	69,68	5,37	226/266
2)MFS Global Credit A1	F	12,38	2,10	19/76
2)MFS Global Equity A1	V	82,99	6,16	211/266
2)MFS Global Equity Inc.A1	V	18,50	11,72	53/266
2)MFS Global High Yld.A1	F	34,38	4,27	2/52
2)MFS Global Opp. Bd Fd A1	F	11,05	0,48	24/89
2)MFS Global Res. Foc A1	V	49,81	10,38	80/266
2)MFS Inflation-Adj Bond A1	F	15,45	1,41	2/15
2)MFS Japan Equity A1	V	13,68	5,40	19/23
2)MFS M F Gb N Disc Fd A1	V	10,16	4,30	4/7
2)MFS Managed Wealth A1	X	10,54	7,44	31/177
2)MFS Merid Fd Ct Va Fd A1	V	19,39	10,73	69/266
2)MFS Merid Fd US Gr Fd A1	V	18,44	21,90	1/87
2)MFS Prudent Wth A1	R	21,97	3,02	154/192
2)MFS US Conc.Growth A1	V	42,41	10,68	52/87
2)MFS US Corporate Bond F	F	12,10	1,35	26/76
2)MFS US Gov Bond A1	F	16,64	-0,16	7/16
2)MFS US Total Ret. Bd A1	F	17,96	0,59	2/16
2)MFS US Value A1	V	41,32	8,92	65/87
<b>Mirabaud Asset Mgment (Europe) España</b> www.mirabaud.com. Tfno. +41 58 816 20 20. Email. marketing@mirabaud.com. Fecha v.l.: 24/05/24				

1)Mir. - Disco. Euro. A EUR	V	178,24	15,15	1/20
2)Mir. - Conv.Bds Gl. A USD	F	157,91	0,75	6/18
2)Mir. - Eq Asia ex Jap A	V	216,38	10,66	2/11
2)Mir. - Eq Glb Emrg Mkt A	V	121,66	10,33	4/58
2)Mir. - Eq Glb Focus A USD	V	171,74	13,39	26/266
2)Mir.- Gl.Eq.High Inc.A Cap	V	171,36	8,54	141/266
2)Mir. - Gl.HgYd Bds A USD	F	143,58	3,83	6/52
2)Mir. - Gl.Strat Bd A USD	F	123,87	3,11	4/89
2)Mir.- Gl.Sh.D.A USD Acc	F	114,64	3,21	5/13
4)Mir. - Disc. Euro. Ex UK	V	230,56	14,24	2/20
5)Mir. - Eq Swiss Sm&Mid A	V	546,42	-1,53	2/2

<b>Miralta Asset Management</b> Manuel Gómez Moreno 2 Planta 17 A. 28020 España. Magdalena Cuello. Tfno. 91 788 29 01. Fecha v.l.: 24/05/24				
1)Miralta Narval Europa A	V	159,31	16,01	6/117
1)Miralta Pulsar CI A*	F	102,46	0,92	37/76
1)Miralta Pulsar CI B*	F	103,41	1,03	35/76
1)Miralta Sequoia A*	F	109,92	-	



<b>Mutuactivos S.A.</b> Pº Castellana, 33. Edif.Fortuny (Mutuactivos) 28046 Madrid. Ricardo González Aranz. Tfno. 902555999. Fecha v.l.: 24/05/24				
--	--	--	--	--

1)Mut. Subordinados IV	F	123,09	6,48	1/14
1)Mut. Valores Sm&Mid L	V	455,62	7,17	14/20
1)Mutafond. Bolsa Europea C	V	208,69	6,15	98/117
1)Mutua. Gest. Óptima Mod A*	I	162,57	3,24	8/15
1)Mutuafon Nueva Econo. A*	V	124,28	7,17	191/266
1)Mutuafon Nueva Econo L*	V	126,21	7,34	187/266
1)Mutuafondo Bolsas Emerg L	V	456,52	8,80	15/58
1)Mutuafondo Bonos Finan L	F	157,23	1,75	1/1
1)Mutuafondo Bonos Sub V	F	119,07	4,05	4/14
1)Mutuafondo Corto Plazo A	F	142,86	1,34	42/141
1)Mutuafondo Credimiento L	R	119,61	4,59	13/24
1)Mutuafondo Deu Española L	F	122,98	0,68	86/141
1)Mutuafondo Dinero L	D	108,50	1,38	41/76
1)Mutuafondo Dólar L	F	140,28	3,35	4/13
1)Mutuafondo Equilibrio A*	R	105,98	3,71	137/192
1)Mutuafondo Equilibrio L*	R	109,38	4,00	128/192
1)Mutuafondo España L	V	366,71	8,52	62/80
1)Mutuafondo Estrategia Gl.	I	123,25	1,32	19/21
1)Mutuafondo Evolución A*	M	99,88	1,42	78/134
1)Mutuafondo Evolución L*	M	103,57	1,70	54/134

Fondo	Tipo	Valor liquid. euros o mon. local	Rentab. desde 29-12-23	Ranking en el año
1)Mutuafondo Flexibilidad A*	V	112,51	5,93	219/266
1)Mutuafondo Flexibilidad L*	V	117,53	6,22	210/266
1)Mutuafondo Fortaleza L	R	107,40	2,23	172/192
1)Mutuafondo Imp. Social A*	V	97,86	-	
1)Mutuafondo L	F	36,72	0,93	16/90
1)Mutuafondo LPL	F	183,22	-1,41	62/90
1)Mutuafondo Mixto Flexible	R	164,88	6,71	39/192
1)Mutuafondo Mixto Selec.C	M	112,78	1,92	21/39
1)Mutuafondo RF Flexible	M	106,91	1,94	20/39
1)Mutuafondo RF Flexible L	M	110,52	2,10	18/39
1)Mutuafondo RV EE.UU	V	166,05	5,97	81/87
1)Mutuafondo RV Internac.	V	274,72	10,89	67/266
1)Mutuafondo 2025 A	F	103,86	1,09	57/141
1)Mutuafondo Tecnológico L	V	322,90	15,00	16/35
1)Mutuafondo 2025 II A	F	102,85	0,73	83/141
1)Mutuafondo Trans Energet.	V	91,95	0,51	26/26
1)Patrimonio Global*	R	134,49	4,88	92/192
1)Polar Renta Fija L	F	142,52	1,78	5/90
1)Rural Selec. Conservadora	M	80,92	1,08	95/134

<b>Neavstar Finance Luxembourg S.A.</b> Grand-Rue 36 L-166 Luxemburgo. Ignace Rotman. Tfno. +352 27 48 72 1. Fecha v.l.: 24/05/24				
1)NSF Climate Change+ A	V	2.725,68	6,26	23/26
1)NSF Climate Change+ I	V	2.908,65	6,34	22/26
1)NSF Convergence Tech A	V	1.095,10	7,12	29/35
1)NSF Wealth Defender Glb A	V	1.772,71	12,83	37/266
1)NSF Wealth Defender Glb I	V	1.344,41	12,92	35/266

<b>Panza Capital, SGIC, S.A.</b> Serrano 45 Pl. 4º 28001 Madrid. Tfno. 911177600. Fecha v.l.: 24/05/24				
1)Panza Corto Plazo	D	15,63	1,39	39/76
1)Panza Inversiones	V	18,24	7,11	193/266
1)Panza Premium	V	16,78	4,73	237/266
1)Panza Valor	V	19,13	8,29	75/117

<b>Renta-4 Gestora</b> Pº de la Habana, 74, 2º Izda. 28036 Madrid. Rosa María Pérez. Tfno. 913848500. Fecha v.l.: 24/05/24				
1)Algar Global Fund	X	12,95	1,21	152/177
1)Alhaja Invers. RV Mixto	R	13,43	4,32	119/192
1)Avantage Fund	X	24,25	9,23	15/177
1)Baltia Global R	V	11,06	5,36	227/266
1)Blue Note Global Equity	V	18,32	7,58	182/266
1)Eiger Patrimonio Global*	X	9,48	2,95	117/177
1)Finacess Estrategia Div.	R	11,06	6,53	8/24
1)Finacess RF Corto Plazo	F	10,30	1,48	29/141
1)Fondcoyuntura*	X	321,03	5,99	52/177
1)Fondemar	R	12,98	1,97	21/24
1)Fondo Ético Educa 5.0	I	9,89	2,61	2/15
1)Global Allocation	X	33,95	-4,02	172/177
1)Global Value Opp.*	X	1,23	4,37	81/177
1)ING Direct F.Naranja RF	F	13,12	1,33	43/141
1)Kenta Pagarés Corp R	I	10,50	1,65	18/21
1)Kenta Pagarés Corp. I	I	10,53	1,74	17/21
1)Marango Equity Fund	V	16,07	9,45	107/266
1)Millennial Fund	R	11,61	2,63	164/192
1)Ohana Global Investments*	X	11,93	3,20	111/177
1)Patrisa	R	29,03	2,36	169/192
1)Penta Inversión B	I	12,55	0,71	15/15
1)Pentathlon	X	70,09	-1,47	169/177
1)Renta 4 Activos Globales	X	8,12	3,16	112/177
1)Renta 4 Bolsa España R	V	44,47	8,66	60/80
1)R4 Megat. Consumo	V	9,14	8,44	1/5
1)R4 Megat Ariema Hidrógeno	V	10,46	-1,68	6/6
1)R4 Megat. Medio Ambiente	V	9,47	4,86	24/26
1)R4 Megat. Salud	V	12,59	5,45	23/39
1)R4 Megat. Tecnología	V	12,15	10,36	22/35
1)Renta 4 EEUU Acciones R	V	12,41	11,53	41/87
1)Renta 4 Europa Acciones	V	24,76	9,34	52/117
1)Renta 4 Foncuenta Ahorro	D	10,34	1,34	46/76
1)Renta 4 Global Acciones R	V	17,74	3,78	245/266
1)Renta 4 Global Dynamic	X	10,86	1,57	148/177
1)Renta 4 Latinoamérica	V	38,51	-0,91	1/7
1)Renta 4 Mult. Fractal Glb*	X	8,78	0,91	158/177
1)Renta 4 Nexus	X	15,54	1,55	149/177
1)Renta 4 Pegasus	I	15,82	0,28	11/11
1)Renta 4 Renta Fija	F	11,57	1,59	19/141
1)Renta 4 RF Mixto	M	16,28	2,03	19/39
1)Renta 4 RF 6 meses	D	12,01	1,53	20/76
1)Renta 4 Small Caps Euro	V	11,51	0,60	20/20
1)Renta 4 Valor Relativo	I	14,76	1,25	5/11

Fondo	Tipo	Valor liquid. euros o mon. local	Rentab. desde 29-12-23	Ranking en el año
1)R4 Activa Dolce 0-30*	M	10,30	1,76	52/134
1)Renta 4 Wertfinder	X	22,02	1,82	144/177
1)R4 Multig/Andromeda*	X	11,93	-1,11	168/177
1)R4 Multigestión QCS*	F	10,63	3,41	1/90
1)R4 Multigestión TOF*	X	3,89	4,67	76/177
1)True Value	V	20,22	-4,26	260/266
1)True Value Small Caps F.I	V	17,20	2,69	6/7

<b>Sabadell Asset Management</b> Paseo de la Castellana 1 28046 Madrid. María Salgado. Tfno. 34 936 410 160. Web. www.sabadellassetmanagement.com. Fecha v.l.: 24/05/24				
--	--	--	--	--

1)Fidefondo - Base	F	1.667,48	0,14	111/141
1)Fidefondo - Plus	F	1.715,81	0,26	101/141
1)Fidefondo - Premier	F	1.765,47	0,38	95/141
1)InverSabadell 25 - Base	M	11,26	1,98	44/134
1)InverSabadell 25 - Empr.	M	12,18	2,25	30/134
1)InverSabadell 25 - Plus	M	11,99	2,25	31/134
1)InverSabadell 25 - Prem.	M	12,28	2,35	27/134
1)InverSabadell 25 - Pyme	M	11,82	2,10	39/134
1)InverSabadell 50 - Base	R	10,44	4,36	118/192
1)InverSabadell 50 - Empr.	R	11,36	4,65	103/192
1)InverSabadell 50 - Plus	R	11,17	4,64	104/192
1)InverSabadell 50 - Prem.	R	11,43	4,75	96/192
1)InverSabadell 50 - Pyme	R	11,01	4,48	113/192
1)InverSabadell 70 - Base	R	11,62	6,61	42/192
1)InverSabadell 70 - Empr.	R	12,66	6,90	29/192
1)InverSabadell 70 - Plus	R	12,44	6,90	30/192
1)InverSabadell 70 - Prem.	R	12,73	7,01	28/192
1)InverSabadell 70 - Pyme	R	12,27	6,73	37/192
1)Sab. Bolsa Emerg.-Base	V	17,16	7,75	31/58
1)Sab. Bolsa Emerg.-Cart	V	18,92	8,35	23/58
1)Sab. Bolsa Emerg.-Empr	V	18,50	8,01	27/58
1)Sab. Bolsa Emerg.-Plus	V	18,12	8,01	28/58
1)Sab. Bolsa Emerg.-Prem	V	19,03	8,24	24/58
1)Sab. Bolsa Emerg.-Pyme	V	18,08	7,88	30/58



CUADROS



Desde Orbyt, actualice los datos pulsando en los cuadros con este logotipo



FONDOS DE INVERSIÓN (Continuación)

Fondo	Tipo	Valor liquid. euros o mon. local	Rentab. desde 29-12-23	Ranking en el año
1)Sant. PB Aggressive Port*	V	348,27	6,88	201/266
1)Sant. PB Balanced Port*	R	10,47	3,37	147/192
1)Sant. PB Dynamic Port*	R	122,83	4,86	94/192
1)Sant. PB Moderate Port*	M	103,27	2,09	40/134
1)Sant. PB System Balanced*	I	94,09	2,38	9/24
1)Sant. PB System Dynamic*	I	121,71	3,82	4/15
1)Sant. Rendimiento B	D	90,34	1,27	55/76
1)Sant. Rendimiento Clase A	D	84,74	1,17	64/76
1)Sant. Rendimiento Clase C	D	90,27	1,35	45/76
1)Sant. Renta Fija A	F	861,37	-1,56	66/90
1)Sant. Renta Fija B	F	912,59	-1,44	63/90
1)Sant. Renta Fija C	F	976,99	-1,37	61/90
1)Sant. Renta Fija I	F	1.004,13	-1,27	59/90
1)Sant. Renta Fija Privada	F	96,02	-0,77	68/76
1)Sant. Resp. Solidario A	I	131,43	0,28	15/15
1)Sant. RF Convertibles	F	980,16	2,73	3/18
1)Sant. Sel. RV Asia*	V	306,16	9,30	9/11
1)Sant. Sel. RV Japón*	V	41,03	-	
1)Sant. Sel RV Norteamérica*	V	130,11	11,27	46/87
1)Sant. Seleccion. RV Emerger*	V	128,49	10,10	5/58
1)Sant. Small Caps España	V	308,08	14,32	18/80
1)Sant. Small Caps Europa	V	149,65	5,18	17/20
1)Sant. Sostenible RF Ahorr	F	93,04	0,34	97/141
1)Sant. Sost. Crecimiento I	I	99,40	-0,22	24/24
1)Sant. Sost. Evolución	I	104,58	0,37	6/6
1)SPB RF Ahorro A	F	9,74	1,24	47/141
1)SPB RF Ahorro I	F	10,00	1,49	25/141
<b>Santander SICAV</b> Cantabria s/n 28660 Boadilla del Monte. santanderassetmanagement.com. Fecha v.l.: 23/05/24				
1)Sant. Active Portfolio 1AE	M	135,10	2,29	29/134
1)Sant. AM Euro Corp Bond A	F	8,36	-0,59	64/76
1)Sant. AM Eur Corp Bond AD	F	87,71	-0,59	66/76
1)Sant. AM Euro Corp Bond B	F	8,95	-0,48	60/76
1)Sant. AM Eur Corp Bond BD	F	89,59	-0,49	61/76
1)Sant. Corp. Coupon CDE	F	114,34	2,37	16/76
1)Sant. Euro Equity A	V	214,84	9,68	32/51
1)Sant. Euro Equity B	V	158,84	9,90	30/51
1)Sant. European Dividend A	V	6,57	2,47	110/117
1)Sant. European Dividend B	V	7,54	2,68	109/117
1)Sant. Latin Am. Corp. A	F	211,66	2,39	14/76
2)Sant. Active Portfolio 1A	M	113,15	2,19	35/134
2)Sant. Active Portfolio 1B	M	121,97	2,40	25/134
2)Sant. Corp. Coupon AD	F	95,67	2,07	20/76
2)Sant. Corp. Coupon CD	F	99,99	2,28	17/76
2)Sant.European Dividend AU	V	158,82	2,38	111/117
2)Sant.GO North America C-A	V	21,02	-1,95	87/87
2)Sant.GO North America C-B	V	24,39	-1,67	86/87
2)Sant.Lat Ame Corp.Bond AD	F	74,19	4,38	1/76
2)Sant.Short Durat. DollarA	F	26.589,71	1,54	9/13
2)Sant.Short Durat. DollarB	F	29.478,26	1,66	8/13
<b>Singular Asset Management SGIC</b> Goya 11 28001 Madrid. Cristina Nadal Jiménez. Tfno. 910621500. Fecha v.l.: 24/05/24				
1)Alma V FIL A*	F	106,90	2,49	13/76

Fondo	Tipo	Valor liquid. euros o mon. local	Rentab. desde 29-12-23	Ranking en el año
1)Belgravia Delta A	I	8,05	-0,60	28/33
1)Belgravia Delta Z	I	8,05	-0,95	30/33
1)Belgravia Epsilon A	I	2.455,38	1,50	24/33
1)Belgravia Epsilon Z	I	2.495,17	1,68	21/33
1)Belgravia V Strategy A	V	13,25	6,78	92/117
1)Belgravia V Strategy Z	V	13,31	7,10	90/117
1)Dalmatian	M	6,28	-27,99	133/134
1)Gamma Global A	X	11,54	2,51	132/177
1)Gamma Global Z	X	11,59	2,60	129/177
1)Global Div. Fund *	V	6,39	0,01	256/266
1)Global Value Selection*	X	7,27	4,19	86/177
1)Kappa*	X	10,23	2,89	118/177
1)Lambda Universal*	X	10,65	10,62	3/177
1)Megatendencias A*	V	88,74	5,83	220/266
1)Megatendencias Z*	V	91,07	6,06	212/266
1)Multiactivos 20 A*	M	10,01	1,30	85/134
1)Multiactivos 100, A*	V	14,44	8,49	143/266
1)Multiactivos 100, Z*	V	14,46	-	
1)Multiactivos 40 A*	R	10,71	2,77	163/192
1)Multiactivos 40 Z*	R	10,78	2,90	160/192
1)Multiactivos 60 A*	R	11,85	4,62	105/192
1)Multiactivos 60 Z*	R	11,95	4,76	95/192
1)Multiactivos 80 A*	V	13,18	6,68	204/266
1)Principium A	X	16,07	2,38	136/177
1)Principium Z	X	16,57	2,54	130/177
1)RHO Selección A*	X	11,10	9,74	7/177
1)RHO Selección B*	X	11,07	9,65	8/177
1)RHO Selección C*	X	11,01	9,47	11/177
1)Sigma I A	V	14,12	7,89	169/266
1)Sigma I Z	V	14,20	8,10	157/266
1)SWM Capital 2 Plus*	I	6,53	-0,50	27/33
1)SWM España GA A	V	18,13	12,38	37/80
1)SWM España GA Z	V	19,13	12,78	32/80
1)SWM Estrategia RV A	V	5,75	7,53	183/266
1)SWM Estrategia RV Z	V	5,89	7,79	175/266
1)SWM Global Flexible I*	X	35,00	2,60	128/177
1)SWM Global Flexible A*	X	33,01	2,42	135/177
1)SWM Global Flexible Z*	X	37,12	2,60	127/177
1)SWM RF Flexible A	F	6,41	0,87	19/89
1)SWM RF Flexible Z	F	6,50	0,97	17/89
1)SWM RF Objetivo 2025 A	F	10,27	0,14	112/141
1)SWM RF Objetivo 2025 Z	F	10,29	0,22	107/141
1)SWM RF Objet 2025 II FI A	F	10,24	1,05	58/141
1)SWM RF Objet 2025 II FI Z	F	10,26	1,13	53/141
1)SWM Valor A	F	6,12	1,28	46/141
1)SWM Valor Z	F	6,41	1,36	39/141
<b>Solventis</b> Castellana 60 4º 28046 Madrid. Tfno. 917932970. Web. www.solventis.es. Fecha v.l.: 24/05/24				
1)Global Mix Fund*	R	11,19	2,08	175/192
1)SDLF II BP, FIL*	I	1.054,44	1,75	16/21
1)SDLF II INST., FIL*	I	1.067,56	1,98	14/21
1)SDLF II PC, FIL*	I	1.066,93	1,96	15/21
1)Solventis Atenea GD*	D	10,35	1,42	35/76

Fondo	Tipo	Valor liquid. euros o mon. local	Rentab. desde 29-12-23	Ranking en el año
1)Solventis Atenea R*	D	10,34	1,37	42/76
1)Solventis Aura Iber.Eq. R	V	14,80	13,80	22/80
1)Solventis Aura Iber.Eq.GD	V	14,87	13,94	20/80
1)Solventis Cronos GD*	F	10,18	-0,24	37/89
1)Solventis Cronos R,*	F	10,11	-0,39	38/89
1)Solventis EOS RV GD	V	10,51	11,38	56/266
1)Solventis Eos RV R	V	10,43	11,16	62/266
1)Solventis Eos, Sicav	V	23,30	14,33	10/117
1)Solventis Hércules GD*	M	10,82	0,24	117/134
1)Solventis Hércules R*	M	10,73	0,06	122/134
1)Solventis Horizon.2026 GD*	F	10,64	0,99	15/90
1)Solventis Horizonte 2026R*	F	10,63	0,93	17/90
1)Solventis Lennix GD*	X	10,88	2,83	120/177
1)Solventis Lennix R*	X	10,83	2,49	134/177
1)Solventis Zeus GD*	X	10,52	6,01	50/177
1)Solventis Zeus R,*	X	10,41	5,76	55/177
1)Spanish Direct Leasing BP*	I	1.295,07	0,76	21/21
1)Spanish Direct Leasing I*	I	1.291,00	0,85	20/21
1)Uve Equity Fund	V	106,26	0,05	254/266
<b>Trea Asset Management</b> Ortega y Gasset 20 5º 28006 Madrid. www.treaam.com. Tfno. 914362825. Email. info@treaam.com. Fecha v.l.: 24/05/24				
1)Alpha Investment FI*	R	10,59	7,01	27/192
1)Global Best Selection*	X	14,22	1,09	154/177
1)Trea Cajamar Ahorro	F	10,48	1,84	8/141
1)Trea Cajamar Corto Plazo	D	1.271,79	1,54	16/76
1)Trea Cajamar Crecimiento*	R	1.286,44	4,87	93/192
1)Trea Cajamar Flexible*	M	9,52	2,31	28/134
1)Trea Cajamar Gar 2025	G	10,00	-0,02	15/31
1)Trea Cajamar Gar. 2026	G	10,15	-3,23	29/31
1)Trea Cajamar Hor 2025	F	10,41	1,10	56/141
1)Trea Cajamar Horiz. 2027	F	10,49	0,81	18/90
1)Trea Cajamar Ren Fija	F	10,60	1,19	12/90
1)Trea Cajamar RV Europa S.	V	11,72	7,47	87/117
1)Trea Cajamar RV Int.*	V	16,69	7,63	180/266
1)Trea Cajamar Vto18 meses	F	10,33	1,47	31/141
1)Trea Em Credit Opp.	F	116,98	3,34	8/30
1)Trea Global Flexible*	X	13,09	7,39	32/177
1)Trea Renta Fija	F	104,64	1,75	6/90
1)Trea Renta Fija Ahorro	F	1.917,40	1,79	9/141
1)Trea Renta Fija Mixta*	M	13,31	3,74	9/134
1)Valor Global FI*	X	9,51	2,49	133/177
<b>Unigest SGIC</b> Titán 82º Dcha 28045 Madrid. Tfno. 915316523. Email. alejandra.fernandez@gruponicajae.es. Fecha v.l.: 24/05/24				
1)Lbk Mixto Renta Fija A*	M	7,99	1,61	22/39
1)Lbk Rend.Garant II*	G	8,08	0,58	54/67
1)Lbk Rend Garant III*	G	6,30	0,60	52/67
1)U. Bonos Blobal CL C	F	6,92	0,51	14/14
1)U Gestión Prudente A*	I	6,66	1,66	22/33
1)U. Rta Variable USA C*	V	6,37	7,60	73/87
1)U. Solidario F.R. Madrid*	I	6,16	1,70	10/15
1)U. Solidario Fun Cantabr*	I	6,16	1,70	7/15
1)U. Solidario Fun Cjastur*	I	6,16	1,70	8/15
1)U. Solidario Fun Extremd*	I	6,16	1,70	9/15

Fondo	Tipo	Valor liquid. euros o mon. local	Rentab. desde 29-12-23	Ranking en el año
1)U.Europa Dividendos CL A	V	7,34	10,47	35/117
1)U.Europa Dividendos CL B	V	6,64	8,20	78/117
1)U.Europa Dividendos CL C	V	7,48	10,94	29/117
1)U.Gestión Prudente B*	I	6,32	0,50	21/24
1)U.Gestión Prudente C*	I	6,79	1,93	13/24
1)U. Rta Variable USA A*	V	6,19	7,19	76/87
1)Unif. Rent. Objetivo III*	F	6,88	0,52	24/90
1)Unif. Rentab. Objetivo II*	F	10,02	0,38	26/90
1)Unifond Ahorro A	F	9,76	1,05	59/141
1)Unifond Ahorro C	F	10,14	1,29	45/141
1)Unifond Ahorro P	F	10,23	1,20	52/141
1)Unifond Bonos Global A	F	6,57	0,11	28/89
1)Unifond Bonos Global B	F	6,25	-1,34	58/89
1)Unifond Bonos Global R	F	6,57	-0,94	46/89
1)Unifond Cap Financier A*	M	894,95	3,74	8/134
1)Unifond Cap Financier B*	F	805,66	3,74	7/14
1)Unifond Cap Financier C*	F	930,80	4,06	3/14
1)U. Cptal Financiero CL P*	F	941,50	3,93	5/14
1)U. Cptal Financiero CL R*	F	847,46	3,92	6/14
1)Unifond Cart. Dinám. A	V	11,67	10,26	85/266
1)Unifond Cart. Dinám. C	V	12,62	10,70	70/266
1)Unifond Cart.Dinám..I	V	12,67	10,67	72/266
1)Unifond Cart.Dinám..P	V	12,18	10,52	75/266
1)Unifond Cart.Conserv. A	M	6,85	1,25	88/134
1)Unifond Cart.Conserv. C	M	7,30	1,60	61/134
1)Unifond Cart. Conserv. I	M	7,34	1,57	66/134
1)Unifond Cart. Conserv. P	M	7,06	1,47	71/134
1)Unifond Cart.Mod. A	R	8,78	5,10	86/192
1)Unifond Cart.Mod. C	R	9,61	5,49	69/192
1)Unifond Cart. Mod. I	R	9,47	5,46	70/192
1)Unifond Cart.Mod. P	R	9,06	5,33	76/192
1)Unifond Conservador A*	I	6,00	0,57	8/11
1)Unifond Conservador C*	I	6,13	0,96	6/11
1)Unifond Consolidación*	R	5,90	1,55	185/192
1)Unifond Dinámico A*	I	8,05	7,56	2/6
1)Unifond Dinámico C*	I	8,37	8,02	1/6
1)Unifond Global A*	X	7,38	8,41	23/177
1)Unifond Global C*	X	8,04	9,00	19/177
1)Unifond Global P*	X	8,27	8,78	20/177
1)Unifond Global Macro A	I	5,71	1,06	26/33
1)Unifond Global Macro P	I	5,83	1,24	25/33
1)Unifond Income A	F	5,69	0,91	18/89
1)Unifond Income B	F	5,27	-2,03	71/89
1)Unifond Income P	F	5,80	1,11	15/89
1)Unifond Income R	F	5,37	-1,82	65/89
1)Unifond Megatendencias A*	V	9,61	8,28	152/266
1)Unifond Megatendencias C*	V	10,57	8,66	135/266
1)Unifond Megatendencias P*	V	10,30	8,52	142/266
1)Unifond Mixto RF A*	M	14,43	3,29	7/39
1)U.Mixto Renta Fija C*	M	14,79	3,50	5/39
1)Unifond Mixto RV A*	R	80,46	7,61	16/192
1)Unifond Mixto RV C*	R	82,73	8,00	12/192
1)Unifond Moderado A*	I	71,71	3,67	5/15
1)Unifond Moderado C*	I	73,84	4,09	2/15

Fondo	Tipo	Valor liquid. euros o mon. local	Rentab. desde 29-12-23	Ranking en el año
1)Unifond Multi-Manager A*	I	5,92	1,99	8/13
1)Unifond Multi-Manager P*	I	6,08	2,13	7/13
1)Unifond Rent. Objetivo V	F	5,59	0,05	32/90
1)Unifond RF Flexible A*	I	8,36	2,29	10/24
1)Unifond RF Flexible C*	I	8,65	2,68	5/24
1)Unifond RF Flexible, P*	I	8,74	2,40	8/24
1)Unifond RF Global A*	F	104,14	-0,44	39/89
1)Unifond RF Global, B*	M	104,15	-	
1)Unifond RF Global C*	F	109,10	-0,03	32/89
1)Unifond RV España A	V	460,27	12,24	38/80
1)Unifond RV España C	V	477,11	12,72	33/80
1)Unifond RV Europa Selec. A*	I	7,95	14,72	1/33
1)Unifond RV Europa Selec. C*	V	7,98	-	
1)Unifond RV Europa Selec. P*	V	8,76	15,02	9/111
1)U.Renta F. Corto Plazo A*	D	7,49	1,41	36/76
1)U.Renta F. Corto Plazo C*	F	7,53	1,48	30/141
1)U.Renta F. Corto Plazo I*	F	7,50	1,46	32/141
1)U.Rentabilidad Obj2025 I	F	6,05	-	
1)U. Rent. Objetivo 2025-VI	F	6,02	-	
1)U.Rentabilidad Obj2025-IX	G	8,68	1,17	34/67
1)U.Rentab. Objetivo IV FI	F	5,68	0,59	22/90
1)U.Rentas Garant. 2024-X*	G	6,64	1,24	31/67
<b>Valentum Asset Management</b>				
Castelló 128 9ª Planta* 28006 Madrid. Jesús Domínguez Angulo. Tfno. 91 2500246. Fecha v.l.: 24/05/24				
1)Valentum	V	24,22	10,07	89/266
1)Valentum Magno	V	14,18	8,02	164/266
<b>Value Tree Wealth &amp; Asset Mgmt.</b>				
Paseo Eduardo Dato 21 Bajo Izquierda 28010 Madrid. www.valuetree.es. Tfno. 917812410. Fecha v.l.: 24/05/24				
1)Value Tree Balanced	R	10,83	4,97	90/192
1)Value Tree Defensive	M	9,92	3,21	15/134
1)Value Tree Dynamic	R	11,67	5,15	84/192
1)Value Tree European Eq.	V	13,71	7,25	189/266
<b>Welcome Asset Management SGIIC, S.A.</b>				
Paseo de la Castellana 110 28046 España. Victoria Cofa. Tfno. 917829207. Fecha v.l.: 24/05/24				
1)Wam Duración 0-3 A	F	1,02	2,32	2/141
1)Wam Duración 0-3 B	F	1,01	2,18	3/141
1)Wam Global Allocation A*	R	199,25	2,57	165/192
1)Wam Global Allocation B*	R	105,98	2,32	170/192
1)Wam High Conviction A	R	1,29	9,27	5/192
1)Wam High Conviction B	R	1,26	9,06	6/192
1)Wam High Conviction C	R	1,25	8,73	8/192
<b>Welzia Management</b>				
Conde de Aranda 24 2ª 28001 Madrid. Carlos Guzmán. Tfno. 915770464. Fecha v.l.: 24/05/24				
1)Acropolis USA Equity	V	11,92	9,35	62/87
1)A&P Lifescience Fund	V	6,39	-0,05	32/39
1)Paradox Equity Fund A	V	12,34	9,03	123/266
1)Welzia Ahorro 5*	I	12,43	2,04	1/111
1)Welzia Capital SUB-DEBT	F	11,00	4,23	2/141
1)Welzia Coyuntura	R	383,44	8,34	3/24
1)Welzia Global Opp	V	17,05	6,58	207/266
1)Welzia Selective A	V	12,02	8,03	163/266
1)Welzia World Equity*	V	16,80	5,97	214/266



# DIRECTIVOS



Luis Osorio Solé, CEO y fundador de Stayforlong, plataforma digital española especializada en alojamientos de larga estancia que ya opera en más de 25 países.

## “En Estados Unidos se valora mucho el haber fracasado”

**LUIS OSORIO SOLÉ** Director general y fundador de Stayforlong.

Álvaro Pérez-Alberca. Madrid

Balzac aseguraba que “un viajero no ve nada a fondo: su mirada resbala sobre los objetos sin penetrarlos”. La aseveración del escritor francés, fallecido hace 174 años, está más vigente que nunca. Vivimos, comemos, compramos y viajamos rápido. En contra del *statu quo* actual, el del viaje fugaz, nació en 2015 la compañía Stayforlong. Una plataforma digital española especializada en la reserva de alojamientos hoteleros de larga estancia con presencia en más de 25 países y que en el último ejercicio facturó más de 230 millones de euros.

La empresa, fundada y liderada por Luis Osorio Solé (Barcelona, 1986), realizó 309.556 reservas en 2023. Pero, ¿cómo se consigue que el turista permanezca más tiempo en el destino? “Ofreciéndoles mayores descuentos y ventajas. Cuantas más noches se quede en un hotel, menor serán las comisiones. Esto también nos permite partir de una posición ventajosa respecto a la competencia. Nosotros le ofrecemos a los hoteles un tipo de cliente distinto al que puedan captar en el resto de canales. Esto mejora la oferta para ambas partes”, explica el CEO catalán.

En su primer año de vida, la plataforma de reserva de hoteles sólo operaba en el mercado español con

6.000 hoteles en cartera. Actualmente, “ofrecemos alojamientos en múltiples países como Estados Unidos, Australia o Sudáfrica. Un éxito del que estamos orgullosos”, apunta Osorio.

Éxito fruto de una trayectoria cargada de lecciones vitales. Con tan solo 22 años, Osorio se aventuró a montar su primer negocio: Doctopolis, una plataforma digital para buscar a médicos de diversas especialidades. “No conseguimos que arrancara. Estuvimos un par de años intentándolo pero no salió bien. Siempre he tenido muy presente emprender en mi vida. Mi padre, mi abuela y mi bisabuela tenían su propia empresa. Era inevitable. Tenía que construir mi propio destino”, relata el barcelonés.

Tras recibir su primer revés en el tejido productivo, el directivo transmutó la frustración en energía. “Para mí fue una lección de la que extraje muchos aprendizajes. Emprender es una cuestión de prueba y error. Volví al mercado laboral como asalariado, me recuperé financieramente y también psicológicamente. En Estados Unidos se valora muchísimo el haber fracasado en otros emprendimientos anteriores. Cosa que aquí, en general, no se hace. Diría que no sólo en España. En Europa se valora negativamente haber empe-

**“Para tener un equipo fuerte y fiable, cada empleado debe establecer sus propias metas”**

**“El formato de autogestión permite que cada miembro aporte más valor en lo que siente que tiene potencial”**

zando un negocio que no haya funcionado”, sopesa Osorio.

### Objetivos propios

“Cómo directivo me pondría un notable alto”, comenta con pudor. El líder de Stayforlong reconoce que en un principio le costaba delegar responsabilidades en su empresa. “Conforme va creciendo la compañía debes invertir en los mejores trabajadores y también darte cuenta de que ya no tienes que ocuparte de todo”, afirma.

Para tener un equipo fuerte, fiable y autónomo, prosigue Osorio, “intentamos que cada trabajador se marque sus propios objetivos”. Al principio de cada año, el CEO plantea a sus empleados unas metas globales. “A partir de ahí, cada persona que integra el equipo es la que elige cómo va a cola-

borar para lograr ese objetivo. Esto genera una sensación de responsabilidad en los trabajadores. Al final eres tú quien ha marcado la meta”, aclara el CEO de Stayforlong.

Herramienta de liderazgo que, según Osorio, también provoca una sensación de satisfacción y pertenencia. “Este formato de autogestión permite que cada miembro aporte más valor en lo que siente que tiene potencial. Al final, cuantas más cosas dependen de ti o cuanto más seas tú mismo, más contento y satisfecho te irás a casa”, opina.

Valores que también intenta aplicar a su vida privada. “Cuando comencé con Stayforlong a los 29 años [ahora tiene 37], la empresa consumía el 99% de mi tiempo. Al final eso pasa factura y tus amigos, pareja o familia te lo echan en cara. A lo mejor acudes a un cumpleaños, pero estás más atento al teléfono móvil que a tus seres queridos. Me di cuenta de que eso no podía seguir así y me marqué unos límites”, concluye. Ahora el directivo intenta alejarse los fines de semana de las métricas, hace CrossFit, disfruta de su perro y sigue sin perder la pista al futuro “Somos como la Sagrada Familia. Es muy bonita por fuera y aparentemente perfecta, pero aún está sin acabar. Todavía nos queda mucho por recorrer y por construir”.

## PARA DESCONECTAR



La cita cerARTmic se celebra del 6 al 9 de junio en Madrid.

### CERÁMICA

La primera feria de arte contemporáneo dedicada íntegramente a la cerámica, cerARTmic, anunció ayer los artistas de las 14 galerías que estarán presentes en esta cita que se celebra en el Palacio de Santa Bárbara de Madrid del 6 al 9 de junio. Entre los nombres propios de los que habrá obra figuran Luis Gordillo, Claudia Comte, Cristina Mejías, Cesc Abad o Paloma de la Cruz.

### CINE

El International Ocean Film Tour cumple diez años con una gira que pasará por más de 15 ciudades españolas para promover el respeto por la vida marina a través de la selección de varios documentales internacionales. Entre ellos destaca la película *El regreso a la Antártida*, sobre la sobrepesca de krill, o el documental *Born to windsurf*, sobre la leyenda de este deporte Bjørn Dunkerbeck.

### GASTRONOMÍA

Este verano vuelve una nueva edición de Saborea Osborne a la bodega de Mora de Osborne, en El Puerto de Santa María. Un espacio efímero donde se podrán probar tapas elaboradas por los chefs Samantha Vallejo Nájera, Carlos Griffo y Diego Gallegos maridadas con los vinos de Jerez del grupo y de Rioja de Bodegas Montecillo. La coctelería corre a cargo de Nordés y Carlos I.



Vuelve Saborea Osborne.



## DIRECTIVOS

## DEPORTE

# Un fallo judicial que no aclara el futuro del fútbol

**SUPERLIGA** La sentencia no se refiere a la última propuesta del torneo.

E.S.Mazo. Madrid

La legislación va muchas veces por detrás de la vida empresarial y el deporte no es una excepción. La sentencia del Juzgado de lo Mercantil número 17 de Madrid dictó ayer su fallo sobre el caso de la Superliga para estimar parcialmente la demanda presentada por European Super League Company SL (ESLC) contra UEFA y FIFA. Entiende que ambos organismos han abusado de su posición de dominio y están impidiendo la libre competencia en el mercado pues se atribuyen “la facultad discrecional de prohibir la participación en competiciones alternativas e imponer restricciones injustificadas y desproporcionadas”, lo que infringe los artículos 101 y 102 del Tratado de Funcionamiento de la Unión Europea (TFUE). El fallo, de hecho, va en la línea del propio Tribunal de Justicia de la Unión Europea (TJUE).

Así las cosas, ¿significa esto que hay luz verde para la Superliga? La respuesta es que ni sí ni no, pues el dictamen da un toque a FIFA y UEFA pero no se refiere al momento actual de la propuesta lanzada por A22 como gestora de la competición, sino al proyecto presentado en 2021. Y, al menos sobre el papel, ha cambiado mucho desde entonces, tanto desde la parte de la Superliga como desde los rectores del fútbol, que en un primer momento anunciaron que excluirían de sus competiciones a los clubes y jugadores participantes. Dos partes enfrentadas para las que solo se abre la puerta judicial a una nueva competición bajo la condición –hoy imposible– de un acuerdo de todos los implicados en el mundo del deporte rey.

La propia jueza, Sofía Gil, dejó ayer fuera la valoración del proyecto actual, de forma que todo dictamen conocido ahora no es válido para la reforma que se debate en este momento en la industria. Además, es recurrible ante la Audiencia Provincial de Madrid, por lo que no se puede dar nada por seguro.

El dictamen sí sirve, no obstante, para sentar las bases de un cambio que llegará tarde o temprano y en el que ayer volvieron a tomar posiciones todas las partes implicadas. De un lado, A22 dejó clara su postura: “La era del monopolio de UEFA/FIFA ha terminado”, anunció en un comunicado la gestora de la Superliga. “Es un paso importante hacia un fútbol verdaderamente sostenible y competitivo para los clubes en Europa”, destacaba Bernd Reichart, consejero delegado de A22. “A UEFA se le ha permitido controlar y dominar el fútbol de clubes a nivel europeo



El CEO de A22 Sports, Bernd Reichart, entre el presidente del Real Madrid, Florentino Pérez, y el del Barça, Joan Laporta, en 2022.

**“La era del monopolio de UEFA y FIFA ha terminado”, destaca Bernd Reichart, CEO de la Superliga**

**Tebas señala que la sentencia “considera un proyecto abandonado en sus términos iniciales”**

durante demasiado tiempo, los estatutos de UEFA y las agresivas medidas adoptadas para proteger su monopolio han sofocado la innovación durante décadas”. El directivo resaltó en un comunicado que “los clubes no deberían temer amenazas de sanciones simplemente por tener ideas y mantener conversaciones” y espera “continuar el diálogo con todo tipo de clubes para mejorar el fútbol a nivel internacional y hacerlo más accesible y atractivo para los aficionados de todas las edades”.

De otro, desde LaLiga, Javier Tebas, presidente la gestora del fútbol profesional, subrayó que la sentencia “considera un proyecto abandonado en sus términos iniciales” de la nueva competición rival de la Cham-

pions League. “El debate sobre la Superliga no es nuevo ni esta sentencia supone un cambio significativo en su ilegitimidad”, añade la patronal. “Como agrega la propia juez en su sentencia, ‘esta juzgadora ya ha expuesto en infinidad de ocasiones, que no se ha solicitado y no se va a resolver sobre la autorización del proyecto de la Superliga’, en contra de lo que los promotores de la Superliga y sus resortes informativos llevan declarando desde hace tiempo”.

Por su parte, la UEFA insistió en que “el juzgado no ha dado luz verde ni ha aprobado proyectos como la Superliga” y en que “de hecho, la jueza ha afirmado que el proyecto de la Superliga está abandonado desde hace tiempo y que no cabe esperar que se pronuncie sobre ningún proyecto abstracto”.

“En resumen, la sentencia no otorga a terceros el derecho a desarrollar competiciones sin autorización y no se refiere a ningún proyecto futuro ni a ninguna versión modificada de un proyecto existente”. “En cualquier caso, UEFA se tomará su tiempo para estudiar la sentencia antes de decidir si es necesario adoptar nuevas medidas”, agregó el organismo rector del fútbol europeo en su respuesta.

## MOTOR

## Lancia regresa al mundial de ‘rallies’ 32 años después

Daniel G. Lifona. Turín (Italia)

La compañía automovilística Lancia, perteneciente al grupo Stellantis, anunció ayer su regreso a la competición más de tres décadas después de su adiós a los rallies. El CEO de la marca italiana, Luca Napolitano, fue el encargado de hacer el anuncio durante una rueda de prensa celebrada en Turín en compañía del consejero delegado de Stellantis, Carlos Tavares.

La firma italiana, que después de 32 años alejada de la competición sigue siendo la marca con más títulos mundiales de rallies (10 de constructores y cinco de pilotos), participará a partir de 2026 en la categoría R4 con el Lancia Ypsilon Rally 4 HF.

**Fabricado en Zaragoza**

El Ypsilon Rally 4 HF será la versión más radical del nuevo Ypsilon que se fabricará en la planta de Stellantis en Figueruelas (Zaragoza), donde ya se producen los Opel Corsa y Crossland, el Citroën C3 Aircross y el Peugeot 208. Es la primera vez que la planta aragonesa fabricará cinco modelos distintos de forma simultánea, tres de ellos con versión 100% eléctrica (Ypsilon, Corsa y 208).

El modelo de competición estará propulsado por un motor turbocargado de 1,2 litros de tres cilindros y cuatro válvulas por cilindro que desarrolla una potencia máxima de 212 CV. Equipado con tracción delantera con transmisión mecánica de cinco velocidades y diferencial mecánico de deslizamiento limitado, el Ypsilon Rally 4 HF aspirará a la victoria en el grupo 4 del Mundial de Rallies (WRC). “Es un nuevo comienzo en perfecto estilo Lancia, caracterizado por la ambición, el pragmatismo y la humildad”, dijo Napolitano, que recordó el pasado glorioso

**La marca italiana participará en la competición con el Lancia Ypsilon Rally 4 HF**

**Es la enseña con más títulos mundiales de ‘rallies’: cinco de pilotos y 10 de constructores**

de Lancia en el mundo de la competición: 15 títulos mundiales de rallies, tres mundiales de resistencia, una victoria en la Mille Miglia (Mil Millas), dos en la Targa Florio y otro título en la Carrera Panamericana.

Lancia también presentó ayer el nuevo Ypsilon HF, la versión de altas prestaciones del Ypsilon 100% eléctrico, el primer coche de la nueva era de la marca que llegará al mercado en mayo de 2025. Propulsado por un motor eléctrico de 240 CV, con una aceleración de 0 a 100 km/h en tan solo 5,8 segundos, el nuevo Ypsilon HF se caracterizará por una suspensión rebajada, una vía ensanchada y unas formas agresivas y musculosas, inspiradas en los coches icónicos más radicales que han hecho historia.

El Ypsilon no será el único modelo de Lancia que tendrá versión HF. El Gamma y el Delta también tendrán una versión eléctrica de alto rendimiento con el logo HF, que significa *high-fidelity* (alta fidelidad) y fue creado en 1960 por un grupo de clientes leales a la marca italiana. “Lancia volverá a tener una gama completa y elegante, con una oferta financiera que le permitirá posicionarse en el corazón del mercado para ofrecer exclusividad al gran público”, dijo Napolitano.



El Lancia Ypsilon Rally 4 HF con el que la marca volverá a la competición.



## HISTORIA

# ¿Qué le pasó al primer Príncipe de Asturias?

**ENRIQUE III** El rey castellano, apodado 'el Doliente', pudo ser envenenado por un médico traidor.

Roberto Pelta Fernández, Madrid

Enrique III ha pasado a la historia con el sobrenombre de *el Doliente* por su naturaleza enfermiza. Había nacido en Burgos en 1379 y era hijo de Juan I, rey de Castilla y de León, y de Leonor de Aragón, que a su vez era hija del rey Pedro IV *el Ceremonioso*. En julio de 1388 se firmó un acuerdo, que fue ratificado después en la ciudad francesa de Bayona, entre Juan I de Castilla y Juan de Gante, para poner fin al conflicto sucesorio que se había desatado por la muerte de Pedro I de Castilla, apodado *el Cruel* a manos de su hermanastro Enrique II de Castilla. Este a su vez es conocido por el sobrenombre de *el de las Mercedes*, debido a los favores y concesiones con que tuvo que pagar las ayudas recibidas por parte de la nobleza castellana para destronar a Pedro. También se le ha apodado a Enrique II *el Bastardo*, por el hecho de ser hijo ilegítimo de su padre Alfonso XI, que mantuvo una relación extramatrimonial con Leonor de Guzmán, estando casado con María de Portugal. Con el Tratado de Bayona, la dinastía usurpadora de los Trastámara quedaba unida a la del difunto rey Pedro I, y se ponía fin a la querella por la legitimidad que dio paso a la guerra civil fratricida que mantuvieron entre 1366 y 1369 Pedro I y Enrique II, que se saldó en Montiel con la muerte del primero, que a su vez había recibido el apoyo del Príncipe de Gales para el suministro de armas y hombres. Al parecer ayudó a Enrique II a consumar el asesinato de Pedro I, Bertrand Du Guesclin, un experto comandante francés que formaba parte de su ejército y que habría agarrado durante la pelea una pierna de Pedro, para que su hermanastro pudiera blandir el puñal con mayor facilidad. El tal Du Guesclin ha pasado a la historia al haber pronunciado la frase: "Ni quito ni pongo rey, pero ayudo a mi señor".

El acuerdo de Bayona supuso además que Juan I nombraba a su hijo Enrique III Príncipe de Asturias. Fue el primer infante castellano acreedor a tal honor, pues hasta ese momento los hijos de los reyes se habían llamado infantes mayores. Se asemejaba así a los herederos del trono inglés, que adoptaban el título de Príncipe de Gales.

El 17 de septiembre de 1388, se casó en la Catedral de Palencia Enrique III con su prima Catalina de Lancaster. Como era hija de Juan de Gante, duque de Lancaster y de Constanza de Castilla, que a su vez era hija de Pedro I el Cruel, se selló la paz entre



Enrique III se casó con Catalina de Lancaster en la Catedral de Palencia en 1388.

Inglaterra y Castilla. Dicha unión matrimonial sería confirmada con posterioridad en Madrid, debido a la escasa edad de los contrayentes.

## Rey de urgencia

Juan I falleció repentinamente el 9 de octubre de 1390 al caerse de un caballo que le habían regalado unos caballeros procedentes de Marruecos, que estaban acampados en Alcalá de Henares, en agradecimiento por la ayuda que les había prestado para su repatriación. Murió prácticamente en el acto pero el arzobispo de Toledo, Pedro Tenorio, ocultó unos días el cadáver simulando que los físicos, que es como se denominaba en la época a los médicos, lo estaban atendiendo, para evitar una guerra civil por la sucesión. Pretendía ganar tiempo, enviando entretanto cartas a los señores, prelados y villas y reclamando lealtad al heredero.

En octubre de 1390, Enrique III fue proclamado rey con carácter urgente, pero la jura como monarca la llevó a cabo en el monasterio de las Huelgas de Burgos el 2 de agosto de 1393. Al año siguiente tuvo lugar uno de los hechos más desafortunados de su reinado, con la destrucción de las juderías de Castilla. La animadversión contra los judíos venía de muy atrás, pues los cristianos les habían acusado de la gran mortandad

que ocasionó la epidemia de peste negra que tuvo lugar en la Península a mediados de siglo. La confirmación del heredero al trono tuvo lugar en las Cortes de Valladolid de 1405, caracterizándose el mandato de Enrique III por una etapa donde se vieron favorecidos con determinados privilegios linajes como los Mendoza, los Dávalos y los Velasco. El monarca falleció en Toledo, a los veintisiete años, el 25 de diciembre de 1406, pero como entonces estaba vigente la era de la Natividad, aquel se consideraba el primer día del año y por eso en muchos textos se alude al año 1407 para dar noticia del óbito.

Sobre los motivos de la delicada salud de Enrique III hay lagunas, debido a que el cronista y canciller Pedro López de Ayala no pudo concluir su biografía, por acontecer su muerte de forma súbita en 1407 en Calahorra, cuando contaba 75 años. No es descartable que el monarca hubiera padecido una tuberculosis o tisis, que en el Medioevo se cobró más vidas que la propia peste negra. Pero el fraile franciscano Alonso de Espina, aseveró que don Enrique había fallecido a consecuencia de un veneno que le dio un médico judío de Segovia, llamado Almayr. Y el cronista e historiador abulense Gil González Dávila (1570-1658) afirma en esta misma línea: "Y cáusame admiración, dice, pensar que cuatro reyes que ha tenido Castilla de este nombre, acabasen con muertes muy dignamente lloradas. A don Enrique el I le mato una teja en la ciudad de Palencia: a don Enrique II unos borceguíes envenenados: a don Enrique III un veneno que le dio este médico traidor; don Enrique el IV acabó con una muerte cual nos cuentan sus historias. Y si reparamos en ello, lo mismo parece que sucedió en otros cuatro que tuvo de este nombre la corona real de Francia, exceptuando el Primero. El Segundo murió en una justa. El Tercero de una puñalada. El Cuarto, que reinó en nuestros años, de otras dos que le dio un mal vasallo de su reino".

En relación con este asunto el historiador medievalista valisoletano Emilio Mitre sostiene que Enrique pudo haber sido envenenado por su médico de cabecera Meir Algadex, que era de origen judío y conocía las propiedades de las hierbas venenosas. Existe un escrito del cronista judío Yosef Ha-Kohen, en el que hace las siguientes observaciones: "Cierta día mataron a Meir, médico del rey Enrique, y a dos de los nobles de la comunidad, según su costumbre, a los cuales arrastraron y descuartizaron. Convirtieron las sinagogas en santuarios de Baal en aquella época nefasta. Y a no ser porque se descubrió el hecho, hubieran perecido todas las personas de la comunidad en aquella época".

Relata en su interesante libro *Apodos Reales. Historia y leyenda de los motes regios*, Javier Leralt (Silex ediciones), que hasta el propio Francisco de Quevedo atribuye la muerte del rey doliente a Meir Algadex. Y el doctor Emilio Maganto Pavón, en su documentadísimo artículo titulado *Enrique IV de Castilla (1454-1474)*. Un singular enfermo urológico, que publicó en el año 2003 en la revista *Archivos Españoles de Urología* (56, 3, 211-220) nos dice: "Según Fernán Pérez de Guzmán: el trabajo y aflicción de su larga enfermedad le hicieron triste, enojoso y melancólico". Además, Pedro de Escavias afirma que padeció de litiasis renal durante toda su vida y fue uno de los motivos de su muerte: "el rey don Enrique doliente e muy trabajado de dolor de la ijada". Según el diccionario de la RAE, la palabra ijada es: "Cada una de las dos cavidades simétricamente colocadas entre las costillas falsas y los huesos de las caderas".

Autor de 'Puro veneno (tóxicos, ponzoñas y otras maneras de matar)': La Esfera de los libros. 2023.

## PISTAS



## La mirada a todo color de Gonzalo Juanes

La Sala Canal de Isabel II de la Comunidad de Madrid presentó ayer *Una incierta luz*, exposición en torno a la figura de Gonzalo Juanes, fotógrafo asturiano cuya obra, pionera en el uso del color en la fotografía documental, permaneció en gran parte oculta y sólo tardíamente fue reconocida. Integrada en la Sección Oficial de PhotoEspaña, la muestra descubrirá al público el particular universo de este fotógrafo hasta el 21 de julio.

## Una antología del Nobel Octavio Paz

La Real Academia Española, la Asociación de Academias de la Lengua Española y la editorial Alfaguara publican una nueva edición conmemorativa del premio Nobel de literatura Octavio Paz titulada *Corrientes alternas. Antología de verso y prosa*. La antología presenta un completo recorrido por la obra de Octavio Paz y muestra una amplia visión de su creación y su pensamiento junto a textos de críticos y escritores.

## Fruto de la vendimia más temprana

Bodegas Godeval saca al mercado su nueva añada después de meses de espera para que este vino elaborado con godello alcanzara su punto óptimo. Godeval Godello 2023 es el resultado de su vendimia más temprana en sus 37 años de historia. Un vino de D.O. Valdeorras bien estructurado, con equilibrio y suavidad, y muy frutal donde el aroma primario predominante de manzana está muy marcado.



## Opinión

# Adiós a la regulación de los contratos de temporada en Cataluña



**Silvia Mañá Badia**

Es una realidad que las medidas adoptadas hasta la fecha para fomentar el acceso a la vivienda y proteger su condición de bien esencial protegido constitucionalmente no han alcanzado el éxito esperado. La experiencia acumulada, tanto en España como a nivel europeo, ha demostrado que la contención de rentas y la intervención del mercado inmobiliario mediante la adopción de políticas públicas de limitación de precios en las zonas tensionadas supone, en la práctica, una disminución de la oferta de vivienda disponible, dificultando el acceso a la misma e imponiendo una subida de precios.

A tal efecto, se ha desincentivado la inversión y el parque de vivienda se ha vaciado al mismo ritmo que ha ido disminuyendo la seguridad jurídica de las operaciones y los contratos inmobiliarios.

La situación descrita se aprecia con mayor dureza en Cataluña, que ha apostado por la adopción de las medidas más restrictivas, como la obligación de destinar un 30% de vivienda social en las rehabilitaciones del parque urbano existente, la anticipada fijación de un régimen de contención de rentas y, ahora, con la publicación el pasado 24 de abril del Decreto Ley 6/2024, de medidas urgentes en materia de vivienda, la limitación de los contratos de arrendamiento de temporada.

Dicho Decreto Ley proponía la limitación de los contratos de arrendamiento de temporada y del alquiler de habitaciones con el fin de evitar la retirada del mercado de viviendas destinadas a la residencia habitual. En concreto, se restringía el contrato de arrendamiento de temporada únicamente para los usos de ocio, vacaciones y recreativos y, en consecuencia, se excluía su destino a usos profesionales, laborales, de estudios, de atención o asistencia médica o de necesidades habitacionales transitorias, y se imponían obligaciones de control e información como el depósito de fianzas en el Incasol junto con la acreditación de la adecuación del uso al que se destinaban. Asimismo, el alquiler de habitaciones sólo se permitía cuando la suma de las rentas pactadas en varios contratos de arrendamiento de vigencia simultánea de una vivienda no superara la renta máxima aplicable al arrendamiento unitario de la vivienda según el índice de contención de rentas.

Lo anterior suponía la eliminación de este tipo de contrato para el destino y los usos clásicos sobre los que la Ley 29/1994, de 24 de no-

viembre, de Arrendamientos Urbanos (y en concreto su artículo 3.2) concibió este tipo de arrendamiento y proyectaba un vacío en las necesidades habitacionales de determinados colectivos.

La decisión adoptada por la Diputación Permanente del Parlamento de Cataluña en la sesión celebrada el 23 de mayo supone la no convalidación de dicho Decreto Ley y, en consecuencia, la derogación del mismo y la vuelta al régimen anterior, éste es, la libertad de pacto entre las partes y la regulación de este tipo de contrato por el Código Civil.

## Efectos poliédricos

La regulación del mercado de vivienda no es sencilla por cuanto despliega efectos de manera poliédrica. En primer lugar, porque es necesario analizar la cuestión desde la raíz y ésta es la redefinición y adaptación del uso clásico de vivienda a las nuevas necesidades habitacionales para adaptar la normativa urbanística a la realidad social actual. En segundo lugar, porque si la finalidad última perseguida es el incremento de la oferta de vivienda debe encontrarse un equilibrio entre la consideración de la vivienda como bien esencial de carácter social y como producto inmobiliario, y, por último, porque es necesario que las medidas que se adopten eviten la hiperregulación normativa, enemiga de la regulación natural de los mercados, mediante políticas públicas adoptadas de manera coordinada entre administraciones y teniendo en cuenta a todos los agentes y operadores del sector.

Quizás es necesario preguntarse si realmente sería preciso limitar o redefinir el contrato de arrendamiento de temporada si la regulación actual del mercado de vivienda posibilitara la disposición de una oferta adecuada dentro de unos márgenes de seguridad jurídica que permitiera cubrir las necesidades habitacionales de todos los segmentos de población.

La cuestión sigue sobre la mesa por cuanto, como consecuencia de lo dispuesto por la Disposición Adicional Quinta de la Ley estatal 12/2023, de 24 de mayo, por el derecho a la vivienda, se ha constituido un grupo de trabajo del Ministerio de Vivienda y Agenda Urbana que está desarrollando una propuesta normativa de regulación de los contratos de temporada.

Esperemos que la llegada de dicha regulación permita reforzar y completar la oferta de vivienda y atender las necesidades habitacionales de un determinado sector de la población que precise contratos con una duración o condiciones específicas distintas al arrendamiento clásico de vivienda.

**Socia responsable de Urbanismo y Derecho Público, PwC Tax & Legal**

# Cómo solucionar la crisis de soledad de Estados Unidos



**Rana Foroohar**

Aunque hay muchos aspectos en los que los estadounidenses no están de acuerdo, la soledad preocupa a todos por igual. Según una encuesta realizada por la Asociación Americana de Psiquiatría, alrededor del 30% de las personas entre 18 y 34 años se sienten solas varias veces a la semana. Esta cifra se basa en un estudio anterior de la Universidad de Harvard, realizado en plena pandemia, según el cual el 36% de los estadounidenses afirmaba sentirse solo “casi todo el tiempo”. Aunque los demócratas eran más propensos a manifestarlo que los republicanos, el estudio demostró que la epidemia traspasaba las fronteras políticas, económicas, sociales, culturales, raciales y de género.

Los motivos de esta crisis son múltiples. A pesar de la sólida recuperación de Estados Unidos, muchos luchan contra la pérdida de control económico en un mundo en el que trabajar mucho no aporta seguridad ni comunidad (el académico Robert Putnam lo sacó a la luz por primera vez en su libro de 2000 *Bowling Alone*).

A esto se añade la frustración por el ritmo del cambio tecnológico (sobre todo por sus efectos en los más pequeños) y el cansancio por una cultura centrada en el consumo. Todo ello ha desembocado en lo que el senador demócrata Chris Murphy ha denominado un “desmoronamiento espiritual”, en el que muchas personas se sienten desconectadas y abandonadas por la sociedad y sus dirigentes.

Estos problemas se han convertido en un grito de guerra bipartidista para Murphy y el gobernador republicano de Utah, Spencer Cox, que hace poco se unieron en una gira por todo el país para estudiar los tipos de ideas y legislación que podrían ayudar a combatir el problema de la soledad en Estados Unidos y sus consecuencias.

Van desde el aumento de los costes sanitarios hasta el auge del extremismo político. Como Hannah Arendt manifestó en su libro de 1951 *Los orígenes del totalitarismo*, el aislamiento y la soledad son la antesala de la tiranía, una observación que puede cerrar el círculo en Estados Unidos en las elecciones de noviembre.

Murphy me explicó que, mientras los estadounidenses están divididos políticamente, los habitantes de lugares tan remotos como Utah, Carolina del Norte, Tennessee y Washington comparten “una sensación de abandono e incluso de humillación”, ya que el poder se ha desplazado a un número más reducido de lugares geográficos, personas y empresas durante las dos últimas décadas. Esta percepción se ve respaldada por los datos: la concentración empresarial está en máximos históricos y los resultados socioeconómicos varían en función de la zona en la que nacen los estadounidenses.

Quizá no sorprenda que muchos ámbitos de la reciente cooperación entre los dos partidos –desde el comercio y los aranceles hasta el gasto en infraestructuras o los límites a la propiedad extranjera de las redes sociales– hayan intentado abordar la sensación de vulnerabilidad económica y social. Sin embargo, la mayoría de los estudios sobre la felicidad muestran que, una vez superado cierto umbral de seguridad económica de la clase media,

la buena vida tiene más que ver con las relaciones: familia, amigos y comunidad.

El problema es que en nuestra cultura de capitalismo digital de alta velocidad y exceso de trabajo no hay ni tiempo ni, para muchos, dinero suficientes para lograr la seguridad necesaria para conseguir ese objetivo. Esa es una de las razones por las que activistas laborales como Shawn Fain defienden la semana laboral de cuatro días como una forma de que los empleados se beneficien de algunas de las enormes ganancias empresariales de los últimos años.

## Causas profundas

Murphy, que también defiende más tiempo libre para los trabajadores, señala que se trata de una iniciativa que cuenta con el apoyo tanto de la izquierda como de la derecha. Políticos tan divergentes como el gestor de capital riesgo Blake Masters y el senador liberal Bernie Sanders han defendido que una sola fuente de ingresos debería bastar para mantener a una familia de cuatro miembros y permitir un mayor disfrute de la vida. Existe un consenso cada vez mayor entre todos los sectores sobre cuestiones como el aumento del salario mínimo, la regulación de las redes sociales y, hasta cierto punto,

las medidas antimonopolio. Todo ello entra en el ámbito de las políticas que abordan algunas de las causas profundas de la soledad, desde la inseguridad económica hasta el aislamiento social.

Murphy y Cox tienen previsto publicar algunas de sus conclusiones y recomendaciones políticas en un próximo informe sobre “la recuperación del valor del bien común en la vida estadounidense”. Ni que decir tiene que su aplicación dependerá de cada lugar.

Aunque la buena vida puede significar acudir más a la iglesia en los estados republicanos y más voluntariado comunitario o participación en la Asociación de Padres y Maestros en los demócratas, la cuestión es la misma: la balanza entre individua-

lismo y colectivismo en Estados Unidos se ha inclinado demasiado hacia la primera opción.

Esto, tanto como la inflación o la inmigración, o cualquier otra cuestión electoral de perfil más alto, puede estar detrás del pesimismo nacional en Estados Unidos, a pesar de una recuperación económica más rápida que la del resto de los países desarrollados.

Valoro esta iniciativa y creo que es una política muy inteligente que un progresista como Murphy en concreto utilice palabras como “espiritualidad”. La izquierda habla mucho de retos económicos, pero rara vez conecta con lo espiritual en un país en el que la mayoría de la población cree en Dios.

Asimismo, como señala el economista progresista Joseph Stiglitz en su nuevo libro *The Road to Freedom: Economics and the Good Society*, la libertad es algo que los progresistas deben incorporar a sus mensajes. Al fin y al cabo, en Estados Unidos se trata de la búsqueda de la vida, la libertad y la felicidad. Aunque este lenguaje se asocia más con los republicanos, no hay razón para que la izquierda no pueda hablar de la libertad de respirar aire limpio o de vivir en una vivienda digna.

Una conversación más colaborativa sobre estos problemas podría por sí sola contribuir a mitigar parte de la soledad nacional en Estados Unidos.



La previsión de un déficit del 3% este año y del 2,5% el próximo, en ausencia de presupuestos, está expuesta a importantes incertidumbres.

# ¿Son factibles las previsiones de déficit público de 2024 y en 2025?



**Desiderio Romero-Jordán**

La actualización de las previsiones macroeconómicas y fiscales (APMF2024) enviada el pasado mes de abril a Bruselas proyecta para nuestro país un déficit del 3% en 2024 y del 2,5% en 2025. Se trata de unas previsiones que, en ausencia de presupuestos, están expuestas a importantes incertidumbres. Por lo que respecta a 2024, las cifras de recaudación del primer trimestre publicadas por la Agencia Tributaria muestran un crecimiento conjunto del 7,5% en las cuatro principales figuras impositivas (IRPF, IS, IVA, IE). Aun siendo un crecimiento robusto, se encuentra por debajo del 8,9% de aumento esperado para el total de ingresos impositivos en 2024, de forma que, aunque queda más de medio año por delante, estas cifras generan por sí solas dudas de que los ingresos permitan recortar el déficit hasta el citado 3% en 2024.

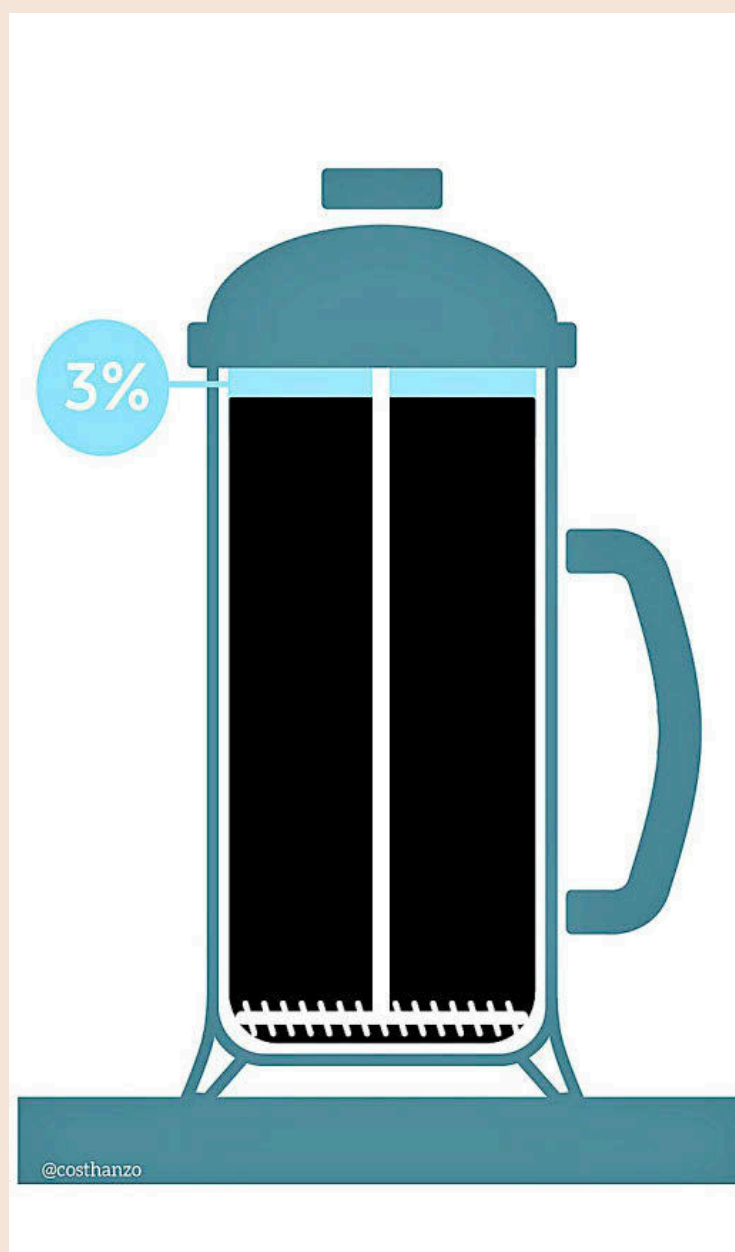
Entre los factores que ayudarán a alcanzar un nivel suficiente de ingresos en 2024 se encuentran: (i) la buena marcha del IRPF durante el primer trimestre con un crecimiento del 8,8%, (ii) la retirada de las rebajas impositivas sobre electricidad, gas y alimentos, (iii) la reintroducción del Impuesto sobre la Producción de Electricidad, (iv) la recaudación que

aportarán los tributos sobre los sectores financiero y de energía y, por último, (v) el impacto de la inflación en la recaudación de impuestos. De acuerdo con el Banco de España, alrededor de un tercio de los 38.000 millones de incremento de la recaudación de IRPF entre 2021 y 2023 se explica por la progresividad en frío, de lo que se puede inferir que la inflación podría aportar alrededor de 2.000 millones extra de recaudación en 2024. En el caso del IVA, a partir de las estimaciones publicadas en Funcas, la inflación podría generar alrededor de 800 millones de euros extra de recaudación. En sentido contrario, un factor que distorsionará estas expectativas positivas es la sentencia del Tribunal Constitucional sobre la modificación del Im-

puesto de Sociedades en 2016, que obligará a devolver alrededor de 4.000 millones de euros a lo largo de 2024 y 2025.

Por lo que respecta al gasto público,

la Comisión Europea instó a España a limitar al 2,6% el crecimiento del gasto primario en 2024. Sin embargo, AIREF prevé un crecimiento del 4%, con una desviación de alrededor de 8.800 millones de euros. Excepto esta institución, la mayoría de organismos nacionales e internacionales prevén desviaciones del déficit por encima del 3%. El Banco de España, en su caso, lo sitúa en el 3,5% del PIB; recuérdese que cada décima supone alrededor de 1.500 millones de euros. El déficit del conjunto de las administraciones estará, además,



condicionado por el comportamiento presupuestario de la Seguridad Social y de las Comunidades Autónomas. Estas últimas recibirán alrededor de 154.000 millones de euros en 2024 (134.000 millones de entregas a cuenta, a los que se unirán alrededor de 20.000 millones de la liquidación provisional de 2022).

La previsión del 2,5% de déficit en 2025 incorpora incertidumbres adicionales en un contexto de aplicación de las nuevas reglas fiscales. En el escenario inercial, las estimaciones de AIREF y Banco de España sitúan el déficit por encima del 3% a partir de 2025. La señal enviada a Bruselas con la APMF2024 ha de interpretarse positivamente, como un compromiso con el objetivo del 3% y, por tanto, con la confianza de no

comenzar el nuevo período de reglas fiscales con un déficit excesivo, marcando así distancias con Italia, Francia o Bélgica. La comparación entre los años 2019 y 2025 —período comprendido entre el año pre-covid y el primer ejercicio de aplicación de las nuevas reglas fiscales— muestra que el ajuste del déficit descansaría en mayor medida en lado de los ingresos. Concretamente, los ingresos crecerían 3,7 puntos de PIB (del 39,2% a 42,9%), frente al incremento de 3,1 puntos en los gastos (42,3% a 45,4%). Sin embargo, dado que la APMF2024 no ofrece detalles, se abren interrogantes sobre las medidas específicas en que se basa tal proyección para conseguir un aumento de la recaudación de alrededor de 33.000 millones de euros de ingresos

impositivos entre 2024 y 2025.

Para concluir, cabe señalar que las nuevas reglas fiscales aportan más transparencia y sencillez, al emplear el gasto primario de cada país como variable clave para asegurar la sostenibilidad de la deuda. Pero hay letra pequeña en las denominadas reglas de salvaguarda, muy relevantes y poco presentes en el debate público: el cumplimiento del 3% de déficit anual no eximirá a los países del deber de reducir su déficit estructural hasta el 1,5% —como medida para generar un colchón suficiente con el que hacer frente a potenciales *shocks* exógenos como Covid-19—, nivel del que sin embargo estamos lejos si tenemos en cuenta que la APMF2024 ha estimado un saldo estructural del 2,8% en 2024 y del 2,5% en 2025.

Por otra parte, los países como España, con una deuda superior al 90% del PIB, deberán reducir su nivel en un promedio de un punto anual para colocarla en una senda de trayectoria descendente. Esta consolidación puede llevarse en períodos de 4 ó 7 años, aunque estos últimos exigen programas de reformas económicas, tal como se están abordando en España en el marco de los fondos europeos. Dado el endeudamiento público actual de España, un ajuste de esta naturaleza supone reducir la deuda en un promedio de 15.000 millones de euros anuales. Los ajustes comenzarán previsiblemente en 2025 o en 2026 si finalmente se toma el primer año de entrada de las reglas como un período de tránsito hacia el nuevo sistema. En definitiva, las nuevas reglas fiscales pueden actuar como el impulso definitivo hacia la consolidación fiscal a la que España debe enfrentarse para reducir déficit y deuda.

Sin embargo, el elevado esfuerzo económico que exigirán los ajustes, la deficiente reputación-país ganada en los años precedentes en la apuesta por la consolidación fiscal y la elevada fragmentación parlamentaria, generan importantes dosis de escepticismo sobre el efecto que potencialmente aportarán las nuevas reglas fiscales a la reducción de déficit y deuda en los años venideros.

**Universidad Rey Juan Carlos y FUNCAS**

## Expansión

DIRECTORA ANA I. PEREDA

DIRECTORES ADJUNTOS: Manuel del Pozo, Iñaki Garay

Subdirector: Pedro Biurrun. Desarrollo digital: Amparo Polo. Corresponsal económico: Roberto Casado. Redactores jefes: Mayte A. Ayuso, Juan José Garrido, Tino Fernández, Javier Montalvo, Emelia Viana, Clara Ruiz de Gauna, Estela S. Mazo, José Orihuel (Cataluña) y Miguel Ángel Patiño

Empresas Víctor M. Osorio / Finanzas/Mercados Laura García / Economía Juan José Marcos / Opinión Ricardo T. Lucas / Directivos Nerea Serrano Nueva York Sergio Saiz / Londres Artur Zanón / Comunidad Valenciana Julia Brines / Diseño César Galera / Edición Elena Secanella



EDITORA

Unidad Editorial Información Económica, S.L.U.  
Avenida de San Luis, 25 (28033 Madrid)  
Teléfono de contacto: 91 443 50 00

ADMINISTRADORES

Marco Pompignoli  
Laura Múgica

COMERCIALIZACIÓN DE PUBLICIDAD  
Unidad Editorial, S.A.

DIRECTOR GENERAL DE PUBLICIDAD  
Sergio Cobos



# Expansión

© Unidad Editorial, Información Económica SLU, Madrid 2024. Todos los derechos reservados. Esta publicación no puede ser -ni en todo ni en parte- reproducida, distribuida, comunicada públicamente ni utilizada o registrada a través de ningún tipo de soporte o mecanismo, ni modificada o almacenada sin la previa autorización escrita de la sociedad editora. Conforme a lo dispuesto en el artículo 32 de la Ley de Propiedad Intelectual, "queda expresamente prohibida la reproducción de los contenidos de esta publicación con fines comerciales a través de recopilaciones de artículos periodísticos".

LOS PRECIOS BAJOS, EL DESEO DE VOLVER A VIAJAR Y UNA GRAN OPV MANTIENEN AL ALZA EL SECTOR, DONDE EL AUMENTO DE LA DEMANDA HA DADO PIE A UN ALZA DE LOS PEDIDOS DE NUEVOS BUQUES. LA INDUSTRIA ESPERA 34,7 MILLONES DE CRUCERISTAS PARA ESTE AÑO A NIVEL MUNDIAL, UN 17% MÁS QUE EN 2019.

## El turismo marítimo coge velocidad de crucero

Eri Sugiura/Jennifer Hughes/  
Antoine Gara, Financial Times

La pista de hielo más grande del mundo es uno de los atractivos que ayudaron al crucero *Icon of the Seas* de Royal Caribbean a acaparar titulares en su viaje inaugural de enero, que partió con todas las plazas reservadas.

El debut del mayor crucero del mundo, con capacidad para 7.600 pasajeros, culmina una notable recuperación del sector mundial de los cruceros, que en cuatro años ha pasado de ser una de las mayores víctimas de la pandemia a convertirse en uno de los sectores turísticos de más rápido crecimiento.

Las reservas se están disparando debido a la demanda de clientes nuevos y más jóvenes, ya que estos viajes son una opción más barata que los complejos turísticos en tierra, así como de los clientes tradicionales de más edad que quieren volver a viajar.

La oleada de interés de los inversores ha contribuido a que la OPV de Viking Holdings, que ha salido a Bolsa este mes, se convirtiera en la segunda mayor de EEUU este año. El grupo con sede en Bermudas, cuya oferta incluye un viaje de 87 días del Ártico a la Antártida con un precio a partir de 61.895 libras (72.827 euros), tiene ahora una capitalización bursátil de 12.700 millones de dólares (11.700 euros).

Su OPV recaudó 1.540 millones de dólares, lo que proporcionó unas jugosas ganancias al grupo estadounidense de capital riesgo TPG y a CPP Investments, el mayor fondo de pensiones de Canadá.



El 'Icon of the Seas' es el mayor crucero del mundo, con capacidad para 7.600 pasajeros.

Torstein Hagen, fundador y consejero delegado de Viking, ha declarado que "ya hemos vendido un 35% de los billetes para 2025 y nuestros clientes reservan con mucha antelación".

**34,7 millones de pasajeros**  
Según la Asociación Internacional de Líneas de Cruceros, se espera que este año viajen en crucero 34,7 millones de pasajeros a nivel mundial, un 17% más que en 2019. El sector superó los niveles de antes de la pandemia en un 7% el año pasado, mientras que la cifra de turistas internacionales en general, incluidos los pasajeros aéreos, se redujo en un 12% entre 2019 y 2023.

**Viking, Norwegian y Carnival son algunos de los grupos que han encargado nuevos cruceros**

El nivel de reservas anticipadas está permitiendo a las compañías crecer. Viking encargó en diciembre 10 buques para hacer cruceros por los ríos Rin, Danubio y Sena. Norwegian Cruise Line anunció en abril un pedido de ocho buques y Carnival Cruise Line hizo su primer pedido de un nuevo barco en cinco años.

Las acciones de Royal Caribbean se han revalorizado más de un 80% en los últimos

**La acción de Royal Caribbean se ha revalorizado un 80% en 12 meses; y la de Carnival sube un 35%**

12 meses, mientras que las de Carnival han subido más de un 35%.

La cuestión ahora es si el sector puede mantener esta tendencia al alza y si la demanda seguirá siendo tan alta cuando lleguen estos nuevos barcos. Algunos analistas se preguntan si el sector está atrapado en una burbuja de demanda y creen que va a ser difícil mantener estas tasas de gran crecimiento. Ade-

más, camarotes no vendidos y menos pasajeros también implican menos ingresos en restaurantes, excursiones y casinos.

Aunque muchas líneas de cruceros se refinanciaron cuando los tipos de interés estaban en niveles más bajos, arrastran más deuda como consecuencia de la pandemia. Norwegian Cruise terminó 2023 con una deuda de 13.000 millones de dólares, el doble que a finales de 2019. La deuda neta de Carnival ha pasado de 10.000 a 30.000 millones de dólares.

El precio de los cruceros sigue siendo moderado en comparación con las grandes subidas de las habitaciones de

hotel y los vuelos. Según Lizzie Dove, analista de Goldman Sachs, un crucero es un 27% más barato que un paquete en un complejo turístico en tierra con todo incluido. Además, los costes operativos del sector son más baratos que los de los hoteles y los complejos turísticos. Además, las compañías de cruceros suelen pagar un impuesto de sociedades bajo.

**Precios competitivos**

Según Dove, el año pasado los precios por pasajero y día en un crucero fueron un 7% superiores a los de 2019, mientras que el aumento medio de los hoteles estadounidenses fue del 18%.

Un hecho positivo para los operadores de cruceros es que la demanda en el futuro cercano es estable y no parece que vaya a bajar, a pesar de la inflación.

Royal Caribbean ha subido por segunda vez su previsión de beneficios anuales tras registrar un beneficio neto en el primer trimestre de 360 millones de dólares, frente a una pérdida neta de 48 millones un año antes. Norwegian Cruise Line también ha aumentado sus previsiones para 2024, tras registrar un récord de reservas en los tres primeros meses del año.

Por último, los precios competitivos del sector en comparación con los de otros viajes han atraído a pasajeros jóvenes que nunca habían ido a un crucero. Casi la mitad de los de Royal Caribbean son *millennials* o más jóvenes, y el número de pasajeros nuevos ha aumentado un 16% frente al año pasado.



TODOS LOS MIÉRCOLES GRATIS CON **Expansión**

**Expansión FISCAL**

La herramienta de trabajo para profesionales y directivos

Suplemento semanal y canal online:



Sentencias y cambios normativos



Energía, gran consumo, turismo, automoción, inmobiliario, tecnología...



Inteligencia Artificial y digitalización fiscal



Equipos fiscales de empresas, bufetes, consultoras y Hacienda



Incentivos fiscales por actividades económicas



Fiscalidad ambiental

TEATRO REAL  
CERCA DE TI

**Expansión**



EN SU QUIOSCO CADA  
MIÉRCOLES GRATIS  
CON **EXPANSIÓN**  
y todos los días en  
expansion.com



## CLASIFICACIÓN



# Kirkland, Latham y DLA, líderes mundiales en el ránking por ingresos

**Kirkland & Ellis bate la histórica  
barrera de los 7.000 millones  
de dólares de facturación**

**Baker McKenzie es el despacho  
estadounidense más grande  
por plantilla con 12.300 profesionales**

## FICHAJE



**María Garaña  
se une a  
ClarkeModet como  
nueva CEO global**

## TALENTO

**Firmas del 'Magic  
circle' ya pagan  
150.000 libras  
por los recién  
graduados**

## DATOS

**Las autoridades  
europeas imponen  
multas por valor  
de 1.700 millones**

## EQUIPOS



**Vaciero apuesta  
por nuevos  
servicios en su  
plan estratégico**



RÁNKING INGRESOS

# Kirkland, Latham, DLA y Baker,

El sector legal estadounidense destacó por un incremento de la facturación de casi un 7%, en un mercado en el que

Sergio Saiz. Nueva York

Los grandes despachos de Estados Unidos aumentan distancia con los británicos. Kirkland, Latham, DLA y Baker refuerzan su liderazgo como las mayores firmas legales del mundo. El ránking se completa con Skadden, Sidley y Gibson, todos ellos por encima de los 3.000 millones de dólares (2.785 millones de euros) de facturación anual.

Aunque la mayoría de los bufetes británicos no presentarán sus cuentas hasta el verano, su negocio ronda los 2.500 millones de dólares, en el mejor de los casos. Hablamos de las firmas líderes: Allen & Overy y Clifford Chance. Con esas cifras, reyes absolutos en Europa, ni siquiera entrarían en el *top ten* mundial, dominado por los estadounidenses.

En el caso de los españoles, con Garrigues a la cabeza –líder también en Europa continental–, cuando se trata de comparativas internacionales logran por muy poco colarse en el top 100 con sus 454,27 millones de euros de facturación en 2023 (poco más de 490 millones de dólares).

La medalla de oro este año es para Kirkland, que no solo conserva su liderazgo, sino que por primera vez en la historia del sector ha logrado una facturación superior a los 7.000 millones de dólares. Más allá de algún salto relevante, como el de Gibson, que ha pasado de la novena a la séptima posición, el *top ten* se mantiene bastante fijo.

Habrá que esperar al año que viene para que Allen & Overy revolucione la clasificación y se cuele directamente entre los cinco primeros gracias a su fusión con Shearman & Sterling –firma neoyorquina que actualmente está en el puesto 62 por ingresos–. La integración se completó hace unas semanas y el próximo año debutará en el ránking de *American Lawyer* como A&O Shearman.

En términos globales, el sector estadounidense destacó el año pasado por un incremento de la facturación de casi un 7%, aunque hay que tener en cuenta que los cien mayores despachos del país concentran un 80% del total del negocio, valorado en cerca de 200.000 millones de dólares en términos absolutos.

LOS DESPACHOS DE EEUU QUE MÁS FACTURAN EN TODO EL MUNDO EN 2023

Ránking	Bufete	Ingresos brutos (millones de dólares)	Beneficio neto operativo (millones de dólares)	Plantilla Total
1	Kirkland & Ellis	7.208	4.288	6.385
2	Latham & Watkins	5.688	2.998	6.578
3	DLA Piper	3.830	1.043	9.368
4	Baker McKenzie	3.287	1.198	12.349
5	Skadden, Arps, Slate, Meagher & Flom	3.270	1.807	1.993
6	Sidley Austin	3.100	1.219	4.111
7	Gibson, Dunn & Crutcher	3.074	1.773	2.899
8	Ropes & Gray	2.993	1.314	2.860
9	White & Case	2.949	1.192	ND
10	Morgan, Lewis & Bockius	2.899	1.563	4.107
11	Hogan Lovells	2.682	989	ND
12	Jones Day	2.666	1.306	4.278
13	Simpson Thacher & Bartlett	2.336	1.273	2.355
14	Greenberg Traurig	2.303	748	4.777
15	Norton Rose Fulbright	2.261	708	6.842
16	Goodwin Procter	2.244	1.005	3.069
17	King & Spalding	2.138	1.021	2.248
18	Quinn Emanuel Urquhart & Sullivan	2.079	1.345	1.779
19	Cooley	2.034	853	2.891
20	Davis Polk & Wardwell	2.030	1.079	ND
21	Paul, Weiss, Rifkind, Wharton & Garrison	2.002	1.169	1.863
22	McDermott Will & Emery	1.921	760	2.606
23	Mayer Brown	1.908	621	3.940
24	Sullivan & Cromwell	1.864	1.081	1.694
25	Holland & Knight	1.849	627	3.279
26	Weil, Gotshal & Manges	1.829	836	2.243
27	Paul Hastings	1.815	896	1.851
28	Covington & Burling	1.549	722	2.210
29	Milbank	1.514	847	1.522
30	Willkie Farr & Gallagher	1.500	792	1.851
31	Wilmer Cutler Pickering Hale and Dorr	1.498	786	1.903
32	Cleary Gottlieb Steen & Hamilton	1.492	813	ND
33	Orrick, Herrington & Sutcliffe	1.465	410	ND
34	Reed Smith	1.429	440	3.266
35	Wilson Sonsini Goodrich & Rosati	1.375	537	2.011
36	Akin	1.369	563	1.738
37	Debevoise & Plimpton	1.356	606	1.076
38	Morrison & Foerster	1.343	496	2.215
39	Dechert	1.294	503	1.834
40	K&L Gates	1.283	245	3.634
41	Squire Patton Boggs	1.242	258	2.486
42	Proskauer Rose	1.230	562	1.413
43	Perkins Coie	1.211	303	2.413
44	Winston & Strawn	1.191	374	1.680
45	Foley & Lardner	1.168	311	2.129
46	Alston & Bird	1.150	509	1.821
47	Arnold & Porter Kaye Scholer	1.139	488	1.806
48	Wachtell, Lipton, Rosen & Katz	1.131	766	631
49	Sheppard, Mullin, Richter & Hampton	1.121	388	1.714
50	Cravath, Swaine & Moore	1.100	557	1.245

Ránking	Bufete	Ingresos brutos (millones de dólares)	Beneficio neto operativo (millones de dólares)	Plantilla Total
51	Troutman Pepper	1.072	400	2.117
52	McGuireWoods	1.020	412	1.885
53	Fried, Frank, Harris, Shriver & Jacobson	1.009	495	1.036
54	Vinson & Elkins	1.003	451	1.301
55	Faegre Drinker Biddle & Reath	991	383	2.080
56	O'Melveny & Myers	988	428	1.462
57	Baker & Hostetler	972	218	1.784
58	Fragomen, Del Rey, Bernsen & Loewy	891	141	5.733
59	Seyfarth Shaw	880	325	1.984
60	Polsinelli	856	244	1.723
61	Bryan Cave Leighton Paisner	840	190	2.463
62	Shearman & Sterling	837	244	ND
63	Hunton Andrews Kurth	832	251	1.462
64	Venable	812	261	1.591
65	Nelson Mullins Riley & Scarborough	792	285	1.715
66	Katten Muchin Rosenman	782	266	1.203
67	Fenwick & West	770	365	ND
68	Pillsbury Winthrop Shaw Pittman	760	239	1.257
69	Susman Godfrey	744	629	337
70	Baker Botts	734	242	1.228
71	Lewis Brisbois Bisgaard & Smith	720	166	3.068
72	Fox Rothschild	695	200	ND
73	Barnes & Thornburg	691	318	1.439
74	Little Mendelson	681	232	2.083
75	Cozen O'Connor	653	224	1.685
76	Ogletree, Deakins, Nash, Smoak & Stewart	651	179	2.339
77	Duane Morris	649	176	ND
78	Mintz, Levin, Cohn, Ferris, Glovsky and Popeo	645	196	ND
79	Blank Rome	626	230	1.023
80	Jackson Lewis	624	236	1.823
81	Gordon Rees Scully Mansukhani	613	104	2.139
82	Husch Blackwell	612	161	1.964
83	Taft Stettinius & Hollister	598	250	1.246
84	Crowell & Moring	596	139	1.400
85	Haynes and Boone	592	227	1.192
86	Jenner & Block	582	247	860
87	ArentFox Schiff	579	204	1.159
88	Womble Bond Dickinson	571	161	2.085
89	Williams & Connolly	570	347	634
90	Nixon Peabody	564	193	1.240
91	Davis Wright Tremaine	563	182	1.305
92	Akerman	555	217	1.292
93	Kilpatrick Townsend & Stockton	554	160	1.182
94	Cadwalader, Wickersham & Taft	552	208	774
95	Schulte Roth & Zabel	545	261	632
96	Fish & Richardson	500	177	1.127
97	Locke Lord	498	177	964
98	Steptoe	493	183	1.007
99	Ballard Spahr	484	176	1.185
100	Dorsey & Whitney	467	182	1.086



# líderes mundiales en facturación

los cien mayores despachos concentran un 80% del total del negocio, valorado en cerca de 200.000 millones de dólares.

Ránking	Bufete	Ingresos brutos (millones de dólares)	Beneficio neto operativo (millones de dólares)	Plantilla Total
101	Baker, Donelson, Bearman, Caldwell & Berkowitz	461	154	1.228
102	Shook, Hardy & Bacon	460	176	1.164
103	Wilson Elser Moskowitz Edelman & Dicker	452	67	1.864
104	Kramer Levin Naftalis & Frankel	435	145	637
105	Bradley Arant Boult Cummings	425	213	1.050
106	Jackson Walker	418	175	ND
107	Gunderson Dettmer Stough Villeneuve Franklin	415	145	ND
108	Loeb & Loeb	412	97	755
109	Manatt, Phelps & Phillips	407	145	748
110	Cahill Gordon & Reindel	403	232	424
111	Lowenstein Sandler	392	124	417
112	Snell & Wilmer	380	114	967
113	Clark Hill	374	104	1.265
114	Dinsmore & Shohl	366	110	723
115	Holland & Hart	358	137	950
116	Quarles & Brady	349	115	980
117	Fisher & Phillips	339	114	1.034
118	Finnegan, Henderson, Farabow, Garrett & Dunner	337	122	664
119	Choate Hall & Stewart	327	164	440
120	Bracewell	326	120	597
121	Vedder Price	322	147	354
122	Dickinson Wright	320	111	905
123	Honigman	313	172	677
124	Munger, Tolles & Olson	307	165	435
125	Foley Hoag	303	67	677
126	Kutak Rock	301	146	958
127	Buchanan Ingersoll & Rooney	300	90	794
128	Frost Brown Todd	299	94	984
129	Winstead	295	142	581
130	Buchalter	292	140	827
131	Robins Kaplan	289	149	409
132	Stinson	284	88	868
133	Saul Ewing Arnstein & Lehr	282	87	788
134	Chapman and Cutler	275	138	462
135	Knobbe Martens	275	110	645
136	Moore & Van Allen	272	85	653
137	Benesch, Friedlander, Coplan & Aronoff	271	76	580
138	Ice Miller	271	107	633
139	Brown Rudnick	270	101	248
140	McCarter & English	269	70	673
141	Thompson Coburn	267	99	447
142	Spencer Fane	267	71	490
143	Brownstein Hyatt Farber Schreck	265	71	660
144	Hughes Hubbard & Reed	264	50	431
145	Stoel Rives	264	98	607
146	Thompson Hine	263	82	698
147	Epstein Becker & Green	260	86	ND
148	Marshall, Dennehey, Warner, Coleman & Goggin	247	104	1.148
149	Wiley Rein	246	91	303
150	Boies Schiller Flexner	246	78	ND

Ránking	Bufete	Ingresos brutos (millones de dólares)	Beneficio neto operativo (millones de dólares)	Plantilla Total
151	Kasowitz Benson Torres	244	93	391
152	Kelley Drye & Warren	244	70	318
153	Patterson Belknap Webb & Tyler	237	107	314
154	Goulston & Storrs	237	116	398
155	Burr & Forman	234	105	666
156	Carlton Fields	233	65	613
157	Vorys, Sater, Seymour and Pease	231	85	659
158	Dykema Gossett	225	52	ND
159	Allen Matkins Leck Gamble Mallory & Natsis	223	96	358
160	Armstrong Teasdale	218	47	684
161	Hinshaw & Culbertson	218	45	828
162	Butler Snow	217	82	701
163	Smith, Gambrell & Russell	216	77	595
164	Day Pitney	201	72	570
165	Shutts & Bowen	201	83	650
166	Michael Best & Friedrich	197	61	340
167	Cole, Scott & Kissane	196	12	1.442
168	Kobre & Kim	193	50	409
169	Lathrop GPM	193	55	342
170	Phelps Dunbar	191	79	663
171	Pryor Cashman	187	64	313
172	Goldberg Segalla	182	30	890
173	Robinson & Cole	180	60	477
174	Greenspoon Marder	178	73	625
175	Lewis Roca Rothgerber Christie	171	63	494
176	Williams Mullen	171	75	441
177	GrayRobinson	164	77	544
178	Cole Schotz	162	75	298
179	Adams and Reese	160	53	478
180	Offit Kurman	159	30	338
181	Morris, Manning & Martin	157	52	344
182	Shumaker, Loop & Kendrick	153	58	550
183	Arnall Golden Gregory	146	61	298
184	Irell & Manella	146	99	147
185	Hanson Bridgett	146	48	393
186	Fennemore Craig	143	56	510
187	Procopio, Cory, Hargreaves & Savitch	141	33	369
188	FisherBroyles	140	120	316
189	Tucker Ellis	139	79	420
190	Atkinson, Andelson, Loya, Ruud & Romo	138	39	245
191	Bond, Schoeneck & King	135	45	528
192	Freeman Mathis & Gary	134	27	600
193	Eckert Seamans Cherin & Mellott	134	52	ND
194	Cox, Castle & Nicholson	134	63	ND
195	Herrick Feinstein	132	38	ND
196	Bilzin Sumberg	131	68	211
197	Porter Wright Morris & Arthur	130	44	325
198	Miles & Stockbridge	129	46	318
199	Rutan & Tucker	128	66	262
200	Chamberlain, Hrdlicka, White, Williams & Aughtry	126	51	321

Fuente: ‘American Lawyer’

## Los más destacados



► **Kirkland & Ellis** ha logrado un hito histórico en el sector, al convertirse en el primer bufete de abogados que logra facturar más de 7.000 millones de dólares (6.500 millones de euros) en un solo ejercicio.



► Por trabajadores, **Baker McKenzie** es el mayor despacho estadounidense, con una plantilla que supera los 12.300 profesionales. Se disputaría el liderazgo mundial con Dentons, que ronda los 12.500.



► Tras completar su fusión, la firma resultante de la integración de **Allen & Overy** y **Shearman & Sterling** entrará a formar parte del ‘top five’ mundial por facturación en la próxima edición del ránking.



## QUIÉN ES QUIÉN EN LOS DESPACHOS

# Vaciero apuesta por la diferenciación en sus servicios

El despacho fundado y presidido por Francisco Vaciero ha vivido una fuerte evolución en los últimos años con la implantación de áreas poco habituales como la innovación empresarial.

Laura Saiz. Madrid

En diciembre de 2024 Vaciero cumplirá 30 años, tres décadas en las que el despacho que nació en Oviedo se ha hecho mayor y ha ido evolucionando al ritmo que marcaba el sector legal en su conjunto y también sus propios clientes y los distintos avances que han revolucionado la sociedad en general y la economía en particular.

Y es que los desafíos actuales del despacho no difieren del resto del mercado jurídico. En este sentido, su presidente y socio fundador Francisco Vaciero destaca que “la escasez de talento, el impacto de la inteligencia artificial o los aspectos ESG, tanto a nivel interno como externo, son importantes retos a los que enfrentarnos a nivel de firma”.

Todas estas novedades han precipitado una evolución mucho más fuerte en los últimos años, como confiesa el presidente. Así, Francisco Vaciero señala que “en la última década el despacho ha sufrido una importante transformación, con una paulatina evolución de la facturación, crecimiento del equipo y la incorporación de especialidades muy diversas y en ocasiones alejadas de las clásicas de un despacho tradicional, como son la consultoría de innovación empresarial y la consultoría de estrategia familiar y gobierno corporativo, pero manteniendo una fuerte cohesión y una mentalidad clara de equipo”.

Todo ello, como explica Vaciero, ha venido acompañado de una fuerte inversión en tecnología, lo que ha permitido a la firma “ganar en eficiencia, control y conexión, entre nosotros y con el mundo”.

Además, desde el despacho son muy conscientes de que “el sector, como es evidente, se ha visto sacudido por una presión intensa sobre los márgenes: existe mucha competencia, lo cual contiene los precios, a la vez que los costes han subido proporcionalmente mucho más que estos”.



Los profesionales de Vaciero, de pie y de izquierda a derecha, Fernando Gomar, director del área de derecho público; Pilar López, socia del área laboral; Armando Orejas, director del área de fiscal; Beatriz Rua, socia del área de procesal y concursal; Marino Zapatero, director general; Javier González, director del área de mercantil y M&A; Raquel Ballesteros, directora del área de corporativo; Mario de Gandarillas, director del área de empresa familiar; y Abel Fernández, director del área de innovación empresarial. Sentados, Francisco Vaciero, presidente, y Ricardo San Marcos, vicepresidente.

Sin embargo, ante las dificultades desde Vaciero prefieren ver oportunidades: “Como suele suceder, la escasez ha espolcado la innovación: nuevos modelos de negocio, despachos más ágiles, más tecnología... En la próxima década la transformación será profunda; la necesidad de actualizarse es constante y tanto los servicios que prestamos como la manera en la que trabajamos sufrirán cambios sustanciales en el corto plazo para adaptarse a las nuevas necesidades de las empresas, las demandas de los profesionales, las exigencias de la sociedad y los retos que plantee la tecnología”.

## Talento joven

Y mientras que llegan esos cambios en Vaciero apuestan por quienes serán los líderes del mañana.

Una de sus medidas estrella en cuanto a atracción del ta-

“El sector se ha visto sacudido por una presión intensa sobre los márgenes: existe mucha competencia, lo cual contiene los precios”

lento es su programa Vaciero Crea Talento, en colaboración con la Universidad de Oviedo, que tiene por objetivo potenciar el mejor talento joven a través de un proyecto formativo y profesional.

El programa consiste en ofrecer a los recién graduados en Derecho y ADE un año de beca en el que se rota por las distintas áreas de la empresa, para que los titulados puedan conocer la realidad del traba-

“Trabajamos estrechamente con los más jóvenes para adaptar nuestro entorno de trabajo a la nueva realidad del mercado”

jo diario en áreas como fiscal, laboral, mercantil, cumplimiento normativo o auditoría. Tras este periodo, se produce una contratación indefinida y se selecciona un área concreta, en la que Vaciero sufragará un máster de especialización, a la vez que se rota, esta vez, desde la oficina de Oviedo a la de Madrid.

No es la única medida que tienen para atraer a los jóvenes profesionales que ya em-

piezan a brillar: “Trabajamos estrechamente con las generaciones más jóvenes para adaptar nuestro entorno de trabajo a la nueva realidad del mercado, mediante formaciones adaptadas a las necesidades de cada departamento, flexibilidad horaria, teletrabajo y carrera profesional”.

Esto hace que los trabajadores más demandados hoy en día en Vaciero sean “profesionales jóvenes, pero con cierta experiencia, bien abogados o bien dobles grados, que aportan tanto conocimiento como frescura y una excelente actitud”.

En este sentido, Francisco Vaciero, cuyo objetivo para la firma siempre pasa por “un crecimiento rentable”, reconoce que las llamadas *soft skills* son “cada vez más importantes, también en perfiles que hace años habríamos considerado meramente técnicos”.

## Los datos



### Sede central

Caso, 3. Montecerrao, Oviedo.

### Año de fundación

1994

### Socio fundador y presidente

Francisco Vaciero

### Principales responsables

- Francisco Vaciero
- Ricardo San Marcos
- Marino Zapatero

### Oficinas propias

Oviedo y Madrid

### Principales áreas de práctica

- Mercantil y M&A
- Fiscal
- Concursal y reestructuraciones

### Nº Socios

12 socios

### Nº Abogados

32 abogados

### Nº Profesionales

55 profesionales

### Facturación en España

6,05 millones de euros (2023)

### Alianzas principales

Allinial Global



## NUEVA EDICIÓN DE LOS GALARDONES

# Enhorabuena a los finalistas de los Premios **Expansión** Jurídico

Los ganadores de la novena edición de los Premios Expansión Jurídico se darán a conocer el 27 de junio durante la celebración de la ceremonia de entrega de galardones que tendrá lugar en el NH Eurobuilding de Madrid.

## Finalistas por categorías

 <b>MEJOR DESPACHO</b> <ul style="list-style-type: none"> <li>A&amp;O Shearman</li> <li>Clifford Chance</li> <li>Cuatrecasas</li> <li>Garrigues</li> <li>Gómez-Acebo &amp; Pombo</li> <li>Herbert Smith Freehills</li> <li>Linklaters</li> <li>Pérez-Llorca</li> <li>PwC Tax &amp; Legal</li> <li>Uría Menéndez</li> </ul>	<ul style="list-style-type: none"> <li>Javier Hernández (Linklaters)</li> <li>Virginia Jiménez (Clifford Chance)</li> <li>Blanca Liñán (Ceca Magán Abogados)</li> <li>José Lucena-Rebollo (Davis Polk &amp; Wardwell)</li> <li>Beatriz Rodríguez (RocaJunyent)</li> <li>Ricardo Valencia (KPMG Abogados)</li> </ul>	 <b>MEJOR DESPACHO EN BANCA</b> <ul style="list-style-type: none"> <li>A&amp;O Shearman</li> <li>Davis Polk &amp; Wardwell</li> <li>Deloitte Legal</li> <li>Dentons</li> <li>DLA Piper</li> <li>KPMG Abogados</li> <li>Linklaters</li> <li>Uría Menéndez</li> </ul>	<ul style="list-style-type: none"> <li>Baker McKenzie</li> <li>Clifford Chance</li> <li>Gómez-Acebo &amp; Pombo</li> <li>Herbert Smith Freehills</li> <li>Linklaters</li> <li>Pérez-Llorca</li> <li>Pinsent Masons</li> <li>Watson Farley &amp; Williams</li> </ul>	 <b>MEJOR DESPACHO EN SEGUROS</b> <ul style="list-style-type: none"> <li>Bird &amp; Bird</li> <li>Clyde &amp; Co</li> <li>Hogan Lovells</li> <li>Pérez-Llorca</li> <li>Wesolowski Abogados</li> </ul>	 <b>MEJOR 'BOUTIQUE'</b> <ul style="list-style-type: none"> <li>Afiens Legal</li> <li>Ayuela Jiménez</li> <li>Cazorla Abogados</li> <li>Evergreen Legal</li> <li>Faus Moliner</li> <li>Fils</li> <li>finReg360</li> <li>MLAB Abogados</li> <li>Monlex</li> <li>Sánchez-Junco Abogados</li> </ul>
 <b>MEJOR ABOGADO</b> <ul style="list-style-type: none"> <li>Luis Alonso (Clifford Chance)</li> <li>José Giménez (Linklaters)</li> <li>Álvaro López-Jorrín (Garrigues)</li> <li>Pilar Menor (DLA Piper)</li> <li>Miquel Montaña (Clifford Chance)</li> <li>Antonio Morales (Baker McKenzie)</li> <li>Ignacio Ruiz-Cámara (A&amp;O Shearman)</li> <li>Eduardo Soler Tappa (Herbert Smith Freehills)</li> <li>Alejandro Touriño (Ecija)</li> <li>Teresa Zueco (Squire Patton Boggs)</li> </ul>	 <b>MEJOR OPERACIÓN</b> <p><b>Venta de Iberdrola en México</b></p> <ul style="list-style-type: none"> <li>Baker McKenzie</li> </ul> <p><b>Compra de Vodafone España por Zegona</b></p> <ul style="list-style-type: none"> <li>A&amp;O Shearman</li> <li>Garrigues</li> <li>Gómez-Acebo &amp; Pombo</li> <li>PwC Tax &amp; Legal</li> <li>Simmons &amp; Simmons</li> </ul> <p><b>Compra de Steag por Asterion</b></p> <ul style="list-style-type: none"> <li>Cuatrecasas</li> <li>Clifford Chance</li> <li>CMS Albiñana &amp; Suárez de Lezo</li> <li>Freshfields Bruckhaus Deringer</li> </ul> <p><b>Compra de Liberty Seguros por Generali</b></p> <ul style="list-style-type: none"> <li>Clifford Chance</li> <li>Deloitte Legal</li> <li>Pérez-Llorca</li> <li>PwC Tax &amp; Legal</li> <li>White &amp; Case</li> </ul>	 <b>MEJOR DESPACHO EN CIENCIAS DE LA SALUD</b> <ul style="list-style-type: none"> <li>Broseta</li> <li>DLA Piper</li> <li>Faus Moliner</li> <li>RCD</li> </ul>	 <b>MEJOR DESPACHO EN FISCAL</b> <ul style="list-style-type: none"> <li>Ashurst</li> <li>Cases &amp; Lacambra</li> <li>Deloitte Legal</li> <li>EY Abogados</li> <li>Garrido</li> <li>KPMG Abogados</li> </ul>	 <b>MEJOR DESPACHO EN TRANSFORMACIÓN SOSTENIBLE</b> <ul style="list-style-type: none"> <li>Andersen</li> <li>Deloitte Legal</li> <li>Garrigues</li> <li>RocaJunyent</li> <li>Watson Farley &amp; Williams</li> </ul>	 <b>MEJOR ACTUACIÓN JURÍDICA EN MATERIA CONTENCIOSO ADMINISTRATIVA</b> <ul style="list-style-type: none"> <li>Andersen</li> <li>Crowe Legal y Tributario</li> <li>Faus Moliner</li> <li>Gómez-Acebo &amp; Pombo</li> <li>Pérez-Llorca</li> <li>Uría Menéndez</li> </ul>
 <b>ABOGADO JOVEN</b> <ul style="list-style-type: none"> <li>Álvaro Albiñana (Linklaters)</li> <li>María Barbed (Ontier)</li> <li>Miguel Barredo (Clifford Chance)</li> <li>Francesc Cholvi (Garrigues)</li> <li>Alberto Godino de Frutos (Sagardoy Abogados)</li> <li>Alejandra González-Concheiro (Pérez-Llorca)</li> </ul>	 <b>MEJOR DESPACHO EN ARBITRAJE</b> <ul style="list-style-type: none"> <li>A&amp;O Shearman</li> <li>Herbert Smith Freehills</li> <li>Ontier</li> </ul>	 <b>MEJOR DESPACHO EN ENERGÍA</b> <ul style="list-style-type: none"> <li>A&amp;O Shearman</li> </ul>	 <b>MEJOR DESPACHO EN INMOBILIARIO</b> <ul style="list-style-type: none"> <li>Andersen</li> <li>Ashurst</li> <li>Dentons</li> <li>Pérez-Llorca</li> <li>Uría Menéndez</li> </ul>	 <b>PROYECTO MÁS INNOVADOR</b> <ul style="list-style-type: none"> <li>Airbus</li> <li>Astara</li> <li>Carrefour</li> <li>Cepa</li> <li>ClarkeModet</li> <li>Deloitte Legal</li> <li>Ecija</li> <li>Iberdrola</li> <li>Laboratorios Ordesa</li> <li>Repsol</li> </ul>	 <b>MEJOR PROGRAMA EN DIVERSIDAD E INCLUSIÓN</b> <ul style="list-style-type: none"> <li>Auren</li> <li>DLA Piper</li> <li>Garrigues</li> <li>Ilunion</li> <li>KPMG Abogados</li> <li>Squire Patton Boggs</li> <li>Uría Menéndez</li> </ul>
 <b>MEJOR DESPACHO EN ECONOMÍA DIGITAL</b> <ul style="list-style-type: none"> <li>Ecija</li> <li>Baker McKenzie</li> <li>Bird &amp; Bird</li> <li>PwC Tax &amp; Legal</li> <li>RCD</li> <li>Uría Menéndez</li> </ul>	 <b>MEJOR DESPACHO EN LABORAL</b> <ul style="list-style-type: none"> <li>Abdón Pedrajas Littler</li> <li>Baker McKenzie</li> <li>Ceca Magán Abogados</li> <li>KPMG Abogados</li> <li>Sagardoy Abogados</li> <li>Simmons &amp; Simmons</li> </ul>	 <b>MEJOR DESPACHO EN PI</b> <ul style="list-style-type: none"> <li>Baylos</li> <li>Bird &amp; Bird</li> <li>ClarkeModet</li> <li>Ecija</li> <li>Elzaburu</li> </ul>	 <b>MEJOR INICIATIVA PROBONO</b> <ul style="list-style-type: none"> <li>DLA Piper</li> <li>EY Abogados</li> <li>Faus Moliner</li> <li>Garrigues</li> <li>Gómez-Acebo &amp; Pombo</li> <li>Maio Legal</li> </ul>		

Patrocinador principal



Secretaría técnica



Patrocinadores





## REINO UNIDO

# La puja por los abogados recién titulados llega a las 150.000 libras

Freshfields y Linklaters aumentan la apuesta en la batalla jurídica por el talento en la City de Londres.

Suzi Ring. Financial Times

Freshfields Bruckhaus Deringer ha aumentado drásticamente el salario de los abogados recién titulados a 150.000 libras (unos 174.000 euros). Esta es la última señal de la batalla por el talento jurídico que se desarrolla en la City de Londres.

El bufete de abogados del *Magic Circle*, que facturó cerca de 2.100 millones de euros en su último ejercicio fiscal, ha informado de que había aumentado el salario básico de los nuevos abogados en un 20% a partir del 1 de mayo. Con este incremento, los salarios de los abogados más jóvenes han aumentado un 50% en los últimos cinco años.

La subida es una de las últimas salvas en una guerra salarial entre los bufetes de élite de Reino Unido y sus ricos rivales estadounidenses, que ha derivado en una escalada de los sueldos, tanto de los abogados junior como de los sénior.

Esta tendencia ha hecho subir los sueldos de los abogados recién licenciados en destacados bufetes estadounidenses de Londres como Latham & Watkins hasta unos 210.000 euros. Por su parte, Davis Polk paga a sus letrados más jóvenes unos 198.000 euros.

Los departamentos de selección de personal afirman que la medida impulsada por Freshfields podría provocar subidas salariales generalizadas en los bufetes del *Magic Circle*. De hecho, días después se conoció que Linklaters también alcanzaba las 150.000 libras en esta categoría.

Clifford Chance, A&O Shearman y Slaughter and May pagan actualmente 145.000 euros a los abogados recién titulados en Londres, y Linklaters y A&O Shearman subieron por última vez los salarios de los letrados junior en 2023.

“Freshfields ha vuelto a lanzar un órdago sobre los salarios de los recién titulados, lo que indica que la guerra salarial en la City puede estar recrudeciéndose”, afirma Chris Clark, director de la empresa



Imagen de la City de Londres, donde se concentran la mayor parte de los despachos de abogados de élite en Reino Unido.

## El incremento salarial se produce a pesar de la ralentización del trabajo en la City

## Freshfields ha subido los sueldos después de que se completara la fusión de A&O Shearman

londinense de selección de personal Definitum Search. “Sin duda, los bufetes estadounidenses volverán a subir el listón y tratarán de mantener al menos una diferencia del 40%” con sus rivales británicos.

Clifford Chance volverá a revisar sus paquetes salariales en verano, mientras que Slaughter and May no lo hará hasta noviembre, según los explican los despachos. A&O confirmó su remuneración actual, pero no respondió a las preguntas sobre si iba a revisar los salarios.

Chris Clark también ha vaticinado que podrían producirse

aumentos para los asociados más cualificados en respuesta a la reducción de la brecha salarial.

El aumento salarial de Freshfields se produce a pesar de la ralentización del trabajo para los bufetes de la City debido a la disminución de la negociación de acuerdos, que ha hecho que los beneficios del *Magic Circle* se estancaran el año pasado.

### Más peso en EEUU

Bufetes de élite como Freshfields también han tratado de ganar una mayor presencia en el mercado estadounidense. Los asociados de primer año de la firma de abogados en sus oficinas de Estados Unidos reciben un salario de 210.000 euros, según una fuente conocedora de la situación.

Este movimiento se produce después de que su rival Allen & Overy completara el pasado 1 de mayo su fusión con el grupo neoyorquino Shearman & Sterling, dando lugar al bufete A&O Shearman.

Freshfields también ha aumentado los salarios en Londres de los becarios de primer año de 58.000 a 65.000 euros y de los de segundo año de 64.000 a 71.000 euros.

## DERECHO ADMINISTRATIVO

# Crowe incorpora a Rafael Fernández Bautista

El experto, que llega en calidad de socio al bufete, cuenta con más de 20 años de experiencia profesional.

V. Moreno. Madrid

Crowe Legal y Tributario sigue reforzándose y anuncia la incorporación de Rafael Fernández Bautista, abogado y doctor en Derecho por la Universidad de Barcelona, como socio del departamento de derecho administrativo, cuyo socio director es Pablo Navarro –abogado del Estado en excedencia– y del que también forman parte los socios Joaquim Guitart y Jordi Abras.

Con este fichaje, la firma liderada por Jordi Bech fortalece este área, que está altamente especializada en contratación pública, energías renovables, urbanismo, puertos, colaboración público-privada y litigios.

Fernández Bautista es diplomado-técnico urbanista por la Escuela de Administración Pública de Cataluña y máster en Estudios Territoriales y Urbanísticos por la Universidad Politécnica de Cataluña y la Universitat Pompeu Fabra.

El experto cuenta con más de 20 años de experiencia profesional y, antes de fundar



Rafael Fernández Bautista, nuevo socio del área de Derecho Administrativo.

Zona –despacho especializado en derecho administrativo y urbanismo–, fue el socio responsable del departamento administrativo de la oficina de Barcelona de PwC y el líder nacional de urbanismo de la firma. Previamente, fue abogado asociado de Garrigues y letrado del departamento de medio ambiente de la Generalitat de Catalunya.

Como explican desde Crowe Legal y Tributario, ha compatibilizado el ejercicio profesional en su despacho con el cargo de director de desarrollo urbanístico y suelo de Panattoni Iberia, como experto reconocido en el asesora-

ramiento urbanístico en el sector inmobiliario.

El nuevo socio también ha sido profesor asociado de Derecho Administrativo de la Universidad de Barcelona e imparte regularmente ponencias en grados, posgrados y cursos de especialización en instituciones de prestigio.

Fernández Bautista ha sido igualmente codirector del máster de derecho urbanístico del Ilustre Colegio de la Abogacía de Barcelona y ha publicado más de 40 estudios doctrinales, entre libros, capítulos de libros y artículos, en materia de derecho administrativo y urbanismo.

## IMPUESTOS

# Jordi Rius se une a ETL Global para reforzar fiscal

Laura Saiz. Madrid

Jordi Rius es el nuevo socio del departamento de fiscal de ETL Global ADD, firma que se unió al gigante alemán en 2016 y que cuenta con oficinas en Barcelona, Girona, Tarragona, Salou, Reus y Sabadell especializadas en asesoramiento legal, mercantil, civil, procesal, fiscal y laboral.

El abogado se une al grupo liderado por su consejero delegado Juan Bermúdez con la intención de contribuir a incrementar la cartera de clientes nacionales e internacionales de la firma de servicios profesionales.



Jordi Rius, socio de fiscal de ETL Global.

Licenciado en Derecho por la Universidad de Barcelona y con un máster en asesoría y gestión tributaria por Esade,

Jordi Rius cuenta con más de 20 años de experiencia profesional desarrollados en firmas como KPMG Abogados, Andersen o Broseta.

Jordi Rius estará especialmente enfocado en su nuevo despacho en el asesoramiento a empresas, grupos nacionales e internacionales, imposición indirecta en transacciones inmobiliarias y procesos de *due diligence*.

El nuevo socio de ETL Global ADD también cuenta con una faceta docente. Es profesor asociado en la Universitat Politècnica de Catalunya y en la Universitat Pompeu Fabra.





María Garaña, nueva directora general global de ClarkeModet.

## ESTRATEGIA

# María Garaña, nueva CEO global de ClarkeModet

El nombramiento de la directiva española se hará efectivo con su incorporación, el próximo 11 de junio.

Víctor Moreno. Madrid

El consejo de administración de ClarkeModet ha nombrado a María Garaña nueva directora general global del grupo de servicios de propiedad industrial e intelectual, que opera en Europa y Latinoamérica y está integrado por 14 compañías y un equipo de más de 500 profesionales. Según destacan desde la firma, el nombramiento se hará efectivo con su incorporación, el próximo 11 de junio.

La nueva CEO global ha ocupado a lo largo de su carrera puestos de máxima responsabilidad en grandes compañías como Google, Adobe y Microsoft y cuenta con una destacada trayectoria profesional vinculada a la innovación. Sin duda, su experiencia será clave para impulsar la revolución que pretende llevar a cabo ClarkeModet, que está apostando por solu-

## La experta ha ocupado cargos de máximo nivel en Microsoft, Google o Adobe

ciones basadas en la tecnología más disruptiva en el campo de la propiedad intelectual e industrial para proteger las creaciones de sus clientes.

La nueva directora general global del grupo de servicios es licenciada en Jurídico Empresarial por la Universidad de San Pablo CEU y posee un MBA por la Universidad de Harvard.

Desde 2008 ha desempeñado roles de máxima responsabilidad en algunos de los principales gigantes tecnológicos. Entre ellos, ha sido la presidenta de Microsoft España, *managing director* de

servicios profesionales para Europa en Google y vicepresidente de servicios profesionales de EMEA en Adobe.

Desde estos mismos cargos, aseguran desde ClarkeModet, María Garaña ha liderado importantes proyectos de transformación digital, innovación en servicios y procesos de integración de adquisiciones clave.

Por otro lado, la nueva directora general global de ClarkeModet ha sido miembro de consejos de administración de diversas compañías europeas.

Además, Garaña ha recibido múltiples reconocimientos por su destacada actividad en el ámbito tecnológico y de liderazgo femenino, como el premio a la directiva de la Federación Española de Mujeres Directivas, Ejecutivas, Profesionales y Empresarias (Fedepre).

## TECNOLOGÍA

# AGM lanza el área de TMT y PI con el fichaje de Vanesa Alarcón

Laura Saiz. Madrid

AGM Abogados lanza un nuevo departamento, el de tecnología, medios y telecomunicaciones (TMT) y propiedad intelectual (PI), y lo hace con la incorporación de Vanesa Alarcón.

Licenciada por la Universidad Autónoma de Barcelona (UAB) y con un máster en derecho tecnológico y propiedad intelectual por Esade, la nueva socia de AGM Abogados cuenta con 20 años de experiencia en el ámbito de la tecnología y de la propiedad intelectual, tanto en su propia firma como en despachos de la talla de Fieldfisher Jausàs o Ecija, donde ocupó el cargo de socia de TMT.

Entre sus áreas de especialidad se encuentran el asesoramiento en tecnologías innovadoras como la inteligencia artificial (IA), el *big data*, el *blockchain*, los NFT o la com-



Vanesa Alarcón, socia del área de tecnología, medios y telecomunicaciones (TMT) y propiedad intelectual (PI) de AGM Abogados.

putación cuántica, entre otras, además de otros retos digitales a los que se enfrentan todas las empresas hoy en día.

## CRECIMIENTO

# Felipe Vázquez impulsa seguros en Pérez-Llorca

L. Saiz. Madrid

Pérez-Llorca redobra su apuesta por el área de seguros y acaba de fichar a Felipe Vázquez Acedo como socio.

Con más de 15 años de experiencia asesorando a compañías aseguradoras y reaseguradoras, y otras instituciones del sector financiero, en todo el espectro de asuntos transaccionales y regulatorios, incluyendo operaciones de M&A, alianzas de bancaseguros y de *assurbanking*, operaciones de cesión de cartera y de reaseguro, en toda Europa y Latinoamérica, el nuevo socio de Pérez-Llorca es li-



Felipe Vázquez Acedo, socio de seguros de Pérez-Llorca.

cenciado en Derecho y diplomado en Estudios Empresariales por la Universidad Pontificia Comillas (Icade) y

cuenta con un máster ejecutivo en derecho corporativo por el Centro de Estudios Garrigues y Harvard University.

Procedente de Hogan Lovells, el fichaje de Felipe Vázquez se enmarca dentro de la apuesta del despacho por la práctica de seguros desde la incorporación de Joaquín Ruiz Echauri en 2020 como socio responsable del área, y que ha seguido creciendo con la promoción a socio de Rafael Fernández en 2024 y la ampliación de las capacidades del despacho en Portugal a través de Inês Palma Ramalho.



IX EDICIÓN PREMIOS

**Expansión**

a la práctica del  
**Derecho de los Negocios**

Patrocinador



El diario **Expansión** le invita a participar en la entrega de los galardones de los **IX Premios Expansión Jurídico** a la Excelencia en la Práctica del Derecho de los Negocios, cuyo objetivo es reconocer la labor y la contribución al sector jurídico de los abogados en España.

**27 de junio de 2024 • 20:00h • NH Eurobuilding** (C/ Padre Damián, 23. 28036 Madrid)

Reserve su plaza antes del 3 de junio.  
**AFORO LIMITADO.**  
Por riguroso orden de inscripción en el siguiente QR:



Para más información:  
premiosjuridico@expansion.com

**AFORO COMPLETO**

Precio individual:  
**400 euros**  
Mesa completa (10 plazas):  
**4.500 euros**  
(Máximo 1 mesa completa por firma)

Asesor técnico



Copatrocinadores





## NORMATIVA

# El Convenio sobre IA, el primer tratado internacional jurídicamente vinculante

El Consejo de Europa ha aprobado un texto que tiene como objetivo garantizar que el uso de la inteligencia artificial respete los derechos humanos, el Estado de derecho y las normas democráticas.

Víctor Moreno. Madrid

La preocupación por el mal uso de la inteligencia artificial (IA) es un hecho generalizado. Ante esta realidad, el Consejo de Europa (CdE) ha dado un paso decidido para anclar un texto para que cualquier IA en explotación, tanto por autoridades públicas o privadas, respete los derechos humanos, así como la dignidad humana y autonomía individual, mediante mecanismos de igualdad y no discriminación; acate el Estado de derecho y la integridad de los procesos democráticos; y asegure el funcionamiento confiable de cualquier inteligencia artificial, mediante obligaciones de transparencia y supervisión, una gestión adecuada de riesgos e impactos, respetando privacidad y protección de datos personales, y siempre bajo parámetros de rendición de cuentas y responsabilidad.

El organismo, integrado por 46 países –27 de la Unión Europea (UE) y otras 19 naciones del Viejo Continente–, ha aprobado el primer convenio marco sobre inteligencia artificial y derechos humanos, democracia y Estado de derecho, que se convierte en el primer tratado internacio-



Pleno en el Palacio de Europa, el edificio principal del Consejo de Europa con sede en Estrasburgo.

nal jurídicamente vinculante sobre este tipo de tecnología.

Según explican desde el CdE, el texto establece requisitos de transparencia y supervisión adaptados a contextos y riesgos específicos, incluida la identificación de contenidos generados por sistemas de IA. Por esta razón, las partes firmantes deberán adoptar medidas para identi-

ficar, evaluar, prevenir, mitigar posibles riesgos y evaluar la necesidad de una moratoria, una prohibición u otras medidas apropiadas en relación con el uso de sistemas de inteligencia artificial, cuando sus riesgos puedan ser incompatibles con las normas de los derechos humanos.

También tendrán que garantizar la rendición de cuen-

tas y la responsabilidad por el impacto negativo, y que los sistemas de IA respeten la igualdad, incluida la igualdad de género, la prohibición de la discriminación y el derecho a la intimidad.

Por otro lado, deberán existir recursos legales y garantías procesales para las víctimas de violaciones de los derechos humanos relacionadas con el

uso de sistemas de IA, incluida la notificación a todas las personas que trabajen con sistemas de inteligencia artificial de que están interactuando con estos sistemas.

En cuanto a los riesgos para la democracia, el tratado requiere a las partes que adopten medidas para garantizar que los sistemas de IA no se utilicen para minar las instituciones y procesos democráticos, incluido el principio de separación de poderes, el respeto de la independencia judicial y el acceso a la Justicia.

## Derecho internacional

Los integrantes del convenio no estarán obligados a aplicar las disposiciones del tratado a las actividades relacionadas con la protección de los intereses de la seguridad nacional, pero sí a garantizar que estas actividades respetan el derecho internacional y las instituciones y procesos democráticos. De hecho, el convenio no se aplicará a asuntos de defensa nacional ni actividades de investigación y desarrollo, excepto cuando las pruebas de los sistemas de IA puedan interferir potencialmente con los derechos humanos, la demo-

cracia o el Estado de derecho.

Según explica el propio documento, el convenio se abrirá a la firma en Vilna (Lituania) el 5 de septiembre, coincidiendo con una conferencia de ministros de Justicia y entrará en vigor el primer día del mes siguiente al vencimiento de un periodo de tres meses después de la fecha en la que al menos cinco estados, de los que al menos tres sean miembros del Consejo de Europa, hayan expresado su consentimiento a quedar vinculados por el pacto.

Este texto, que pretende marcar un antes y un después jurídico en este ámbito, es el resultado de dos años de trabajo de un órgano intergubernamental, el Comité sobre Inteligencia Artificial (CAI, por sus siglas en inglés), que ha contado con la intervención de los 46 estados miembros del Consejo, así como de 11 estados no miembros –Argentina, Australia, Canadá, Costa Rica, Estados Unidos, Israel, Japón, México, Perú, la Santa Sede y Uruguay–, y representantes del sector privado, la sociedad civil y el mundo académico, que participaron como observadores.

## INNOVACIÓN

## Garrigues se une a Microsoft para impulsar su estrategia de IA

L. Saiz. Madrid

Acelerar el proceso de digitalización, optimizando sus procesos operativos, aumentando la productividad de sus abogados y personal administrativo y mejorando la gestión de los negocios digitales de sus clientes. Ésta es uno de los grandes objetivos del acuerdo que han firmado Garrigues y Microsoft, por el que ambas organizaciones buscarán

nuevas oportunidades para la aplicación de la inteligencia artificial (IA) generativa en el despacho.

El reto de implantar y adoptar esta tecnología en diferentes áreas permitirá a Garrigues avanzar en su posicionamiento, ampliar su base de clientes, desarrollar ventajas competitivas y mejorar la experiencia de sus usuarios.

Mediante el acuerdo, se ex-

plorarán oportunidades para colaborar en el marco de la nueva división de negocios digitales desde la que Garrigues desarrolla productos y servicios de confianza digital, contratos y activos digitales para el mercado corporativo.

“La integración de Copilot con nuestra herramienta Garrigues GA\_IA y la nube de Azure, así como las oportunidades futuras que iremos ex-

plorando conjuntamente, serán un paso adelante que nos permitirá continuar en la vanguardia tecnológica y mejorar el servicio a nuestros clientes”, señala Fernando Vives, presidente ejecutivo de Garrigues, despacho que ya trabaja con Microsoft en la puesta en marcha de un programa de adopción personalizado de Copilot para Microsoft 365 que abra la posibilidad de sa-



Fernando Vives, presidente ejecutivo de Garrigues, y Alberto Granados, presidente de Microsoft España, durante la firma del acuerdo.

car el máximo partido a la IA generativa y que le proporcione una mejora en la productividad de sus profesionales, que podrán dedicarse a tareas de mayor valor para el despacho y sus clientes, así como tomar mejores decisiones en sus actividades diarias.

Asimismo, Garrigues y Microsoft colaborarán en otros proyectos como la integración de la plataforma de IA Garrigues GA\_IA, desarrollada por Garrigues, con las soluciones y servicios de Microsoft Azure, en el ámbito de la IA generativa